EMPRESAS IIIIII S O C O V E S A

7^a Cumbre Santander GBM de Inversionistas

Liderando el crecimiento de la industria inmobiliaria

Mauricio Varela Labbé Gerente General Empresas Socovesa

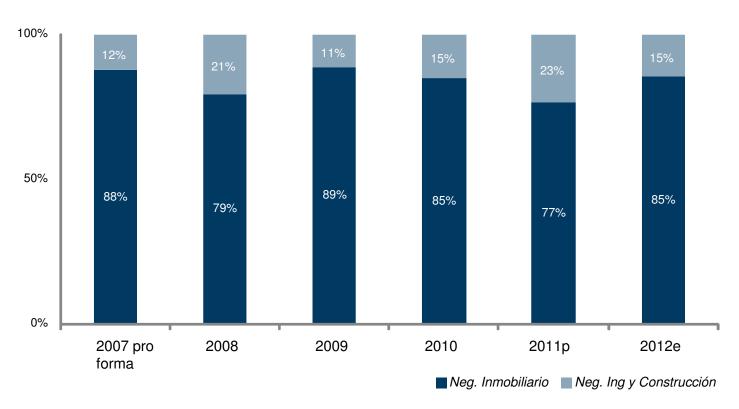


¿Qué es Empresas Socovesa?: Somos expertos en el negocio inmobiliario

Empresas Socovesa una compañía con un negocio inmobiliario grande (85% de su facturación) y otro de ingeniería y construcción más pequeño

<u>FACTURACIÓN</u> <u>AREA INMOBILIARIA VS INGENIERÍA Y CONSTRUCCIÓN</u>

Fuente: Empresas Socovesa





Industria Inmobiliaria

¿Por qué invertir en el sector inmobiliario? Industria cuyos principales activos son reales y con menor volatilidad de precios (en Chile)

Terrenos



Obras en Ejecución



Viviendas Terminadas





Momentum Inmobiliario: Buen minuto para entrar

El sector está enfrentando buenas expectativas macroeconómicas y la demanda está creciendo

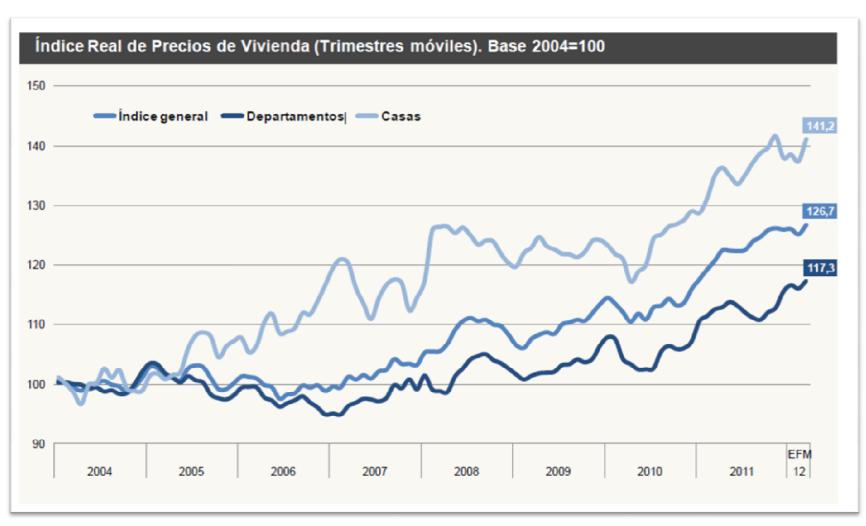
Crecimiento de ventas en UF para el periodo Ene-Mar 2012 vs 2011







Los precios de las viviendas han aumentado....



Fuente: Informe Inmobiliario CChC, Marzo 2012



La Compañía

....Lo que hace más valioso el banco de terrenos con el que cuenta la Compañía



1.600 hás. de superficie a desarrollar

MM UF 9.3 en tierra valorizado a costo de adquisición

Venta potencial de MM UF 86 en viviendas



Portfolio diversificado de proyectos: Tenemos todo tipo de productos, para todo tipo de personas, a lo largo de todo Chile.

Hoy tenemos en el mercado más de 100 proyectos a la venta



Cobertura Geográfica:

Presencia desde Antofagasta hasta Punta Arenas



Cobertura de Precios:

Viviendas desde UF 700 hasta UF 50.000



Variedad de Productos:

Casas, Departamentos y Oficinas





Activos Intangibles

No todos los ladrillos son iguales. La gestión de los activos intangibles genera diferenciación y mayor rentabilidad

Portafolio Multimarca

socovesa

Producto: Casas
Posicionamiento: Liderazgo

Target: C1C2C3

almagro

Producto: Departamentos **Posicionamiento:** Calidad

Target: ABC1



Producto: Departamentos

Posicionamiento: Conveniencia

Target: C2C3

Management Equipos especialistas







Evolución Margen Bruto Inmobiliario

19% (1Q 11')



26% (1Q 12')



Cosechando decisiones de hace 18 meses

El negocio inmobiliario se aceleró y aumentamos la oferta, justo a tiempo, para poder capitalizar hoy este buen momento.





Los resultados de la estrategia: Somos líderes del negocio inmobiliario

Vendemos más, con mejores márgenes y tenemos mayor rentabilidad que la competencia relevante (*)

EMPRESAS IIIIII S O C O V E S A

Competencia Relevante (*)

Ventas Totales Inmob (miles de UF)	11 MMUF	1.5 – 7.0 MMUF
Margen EBITDA (EBITDA / Ventas)	18%	7% - 14%
Margen Neto (Utilidad Neta / Ventas)	8%	2% - 6%
ROA (Ebitda / Activos Totales)	8.2%	2% - 5%

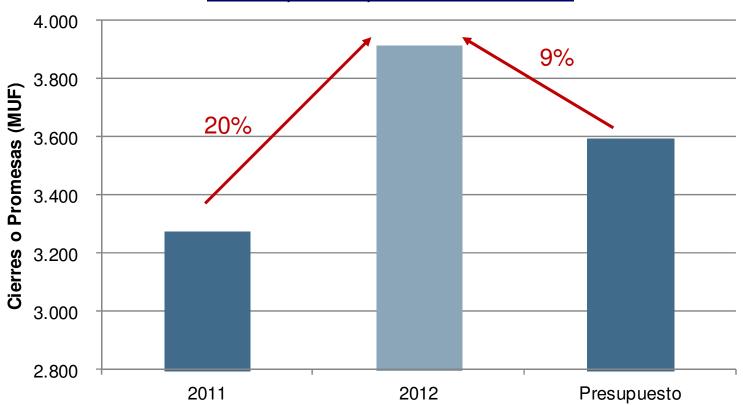
Fuente: Información FECU 2011 (*) Competencia Relevante: Rango para Aconcagua Inmobiliario, PAZ, Besalco Inmobiliaria y Manquehue.



Los resultados del año en curso

La Compañía está vendiendo más que el presupuesto y creciendo más que la industria



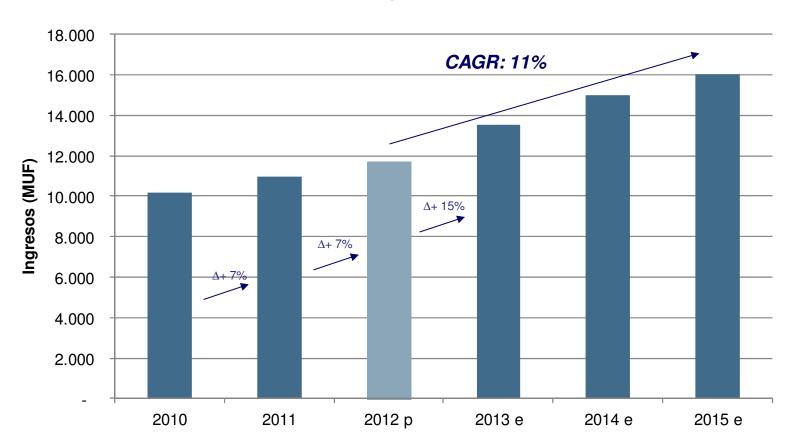




Plan Estratégico Área Inmobiliaria

Proyectamos lograr ingresos por UF16 MM en el 2015

Evolución Facturación Negocio Inmobiliario 2010- 2015



Nota: "p" = presupuestado; "e" = estimación de la Compañía a la fecha de este informe

EMPRESAS IIIIII S O C O V E S A

7ª Cumbre Santander GBM de Inversionistas

Liderando el crecimiento de la industria inmobiliaria

Mauricio Varela Labbé Gerente General Empresas Socovesa