

# SOCOVESA S.A. Y FILIALES

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS INTERMEDIOS  
Correspondientes al período terminado  
al 31 de marzo de 2025

Miles de Pesos (M\$)

El presente documento incluye:

---

Estados Consolidados de Situación Financieras Intermedios.  
Estados Consolidados de Resultados por Función Intermedios.  
Estados Consolidados de Resultados Integrales Intermedios.  
Estados Consolidados de Flujo de Efectivo Intermedios.  
Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio Neto Intermedios.  
Notas a los Estados Financieros Consolidados Intermedios.

## ÍNDICE DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

---

### Estados Financieros.

- Estados Consolidados de Situación Financiera - Activos.....	1
- Estados Consolidados de Situación Financiera - Patrimonio y Pasivos.....	2
- Estados Consolidados de Resultados por Función .....	3
- Estados Consolidados de Resultados Integrales .....	4
- Estados Consolidados de Flujo de Efectivo .....	5
- Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio Neto .....	6

### Notas.

<b>1. INFORMACION GENERAL.....</b>	<b>7</b>
<b>2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES</b>	
2.1. Estados Financieros.....	10
2.2. Período Contable.....	10
2.3. Bases de preparación.....	11
2.4. Bases de consolidación.....	15
2.5. Sociedades filiales (subsidiarias).....	16
2.6. Transacciones en moneda extranjera.....	18
2.7. Entidades Asociadas.....	19
2.8. Información financiera por segmentos operativos.....	19
2.9. Propiedades, plantas y equipos.....	19
2.10. Propiedades de inversión.....	20
2.11. Activos intangibles.....	21
2.12. Costos por intereses.....	22
2.13. Pérdidas por deterioro del valor de los activos no financieros.....	23
2.14. Activos financieros.....	23
2.15. Instrumentos financieros derivados y actividad de cobertura.....	25
2.16. Inventario.....	27
2.17. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.....	28
2.18. Efectivo y equivalentes al efectivo.....	29
2.19. Capital social.....	29
2.20. Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.....	29
2.21. Otros pasivos financieros corrientes.....	30
2.22. Impuesto a la renta e impuestos diferidos.....	30
2.23. Beneficios a los empleados.....	31
2.24. Provisiones.....	31
2.25. Subvenciones gubernamentales.....	31
2.26. Clasificación de saldos en corrientes y no corrientes.....	32
2.27. Reconocimiento de ingresos.....	32
2.28. Arrendamientos.....	33
2.29. Activos no corrientes mantenidos para la venta.....	34

2.30.	Distribución de dividendos .....	34
2.31.	Activos biológicos .....	34
2.32.	Reclasificaciones .....	35
<b>3.</b>	<b>INVERSIÓN Y FINANCIAMIENTO</b>	
3.1.	Terrenos.....	36
3.2.	Capital de Trabajo Área Inmobiliaria.....	36
3.3.	Maquinarias y Equipos .....	37
3.4.	Patentes y Otros activos .....	37
3.5.	Principales Activos .....	37
<b>4.</b>	<b>MERCADO OBJETIVO.....</b>	<b>38</b>
<b>5.</b>	<b>ESTIMACION Y JUICIOS O CRITERIOS CRÍTICOS DE LA ADMINISTRACION</b>	
5.1.	Estimación del deterioro de la plusvalía comprada e intangibles.....	39
5.2.	Valor razonable de derivados.....	39
5.3.	Activo por impuestos diferidos.....	39
5.4.	Estimación provisión garantía legal.....	40
<b>6.</b>	<b>EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO.....</b>	<b>41</b>
<b>7.</b>	<b>OTROS ACTIVOS FINANCIEROS.....</b>	<b>42</b>
<b>8.</b>	<b>OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS.....</b>	<b>44</b>
<b>9.</b>	<b>DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR CORRIENTES Y DERECHOS POR COBRAR NO CORRIENTES</b>	
9.1.	Composición del rubro.....	45
9.2.	Plazos de vencimiento.....	45
9.3.	Movimientos de provisiones de pérdidas por deterioro.....	45
9.4.	Montos vigentes y vencidos por tramos de morosidad.....	46
9.5.	Detalle del rubro “Cuentas por cobrar, no corrientes”.....	46
<b>10.</b>	<b>SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS</b>	
10.1.	Cuentas por cobrar a entidades relacionadas.....	48
10.2.	Cuentas por pagar a entidades relacionadas.....	48
10.3.	Transacciones con partes relacionadas y sus efectos en resultados.....	49
10.4.	Directorio y Gerencia de la Sociedad.....	50
<b>11.</b>	<b>INVENTARIOS.....</b>	<b>53</b>
<b>12.</b>	<b>ACTIVOS Y PASIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES, CORRIENTES Y NO CORRIENTES</b>	
12.1.	Activos por impuestos corrientes, corrientes.....	54
12.2.	Activos por impuestos corrientes, no corrientes.....	54
12.3.	Pasivos por impuestos corrientes, corrientes.....	54

<b>13. INVERSIONES CONTABILIZADA SUTILIZANDO EL METODO DE LA PARTICIPACION</b>	
13.1. Detalle de inversiones en asociadas.....	55
13.2. Información financiera resumida de asociadas, totalizadas.....	55
<b>14. ACTIVOS INTANGIBLES</b>	
14.1. Detalle del rubro.....	57
14.2. Vidas útiles.....	57
14.3. Movimiento de activos intangibles... ..	58
<b>15. PLUSVALIA.....</b>	<b>59</b>
<b>16. PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS</b>	
16.1. Detalle del rubro.....	60
16.2. Vidas útiles.....	60
16.3. Movimientos de propiedades plantas y equipos.....	61
16.4. Información adicional sobre propiedades, plantas y equipos.....	62
16.5. Información adicional sobre activos por derecho de uso.....	62
<b>17. IMPUESTOS DIFERIDOS</b>	
17.1. Activos y pasivos por impuestos diferidos.....	63
17.2. Movimientos de impuesto diferido del estado de situación financiera.....	63
17.3. Principales componentes del ingreso ( gasto) por impuestos.....	64
17.4. Conciliación de la ganancia (pérdida) contable y de las tasas impositivas.....	64
<b>18. OTROS PASIVOS FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES</b>	
18.1. Clases de préstamos que acumulan (devengan) intereses.....	65
18.2. Desglose de monedas y vencimientos.....	65
18.3. Pasivos por arrendamiento .....	71
18.4. Operaciones de factoring y confirming.....	72
18.5. Conciliación de otros pasivos financieros corrientes y no corrientes.....	73
18.6. Información adicional.....	73
<b>19. CUENTAS COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR CORRIENTES Y NO CORRIENTES</b>	
19.1. Detalle del rubro.....	74
19.2. Detalle de saldos vigentes.....	74
19.3. Detalle de morosidad.....	75
19.4. Otras cuentas por pagar, no corrientes.....	75
<b>20. OTRAS PROVISIONES</b>	
20.1. Provisiones.....	76
20.2. Movimiento de las provisiones corrientes y no corrientes.....	76
<b>21. PATRIMONIO NETO</b>	
21.1. Capital suscrito y pagado.....	77

21.2. Número de acciones suscritas y pagadas.....	77
21.3. Dividendos.....	77
21.4. Otras partidas del patrimonio.....	77
21.5. Gestión del Capital.....	78
<b>22. INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS</b>	
22.1. Ingresos de actividades ordinarias.....	79
22.2. Otros ingresos por función.....	79
<b>23. COMPOSICION DE RESULTADOS RELEVANTES</b>	
23.1. Gastos de administración.....	80
23.2. Gastos por depreciación.....	80
23.3. Otros gastos, por función.....	80
23.4. Ingresos financieros.....	80
23.5. Costos financieros.....	81
23.6. Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera.....	81
23.7. Resultado por unidades de reajustes.....	81
<b>24. COMPOSICION Y MOVIMIENTOS DE LAS PROPIEDADES DE INVERSION.....</b>	<b>82</b>
<b>25. PARTICIPACIONES NO CONTROLADORAS.....</b>	<b>84</b>
<b>26. INFORMACION POR SEGMENTOS.....</b>	<b>85</b>
<b>27. CONTINGENCIAS, JUICIOS Y OTROS</b>	
27.1. Juicios y acciones legales.....	88
27.2. Sanciones administrativas.....	95
<b>28. GARANTÍAS COMPROMETIDAS CON TERCEROS, OTROS ACTIVOS Y PASIVOS CONTINGENTES Y OTROS COMPROMISOS.....</b>	<b>96</b>
<b>29. MEDIO AMBIENTE.....</b>	<b>98</b>
<b>30. COSTOS POR PRÉSTAMOS.....</b>	<b>98</b>
<b>31. GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO</b>	
31.1. Políticas de gestión de riesgos.....	99
31.2. Factores de riesgo.....	99
31.3. Medición del riesgo.....	112
31.4. Instrumentos financieros.....	112
<b>32. GANANCIA POR ACCION Y UTILIDAD LIQUIDA DISTRIBUIBLE.....</b>	<b>113</b>
<b>33. HECHOS POSTERIORES .....</b>	<b>114</b>

SOCOVESA S.A. Y FILIALES  
Estados Consolidados de Situación Financiera Intermedios  
Al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024  
(Expresado en miles de pesos - M\$)

ACTIVOS	Nota N°	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
<b>Activos corrientes</b>			
Efectivo y equivalentes al efectivo	6	8.871.014	5.868.796
Otros activos financieros corrientes	7	707.412	1.125.640
Otros activos no financieros corrientes	8	3.221.480	2.829.012
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	9	70.839.697	105.134.141
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes	10	23.840.870	0
Inventarios corrientes	11	318.059.889	339.733.910
Activos biológicos corrientes		223.013	612.922
Activos por impuestos corrientes, corrientes	12	17.135.025	19.183.675
<b>Total de activos corrientes</b>		<b>442.898.400</b>	<b>474.488.096</b>
<b>Activos no corrientes</b>			
Otros activos financieros no corrientes	7	1.670.231	1.636.447
Cuentas por cobrar no corrientes	9	11.379.363	10.764.145
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, no corrientes	10	0	23.382.248
Inventarios, no corrientes	11	200.448.000	201.224.846
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	13	1.798.649	1.502.926
Activos intangibles distintos de la plusvalía	14	62.639.339	62.381.880
Plusvalía	15	11.253.101	11.253.101
Propiedades, planta y equipo	16	11.733.595	12.589.771
Propiedades de inversión	24	198.566.864	195.430.663
Activos por impuestos corrientes, no corrientes	12	14.543.835	14.357.181
Activos por impuestos diferidos	17	84.506.136	81.071.461
<b>Total de activos no corrientes</b>		<b>598.539.113</b>	<b>615.594.669</b>
<b>Total de activos</b>		<b>1.041.437.513</b>	<b>1.090.082.765</b>

SOCOVESA S.A. Y FILIALES  
Estados Consolidados de Situación Financiera Intermedios  
Al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024  
(Expresado en miles de pesos - M\$)

PATRIMONIO Y PASIVOS	Nota N°	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
<b>Pasivos</b>			
<b>Pasivos corrientes</b>			
Otros pasivos financieros corrientes	18	567.217.505	602.881.688
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	19	79.001.492	86.132.659
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	10	11.833.613	11.659.208
Otras provisiones corrientes	20	4.969.553	5.226.298
Pasivos por impuestos corrientes, corrientes	12	4.812.475	4.562.842
Otros pasivos no financieros corrientes		4.825.260	5.827.705
<b>Total de pasivos corrientes</b>		<b>672.659.898</b>	<b>716.290.400</b>
<b>Pasivos no corrientes</b>			
Otros pasivos financieros no corrientes	18	1.748.055	2.282.143
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar no corrientes	19	13.690.027	10.347.377
Otras provisiones no corrientes	20	7.506.293	7.157.079
Pasivo por impuestos diferidos	17	9.805.499	9.744.947
<b>Total de pasivos no corrientes</b>		<b>32.749.874</b>	<b>29.531.546</b>
<b>Total de pasivos</b>		<b>705.409.772</b>	<b>745.821.946</b>
<b>Patrimonio</b>			
Capital emitido	21	127.688.597	127.688.597
Ganancias (pérdidas) acumuladas		152.930.530	161.020.399
Prima de emisión	21	49.597.096	49.597.096
Otras reservas	21	1.230.232	1.057.021
<b>Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora</b>		<b>331.446.455</b>	<b>339.363.113</b>
Participaciones no controladoras	25	4.581.286	4.897.706
<b>Patrimonio total</b>		<b>336.027.741</b>	<b>344.260.819</b>
<b>Total de patrimonio y pasivos</b>		<b>1.041.437.513</b>	<b>1.090.082.765</b>

SOCOVESA S.A. Y FILIALES  
Estados Consolidados de Resultados Integrales Intermedios  
Por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2025 y 2024  
(Expresado en miles de pesos - M\$)

Estados de Resultados por Función	Nota	Acumulado 01.01.2025 31.03.2025	Acumulado 01.01.2024 31.03.2024	
	N°	M\$	M\$	
<b>Estados de Resultados</b>				
Ingresos de actividades ordinarias	22	54.745.331	70.165.035	
Costos de ventas		(41.700.012)	(56.109.450)	
<b>Ganancia bruta</b>		<b>13.045.319</b>	<b>14.055.585</b>	
Otros ingresos	22	34.125	15.826	
Gastos de administración	23	(11.632.702)	(11.270.058)	
Otros gastos, por función	23	(110.765)	(60.203)	
Ingresos financieros	23	526.198	327.560	
Costos financieros	23 - 30	(13.478.572)	(14.958.257)	
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	13	(413.618)	(565.405)	
Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera	23	(1)	22	
Resultados por unidades de reajuste	23	986.517	966.376	
<b>Ganancia (pérdida), antes de impuestos</b>		<b>(11.043.499)</b>	<b>(11.488.554)</b>	
(Gasto) Ingreso por impuesto a las ganancias	17	2.637.209	1.003.930	
<b>Ganancia (pérdida) procedentes de operaciones continuadas</b>		<b>(8.406.290)</b>	<b>(10.484.624)</b>	
<b>Ganancia (Pérdida)</b>		<b>(8.406.290)</b>	<b>(10.484.624)</b>	
<b>Ganancia (pérdida), atribuible a</b>				
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora		(8.089.869)	(10.308.333)	
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	25	(316.421)	(176.291)	
<b>Ganancia (pérdida)</b>		<b>(8.406.290)</b>	<b>(10.484.624)</b>	
<b>Ganancias por acción</b>				
<b>Ganancia por acción básica</b>				
Ganancia (pérdida) por acción básica en operaciones continuadas	\$/acción	32	(6,6097)	(8,4223)
<b>Ganancias por acción diluidas</b>				
Ganancias (pérdida) diluida por acción procedente de operaciones continuadas	\$/acción	32	(6,6097)	(8,4223)

SOCOVESA S.A. Y FILIALES  
Estados Consolidados de Resultados Integrales Intermedios  
Por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2025 y 2024  
(Expresado en miles de pesos - M\$)

Estados de Resultados Integrales	Nota	Acumulado	Acumulado
	N°	01.01.2025 31.03.2025 M\$	01.01.2024 31.03.2024 M\$
<b>Ganancia (pérdida)</b>		<b>(8.406.290)</b>	<b>(10.484.624)</b>
<b>Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán al resultado del período, antes de impuestos</b>			
<b>Diferencias de cambio por conversión</b>			
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión	13	173.211	0
<b>Otro resultado integral que no se reclasificarán al resultado del periodo, antes de impuestos</b>		<b>173.211</b>	<b>0</b>
Participación en el otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación			
<b>Otros componentes de otro resultado integral, antes de impuestos</b>		<b>173.211</b>	<b>0</b>
<b>Otro resultado integral,</b>		<b>173.211</b>	<b>0</b>
<b>Resultado integral total</b>		<b>(8.233.079)</b>	<b>(10.484.624)</b>
<b>Resultado integral atribuible a</b>			
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora		(7.916.658)	(10.308.333)
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras		(316.421)	(176.291)
<b>Resultado integral total</b>		<b>(8.233.079)</b>	<b>(10.484.624)</b>

SOCOVESA S.A. Y FILIALES

Estados Consolidados de Flujos de Efectivo Intermedios

Por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2025 y 2024

(Expresado en miles de pesos - M\$)

Estados de Flujo de Efectivo Directo	Nota N°	31.03.2025 M\$	31.03.2024 M\$
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación</b>			
Clases de cobros por actividades de operación			
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios		94.189.777	83.755.789
Clases de pagos			
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios		(19.531.754)	(32.444.424)
Pagos a y por cuenta de los empleados		(13.969.569)	(20.130.134)
Otros pagos por actividades de operación		(6.171.060)	(5.765.903)
Intereses pagados		(10.467.335)	(14.009.344)
Intereses recibidos		146.563	45.043
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)		(297.073)	2.568.184
<b>Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación</b>		<b>43.899.549</b>	<b>14.019.211</b>
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión</b>			
Importes procedentes de la venta de propiedades, plantas y equipos		11.840	1.400
Compras de propiedades, plantas y equipos		(1.450)	(20.147)
<b>Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión</b>		<b>10.390</b>	<b>(18.747)</b>
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación</b>			
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	18.5	30.308.387	34.444.634
Total importes procedentes de préstamos	18.5	30.308.387	34.444.634
Préstamos de entidades relacionadas	10.3	0	220.810
Pagos de préstamos	18.5	(70.624.721)	(50.728.446)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	18.5	(562.703)	(629.094)
Pagos de préstamos a entidades relacionadas	10.3	(28.684)	(830.019)
<b>Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación</b>		<b>(40.907.721)</b>	<b>(17.522.115)</b>
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio		3.002.218	(3.521.651)
<b>Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo</b>		<b>3.002.218</b>	<b>(3.521.651)</b>
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del año	6	5.868.796	6.321.508
<b>Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período</b>	6	<b>8.871.014</b>	<b>2.799.857</b>

SOCOVESA S.A. Y FILIALES

Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio Neto Intermedios

Por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2025 y 2024

(Expresado en miles de pesos - M\$)

Por el período terminado al	Nota N°	Capital emitido	Primas de emisión	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Otras reservas varias	Total Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
Saldo inicial al 01.01.2025		127.688.597	49.597.096	479.256	577.765	1.057.021	161.020.399	339.363.113	4.897.706	344.260.819
<b>Cambios en patrimonio</b>										
Resultado integral										
Ganancia (pérdida)	25						(8.089.869)	(8.089.869)	(316.421)	(8.406.290)
Otro resultado integral	13			173.211		173.211		173.211	0	173.211
Resultado integral		0	0	173.211	0	173.211	(8.089.869)	(7.916.658)	(316.421)	(8.233.079)
Emisión de patrimonio										
Dividendos	21.3						0	0	0	0
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios						0	0	0	1	1
<b>Total de cambios en patrimonio</b>		0	0	173.211	0	173.211	(8.089.869)	(7.916.658)	(316.420)	(8.233.078)
<b>Saldo Final al 31.03.2025</b>	<b>21 - 25</b>	<b>127.688.597</b>	<b>49.597.096</b>	<b>652.467</b>	<b>577.765</b>	<b>1.230.232</b>	<b>152.930.530</b>	<b>331.446.455</b>	<b>4.581.286</b>	<b>336.027.741</b>

Por el período terminado al	Nota N°	Capital emitido	Primas de emisión	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Otras reservas varias	Total Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
Saldo inicial al 01.01.2024		127.688.597	49.597.096	443.204	577.765	1.020.969	180.829.819	359.136.481	5.659.296	364.795.777
<b>Cambios en patrimonio</b>										
Resultado integral										
Ganancia (pérdida)	25						(10.308.333)	(10.308.333)	(176.291)	(10.484.624)
Otro resultado integral	13			0		0		0	0	0
Resultado integral		0	0	0	0	0	(10.308.333)	(10.308.333)	(176.291)	(10.484.624)
Emisión de patrimonio										
Dividendos	21.3						0	0	0	0
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios						0	0	0	(1)	(1)
<b>Total de cambios en patrimonio</b>		0	0	0	0	0	(10.308.333)	(10.308.333)	(176.292)	(10.484.625)
<b>Saldo Final al 31.03.2024</b>	<b>21 - 25</b>	<b>127.688.597</b>	<b>49.597.096</b>	<b>443.204</b>	<b>577.765</b>	<b>1.020.969</b>	<b>170.521.486</b>	<b>348.828.148</b>	<b>5.483.004</b>	<b>354.311.152</b>

## **SOCOVESA S.A. Y FILIALES**

### **Notas a Los Estados Financieros Consolidados Intermedios**

**Correspondiente al período terminado al 31 de marzo de 2024 y al año terminado al 31 de diciembre de 2024**

---

#### **1. INFORMACION GENERAL**

Socovesa S.A. (en adelante el “Grupo de Empresas Socovesa”, “Empresas Socovesa”, la “Compañía” o la “Sociedad”) es una sociedad anónima abierta, inscrita en la Bolsa de Comercio de Santiago y Bolsa Electrónica de Chile. La Sociedad fue constituida por escritura pública de fecha 24 de diciembre de 1982, otorgada en la Notaría Patricio Zaldívar Mackenna, en la ciudad de Santiago. El extracto de la escritura de constitución fue inscrito en el Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Santiago a Fojas 22.339 N° 12.549, correspondiente al año 1982, y se publicó en el Diario Oficial el día 29 de diciembre de 1982. El Rol Único Tributario de la Sociedad es el N° 94.840.000-6 y su domicilio comercial se encuentra en Avda. Eliodoro Yáñez 2962, comuna de Providencia.

Hasta la fecha, los estatutos sociales de la Sociedad han sufrido diversas modificaciones, que se registran al margen de la inscripción social, siendo la última modificación la que consta en escritura pública del 10 de julio de 2007, otorgada en la notaría de Santiago de Andrés Rubio Flores.

El extracto de reforma fue inscrito a Fojas 28.509 N° 20.555 del Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Santiago correspondiente al año 2007, y publicado en el Diario Oficial con fecha 19 de julio de 2007.

Las prácticas de gobierno corporativo de Empresas Socovesa se rigen por el siguiente marco legal: Ley 18.046 sobre Sociedades Anónimas; Reglamento de Sociedades Anónimas; Estatutos Sociales de Socovesa S.A.; Ley 18.045 de Mercado de Valores y por la normativa de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF) - Ex Superintendencia de Valores y Seguros de Chile (SVS).

A partir del 29 de diciembre de 2007, la Sociedad está inscrita en el Registro de la Comisión para el Mercado Financiero con el número 983, y está, por lo tanto, sujeta a su fiscalización.

Empresas Socovesa es controlado por el señor Eduardo Gras Díaz y familia, a través de acciones a título personal de algunos miembros de la familia y de las siguientes sociedades: Inversiones San Miguel Ltda.; Inversiones La Cordillera; Inversiones Aseco Ltda.; Inversiones Lagos del Sur Ltda.; Inversiones Santa Montserrat Ltda.; Inversiones Santa Cecilia Ltda.; Inversiones Santa Carolina Ltda.; G y A S.A.; Inversiones Aguas Coloradas; Inversiones Río Moldava Ltda.; Agrícola e Inmobiliaria Marlit Ltda.; Inversiones San Miguel II SpA; Inversiones Santa Monserrat II Ltda.; Inversiones Lagos de Sur II Ltda.; Inversiones Santa Carolina II Ltda.; Inversiones Famca Ltda. e Inversiones Santa Cecilia II Ltda.

## Descripción del Negocio

La Sociedad tiene como objeto realizar la ejecución, por cuenta propia o ajena, de toda clase de construcciones, obras y edificaciones, tales como viviendas, edificios, puentes, caminos, tranques, obras de regadío, túneles, puertos, aeropuertos y movimientos de tierra; la urbanización y dotación de inmuebles, urbanos o rurales; la prestación de toda clase de servicios y asesorías en materias y negocios inmobiliarios; pudiendo asesorar, proyectar, planificar, organizar, dirigir y administrar todo tipo de obras; la realización de inversiones en toda clase de bienes inmuebles, sean urbanos o rurales; la planificación, desarrollo y ejecución de loteos, conjuntos habitacionales, deportivos, turísticos, recreacionales o sociales y de toda clase de proyectos inmobiliarios; la compra, venta, arrendamiento y la comercialización en general de toda clase de bienes inmuebles o de derechos en ellos, el desarrollo y promoción, por cuenta propia o ajena, de negocios inmobiliarios; la inversión en toda clase de bienes muebles, corporales e incorporeales, especialmente acciones, bonos, debentures, efectos de comercio, cuotas o derechos en todo tipo de sociedades, ya sean comerciales o civiles, comunidades o asociaciones y en toda clase de títulos o valores mobiliarios; la constitución de sociedades o asociaciones de cualquier tipo; el ingreso a ellas, sea en calidad de socio o accionista, su modificación y la administración de las mismas.

## **Unidades de Negocios de Empresas Socovesa**

La Sociedad desarrolla su actividad en el área de negocio denominada Desarrollo Inmobiliario. Su participación la realiza a través de sus filiales.

### **Desarrollo Inmobiliario**

La unidad de negocio Inmobiliario desarrolla su actividad en distintas filiales, dependientes todas ellas del Gerente General Corporativo.

El sistema de administración está organizado en áreas funcionales únicas reportando todas al Gerente General Corporativo de Empresas Socovesa. Este sistema permite flexibilizar las distintas funciones a través de la cadena de valor y las áreas de apoyo, buscando mantener el foco en las distintas marcas y productos a través de las distintas filiales del Grupo. Esto permite aumentar el nivel de especialización y agilidad de la Sociedad y haciéndola más flexible a potenciales cambios.

Los cinco grupos de empresas que componen el negocio Inmobiliario son:

- **Socovesa Santiago:** Incluye todos los proyectos ubicados entre las regiones IV y VI, incluyendo la Región Metropolitana.
- **Socovesa Sur:** Incluye los proyectos ubicados desde la VII región hacia el Sur del territorio nacional.
- **Almagro S.A.:** Contempla proyectos de viviendas en altura en la Región Metropolitana y Antofagasta.
- **Inmobiliaria Pilaes S.A.:** Busca satisfacer las necesidades del segmento de viviendas en

altura de la Región Metropolitana en un rango de precio que actualmente está entre UF 2.000 y UF 4.500 por departamento.

- **Socovesa Desarrollos Comerciales S.A.:** Aborda el negocio de desarrollo de proyectos de oficinas y equipamiento.

### **Principales Activos**

El Grupo de Empresas Socovesa tiene dos grandes grupos de activos identificables:

**Inventarios:** Corresponde a los terrenos que tienen definido un plan de construcción para un período de dos años, las obras en ejecución, las viviendas terminadas, las viviendas recibidas en parte de pago y los inventarios de materiales.

**Propiedades de inversión:** Corresponden principalmente a los terrenos y urbanizaciones sobre los cuales no se espera construir viviendas en el período de dos años y se mantiene en espera de obtener principalmente rentas de arrendamientos y/o plusvalía, adicionalmente existen bienes inmuebles para obtener rentas de arrendamiento.

## 2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES

### 2.1. Estados Financieros

Los presentes Estados Consolidados de Situación Financiera Intermedios de Socovesa S.A. y filiales al 31 de marzo de 2025, los Estados Consolidados de Resultados Integrales por Función Intermedios por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2025 y 2024, los Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio Neto Intermedios y los Estados Consolidados de Flujos de Efectivo Directo Intermedios por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2025 y 2024; han sido preparados de acuerdo a lo establecido por la Norma Internacional de Contabilidad N°34 (NIC 34) “Información Financiera Intermedia” incorporada en las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF” o “IFRS”, por sus siglas en inglés).

Los Estados Financieros Consolidados de Socovesa S.A. y filiales al 31 de diciembre de 2024, han sido preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF” o “IFRS”, por sus siglas en inglés).

La preparación de los estados financieros consolidados conforme a las NIIF requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas y también exige a la Administración que ejerza su juicio en el proceso de aplicación de las políticas contables en la Compañía. En nota 5 a estos estados financieros consolidados intermedios se revelan las áreas que implican un mayor grado de juicio o complejidad o las áreas donde las hipótesis y estimaciones son significativas para los estados financieros consolidados.

El criterio general usado por la Sociedad para la valorización contable de sus activos y pasivos es el costo, excepto los instrumentos financieros que se registran a valor razonable, por cuanto esta forma de medición periódica elimina o reduce incoherencias en sus valorizaciones y/o rendimientos.

Los Estados Financieros Consolidados de Socovesa S.A. y filiales al 31 de diciembre de 2024 presentados a la Comisión para el Mercado Financiero (CMF) fueron aprobados en el Directorio de fecha 27 de marzo de 2025, posteriormente fueron presentados y aprobados definitivamente en la Junta General de Accionistas celebrada con fecha 29 de abril de 2025.

### 2.2. Período Contable

Los presentes Estados Financieros Consolidados cubren lo siguiente:

- Estados Consolidados de Situación Financiera Intermedios al 31 de marzo de 2025 y por el año terminado al 31 de diciembre de 2024.
- Estados Consolidados de Resultados por Función Intermedios por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2025 y 2024.
- Estados Consolidados de Resultados Integrales Intermedios por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2025 y 2024.

- Estados Consolidados de Flujos de Efectivo Intermedios por los periodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2025 y 2024.
- Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio Neto Intermedios por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2025 y 2024.

### 2.3. Bases de preparación

Los Estados Financieros Consolidados Intermedios al 31 de marzo de 2025 de la Sociedad han sido preparados de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante NIIF) y sus interpretaciones, emitidas por el International Accounting Standard Board (en adelante IASB), y representan la adopción integral, explícita y sin reservas de las referidas NIIF.

Estos Estados Consolidados de Situación Financiera Intermedios reflejan fielmente la situación financiera de Socovesa S.A. al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, los resultados integrales de las operaciones, los cambios en el patrimonio neto y los estados de flujos de efectivo, por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2025 y 2024 respectivamente, fueron aprobados por el Directorio en sesión celebrada con fecha 23 de mayo de 2025.

#### Nuevos pronunciamientos contables:

La Sociedad adoptó por primera vez ciertas normas, interpretaciones y enmiendas, las cuales son efectivas para los períodos que inicien el 1 de enero de 2025 o fecha posterior. La Sociedad no ha adoptado en forma anticipada ninguna norma, interpretación o enmienda que habiendo sido emitida aún no haya entrado en vigencia.

Las normas, interpretaciones y enmiendas a NIIF que entraron en vigencia a partir del 1 de enero de 2025, su naturaleza e impactos se detallan a continuación:

Enmiendas	Fecha de aplicación obligatoria
NIC 21 Falta de Intercambiabilidad	1 de enero de 2025

Las enmiendas a la NIC 21 Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio de la Moneda Extranjera, especifican cómo una entidad debe evaluar si una moneda es convertible y cómo debe determinar un tipo de cambio al contado cuando no existe convertibilidad. Las enmiendas también exigen la revelación de información que permita a los usuarios de sus estados financieros comprender cómo la falta de convertibilidad de una moneda a otra afecta, o se espera que afecte, el rendimiento financiero, la situación financiera y los flujos de efectivo de la entidad.

Las enmiendas entran en vigencia para los ejercicios anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2025. Al aplicar las enmiendas, no está permitido reexpresar la información comparativa.

La enmienda es aplicable por primera vez en 2025, sin embargo, no tiene un impacto en los estados financieros de la entidad.

Las normas e interpretaciones, así como las enmiendas a NIIF, que han sido emitidas, pero aún no han entrado en vigencia a la fecha de estos estados financieros, se encuentran detalladas a continuación. La Sociedad no ha adoptado estas normas en forma anticipada:

	<b>Enmiendas</b>	<b>Fecha de aplicación obligatoria</b>
<b>NIIF 9 y NIIF 7</b>	Clasificación y medición de los instrumentos financieros	1 de enero de 2026
<b>NIIF 1, NIIF 7, NIIF 9, NIIF 10 y NIC 7</b>	Mejoras anuales a las NIIF	1 de enero de 2026
<b>NIIF 18</b>	Presentación e Información a Revelar en los Estados Financieros	1 de enero de 2027
<b>NIIF 19</b>	Subsidiarias sin Obligación Pública de Rendir Cuentas: Información a Revelar	1 de enero de 2027
<b>NIIF 10 y NIC 28</b>	Estados Financieros Consolidados – venta o aportación de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto.	Por determinar

#### **NIIF 9 y NIIF 7 Clasificación y medición de los instrumentos financieros**

En mayo de 2024, el Consejo emitió enmiendas a la clasificación y medición de los instrumentos financieros que:

1. Clarifican que un pasivo financiero se da de baja en cuentas en la “fecha de liquidación”, es decir, cuando la obligación vinculada se cumple, se cancela, expira o el pasivo de otro modo califica para su baja en cuentas. También introduce una opción de política contable para dar de baja en cuentas los pasivos financieros que se liquidan a través de un sistema de pago electrónico antes de la fecha de liquidación si se cumplen ciertas condiciones.
2. Clarifican cómo evaluar las características del flujo de efectivo contractual de los activos financieros que incluyen características ambientales, sociales y de gobernanza (ASG) y otras características contingentes similares.
3. Clarifican el tratamiento de los activos sin recurso y los instrumentos vinculados contractualmente,
4. Requieren revelaciones adicionales en la NIIF 7 para activos y pasivos financieros con términos contractuales que hacen referencia a un evento contingente (incluidos aquellos que están vinculados a ASG) e instrumentos de patrimonio clasificados a valor razonable con cambios en otro resultado integral.

Las enmiendas serán efectivas para los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2026. Las entidades pueden adoptar anticipadamente las modificaciones que se relacionan con la clasificación de activos financieros más las revelaciones relacionadas y aplicar las otras modificaciones más adelante.

Los nuevos requisitos se aplicarán retrospectivamente con un ajuste en el saldo de apertura de los resultados acumulados. No es necesario reexpresar períodos anteriores. Además, se requiere que

una entidad revele información sobre los activos financieros que cambian su categoría de medición debido a las modificaciones.

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

### **Mejoras anuales a las NIIF**

En julio de 2024 el Consejo emitió las mejoras anuales a las NIIF que afectan NIIF 1, NIIF 7, NIIF 9, NIIF 10 y NIC 7. Las mejoras anuales se limitan a cambios que aclaran la redacción de una norma o corrigen consecuencias no deseadas relativamente menores, equivocaciones o conflictos entre los requisitos de las normas NIIF que pueden ser causados por descripciones imprecisas.

Estas enmiendas aplican para los períodos de presentación de informes anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2026. Se permite su aplicación anticipada.

La entidad realizará la evaluación del impacto de las enmiendas una vez entren en vigencia.

### **NIIF 18 Presentación e Información a Revelar en los Estados Financieros**

En abril de 2024, el Consejo emitió la NIIF 18 “Presentación e Información a Revelar en los Estados Financieros” que sustituye a la NIC 1 “Presentación de Estados Financieros”. Si bien se han incorporado varias secciones de la NIC 1 con cambios limitados, la NIIF 18 introduce nuevos requisitos de presentación en el estado de resultados, incluyendo totales y subtotales específicos. También exige la revelación de las medidas de rendimiento definidas por la administración e incluye nuevos requisitos para la agregación y desagregación de la información financiera con base en las funciones identificadas de los estados financieros principales y las notas.

Se han realizado modificaciones de alcance limitado a la NIC 7 Estado de Flujos de Efectivo, y algunos requisitos previamente incluidos en la NIC 1 se han trasladado a la NIC 8, que ahora se denomina NIC 8 Bases de Preparación de los Estados Financieros.

La NIIF 18 y todas las modificaciones consiguientes entran en vigor para los ejercicios que comiencen a partir del 1 de enero de 2027, permitiéndose su aplicación anticipada. Se requiere su aplicación retroactiva.

La entidad realizará la evaluación del impacto de esta nueva norma una vez entre en vigencia.

### **NIIF 19 Subsidiarias sin Obligación Pública de Rendir Cuentas: Información a Revelar**

En mayo de 2024, el Consejo emitió la NIIF 19, que permite a las entidades elegibles optar por aplicar sus requisitos de revelación reducidos, a la vez que aplican los requisitos de reconocimiento, medición y presentación de otras las Normas de Contabilidad de las NIIF. Para ser elegible, al final del período sobre el que se informa, una entidad debe ser una subsidiaria según se define en la NIIF 10, no puede rendir cuentas públicamente y debe tener una matriz (última o intermedia) que prepare estados financieros consolidados, disponibles para uso público, que cumplan con las Normas de Contabilidad de las NIIF.

La NIIF 19 entrará en vigor para los períodos sobre los que se informa que comiencen a partir del 1 de enero de 2027, permitiéndose su aplicación anticipada.

La entidad realizará la evaluación del impacto de esta nueva norma una vez entre en vigencia.

**NIIF 10 Estados Financieros Consolidados y NIC 28 Inversiones en Asociadas y Negocios Conjuntos – venta o aportación de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto**

Las enmiendas a NIIF 10 Estados Financieros Consolidados y NIC 28 Inversiones en Asociadas y Negocios Conjuntos (2011) abordan una inconsistencia reconocida entre los requerimientos de NIIF 10 y los de NIC 28 (2011) en el tratamiento de la venta o la aportación de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto.

Las enmiendas, emitidas en septiembre de 2014, establecen que cuando la transacción involucra un negocio (tanto cuando se encuentra en una filial o no) se reconoce toda la ganancia o pérdida generada. Se reconoce una ganancia o pérdida parcial cuando la transacción involucra activos que no constituyen un negocio, incluso cuando los activos se encuentran en una filial.

La fecha de aplicación obligatoria de estas enmiendas está por determinar debido a que el Consejo está a la espera de los resultados de su proyecto de investigación sobre la contabilización según el método de participación. Estas enmiendas deben ser aplicadas en forma retrospectiva y se permite la adopción anticipada, lo cual debe ser revelado.

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

## 2.4. Bases de consolidación

Filiales (Subsidiarias) son todas las entidades sobre las cuales el Grupo de Empresas Socovesa tiene el control, entendiéndose por tal, la capacidad de reunir en conjunto los siguientes elementos: poder sobre la participada, exposición o derecho a rendimientos variables, procedentes de su participación en la participada y la capacidad de utilizar su poder sobre la participada para influir en importe de los rendimientos del inversor. Se considera que un inversionista tiene poder sobre una participada cuando el inversionista tiene derechos existentes que le otorgan la capacidad presente de dirigir las actividades relevantes, esto es, las actividades que afectan de manera significativa los retornos de la participada.

Las subsidiarias se consolidan desde la fecha en que su control es transferido al Grupo y se discontinúa su consolidación desde la fecha en la que el control cesa.

El Grupo de Empresas Socovesa usa el método de adquisición para contabilizar la compra de una filial. Este costo se determina al valor razonable de los activos, instrumentos de patrimonio emitidos y pasivos incurridos o asumidos a la fecha del intercambio, independientemente de la magnitud de cualquier interés minoritario. El exceso del costo de adquisición sobre el valor razonable de la participación del Grupo en los activos netos identificables adquiridos se registra como plusvalía mercantil (Goodwill). Si el costo de adquisición es menor que el valor razonable de los activos netos de la Subsidiaria adquirida, la diferencia se reconoce directamente en el estado de resultados.

Los saldos y transacciones del estado de situación financiera y de los resultados integrales entre Sociedades del Grupo se eliminan. Las políticas contables de las subsidiarias han sido modificadas en la medida necesaria para asegurar uniformidad con las políticas adoptadas por el Grupo.

También se ha dado reconocimiento a las participaciones de los accionistas minoritarios, que corresponde al porcentaje de participación de terceros en las filiales, el cual está incorporado en el rubro "Patrimonio; Participaciones no controladoras" en el Estado Consolidado de Situación Financiera.

## 2.5. Sociedades filiales (subsidiarias)

RUT	Nombre Sociedad	N°	Porcentaje de Participación				
			31.03.2025		31.12.2024		
			Directo	Indirecto	Total	Total	
96757030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.		99,999000		99,999000	99,999000	99,999000
76646780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	1		33,330000	33,330000	33,330000	33,330000
76912610-4	CONSORCIO INMOBILIARIO MACUL S.A.	1		50,000000	50,000000	50,000000	50,000000
96659030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOLEN S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
96862350-8	SERVICIOS SANITARIOS LARAPINTA S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76954790-8	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.			66,670000	66,670000	66,670000	66,670000
76349710-0	INMOBILIARIA LOS BRAVOS S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
77854650-7	SOCOVESA INVERSIONES INTERNACIONALES LTDA.		0,000250		99,999750	100,000000	100,000000
96817000-7	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA METROPOLITANA DOS LTDA.			99,990000	99,990000	99,990000	99,990000
96804250-5	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76092182-3	INMOBILIARIA EL DESCUBRIDOR S.A.		2,083300	97,916700	100,000000	100,000000	100,000000
99558680-0	CONSTRUCTORA SOCOVESA SANTIAGO S.A.		99,999900		99,999900	99,999900	99,999900
88452300-1	ALMAGRO S.A.		99,999999	0,000001	100,000000	100,000000	100,000000
96853810-1	ALMAGRO DIVISION COMISIONES DE CONFIANZA S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
77403700-4	INMOBILIARIA ALMAR LTDA.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
86356400-K	CONSTRUCTORA ALMAGRO S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
95345000-3	ASCOTAN INVERSIONES S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
96536560-5	VIVIENDAS S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76092183-1	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.		2,083300	97,916700	100,000000	100,000000	100,000000
96791150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.		99,998140		99,998140	99,998140	99,998140
96708740-8	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA DEL SUR TEMUCO S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
96797930-9	CONSTRUCTORA SOCOVESA SUR S.A.			99,975000	99,975000	99,975000	99,975000
96786480-3	INMOBILIARIA MISIONES S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76113822-7	SOCOVESA DESARROLLOS COMERCIALES S.A.		99,000000	1,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76089395-1	INMOBILIARIA ALMAGRO OMBU S.A.	1		50,000000	50,000000	50,000000	50,000000
76139484-3	INMOBILIARIA SOCOVESA BULLROCK S.A.			70,000000	70,000000	70,000000	70,000000
76161943-8	INMOBILIARIA NUEVA SANTA MARIA S.A.			90,000000	90,000000	90,000000	90,000000
76026047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.		99,999947		99,999947	99,999947	99,999947
76913170-1	INMOBILIARIA LINDEROS S.A.		99,000000	1,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76243121-1	AGRICOLA LINDEROS SpA			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76239420-0	SOCOVESA DIVISION ARQUITECTURA Y CONSTRUCCION S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76127973-4	SOCOVESA DIVISION INMOBILIARIA S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
96853770-9	SERVICIOS DE GESTION INTEGRAL SOCOVESA S.A.	2		100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
96853800-4	SOCOVESA DIVISION CONTABILIDAD Y FINANZAS S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76364485-5	CAPACITACIÓN Y DESARROLLO GESOC SpA.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
96853790-3	ALMAGRO DIVISION INMOBILIARIA S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
96789820-1	SOCOVESA INMOBILIARIA Y CONSTRUCCIONES S.A.		99,999998		99,999998	99,999998	99,999998
76008842-0	INMOBILIARIA Y CONSTRUCTORA RIO NOYA S.A.			99,900000	99,900000	99,900000	99,900000
76126513-K	CONSORCIO INMOBILIARIO Y CONSTRUCTOR COSTA SUR LTDA.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76243959-K	RIO NECKAR SpA			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76108508-5	SIMAQ S.A.		0,100000	99,900000	100,000000	100,000000	100,000000

- (1) Estas sociedades se incluyen en la consolidación porque se materializa el concepto de control por administración de acuerdo a la normativa vigente (NIIF).
- (2) Con fecha 02 de diciembre de 2024 se modificó el nombre de la Sociedad de Almagro División Arquitectura y Construcción S.A. a “Servicios de Gestión Integral Socovesa S.A.”; adicionalmente se amplió el objeto social de la Sociedad, para que contemple los giros de asesoría comercial y legal, y el de inversión y corretaje de propiedades.

Para que exista control sobre una participada, el inversor tiene que estar expuesto a, o tener derecho sobre, los retornos variables de su involucración en la participada. Los retornos pueden ser positivos, negativos o ambos y no se limitan a los retornos habituales derivados de la tenencia de acciones.

Aun cuando el porcentaje de participación que posee Socovesa S.A. en esas sociedades, sea igual o inferior a un 50%, se concluye que cumple con la definición de control establecida en NIIF10, debido a que posee, entre otros, el control sobre la gestión financiera, administración, operaciones, definición y diseño del proyecto, servicios de venta, postventa, determinación de una estructura de financiación o la obtención de financiación, establecimiento de decisiones operativas y de capital de la entidad participada, incluidos los presupuestos. También el nombramiento, retribución o terminar el empleo de los proveedores de servicios de una entidad participada o personal clave de la gerencia, control de imagen y marketing, procesos contables y procesos operacionales. El poder

se describe como los derechos presentes que dan la capacidad actual de dirigir aquellas actividades de la participada que afectan de manera significativa a los retornos de la misma (actividades relevantes).

La valoración de los activos y pasivos adquiridos se realiza de forma provisional en la fecha de toma de control de la sociedad, revisándose la misma en el plazo máximo de un año a partir de la fecha de adquisición. Hasta que se determine de forma definitiva el valor razonable de los activos y pasivos, la diferencia entre el precio de adquisición y el valor contable de la sociedad adquirida se registra de forma provisional como plusvalía.

En el caso que la determinación definitiva de la plusvalía se realice en los estados financieros del año siguiente al de la adquisición de la participación, los rubros del ejercicio anterior que se presentan a efectos comparativos se modifican para incorporar el valor de los activos y pasivos adquiridos y de la plusvalía definitiva desde la fecha de adquisición de la participación.

Los cambios de participación en la propiedad de una controladora en una subsidiaria, que no den lugar a una pérdida de control son transacciones de patrimonio. Cualquier diferencia que se produzca en la transacción se reconoce directamente en el patrimonio neto atribuible a los propietarios de la controladora.

## 2.6. Transacciones en moneda extranjera:

### Moneda funcional y de presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las entidades incluidas en los estados financieros de la Sociedad se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera ("moneda funcional"). La moneda funcional del Grupo de Empresas Socovesa es el peso chileno, que constituye además, la moneda de presentación de los Estados Financieros Consolidados.

### Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando los tipos de cambio vigentes en las fechas de las transacciones. Las pérdidas y ganancias en moneda extranjera que resultan de la liquidación de estas transacciones y de la conversión a los tipos de cambio de cierre de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en el estado de resultados, excepto que corresponda su diferimiento en el patrimonio neto, como es el caso de las derivadas de estrategias de coberturas de flujos de efectivo y coberturas de inversiones netas.

### Tipos de cambio

Los activos y pasivos en moneda extranjera y aquellos pactados en unidades de fomento, se presentan a los siguientes valores de cierre respectivamente:

Fecha	31.03.2025	31.12.2024	31.03.2024
	\$	\$	\$
Unidad de Fomento	38.894,11	38.416,69	37.093,52
Dólar	953,07	996,46	981,71

### Entidades del Grupo

La situación financiera de la coligada indirecta Inversiones Los Andes S.A. que representa al 31 de marzo de 2025 un 0,17% del total de activos consolidados (0,14% al 31 de diciembre de 2024) y los resultados que representan un 1,46% del resultado total consolidado (0,0% al 31 de marzo de 2024); que tienen una moneda funcional diferente de la moneda de presentación, se convierten a la moneda de presentación como sigue:

- Los activos y pasivos de cada balance presentado se convierten al tipo de cambio de cierre en la fecha de cierre del estado de situación financiera.
- Los ingresos y gastos de cada cuenta de resultados se convierten a los tipos de cambio promedio (a menos que este promedio no sea una aproximación razonable del efecto acumulativo de los tipos existentes en las fechas de la transacción, en cuyo caso los ingresos y gastos se convierten en la fecha de las transacciones).
- Todas las diferencias de cambio resultantes se reconocen como un componente separado del patrimonio neto.

En la consolidación, las diferencias de cambio que surgen de la conversión de una inversión neta en entidades extranjeras (o nacionales con moneda funcional diferente de la matriz), y de préstamos y otros instrumentos en moneda extranjera designados como coberturas de esas inversiones, se llevan al patrimonio neto. Cuando se vende o dispone la inversión (todo o parte), esas diferencias de cambio se reconocen en el estado de resultados como parte de la pérdida o ganancia en la venta o disposición.

Las diferencias de cambios, que surgen en esta conversión, se llevan a patrimonio neto (nota 13 y 21.4 a los estados financieros consolidados intermedios).

## **2.7. Entidades Asociadas**

Son entidades sobre las que la Sociedad ejerce influencia significativa, pero no tiene el control, generalmente se presume que el inversor ejerce influencia significativa si posee, directa o indirectamente, el 20% o más del poder de voto de la participada.

Las inversiones en entidades asociadas se contabilizan por el método de participación e inicialmente se reconocen por su costo. La inversión de la Sociedad en asociadas incluye la plusvalía (neta de cualquier pérdida de deterioro acumulada) identificada en la adquisición.

La participación de la Sociedad en las pérdidas o ganancias posteriores a la adquisición de sus asociadas se reconoce en resultados, y su participación en los movimientos en reservas posteriores a la adquisición se reconoce en reservas. Cuando la participación de la Sociedad en las pérdidas de una asociada es igual o superior a su participación en la misma, incluida cualquier otra cuenta a cobrar no asegurada, la Sociedad no reconoce pérdidas adicionales, a no ser que haya incurrido en obligaciones o realizados pagos, en nombre de la asociada.

Las ganancias no realizadas por transacciones entre la Sociedad y sus asociadas se eliminan en función del porcentaje de participación de la Sociedad en éstas. También se eliminan las pérdidas no realizadas, excepto si la transacción proporciona evidencia de pérdida por deterioro del activo que se transfiere. Cuando es necesario para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por la Sociedad, se modifican las políticas contables de las asociadas.

## **2.8. Información financiera por segmentos operativos**

La información por segmentos se presenta de manera consistente con los informes internos proporcionados a los responsables de tomar las decisiones operativas relevantes. Esta información se detalla en nota 26 a los estados financieros consolidados intermedios.

## **2.9. Propiedades, plantas y equipos**

Los terrenos de la Sociedad, se reconocen inicialmente a su costo. La medición posterior de los mismos se realiza de acuerdo a NIC 16 mediante el método del costo, menos las pérdidas acumuladas por deterioro del valor, si las hubiere.

Para el resto de los activos fijos, su reconocimiento inicial es al costo, y en su medición posterior

son valorados a su costo histórico menos la correspondiente depreciación y las pérdidas por deterioro.

Los costos posteriores (reemplazo de componentes, mejoras, ampliaciones, crecimientos, etc.) se incluyen en el valor del activo inicial o se reconocen como un activo separado, sólo cuando es probable que los beneficios económicos futuros asociados con los elementos del activo fijo vayan a fluir a la Sociedad y el costo del elemento pueda determinarse de forma fiable. El valor del componente sustituido se da de baja contablemente. El resto de reparaciones y mantenciones se cargan en el resultado del ejercicio o período en el que se incurren.

Las construcciones y obras en curso, incluyen los siguientes conceptos devengados únicamente durante el período de construcción:

- Gastos financieros relativos a la financiación externa que sean directamente atribuibles a las construcciones, tanto si es de carácter específica como genérica. En relación con la financiación genérica, los gastos financieros activados se obtienen aplicando el costo promedio ponderado de financiación a la inversión promedio acumulada susceptible de activación.
- Gastos de personal relacionado en forma directa y otros de naturaleza operativa, atribuibles a la construcción.
- Gastos estimados necesarios para un futuro desmantelamiento, retiro o rehabilitación del lugar sobre el cual se construye el activo.

La depreciación de los activos fijos se calcula usando el método lineal y considera los valores residuales sobre sus vidas útiles estimadas.

El valor residual y la vida útil de los activos se revisan, y ajustan si es necesario, en cada cierre de balance, de tal forma de tener una vida útil restante acorde con el valor de los activos.

Cuando el valor de un activo es superior a su importe recuperable estimado, su valor se reduce de forma inmediata hasta su importe recuperable, mediante la aplicación de pruebas de deterioro.

Las pérdidas y ganancias por la venta de activo fijo, se calculan comparando los ingresos obtenidos con el valor en libros y se incluyen en los Estados de Resultados Integrales.

Al cierre de los presentes estados financieros, el grupo de empresas Socovesa, no tiene registrado en este rubro estimaciones de costos por desmantelamiento, remoción y/o rehabilitación de activos. Así como tampoco, existen indicios de deterioro del valor de estos activos de la empresa.

## **2.10. Propiedades de inversión**

Se incluyen principalmente los terrenos y sus urbanizaciones, que se mantienen con el propósito de obtener ganancias en futuras ventas, plusvalías, o bien explotarlos bajo un régimen de arrendamientos, y no serán ocupados antes de 2 años en proyectos de construcción por el Grupo (ver nota 24 a los estados financieros consolidados intermedios).

Las propiedades de inversión se registran inicialmente al costo, incluyéndose los costos de

transacción. Posteriormente al reconocimiento inicial, las propiedades de inversión se valorizan al costo menos depreciación acumulada (excepto en los terrenos) y las pérdidas acumuladas por deterioro que hayan experimentado.

## **2.11. Activos intangibles**

### **Menor valor o plusvalía comprada (Goodwill)**

El menor valor representa el exceso del costo de adquisición sobre el valor razonable de la participación de la Sociedad en los activos netos identificables de la filial/coligada adquirida en la fecha de adquisición. El menor valor relacionado con adquisiciones de filiales se incluye en "Plusvalía". El menor valor relacionado con adquisiciones de coligadas se incluye en inversiones en asociadas, y se somete a pruebas por deterioro de valor justo con el saldo total del importe en la asociada. El menor valor reconocido por separado se somete a pruebas por deterioro de valor anualmente y se valora por su costo menos pérdidas acumuladas por deterioro.

Las ganancias y pérdidas por la venta de una entidad incluyen el importe en libros del menor valor relacionado con la entidad vendida.

La plusvalía comprada se asigna a unidades generadoras de efectivo para efectos de realizar las pruebas de deterioro. La distribución se efectúa entre aquellas unidades generadoras de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficiarán de la combinación de negocios de la que surgió la plusvalía.

El mayor valor (Goodwill negativo) proveniente de la adquisición de una inversión o combinación de negocios, se abona directamente a los estados consolidados de resultados integrales.

La adquisición de la filial Almagro S.A. determinó un menor valor (Goodwill) cuya valorización se somete a pruebas de deterioro anualmente (nota 15 a los estados financieros consolidados intermedios).

### **Licencias y Marcas**

El Grupo de Empresas Socovesa valoriza sus licencias a costo de adquisición, asignándole una vida útil definida y se muestran a costo neto de su amortización acumulada y pérdidas por deterioro. La amortización se calcula utilizando el método de línea recta para asignar el costo de las licencias hasta el término de su vida útil estimada.

El Grupo de Empresas Socovesa tiene dentro de sus activos la marca "Almagro" (nota 14 a los estados financieros consolidados intermedios). En el proceso de convergencia se valorizó a costo de adquisición. Para los efectos de los estados financieros al 31 de diciembre de 2024 esta marca fue sometida a un test de deterioro por una entidad independiente, test que se realiza anualmente de acuerdo a lo indicado por la NIC 36.

Al 31 de marzo de 2025 la Sociedad no está en presencia de indicadores de deterioro de la marca "Almagro".

### **Servidumbres y Derechos de Agua**

El Grupo de Empresas Socovesa tiene derechos de servidumbre y derechos de agua que se presentan a costo histórico en el reconocimiento inicial. La explotación de dichos derechos tiene una vida útil indefinida y se registran a costo menos las pérdidas por deterioro.

### **Gastos de investigación y desarrollo**

Los gastos de investigación se reconocen como un gasto cuando se incurre en ellos. Los costos incurridos en proyectos de desarrollo se reconocen como activo intangible cuando se cumplen los siguientes requisitos:

- Técnicamente, es posible completar la producción del activo intangible de forma que pueda estar disponible para su utilización o su venta;
- La administración tiene intención de completar el activo intangible en cuestión, para usarlo o venderlo;
- Existe la capacidad para utilizar o vender el activo intangible;
- Es posible demostrar la forma en que el activo intangible vaya a generar probables beneficios económicos en el futuro;
- Existe disponibilidad de los adecuados recursos técnicos, financieros o de otro tipo, para completar el desarrollo y para utilizar o vender el activo intangible; y
- Es posible valorar, de forma fiable, el desembolso atribuible al activo intangible durante su desarrollo.

El Grupo de Empresas Socovesa al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024 no tiene proyectos de investigación y desarrollo.

El monto de la amortización de los activos intangibles de vida finita está incluida en la partida de “Gastos de administración” del “Estado de Resultados Integrales” (ver nota 23.1 a los estados financieros consolidados intermedios).

### **2.12. Costos por intereses**

El Grupo de Empresas Socovesa, dentro del proceso de construcción, constituye activos calificados para la venta o uso interno cuyos costos por intereses (neto de rendimientos) incurridos en este proceso se capitalizan durante el período necesario para completar y preparar el activo para el uso que se pretende (nota 30 a los estados financieros consolidados intermedios). Los demás costos por intereses se registran con cargo a resultados financieros del período y se presentan en el rubro “Costos financieros” (nota 23.5 a los estados financieros consolidados intermedios).

### 2.13. Pérdidas por deterioro del valor de los activos no financieros

Los activos que tienen una vida útil indefinida no están sujetos a amortización, se someten anualmente a pruebas de pérdidas por deterioro del valor. Los activos sujetos a amortización se someten a pruebas de pérdidas por deterioro siempre que algún suceso o cambio en las circunstancias indique que el importe en libros puede no ser recuperable. Se reconoce una pérdida por deterioro por el exceso del importe en libros del activo sobre su importe recuperable.

El importe recuperable es el valor razonable de un activo menos los costos para la venta o el valor de uso, el mayor de los dos. A efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor, los activos se agrupan al nivel más bajo para el que hay flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo). Los activos no financieros, distintos del menor valor (Goodwill), que hubieran sufrido una pérdida por deterioro se someten a revisiones anuales por si se hubieran producido reversiones de la pérdida.

### 2.14. Activos financieros

El Grupo clasifica sus activos financieros no derivados, ya sean permanentes o temporales, excluidas las inversiones contabilizadas por el método de participación (ver nota 13 a los estados financieros consolidados intermedios) y los activos no corrientes mantenidos para la venta, en tres categorías:

(i) Costo amortizado

Se incluyen en esta categoría aquellos activos financieros que cumplan las siguientes condiciones (i) el modelo de negocio que lo sustenta tiene como objetivo mantener los activos financieros para obtener los flujos de efectivo contractuales y, a su vez, (ii) las condiciones contractuales de los activos financieros dan lugar en fechas específicas únicamente a flujos de efectivo compuestos por pagos de principal e intereses (criterio SPPI). Los activos financieros que cumplen con las condiciones establecidas en NIIF 9, para ser valorizadas al costo amortizado en el Grupo son: equivalentes de efectivo, cuentas por cobrar, otros activos financieros y préstamos. Estos activos se registran a costo amortizado, correspondiendo éste al valor razonable inicial, menos las devoluciones del principal efectuadas, más los intereses devengados no cobrados calculados por el método de la tasa de interés efectiva. El método de la tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un activo o un pasivo financiero (o de un grupo de activos o pasivos financieros) y de imputación del ingreso o gasto financiero a lo largo del período relevante. La tasa de interés efectiva es la tasa de descuento que iguala exactamente los flujos de efectivo por cobrar o por pagar estimados a lo largo de la vida esperada del instrumento financiero (o, cuando sea adecuado, en un período más corto) con el monto neto en libros del activo o pasivo financiero.

(ii) Activos financieros registrados a valor razonable con cambios en otros resultados integrales

Se incluyen en esta categoría aquellos activos financieros que cumplan las siguientes condiciones: (i) se clasifican dentro de un modelo de negocio, cuyo objetivo es mantener los activos financieros tanto para cobrar los flujos de efectivo contractuales como para venderlos y, a su vez, (ii) las condiciones contractuales cumplen con el criterio SPPI. Estas inversiones se reconocen en el

estado de situación financiera consolidado por su valor razonable cuando es posible determinarlo de forma fiable. En el caso de participaciones en sociedades no cotizadas o que tienen muy poca liquidez, normalmente el valor razonable no es posible determinarlo de forma fiable, por lo que, cuando se da esta circunstancia, se valoran por su costo de adquisición o por un monto inferior si existe evidencia de su deterioro. Las variaciones del valor razonable, netas de su efecto fiscal, se registran en el estado de resultados integrales consolidado: Otros resultados integrales, hasta el momento en que se produce la enajenación de estas inversiones, momento en el que el monto acumulado en este rubro es imputado íntegramente en la ganancia o pérdida del período. En caso de que el valor razonable sea inferior al costo de adquisición, si existe una evidencia objetiva de que el activo ha sufrido un deterioro que no pueda considerarse temporal, la diferencia se registra directamente en pérdidas del período.

Al 31 de marzo de 2025, la Sociedad no presenta este tipo de activos financieros.

(iii) Activos financieros registrados a valor razonable con cambios en resultados.

Se incluye en esta categoría la cartera de negociación, aquellos activos financieros que han sido designados como tales en el momento de su reconocimiento inicial y que se gestionan y evalúan según el criterio de valor razonable y los activos financieros que no cumplen con las condiciones para ser clasificados en las dos categorías anteriores. Se valorizan en el estado de situación financiera consolidado por su valor razonable y las variaciones en su valor se registran directamente en resultados en el momento que ocurren. Las compras y ventas de activos financieros se contabilizan utilizando la fecha de negociación.

### **Deterioro de activos financieros**

Los activos financieros, distintos de aquellos valorizados a valor razonable a través de resultados, son evaluados a la fecha de cada estado de situación para establecer la presencia de indicadores de deterioro. Los activos financieros se encuentran deteriorados cuando existe evidencia objetiva de que, como resultado de uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial, los flujos futuros de caja estimados de la inversión han sido impactados.

En el caso de los activos financieros valorizados al costo amortizado, la pérdida por deterioro corresponde a la diferencia entre el valor libro del activo y el valor presente de los flujos futuros de caja estimados, descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

Al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, las inversiones financieras de la Sociedad han sido realizadas en instituciones de calidad crediticia y tienen vencimiento en el corto plazo (menor a 90 días desde la fecha de compra). Al 31 de marzo de 2025 no hay indicadores que muestren que exista deterioro observable.

## 2.15. Instrumentos financieros derivados y actividad de cobertura

Los contratos suscritos por la Sociedad se reconocen inicialmente al valor razonable en la fecha en que se ha efectuado el contrato de derivados y posteriormente se vuelven a valorar a su valor razonable. El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante depende de si el derivado se ha designado como un instrumento de cobertura y, si es así, de la naturaleza de la partida que está cubriendo. La Sociedad designa determinados derivados como:

- Coberturas del valor razonable de pasivos reconocidos (cobertura del valor razonable);
- Coberturas de un riesgo concreto asociado a un pasivo reconocido o a una transacción prevista altamente probable (cobertura de flujos de efectivo); o
- Coberturas de una inversión neta en una entidad del extranjero o cuya moneda funcional es diferente a la de la matriz (cobertura de inversión neta).

La Sociedad documenta al inicio de la transacción la relación existente entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos para la gestión del riesgo y la estrategia para manejar varias transacciones de cobertura. La Sociedad también documenta su evaluación, tanto al inicio como sobre una base continua, de si los derivados que se utilizan en las transacciones de cobertura son altamente efectivos para compensar los cambios en el valor razonable o en los flujos de efectivo de las partidas cubiertas.

El valor razonable total de los derivados de cobertura se clasifica como un activo o pasivo no corriente si el vencimiento restante de la partida cubierta es superior a 12 meses y como un activo o pasivo corriente si el vencimiento restante de la partida cubierta es inferior a 12 meses.

El resultado no realizado se reconoce en el período en que los contratos son realizados o dejan de cumplir el objetivo para el cual fueron suscritos.

La Sociedad aplica la valorización y registro dispuesta en la NIC 39, para este tipo de instrumentos financieros.

Al cierre de los presentes Estados Financieros Consolidados Intermedios, el Grupo de Empresas Socovesa no tiene este tipo de instrumentos.

### **Coberturas de valor razonable**

Los cambios en el valor razonable de los derivados que son designados y califican como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con cualquier cambio en el valor razonable del activo o del pasivo cubierto atribuible al riesgo cubierto. La ganancia o pérdida relacionadas con la porción efectiva de permutas de interés (“swaps”) que cubren préstamos a tasas de interés fijas se reconoce en el estado de ganancias y pérdidas como “gastos financieros”. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce también en el estado de resultados como “otras ganancias/ (pérdidas) -neto”. Los cambios en el valor razonable de los préstamos a tasa de interés fijas cubiertos atribuibles al riesgo de tasa de interés se reconocen en el estado de resultados como “gastos financieros”.

Si la cobertura deja de cumplir con los criterios para ser reconocida a través del tratamiento contable de coberturas, el ajuste en el valor en libros de la partida cubierta, para la cual se utiliza el método de la tasa de interés efectiva, se amortiza en resultados en el período remanente hasta su vencimiento.

### **Coberturas de flujos de efectivo**

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que son designados y que califican como coberturas de flujos de efectivo se reconoce en el patrimonio a través del estado de otros resultados integrales. La ganancia o pérdida relativa a la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en el estado de resultados en el rubro “otras ganancias/(pérdidas) neto”. Los montos acumulados en el patrimonio neto se reclasifican al estado de resultados en los períodos en los que la partida cubierta afecta los resultados (por ejemplo, cuando la venta proyectada cubierta ocurre o el flujo cubierto se realiza). Sin embargo, cuando la transacción prevista cubierta da como resultado el reconocimiento de un activo no financiero (por ejemplo existencias o activos fijos), las ganancias o pérdidas previamente reconocidas en el patrimonio se transfieren del patrimonio y se incluyen como parte del costo inicial del activo. Los montos diferidos son finalmente reconocidos en el costo de los productos vendidos, si se trata de existencias, o en la depreciación, si se trata de activos fijos.

Cuando un instrumento de cobertura expira o se vende, o cuando deja de cumplir con los criterios para ser reconocido a través del tratamiento contable de coberturas, cualquier ganancia o pérdida acumulada en el patrimonio a esa fecha permanece en el patrimonio y se reconoce cuando la transacción proyectada afecte al estado de resultados. Cuando se espere que ya no se producirá una transacción proyectada la ganancia o pérdida acumulada en el patrimonio se transfiere inmediatamente al estado de resultados en el rubro (Ej.: “otras ganancias/(pérdidas) neto”).

Al cierre de los presentes Estados Financieros Consolidados Intermedios, el Grupo de Empresas Socovesa no posee este tipo de instrumentos de cobertura.

### **Cobertura de inversión neta en el exterior**

Las coberturas de inversiones netas de operaciones en el exterior (o de subsidiarias/asociadas con moneda funcional diferente de la matriz) se contabilizan de manera similar a las coberturas de flujos de efectivo.

Cualquier ganancia o pérdida del instrumento de cobertura relacionada con la porción efectiva de la cobertura se reconoce en el patrimonio a través del estado de otros resultados integrales. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva de la cobertura se reconoce inmediatamente en resultados en el rubro “otras ganancias/(pérdidas) neto”.

Las ganancias y pérdidas acumuladas en el patrimonio se transfieren al estado de resultados cuando la operación en el exterior se vende o se le da parcialmente de baja.

Al cierre de los presentes Estados Financieros Consolidados Intermedios, el Grupo de Empresas Socovesa no posee este tipo de contabilidad de cobertura.

### **Derivados a valor razonable a través de ganancias y pérdidas**

Ciertos instrumentos financieros derivados no califican para ser reconocidos a través del tratamiento contable de coberturas y se registran a su valor razonable a través de ganancias y pérdidas. Cualquier cambio en el valor razonable de estos derivados se reconoce inmediatamente en el estado de ganancias y pérdidas en el rubro “otras ganancias/(pérdidas) neto”.

### **Compensación de instrumentos financieros**

Los activos y pasivos financieros son objeto de compensación, es decir, de presentación en el estado de situación financiera por su importe neto, sólo cuando las entidades dependientes tienen tanto el derecho, exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos en los citados instrumentos, como la intención de liquidar la cantidad neta, o de realizar el activo y proceder al pago del pasivo de forma simultánea.

## **2.16. Inventario**

La valorización de los inventarios incluye todos los costos derivados de su adquisición y transformación, así como otros costos en los que se haya incurrido para darles su condición y ubicación actual.

### **Inventario corriente**

Bajo el rubro de inventarios corrientes son activos:

- Mantenedos para ser vendidos en el curso normal de la operación;
- En procesos de construcción con vistas a esa venta o;
- En forma de materiales o suministros, para ser consumidos en el proceso de construcción;
- Terrenos.

El valor neto realizable, es el precio estimado de venta de un activo en el curso normal de la operación menos los costos estimados para terminar su producción y los necesarios para llevar a cabo la venta.

Los inventarios de la Sociedad corresponden principalmente a:

- Terrenos para la construcción: estos terrenos fueron adquiridos o traspasados de Propiedades de Inversión con la intención de ser utilizados bajo un plan de construcción. Para su valorización se utiliza el método del costo histórico.
- Obras en ejecución: corresponde a desembolsos efectuados en virtud de los contratos de construcción a suma alzada, y su valorización se realiza a costo.
- Viviendas en stock: corresponde a viviendas recepcionadas nuevas y viviendas recibidas en parte de pago, disponibles para la venta, las cuales se valorizan al costo.
- Inventario de materiales: corresponde al stock de materiales comprados y aún no utilizados en el proceso de construcción, éstos se registran al costo.

Los principales componentes del costo de una vivienda corresponden al terreno, contrato de construcción por suma alzada, honorarios de arquitectos y calculistas, permisos y derechos municipales, gastos de operación, costo de financiamiento y otros desembolsos relacionados directamente con la construcción, necesarios para su terminación.

La Sociedad mide sus inventarios al menor valor resultante entre el costo y el valor neto realizable. Al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, se realizaron pruebas del valor neto realizable, encontrándose valorizaciones en libros que superan el valor neto de realización.

### **Inventario no corriente**

La Sociedad presenta bajo el rubro “Inventarios no corrientes”, todas las obras en ejecución cuya fecha de recepción sea mayor a doce meses a la fecha de cierre de los estados financieros. Y los terrenos que no tienen definido un plan de desarrollo antes de doce meses, a la fecha de cierre de los estados financieros.

### **2.17. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar**

Las cuentas comerciales a cobrar se reconocen inicialmente por su valor razonable (valor nominal que incluye un interés implícito) y posteriormente por su costo amortizado de acuerdo con el método del tipo de interés efectivo, menos la provisión por pérdidas por deterioro del valor. Algunos indicadores de posible deterioro de las cuentas por cobrar son las dificultades financieras del deudor, la probabilidad de que el deudor vaya a iniciar un proceso de quiebra o de reorganización financiera y el incumplimiento o falta de pago, como así también la experiencia sobre el comportamiento y características de la cartera colectiva.

El interés implícito se desagrega y reconoce como ingreso financiero a medida que se van devengando los intereses.

El monto de la provisión es la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor actual de los flujos futuros de efectivo estimados, descontados al tipo de interés efectivo. El valor de libros del activo se reduce por medio de la cuenta de provisión y el monto de la pérdida se reconoce con cargo al estado de resultados en el rubro “Otros gastos, por función”. Cuando una cuenta por cobrar se considera incobrable, se castiga contra la respectiva provisión para cuentas incobrables. La recuperación posterior de montos previamente castigados se reconoce con crédito a la cuenta “Otros gastos, por función” en el estado de resultados.

El Grupo de Empresas Socovesa valoriza y registra los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar de acuerdo a lo dispuesto por la NIIF 9, y se presentan en nota 9 a los estados financieros consolidados intermedios.

El Grupo de Empresas Socovesa tiene definida su política para el registro de la provisión de pérdidas por deterioro del valor de los deudores comerciales en cuanto se presentan indicios de incobrabilidad de tales deudores, basado en el modelo simplificado de pérdidas crediticias esperadas establecido en NIIF 9. Esta provisión se constituye en función de la antigüedad de los saldos con superioridad a un año de cada cliente, ajustada de acuerdo a variables

macroeconómicas, el estado de cobranza judicial y otras situaciones específicas que pudieran afectar a algún cliente en particular, excluyendo a los clientes cuyo perfil de riesgo crediticio es bajo (Entidades Bancarias). También se establecen provisiones cuando se protestan documentos de los deudores comerciales y/o se han agotado todas las instancias de cobro de la deuda en un plazo razonable.

La tasa de incobrabilidad aplicada para la provisión de pérdidas por deterioro del valor de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, generalmente corresponde al 100% del saldo neto adeudado. Esta tasa de incobrabilidad se aplica según se cumplan las condiciones descritas en el párrafo anterior.

## **2.18. Efectivo y equivalentes al efectivo**

En este rubro se incluye el efectivo en caja, los depósitos a plazo en entidades de crédito, otras inversiones a corto plazo de gran liquidez con un vencimiento original de tres meses o menos desde la fecha de origen, los sobregiros contables y los fondos mutuos de renta fija con vencimiento diario (nota 6 a los estados financieros consolidados intermedios). En el Estado de Situación Financiera, los sobregiros contables se clasifican como obligaciones bancarias en el pasivo corriente.

El Grupo de Empresas Socovesa confecciona el Estado de Flujo de Efectivo por el método Directo.

Actividades de Operación: Son las actividades que constituyen la principal fuente de ingresos ordinarios de la Sociedad, así como otras actividades que no puedan ser calificadas como de inversión o financiamiento. El Grupo de Empresas Socovesa incluye bajo este concepto, principalmente los ingresos y desembolsos generados por la construcción y venta de viviendas.

Actividades de Inversión: Corresponde a actividades de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos a largo plazo y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes. El Grupo de Empresas Socovesa incluye bajo este concepto, principalmente las inversiones en unidades generadoras de efectivo.

Actividades de Financiación: Corresponde a actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de sus pasivos de carácter financiero. El Grupo de Empresas Socovesa incluye bajo este concepto, principalmente las obtenciones y pagos de préstamos con entidades bancarias y empresas asociadas.

## **2.19. Capital social**

El capital social de la Sociedad, está representado por acciones ordinarias emitidas, las que se registran al monto de la contraprestación recibida, netos de los costos directos de la emisión. La Sociedad actualmente sólo tiene emitidas acciones de serie única (ver nota 21 a los estados financieros consolidados intermedios).

## **2.20. Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar**

Las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar del Grupo de Empresas Socovesa,

corresponden principalmente a proveedores, anticipos y depósitos de clientes, obligaciones por compras de terrenos, anticipos de contratos de construcción y retenciones, las cuales se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valoran por su costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva (nota 19 a los estados financieros consolidados intermedios).

### **2.21. Otros pasivos financieros corrientes**

Los préstamos bancarios, obligaciones con el público y pasivos financieros de naturaleza similar se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos en que se haya incurrido en la transacción. Posteriormente, se valorizan a su costo amortizado y cualquier diferencia entre los fondos obtenidos (netos de los costos necesarios para su obtención) y el valor de reembolso, se reconoce en el Estado de Resultados Integrales durante la vida de la deuda de acuerdo con el método de la tasa de interés efectiva.

El método de la tasa de interés efectiva corresponde al método de cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y de la asignación de los gastos por intereses durante todo el período correspondiente.

Las obligaciones financieras se clasifican como pasivos corrientes a menos que la Sociedad tenga un derecho incondicional a diferir su liquidación durante al menos 12 meses después de la fecha del balance.

El Grupo de Empresas Socovesa clasifica bajo este concepto principalmente deudas con instituciones bancarias nacionales.

### **2.22. Impuesto a la renta e impuestos diferidos**

El gasto por impuesto a la renta del período comprende el impuesto a la renta corriente y el impuesto diferido. El impuesto se reconoce en el Estado de Resultados Integrales, o directamente en las cuentas de patrimonio del Estado de Situación Financiera, según corresponda.

El Grupo de Empresas Socovesa determina el cargo por impuesto a la renta corriente sobre la base de la ley de impuesto a la renta y de las leyes tributarias promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del Estado de Situación Financiera de la Sociedad. La gerencia evalúa periódicamente la posición asumida en las declaraciones juradas de impuestos respecto de situaciones en las que las leyes tributarias son objeto de interpretación. Además, cuando corresponda, constituye provisiones sobre los montos que espera deberá pagar a las autoridades tributarias.

Los impuestos diferidos se calculan, sobre la base de las diferencias temporarias que surgen entre las bases tributarias de los activos y pasivos y sus importes en libros en los Estados Financieros Consolidados. El impuesto diferido se determina usando tasas impositivas (y leyes) aprobadas o a punto de aprobarse en la fecha del balance y que se espera aplicar cuando el correspondiente activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se liquide.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que es probable que vaya a

disponerse de beneficios fiscales futuros con los que se puedan compensar dichas diferencias.

## **2.23. Beneficios a los empleados**

### **Vacaciones del personal**

La Sociedad reconoce el gasto por vacaciones del personal mediante el método del devengo del derecho, de acuerdo a lo establecido en la NIC 19 (Beneficios del Personal).

## **2.24. Provisiones**

Las provisiones se estiman por el valor actual de los desembolsos que se espera sean necesarios para liquidar la obligación usando la mejor estimación de la Sociedad. La tasa de descuento utilizada para determinar el valor actual refleja las evaluaciones actuales del mercado, en la fecha del balance, del valor temporal del dinero, así como el riesgo específico relacionado con el pasivo en particular.

Las provisiones son reconocidas cuando la Sociedad tiene una obligación presente como resultado de un suceso pasado; es probable que requiera una salida de recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación; y puede hacerse una estimación fiable del monto de la obligación (nota 20 a los estados financieros consolidados intermedios).

La Sociedad no tiene registrada provisiones por indemnización por años de servicios, por no tener pactado el beneficio.

La Sociedad revisa periódicamente la cuantificación de las provisiones considerando la mejor información disponible.

## **2.25. Subvenciones gubernamentales**

Las subvenciones del Gobierno se reconocen por su valor justo cuando hay una seguridad razonable de que la subvención se cobrará y la Sociedad cumplirá con todas las condiciones establecidas.

Las subvenciones estatales relacionadas con costos, se difieren como pasivo y se reconocen en el estado de resultados durante el período necesario para correlacionarlas con los costos que pretenden compensar. Las subvenciones estatales relacionadas con la adquisición de propiedad, planta y equipos se presentan netas del valor del activo correspondiente y se abonan en el estado de resultados sobre una base lineal durante las vidas esperadas de los activos.

El Grupo de Empresas Socovesa actualmente recibe subvenciones gubernamentales principalmente referidas a beneficios relacionadas con la contratación de mano de obra directa en la Zona Austral del país. Este beneficio se registra como un menor costo de mano de obra en la existencia y se reconoce en resultado cuando se costean las unidades vendidas; contra el reconocimiento de un activo en el rubro "Activos por impuestos corrientes, corrientes y no corrientes".

## 2.26. Clasificación de saldos en corrientes y no corrientes

En el Estado de Situación Financiera, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, como “Corrientes” aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses y como “No Corriente” los de vencimiento superior a dicho período.

En el caso que existan obligaciones cuyo vencimiento es inferior a doce meses, pero cuyo refinanciamiento a largo plazo se encuentre asegurado a discreción de la Sociedad, estos se clasifican como no corrientes.

## 2.27. Reconocimiento de ingresos

Los ingresos de la Sociedad corresponden principalmente al valor razonable de las ventas de bienes y servicios generados por las actividades comerciales, neto de impuestos y descuentos.

La Sociedad reconoce los ingresos cuando se han cumplido satisfactoriamente los pasos establecidos en la NIIF 15 y es probable que los beneficios económicos futuros vayan a fluir a la compañía. Sólo se reconocen ingresos ordinarios derivados de la prestación de servicios cuando pueden ser estimados con fiabilidad y en función del grado de realización de la prestación del servicio a la fecha del Estado de Situación Financiera.

Los ingresos ordinarios procedentes de la venta de bienes se contabilizan atendiendo al fondo económico de la operación y se reconocen cuando se cumplen todas y cada una de las siguientes condiciones:

- se han transferido al cliente los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de los bienes;
- la entidad no conserva para sí ninguna implicación en la gestión de los bienes vendidos, en el grado usualmente asociado con la propiedad, ni retiene el control efectivo sobre los mismos;
- el monto de los ingresos ordinarios puede medirse con fiabilidad;
- es probable que los beneficios económicos asociados con la transacción fluyan hacia la entidad;
- y los costos incurridos, o por incurrir, asociados con la transacción pueden ser medidos con fiabilidad.

El Grupo analiza y toma en consideración todos los hechos y circunstancias relevantes al aplicar cada paso del modelo establecido por NIIF 15 a los contratos con sus clientes: (i) identificación del contrato, (ii) identificar obligaciones de desempeño, (iii) determinar el precio de la transacción, (iv) asignar el precio, y (v) reconocer el ingreso. Además, el Grupo también evalúa la existencia de costos incrementales de la obtención de un contrato y los costos directamente relacionados con el cumplimiento de un contrato.

En la eventualidad de que existan contratos en los que el Grupo realice múltiples actividades generadoras de ingresos (contratos de elementos múltiples), los criterios de reconocimiento serán de aplicación a cada componente separado identificable de la transacción, con el fin de reflejar la sustancia de la transacción, o de dos o más transacciones conjuntamente, cuando estas están vinculadas de tal manera que el efecto comercial no puede ser entendido sin referencia al conjunto completo de transacciones. En este caso, el Grupo excluirá de la cifra de ingresos ordinarios aquellas, entradas brutas de beneficios económicos recibidas cuando actúe como agente o

comisionista por cuenta de terceros, registrando únicamente como ingresos ordinarios los correspondientes a su propia actividad.

La Sociedad determinará y revelará el monto agregado del precio de la transacción asignado a las obligaciones de desempeño no satisfechas (o parcialmente no satisfechas) al final del período sobre el que se informa.

El Grupo de Empresas Socovesa reconoce y registra los ingresos provenientes de sus operaciones ordinarias según se explica a continuación:

Ingresos unidad de negocio Desarrollo Inmobiliario: Los ingresos de explotación se reconocen cuando se suscribe la escritura de compra-venta de la propiedad vendida.

Otros ingresos menores correspondientes principalmente a ingresos por dividendos, arriendos, intereses, asesorías y servicios.

- Dividendos: Los dividendos provenientes de inversiones se reconocen al momento de establecer el derecho a recibir el pago.
- Arriendos: Se reconocen al momento de su devengamiento.
- Intereses: Estos se generan principalmente por activos financieros mantenidos a su vencimiento, colocaciones financieras, préstamos a empresas relacionadas y por saldos de precio menores de clientes inmobiliarios; estos se reconocen a su devengamiento utilizando el método del interés efectivo, aplicable al principal pendiente de amortizar durante el período de devengo correspondiente. Estos ingresos se presentan en el rubro “Ingresos financieros” del “Estado de Resultados Integrales”.
- Asesorías y Servicios: Se reconocen al momento de su devengamiento.

## **2.28. Arrendamientos**

Al inicio de un contrato, la Sociedad evalúa si éste le otorga el derecho a controlar el uso de un activo identificado (explícita o implícitamente); si le da el derecho a obtener sustancialmente todos los beneficios económicos del uso del activo durante el periodo de vigencia; y si tiene derecho a dirigir y operar el uso del activo.

La Sociedad reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en la fecha de inicio del arrendamiento. El activo por derecho de uso se mide inicialmente al costo, que comprende el monto inicial del pasivo de arrendamiento ajustado por cualquier pago de arrendamiento realizado en la fecha de inicio o antes, más los costos directos iniciales incurridos.

El activo por derecho de uso se deprecia utilizando el método lineal desde la fecha de inicio hasta el final del período de vida útil estimada, de acuerdo al plazo del contrato y considerando las futuras renovaciones. Además, el activo por derecho de uso se reduce por pérdidas por deterioro del valor.

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos futuros y se descuenta utilizando la tasa de interés implícita en el arrendamiento o la tasa de endeudamiento de Empresas Socovesa.

Los arrendamientos de corto plazo, igual o inferior a un año, o arrendamiento de activos de bajo valor se exceptúan de la aplicación de los criterios de reconocimiento descritos anteriormente, reconociendo los pagos por arrendamiento como un gasto de forma lineal a lo largo del plazo del arrendamiento.

La Sociedad presenta los activos por derecho de uso en el rubro de “Propiedades, plantas y equipos” y las obligaciones asociadas en “Pasivos por arrendamientos”, corrientes y no corrientes, dentro de los Estados Consolidados de Situación Financiera.

El Grupo de Empresas Socovesa mantiene contratos de arrendamientos financieros vigentes (nota 16 y 18 a los estados financieros consolidados intermedios).

### **2.29. Activos no corrientes mantenidos para la venta**

Los activos no corrientes destinados para la venta se reconocen al menor entre el valor libro y el valor razonable menos los costos para su venta.

Los activos son clasificados en este rubro, cuando el valor contable puede ser recuperado a través de una venta que sea altamente probable de realizar y que tendrá disponibilidad inmediata en la condición en que se encuentra.

Al cierre de los presentes Estados Financieros Consolidados Intermedios la Sociedad no posee este tipo de activos.

### **2.30. Distribución de dividendos**

De acuerdo con los requisitos de la Ley N° 18.046, la Sociedad deberá distribuir un dividendo mínimo en efectivo equivalente a 30% de las utilidades. Para propósitos de NIIF, se deberá devengar, para reconocer la correspondiente disminución en el patrimonio a cada fecha de cierre anual de los Estados Financieros, es decir, al 31 de diciembre de cada año. Los dividendos a pagar a los accionistas de la Sociedad se reconocen como un pasivo.

Cuando la Sociedad obtiene utilidades, provisiona al cierre de cada ejercicio el 30% de dicha utilidad.

### **2.31. Activos biológicos**

Los activos biológicos de Socovesa S.A. y subsidiarias están compuestos por plantaciones de vides en formación.

Las vides se clasifican como viñas en formación desde su nacimiento hasta el tercer año en formación; a partir de esta fecha se comienza a obtener producción y por lo tanto, se clasifican como viñas en producción, las cuales comienzan a amortizarse.

La Sociedad ha definido como política para valorizar los activos biológicos, el método del costo amortizado menos pérdidas por deterioro, debido a que en la actualidad es poco factible determinar

de manera fiable el valor razonable de las vides en formación o producción. Esto se basa en que en Chile no hay un mercado activo para las vides plantadas en formación y/o producción, dado que éstas no son un bien comúnmente transado en la industria vitivinícola.

### **2.32. Reclasificaciones**

Para el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2024, se han efectuado reclasificaciones menores para facilitar su comparación con el período terminado al 31 de marzo de 2025. Estas reclasificaciones no modifican el resultado ni el patrimonio del ejercicio anterior.

### 3. INVERSIÓN Y FINANCIAMIENTO

La Junta General Ordinaria de Accionistas, celebrada el 11 de abril de 2008, aprobó la Política de Inversiones y Financiamiento (la cual aún se encuentra vigente) que se señala a continuación:

#### 3.1. Terrenos

El Grupo de Empresas Socovesa, a través de sus filiales inmobiliarias, está invirtiendo constantemente en terrenos para el desarrollo de su negocio inmobiliario, y la política es mantener un stock de terrenos equivalente a entre 3 y 5 años de uso.

La compra de terrenos es financiada con el capital propio de la compañía. Las líneas que se tienen con los bancos son para capital de trabajo, las cuales están garantizadas con activos inmobiliarios, principalmente terrenos. Adicionalmente, para no sobre exigir el financiamiento con los bancos, se han realizado compras de terrenos con créditos directos de los vendedores. En el caso de las asociaciones, el aporte de los socios al capital original que se genera al crear las sociedades, se destina a la compra de los terrenos que posteriormente se hipotecan con el fin de obtener líneas para la operación de estas empresas.

Las filiales inmobiliarias de la Sociedad cuentan con un equipo de desarrollo orientado a identificar y aprovechar aquellas oportunidades de negocios que le permitan crecer en forma rápida y con márgenes atractivos en los distintos segmentos de casas, departamentos, oficinas y otros productos inmobiliarios.

Empresas Socovesa busca ingresar a nuevos nichos de mercado que presenten oportunidades para el desarrollo de proyectos con rentabilidades atractivas, o en nuevos mercados geográficos que han mostrado interesantes niveles de crecimiento en su actividad económica, replicando el modelo de negocios actual.

Adicionalmente a los proyectos que están hoy en desarrollo (nota 11 a los estados financieros consolidados intermedios), la Sociedad cuenta con una sólida cartera de terrenos por desarrollar, distribuida en las distintas filiales inmobiliarias a lo largo del país (nota 24 a los estados financieros consolidados intermedios).

#### 3.2. Capital de Trabajo Área Inmobiliaria

El Grupo de Empresas Socovesa financia sus necesidades de capital de trabajo en el área inmobiliaria a través de líneas de crédito, que se componen de créditos de corto, mediano y largo plazo de libre disposición otorgados a sus filiales inmobiliarias. De esta manera, el financiamiento no está atado a un proyecto en particular, permitiendo una mayor flexibilidad operacional y una optimización del costo financiero.

Al respecto, la Sociedad ha utilizado métodos de financiamiento alternativos a la deuda financiera, ya sea a través de asociaciones con privados, dueños de terrenos, o de estructuras de opciones de compra y aparcamiento de terrenos con inversionistas financieros, entre otras.

Los financiamientos alternativos corresponden a:

- Deuda directa con vendedores de terrenos: Al cierre de los presentes Estados Financieros Consolidados Intermedios, existen compras de terrenos financiados con deuda directa adquirida con los vendedores (nota 19 a los estados financieros consolidados intermedios).

Estas tienen una estructura de pago para cada caso en particular, que va desde 1 año hasta 4 años contados desde la firma de la escritura de compraventa.

- Opciones de compraventa: Existen promesas de compraventa que más que una forma de financiamiento, corresponden a compromisos adquiridos con los vendedores de estos terrenos.

Estos derechos podemos ejercerlos o cederlos a otras empresas del grupo. Cualquiera sea la opción, la forma última de financiamiento es con capital de trabajo. Actualmente se mantiene vigente una promesa de compraventa de terrenos que contienen opciones que solo pueden ser ejercidas por algunas filiales del Grupo, que para efectos de presentación a nivel consolidado se eliminan (ver nota 14 y 27.1.c a los estados financieros consolidados intermedios).

### **3.3. Maquinarias y Equipos**

Las filiales del Grupo de Empresas Socovesa arriendan la gran mayoría de la maquinaria necesaria para el desarrollo de sus actividades. Aunque existen compras y algunas inversiones menores, éstas son financiadas con recursos propios o arrendamiento financiero (nota 16 y 18 a los estados financieros consolidados intermedios).

### **3.4. Patentes y Otros Activos**

Los negocios de la Sociedad no dependen de derechos, patentes o know how externos a la organización.

### **3.5. Principales Activos**

Los principales activos de Empresas Socovesa se reflejan en los Inventario corrientes y no corrientes y en Propiedades de Inversión (nota 1 a los estados financieros consolidados intermedios “Principales activos”).

#### **4. MERCADO OBJETIVO**

##### **Desarrollo Inmobiliario**

El negocio inmobiliario consiste en el desarrollo de proyectos de viviendas con y sin subsidio, proyectos de oficinas, loteos industriales y proyectos comerciales, que se llevan a cabo por etapas: análisis de proyectos, compra de los terrenos, diseño arquitectónico y urbano, aprobación gubernamental, construcción de la obra, comercialización y venta, y finalmente, entrega de servicios de post venta. Empresas Socovesa participa principalmente en los proyectos de vivienda con y sin subsidio a través de sus filiales inmobiliarias.

Este negocio presenta una oferta altamente fragmentada. En esta industria, caracterizada por altos requerimientos de capital asociados a la compra de terrenos y desarrollo de proyectos, la permanencia en el tiempo de las compañías inmobiliarias viene determinada por su tamaño y solidez financiera. Así mismo, esta industria está caracterizada por el predominio de actores locales; compañías que conocen los intereses, gustos y necesidades del consumidor que están atendiendo y que buscan satisfacerlas a través de proyectos específicos a ese segmento.

## 5. ESTIMACIONES Y JUICIOS O CRITERIOS CRÍTICOS DE LA ADMINISTRACIÓN

En la preparación de los Estados Financieros Consolidados Intermedios se han utilizado determinadas estimaciones realizadas por la Administración de la Compañía, para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos.

Las estimaciones y criterios usados son continuamente evaluados y se basan en la experiencia histórica y otros factores, incluyendo la expectativa de ocurrencia de eventos futuros que se consideran razonables de acuerdo con las circunstancias.

Socovesa S.A. efectúa estimaciones y supuestos. Estas estimaciones están basadas en el mejor conocimiento de la Administración sobre los montos reportados, eventos o acciones a la fecha de emisión de los presentes estados financieros consolidados intermedios. Sin embargo, es posible que acontecimientos en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos períodos, lo que se haría, conforme a lo establecido en NIC 8, de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio de estimación en los correspondientes estados financieros consolidados futuros. Las estimaciones y supuestos que pudiesen causar un ajuste material a los saldos de los activos y pasivos en los próximos años se presentan a continuación:

### 5.1. Estimación del deterioro de la plusvalía comprada e intangibles

El Grupo de Empresas Socovesa evalúa anualmente si la plusvalía comprada e intangible adquiridos en la combinación de negocio han sufrido algún deterioro, de acuerdo con la política contable que se describe en la nota 2.13 a los estados financieros consolidados intermedios. Los montos recuperables de las unidades generadoras de efectivo han sido determinados sobre la base de cálculos de sus valores en uso. Estos cálculos requieren el uso de estimaciones, cuyas premisas se detallan en nota 15 a los estados financieros consolidados intermedios.

Los resultados de las estimaciones efectuadas al 31 de diciembre de 2024, no arrojaron indicadores de deterioro alguno sobre la plusvalía comprada.

En cuanto a la marca Almagro, al 31 de diciembre de 2024 el valor resultante de la valuación fue superior al valor libro neto reconocido por Socovesa S.A., lo cual indica que no existió deterioro del activo Marca (ver nota 14 a los estados financieros consolidados intermedios).

### 5.2. Valor razonable de derivados

El valor razonable de los instrumentos derivados se determina usando técnicas de valuación. El Grupo de Empresas Socovesa aplica su juicio para seleccionar una variedad de métodos y aplica supuestos que principalmente se basan en las condiciones de mercado existentes a la fecha de cada estado de situación financiera.

### 5.3. Activo por impuestos diferidos

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que es probable que vaya a disponerse de beneficios fiscales futuros con los que se puedan compensar dichas diferencias.

La recuperación de los saldos de activos por impuestos diferidos requiere la obtención de utilidades tributarias suficientes en el futuro. La Sociedad estima con proyecciones futuras de utilidades que éstas cubrirán el recupero de estos activos.

Adicionalmente la sociedad podría recuperar los saldos por impuestos diferidos mediante una reorganización empresarial, tal como lo permite la normativa tributaria chilena vigente.

#### **5.4. Estimación provisión garantía legal**

El Grupo de Empresas Socovesa mantiene una provisión de garantía post-venta, que corresponde a la garantía por eventuales desperfectos en la construcción de departamentos y casas, conforme a la Ley General de Urbanismo y Construcción.

## 6. EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO

La composición del rubro al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es el siguiente:

Clases de Efectivo y Equivalentes al Efectivo	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Efectivo en caja	1.562.260	155.025
Saldos en bancos	6.734.847	4.703.883
Fondos mutuos (a)	573.907	1.009.888
<b>Efectivo y equivalentes al efectivo</b>	<b>8.871.014</b>	<b>5.868.796</b>

La composición del rubro por tipo de moneda al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es el siguiente:

Información del Efectivo y Equivalentes al Efectivo por tipo de moneda	Tipo de Moneda	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Monto del efectivo y equivalentes al efectivo	\$ Chilenos	8.871.014	5.868.796
<b>Total de efectivo y equivalentes al efectivo</b>		<b>8.871.014</b>	<b>5.868.796</b>

Al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024 no existen restricciones de uso para alguna partida de efectivo y efectivo equivalente.

a. El detalle de los Fondos Mutuos es el siguiente:

Al 31 de marzo de 2025								
Fecha de Colocación	Entidad	Moneda	Capital Moneda Original M\$	Cantidad de cuotas	Valor Cuota Cierre \$	Capital Moneda Local en M\$	Intereses devengados moneda local M\$	Total M\$
31.03.2025	Estado, Solvente, Serie A	\$	115.042	51.086,1719	2.252,1895	115.042	14	115.056
31.03.2025	Estado, Solvente, Serie A	\$	57.727	25.634,8077	2.252,1895	57.727	7	57.734
31.03.2025	Santander, Money Market, Inversionista	\$	105.033	16.336,6863	6.429,9537	105.033	11	105.044
31.03.2025	Santander, Money Market, Serie Universal	\$	45.024	7.353,7121	6.123,1882	45.024	4	45.028
31.03.2025	Santander, Money Market, Serie Universal	\$	65.019	10.619,5795	6.123,1882	65.019	6	65.025
31.03.2025	Scotiabank, Money Market, Serie Small	\$	110.000	24.431,0839	4.502,9363	110.000	12	110.012
31.03.2025	Scotiabank, Money Market, Serie Small	\$	76.000	16.879,6580	4.502,9363	76.000	8	76.008
<b>Totales</b>			<b>573.845</b>			<b>573.845</b>	<b>62</b>	<b>573.907</b>

Al 31 de diciembre de 2024								
Fecha de Colocación	Entidad	Moneda	Capital Moneda Original M\$	Cantidad de cuotas	Valor Cuota Cierre \$	Capital Moneda Local en M\$	Intereses devengados moneda local M\$	Total M\$
30.12.2024	Banchile, Capital Financiero, Serie P1	\$	562.385	506.930,5949	1.109,6843	562.385	148	562.533
30.12.2024	Estado, Solvente, Serie A	\$	70.033	31.445,2553	2.227,7086	70.033	18	70.051
30.12.2024	Estado, Solvente, Serie B	\$	16.925	8.093,2489	2.091,6844	16.925	4	16.929
30.12.2024	Santander, Money Market, Serie Universal	\$	20.000	3.296,1603	6.069,3455	20.000	6	20.006
30.12.2024	Santander, Money Market, Serie Universal	\$	40.015	6.594,7652	6.069,3455	40.015	11	40.026
30.12.2024	Santander, Money Market, Serie Universal	\$	40.000	6.592,3206	6.069,3455	40.000	11	40.011
30.12.2024	Santander, Money Market, Serie Universal	\$	5.013	826,2403	6.069,3455	5.013	2	5.015
30.12.2024	Santander, Money Market, Serie Universal	\$	55.000	9.064,4408	6.069,3455	55.000	15	55.015
30.12.2024	Scotiabank, Money Market, Serie Medium	\$	200.252	80.155,4181	2.498,9201	200.252	50	200.302
<b>Totales</b>			<b>1.009.623</b>			<b>1.009.623</b>	<b>265</b>	<b>1.009.888</b>

## 7. OTROS ACTIVOS FINANCIEROS

El detalle de los Otros Activos Financieros corrientes y no corrientes (ver nota 2.14 a los estados financieros consolidados intermedios) al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es el siguiente:

Instrumentos Financieros	31 de marzo de 2025			
	Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados	Activos financieros a costo amortizado	Activos financieros a valor razonable con cambios en otros resultados integrales	Total
	M\$	M\$	M\$	M\$
Pagarés (a)	5.197	702.215	0	707.412
<b>Total Corriente</b>	<b>5.197</b>	<b>702.215</b>	<b>0</b>	<b>707.412</b>
Pagarés (a)	0	1.665.700	0	1.665.700
Otros Instrumentos	4.531	0	0	4.531
<b>Total No Corriente</b>	<b>4.531</b>	<b>1.665.700</b>	<b>0</b>	<b>1.670.231</b>
<b>Total</b>	<b>9.728</b>	<b>2.367.915</b>	<b>0</b>	<b>2.377.643</b>

Instrumentos Financieros	31 de diciembre de 2024			
	Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados	Activos financieros a costo amortizado	Activos financieros a valor razonable con cambios en otros resultados integrales	Total
	M\$	M\$	M\$	M\$
Pagarés (a)	4.530	1.121.110	0	1.125.640
<b>Total Corriente</b>	<b>4.530</b>	<b>1.121.110</b>	<b>0</b>	<b>1.125.640</b>
Pagarés (a)	0	1.631.916	0	1.631.916
Otros Instrumentos	4.531	0	0	4.531
<b>Total No Corriente</b>	<b>4.531</b>	<b>1.631.916</b>	<b>0</b>	<b>1.636.447</b>
<b>Total</b>	<b>9.061</b>	<b>2.753.026</b>	<b>0</b>	<b>2.762.087</b>

a. El detalle de los Pagarés al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es el siguiente:

Pagarés	Fecha de Inversión	Fecha de Vencimiento	Valor al inicio	Moneda	Tasa Periodo %	31.03.2025		31.12.2024	
						Corriente	No Corriente	Corriente	No Corriente
						M\$	M\$	M\$	M\$
Aguas Andinas S.A.	08-11-2024	08-11-2034	174,38	UF	4,05%	4.632		4.530	
Aguas Andinas S.A.	16-12-2024	16-12-2034	14,40	UF	3,86%	565			
Aguas Araucanía S.A.	11-12-2009	11-12-2024	5.264,23	UF	3,54%			340.782	
Aguas Araucanía S.A.	18-08-2014	18-08-2029	3.530,30	UF	2,98%		187.581		183.949
Aguas Araucanía S.A.	22-12-2022	22-12-2034	902,99	UF	2,92%		37.497		36.774
Aguas Araucanía S.A.	19-05-2023	19-05-2034	1.200,18	UF	4,03%		50.256		49.158
Aguas Araucanía S.A.	21-08-2024	21-08-2034	1.995,57	UF	4,57%		79.754		77.912
Aguas Cordillera S.A.	12-03-2021	12-03-2031	1.421,00	UF	1,19%		57.940		57.068
Aguas San Pedro S.A.	04-11-2009	01-11-2024	1.152,80	UF	4,94%			91.374	
Aguas San Pedro S.A.	31-03-2010	31-03-2025	756,12	UF	3,54%	49.578		48.552	
Aguas San Pedro S.A.	19-06-2012	19-06-2027	1.170,51	UF	4,03%		75.456		73.807
Aguas San Pedro S.A.	27-08-2013	27-08-2028	1.829,50	UF	4,09%		113.282		110.789
Aguas San Pedro S.A.	31-12-2013	31-12-2028	226,13	UF	3,93%		13.572		13.279
Aguas San Pedro S.A.	27-08-2014	27-08-2029	609,85	UF	2,98%		32.380		31.752
Aguas San Pedro S.A.	27-08-2014	27-08-2029	891,27	UF	2,98%		47.323		46.405
Aguas San Pedro S.A.	28-07-2017	28-07-2032	44,05	UF	2,17%		2.022		1.987
Aguas San Pedro S.A.	27-04-2018	27-04-2033	1.042,92	UF	2,03%		46.627		45.827
Aguas San Pedro S.A.	27-04-2018	27-04-2033	20,61	UF	2,03%		926		910
Aguas San Pedro S.A.	26-04-2019	26-04-2034	85,49	UF	1,88%		3.715		3.653
Aguas San Pedro S.A.	26-04-2019	26-04-2034	752,91	UF	1,88%		32.707		32.158
Aguas San Pedro S.A.	27-10-2019	27-10-2034	13,47	UF	1,64%		572		563
Aguas San Pedro S.A.	27-11-2019	27-11-2034	858,64	UF	1,59%		36.337		35.752
Aguas San Pedro S.A.	27-11-2019	27-11-2034	1.321,41	UF	1,59%		55.917		55.016
Aguas San Pedro S.A.	25-04-2022	25-04-2037	1.517,01	UF	1,83%		62.227		61.189
Essal S.A.	08-09-2023	08-09-2038	195,08	UF	4,90%		8.077		7.900
Essbio S.A.	15-10-2010	15-10-2025	7.459,17	UF	2,69%	425.959		417.980	
Essbio S.A.	17-11-2010	17-11-2025	3.967,89	UF	2,71%	226.678		222.422	
I. Municipalidad de Maipu	25-10-2011	25-10-2026	5.742,95	UF	3,54%		360.196		352.664
I. Municipalidad de Maipu	25-10-2011	25-10-2026	828,95	UF	3,54%		52.350		51.246
I. Municipalidad de Maipu	25-06-2012	25-06-2027	4.743,29	UF	4,03%		308.986		302.158
<b>Total</b>						<b>707.412</b>	<b>1.665.700</b>	<b>1.125.640</b>	<b>1.631.916</b>

## 8. OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS

El detalle de los Otros Activos no Financieros corrientes al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es el siguiente:

Otros Activos No Financieros	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Pagos por amortizar (1)	947.599	454.634
Valores en garantía	2.134.489	2.112.873
Seguros pagados por anticipado	139.392	261.505
<b>Total</b>	<b>3.221.480</b>	<b>2.829.012</b>

- (1) Corresponde a desembolsos pagados de forma anticipada que se amortizan por consumo (Beneficios al personal, artículos de oficina) o por vencimientos periódicos (Licencia de uso o mantención de software).

## 9. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR CORRIENTES Y DERECHOS POR COBRAR NO CORRIENTES

9.1 La composición del rubro “Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes” al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es la siguiente:

Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Cientes ventas viviendas (a)	47.357.456	72.612.039
Documentos por cobrar (b)	19.315.016	19.215.237
Cientes otras ventas Inmobiliarias - Terrenos	2.294.694	12.059.921
Otras cuentas por cobrar	2.290.627	2.227.686
Cientes ventas varias	1.500.017	724.271
Cuentas corrientes del personal	229.856	231.861
Anticipo a proveedores	220.881	390.250
Fondo a rendir	218.988	244.446
Provisión de pérdidas por deterioro de deudores	(2.587.838)	(2.571.570)
<b>Total</b>	<b>70.839.697</b>	<b>105.134.141</b>

- a) Esta clasificación está compuesta principalmente por deudas hipotecarias (Instituciones financieras), subsidios (Estado), libretas de ahorros (Instituciones financieras), y otros saldos menores (Clientes).
- b) Corresponde principalmente a documentos en cartera, por anticipos otorgados por clientes, y en menor grado a pagarés por créditos directos otorgados a los clientes.

9.2 Los plazos de vencimiento de los deudores comerciales al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, son los siguientes:

Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, por tramos de vencimientos	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Con vencimiento menor de tres meses	31.827.361	34.597.434
Con vencimiento entre tres y seis meses	29.288.285	50.619.420
Con vencimiento mayor a seis meses	9.724.051	19.917.287
<b>Total</b>	<b>70.839.697</b>	<b>105.134.141</b>

9.3 Los movimientos de las provisiones de pérdidas por deterioro de deudores son las siguientes:

Provisión de pérdidas por deterioro	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Saldo inicial	2.571.570	2.475.399
Aumentos (disminuciones) del período	16.268	96.171
<b>Saldo final</b>	<b>2.587.838</b>	<b>2.571.570</b>

9.4 El detalle de los montos vigentes y vencidos por tramos de morosidad son los siguientes:

Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar netas de	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Saldos vigentes	61.378.239	98.279.234
Saldos vencidos entre 1 y 30 días	1.890.548	1.960.304
Saldos vencidos entre 31 y 90 días	3.442.680	1.775.608
Saldos vencidos entre 91 y 365 días	2.375.131	1.472.825
Saldos vencidos sobre 365 días	1.753.099	1.646.170
<b>Total</b>	<b>70.839.697</b>	<b>105.134.141</b>

9.5 El detalle del rubro “Cuentas por cobrar no corrientes” al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es el siguiente:

Cuentas por cobrar no corrientes	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Documentos por cobrar (ver nota nota 9.1 letra b)	9.003.842	8.421.763
Cientes por venta de colegio	1.266.285	1.246.761
Cientes por venta de terreno	1.109.236	1.095.621
<b>Total</b>	<b>11.379.363</b>	<b>10.764.145</b>

## 10. SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

Las transacciones con empresas relacionadas son de pago/cobro inmediato y no están sujetas a condiciones especiales. Estas operaciones se ajustan a lo establecido en los artículos N° 44, 146 y 147 de la Ley N° 18.046, sobre Sociedades Anónimas.

Los traspasos de fondos desde y hacia la Sociedad, que no correspondan a cobro o pago de servicios, se estructuran bajo la modalidad de cuenta corriente mercantil, estableciéndose para el saldo mensual acumulado una tasa de interés variable promedio anual, en pesos de un 9,75% a marzo de 2025 (en pesos de 12,47% a marzo de 2024 y 11,11% a diciembre de 2024), a excepción de Cía. de Seguros de Vida Consorcio Nacional de Seguros S.A. e Inmobiliaria FCG Ltda. que se aplicó una tasa fija anual en UF de un 1% al 31 de marzo de 2025 y 2024 y al 31 de diciembre de 2024.

Los préstamos a Madagascar SpA. son en UF con un interés del 2,5% anual, compuesto base 360 días; con vencimiento a más tardar el día 22 de enero de 2026.

La Sociedad tiene como política informar las principales transacciones que efectúa con partes relacionadas durante el ejercicio excluyendo las filiales directas e indirectas que se exponen en nota 2.5 a los estados financieros consolidados. intermedios

El detalle de identificación de vínculo entre controladora y subsidiarias al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024 se encuentra en Nota 2.5 a los estados financieros consolidados intermedios "Sociedades filiales".

### 10.1 Cuentas por cobrar a entidades relacionadas

La composición del rubro al 31 marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es la siguiente:

Cuentas por cobrar a entidades relacionadas						Corrientes		No Corrientes	
						31.03.2025	31.12.2024	31.03.2025	31.12.2024
R.U.T	Sociedad	Descripción de la transacción	Plazo de la transacción	Naturaleza de la relación	Moneda	M\$	M\$	M\$	M\$
77.089.296-1	Madagascar SpA.	Préstamos	con vencimiento	Asociada	UF	23.840.249	0	0	23.382.248
72.684.200-0	Corporación Educacional Emprender	Facturación	con vencimiento	Relacionada con Director	CLP	621	0	0	0
<b>Total</b>						<b>23.840.870</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>23.382.248</b>

### 10.2 Cuentas por pagar a entidades relacionadas

La composición del rubro al 31 marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es la siguiente:

Cuentas por pagar a entidades relacionadas						Corrientes	
						31.03.2025	31.12.2024
R.U.T	Sociedad	Descripción de la transacción	Plazo de la transacción	Naturaleza de la relación	Moneda	M\$	M\$
99.012.000-5	Cía. de Seguros de Vida Consorcio Nacional de Seguros S.A.	Traspaso de fondos	sin vencimiento	Accionistas comunes en Filial	UF	11.833.573	11.659.168
76.025.402-9	Inmobiliaria y Constructora OMBU Ltda.	Traspaso de fondos	sin vencimiento	Accionistas comunes en Filial	CLP	40	40
<b>Total</b>						<b>11.833.613</b>	<b>11.659.208</b>

### 10.3 Transacciones con partes relacionadas y sus efectos en resultados

Se presentan las operaciones y sus efectos en resultados al 31 de marzo de 2025 y 2024.

RUT	SOCIEDAD	NATURALEZA DE LA RELACIÓN	DESCRIPCIÓN DE LA TRANSACCION	M\$				
				31.03.2025	Efecto en resultados (cargo) / abono	31.03.2024	Efecto en resultados (cargo)/abono	
77.089.296-1	Madagascar SpA.	Asociada	Trasposos de fondos cargos	1	28.684	0	830.019	0
			Reajustes devengados (activo)		273.751	273.751	128.500	128.500
			Intereses devengados (activo)		155.566	155.566	102.735	102.735
99.012.000-5	Cía. de Seguros de Vida Consorcio Nacional de Seguros S.A.	Accionistas comunes en Filial	Intereses devengados (pasivo)		29.510	(29.510)	8.413	(8.413)
			Reajustes devengados (pasivo)		144.895	(144.895)	27.591	(27.591)
			Facturas recibidas (arriendos)		251.133	(251.133)	240.068	(240.068)
			Pago de Facturas recibidas (arriendos)		251.133	0	240.068	0
96.655.110-0	Agrícola San José de Peraillo S.A.	Relacionada con Director	Pago de Facturas recibidas (compras)		0	0	291	0
72.684.200-0	Corporación Educacional Emprender	Relacionada con Director	Facturas emitidas (arriendos)		30.037	30.037	28.713	28.713
			Pago de Facturas emitidas (arriendos)		30.037	0	19.119	0
			Facturación emitida (servicios)		5.170	4.345	4.825	4.055
			Pago de facturación emitida (servicios)		4.549	0	3.447	0
76.852.520-K	Siena Administración de Activos S.A.	Accionistas comunes en Filial	Reajustes devengados (pasivo)		0	0	11.180	(11.180)
			Trasposos de fondos abonos	2	0	0	220.810	0
79.806.660-9	Barros y Errázuriz Abogados Ltda.	Relacionada con Director	Asesorías y Recuperación de Gastos		7.107	(7.107)	9.754	(9.754)
7.259.661-7	Rene Castro Delgado	Director de la Matriz	Asesorías		17.388	(17.388)	16.602	(16.602)
7.015.896-5	José Tomás Izquierdo Silva	Director de la Matriz	Asesorías		2.118	(2.118)	0	0

El resumen de los movimientos de (pagos) y cobros de préstamos a entidades relacionadas es el siguiente:

DESCRIPCIÓN DE LA TRANSACCION	M\$		
	31.03.2025	31.03.2024	
Trasposos de fondos (cargos)	1	(28.684)	(830.019)
Trasposos de fondos abonos	2	0	220.810
<b>Flujo de efectivo neto de pagos de préstamos a entidades relacionadas</b>		<b>(28.684)</b>	<b>(609.209)</b>

#### **10.4 Directorio y Gerencia de la Sociedad**

El Directorio está compuesto por siete miembros, los cuales permanecen por un período de tres años en sus funciones, pudiendo ser reelegidos.

La estructura organizacional está compuesta por una Gerencia General Corporativa, de la cual dependen las gerencias Inmobiliaria, Construcción, Comercial, Socovesa Sur, Desarrollos Comerciales, Estrategia Digital y Excelencia, Administración y Finanzas, Personas, Sostenibilidad, Fiscalía e Investor Relations.

Existe un Comité Directivo (ex Comité Ejecutivo) integrado por cuatro miembros que corresponden al Presidente, Vicepresidente y un tercer Director de Socovesa S.A. y el Gerente General Corporativo.

#### **Remuneración del Directorio**

Según lo establecido en el Artículo N° 33 de la Ley N° 18.046 sobre Sociedades Anónimas, la Junta Ordinaria de Accionistas de la Sociedad, celebrada con fecha 25 de abril de 2024 fijó los siguientes montos para el período mayo 2024 a abril 2025 (Junta Ordinaria de Accionistas de la Sociedad, celebrada con fecha 21 de abril de 2023 para el periodo mayo 2023 a abril 2024).

##### **a) Dietas por asistencia a sesiones**

Para el período mayo 2024 a abril 2025, mayo 2023 a abril 2024.

Una dieta de asistencia a sesión de 350 Unidades de Fomento para el Presidente, 165 Unidades de Fomento para el Vicepresidente y 125 Unidades de Fomento para cada Director.

##### **b) Participación en utilidades**

Una remuneración variable para la totalidad de los señores directores, ascendente a un 1,6% bruto de las utilidades distribuibles del ejercicio, remuneración que deberá ser distribuida entre los directores a razón de un 55% para el Presidente y un 45% para los restantes directores, en iguales partes, previa aprobación de los estados financieros correspondientes. El monto provisionado se presenta en el rubro “Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar, corrientes”.

## Remuneración del Comité de Directores

De conformidad a lo dispuesto por el Artículo 50 Bis de la ley N° 18.046 sobre Sociedades Anónimas y la Circular N° 1956 de la Comisión para el Mercado Financiero, la Junta Ordinaria de Accionistas de la Sociedad, celebrada con fecha 25 de abril de 2024 fijó los siguientes montos para el período mayo 2024 a abril 2025 (Junta Ordinaria de Accionistas de la Sociedad, celebrada con fecha 21 de abril de 2023 para el período mayo 2023 a abril 2024).

Para el período mayo 2024 a abril 2025, mayo 2023 a abril 2024.

La remuneración de los miembros de Comité de Directores será un tercio de la dieta por asistencia a sesión fijada respecto de los directores, es decir, 41,67 Unidades de Fomento por asistencia a sesión de cada miembro del Comité.

El detalle de los montos registrados en los períodos terminados al 31 de marzo de 2025 y 2024 para los Señores Directores es el siguiente:

Retribución Directorio		31.03.2025			
Nombre	Cargo	Período de desempeño	Directorio M\$	Comité de Directores M\$	Total M\$
Javier Gras Rudloff	Presidente	01.01.2025 al 31.03.2025	40.565	0	40.565
René Castro Delgado	Vicepresidente	01.01.2025 al 31.03.2025	19.123	0	19.123
Fernando Barros Tocornal	Director	01.01.2025 al 31.03.2025	14.487	3.232	17.719
Rodrigo Gras Rudloff	Director	01.01.2025 al 31.03.2025	14.487	0	14.487
Nicolás Gellona Amunátegui	Director	01.01.2025 al 31.03.2025	14.487	3.232	17.719
José Tomás Izquierdo Silva	Director	01.01.2025 al 31.03.2025	14.487	3.232	17.719
Fabiola Negrón Granzotto	Directora	01.01.2025 al 31.03.2025	14.487	0	14.487
<b>Total</b>			<b>132.123</b>	<b>9.696</b>	<b>141.819</b>

Retribución Directorio		31.03.2024			
Nombre	Cargo	Período de desempeño	Directorio M\$	Comité de Directores M\$	Total M\$
Javier Gras Rudloff	Presidente	01.01.2024 al 31.03.2024	38.739	0	38.739
René Castro Delgado	Vicepresidente	01.01.2024 al 31.03.2024	18.263	0	18.263
Fernando Barros Tocornal	Director	01.01.2024 al 31.03.2024	13.835	4.610	18.445
Rodrigo Gras Rudloff	Director	01.01.2024 al 31.03.2024	13.835	0	13.835
Nicolás Gellona Amunátegui	Director	01.01.2024 al 31.03.2024	13.835	4.610	18.445
José Tomás Izquierdo Silva	Director	01.01.2024 al 31.03.2024	13.835	4.610	18.445
Fabiola Negrón Granzotto	Directora	01.01.2024 al 31.03.2024	13.835	0	13.835
<b>Total</b>			<b>126.177</b>	<b>13.830</b>	<b>140.007</b>

### Remuneración de Ejecutivos Principales

La Sociedad y sus filiales tienen establecido para sus ejecutivos principales, un régimen de remuneraciones fijas y un plan de participaciones variables por cumplimiento de objetivos anuales y/o de aportación a los resultados de la Sociedad.

Las participaciones variables se provisionan al cierre del ejercicio (devengo) y son pagadas en el periodo siguiente una vez aprobados los estados financieros del año anterior.

El detalle de remuneraciones fijas y participaciones pagadas en el periodo, de los ejecutivos principales de la Sociedad al 31 de marzo de 2025 y 2024 es el siguiente:

Remuneraciones y compensaciones ejecutivos principales	31.03.2025		31.03.2024	
	Cantidad de ejecutivos	M\$	Cantidad de ejecutivos	M\$
Sueldos fijos y participaciones	13	608.065	13	633.997
<b>Total</b>		<b>608.065</b>		<b>633.997</b>

### Remuneración de Directores en Filiales

El detalle de los montos registrados en los períodos terminados al 31 de marzo de 2025 y 2024 para los Señores Directores de las Filiales Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A., Inmobiliaria Socovesa Sur S.A., Inmobiliaria Pilares S.A. y Almagro S. A. es el siguiente:

Retribución Directorio Filiales		31.03.2025	
Nombre	Cargo	Período de desempeño	Directorio M\$
Javier Gras Rudloff	1 Director	01.01.2025 al 31.03.2025	17.162
<b>Total</b>			<b>17.162</b>

Retribución Directorio Filiales		31.03.2024	
Nombre	Cargo	Período de desempeño	Directorio M\$
Javier Gras Rudloff	1 Director	01.01.2024 al 31.03.2024	28.239
<b>Total</b>			<b>28.239</b>

(1) Cargo de Presidente en: Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A., Inmobiliaria Socovesa Sur S.A., Inmobiliaria Pilares S.A. y Almagro S.A.

## 11. INVENTARIOS

a) La composición del rubro al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es la siguiente:

Clases de Inventarios	Desarrollo Inmobiliario					
	31 de marzo de 2025			31 de diciembre de 2024		
	Inventario Corriente M\$	Inventario No Corriente M\$	Total M\$	Inventario Corriente M\$	Inventario No Corriente M\$	Total M\$
Terrenos	1.075.796	79.210.752	80.286.548	0	109.953.067	109.953.067
Viviendas terminadas	195.265.732	3.002.588	198.268.320	226.015.222	3.094.893	229.110.115
Viviendas recibidas en parte de pago	20.860.396	0	20.860.396	21.766.168	0	21.766.168
Otros inventarios	680.333	216.191	896.524	1.014.603	216.191	1.230.794
Obras en ejecución	100.177.632	118.018.469	218.196.101	90.937.917	87.960.695	178.898.612
<b>Total</b>	<b>318.059.889</b>	<b>200.448.000</b>	<b>518.507.889</b>	<b>339.733.910</b>	<b>201.224.846</b>	<b>540.958.756</b>

b) Rebaja de Inventarios reconocidos como costo y gasto financiero que forma parte del costo

El Grupo rebajó sus inventarios como costo de ventas los siguientes montos:

Rebaja de Inventarios reconocidos como costo durante el período	31.03.2025 M\$	31.03.2024 M\$
Desarrollo Inmobiliario	39.107.953	53.534.900
<b>Totales</b>	<b>39.107.953</b>	<b>53.534.900</b>

El monto de gastos financieros que forman parte del costo, reconocidos en el período es el siguiente:

Gastos financieros que forman parte del costo reconocidos en el período	31.03.2025 M\$	31.03.2024 M\$
Desarrollo Inmobiliario	3.291.345	4.106.598
<b>Totales</b>	<b>3.291.345</b>	<b>4.106.598</b>

c) Información adicional

Al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, existen inventarios (terrenos, viviendas terminadas y obras en ejecución) pignorados en garantía de obligaciones financieras (ver nota 28.b a los estados financieros consolidados intermedios).

## 12. ACTIVOS Y PASIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES, CORRIENTES Y NO CORRIENTES

### 12.1 Activos por impuestos corrientes, corrientes

La composición del rubro al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es la siguiente:

Activos por impuestos corrientes, corrientes	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
<b>Impuestos por recuperar de años anteriores</b>	<b>3.889.575</b>	<b>3.375.104</b>
Pagos provisionales mensuales	337.653	1.227.321
Beneficio Ley Austral N° 19.606	11.141.894	10.998.908
Otros créditos por aplicar a la renta	0	275.051
Iva crédito fiscal y Crédito impuesto específico petróleo	16.647.354	18.652.372
<b>Impuestos por recuperar año actual</b>	<b>28.126.901</b>	<b>31.153.652</b>
<b>Activos por impuestos corrientes (bruto)</b>	<b>32.016.476</b>	<b>34.528.756</b>
<b>Impuestos por recuperar aplicados contra impuesto a la renta</b>	<b>(337.616)</b>	<b>(987.900)</b>
<b>Impuestos por recuperar, parte no corriente</b>	<b>(14.543.835)</b>	<b>(14.357.181)</b>
<b>Activos por impuestos corrientes, corrientes (neto)</b>	<b>17.135.025</b>	<b>19.183.675</b>

### 12.2 Activos por impuestos corrientes, no corrientes

La composición del rubro al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es la siguiente:

Activos por impuestos corrientes, no corrientes	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Beneficio Ley Austral N° 19.606	11.141.894	10.998.908
Iva crédito fiscal	3.401.941	3.358.273
<b>Total</b>	<b>14.543.835</b>	<b>14.357.181</b>

### 12.3 Pasivos por impuestos corrientes, corrientes

La composición del rubro al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es la siguiente:

Pasivos por impuestos corrientes, corrientes	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Impuesto a la renta del año	738.731	4.048.814
Impuesto a la renta de años anteriores	4.411.360	1.501.928
<b>Impuesto a la renta</b>	<b>5.150.091</b>	<b>5.550.742</b>
<b>Impuestos por recuperar aplicados contra impuesto a la renta</b>	<b>(337.616)</b>	<b>(987.900)</b>
<b>Pasivo por impuestos corrientes, corrientes (neto)</b>	<b>4.812.475</b>	<b>4.562.842</b>

### 13. INVERSIONES CONTABILIZADAS UTILIZANDO EL MÉTODO DE LA PARTICIPACION

La composición del rubro al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es la siguiente:

#### 13.1 Detalle de inversiones en asociadas

Al 31 de marzo de 2025										
Inversiones en Asociadas	País de origen	Moneda Funcional	Porcentaje de participación	Porcentaje poder de votos	Saldo al 01.01.2025 M\$	Participación en Ganancia (Pérdida) M\$	Otros Incrementos o (Decrementos) M\$	Diferencia de Conversión M\$	Provisión déficit asociadas M\$	Saldo al 31.03.2025 M\$
Madagascar SpA.	Chile	Pesos	48,50%	48,50%	1	(536.031)	0	0	536.031	1
Inversiones Los Andes S.A. (2)	Argentina	Dólar	18,74%	18,74%	1.502.924	122.512	0	173.211	0	1.798.647
Inversiones Santa Sofía S.A.	Chile	Pesos	50,00%	50,00%	1	(99)	0	0	99	1
<b>Total</b>					<b>1.502.926</b>	<b>(413.618)</b>	<b>0</b>	<b>173.211</b>	<b>536.130</b>	<b>1.798.649</b>

Al 31 de diciembre de 2024										
Inversiones en Asociadas	País de origen	Moneda Funcional	Porcentaje de participación	Porcentaje poder de votos	Saldo al 01.01.2024 M\$	Participación en Ganancia (Pérdida) M\$	Otros Incrementos o (Decrementos) M\$	Diferencia de Conversión M\$	Provisión déficit asociadas M\$	Saldo al 31.12.2024 M\$
Madagascar SpA.	Chile	Pesos	48,50%	48,50%	1	(1.701.005)	0	0	1.701.005	1
Inversiones Los Andes S.A.	Argentina	Dólar	18,74%	18,74%	1.538.031	(71.159)	0	36.052	0	1.502.924
Inversiones Santa Sofía S.A.	Chile	Pesos	50,00%	50,00%	1	(330)	0	0	330	1
<b>Total</b>					<b>1.538.033</b>	<b>(1.772.494)</b>	<b>0</b>	<b>36.052</b>	<b>1.701.335</b>	<b>1.502.926</b>

Al 31 de marzo de 2024										
Inversiones en Asociadas	País de origen	Moneda Funcional	Porcentaje de participación	Porcentaje poder de votos	Saldo al 01.01.2024 M\$	Participación en Ganancia (Pérdida) M\$	Otros Incrementos o (Decrementos) M\$	Diferencia de Conversión M\$	Provisión déficit asociadas M\$	Saldo al 31.03.2024 M\$
Madagascar SpA.	Chile	Pesos	48,50%	48,50%	1	(565.334)	0	0	565.334	1
Inversiones Los Andes S.A.	Argentina	Dólar	18,74%	18,74%	1.538.031	0	0	0	0	1.538.031
Inversiones Santa Sofía S.A.	Chile	Pesos	50,00%	50,00%	1	(71)	0	0	71	1
<b>Total</b>					<b>1.538.033</b>	<b>(565.405)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>565.405</b>	<b>1.538.033</b>

#### 13.2 Información financiera resumida de asociadas, totalizadas

Al 31 de marzo de 2025								
Inversiones en Asociadas	% Participación	Activos corrientes M\$	Activos no corrientes M\$	Pasivos corrientes M\$	Pasivos no corrientes M\$	Ingresos Ordinarios M\$	Gastos Ordinarios M\$	Ganancia (Pérdida) neta M\$
Madagascar SpA.	48,50%	1.765.537	66.188.762	5.195	75.543.685	0	(1.105.218)	(1.105.218)
Inversiones Los Andes S.A. (1)	18,74%	2.838.915	8.715.039	459.368	1.496.683	0	0	0
Inversiones Santa Sofía S.A.	50,00%	849	0	4.516	0	0	(198)	(198)
<b>Total</b>		<b>4.605.101</b>	<b>74.903.801</b>	<b>469.079</b>	<b>77.040.368</b>	<b>0</b>	<b>(1.105.416)</b>	<b>(1.105.416)</b>

Al 31 de marzo de 2024								
Inversiones en Asociadas	% Participación	Activos corrientes M\$	Activos no corrientes M\$	Pasivos corrientes M\$	Pasivos no corrientes M\$	Ingresos Ordinarios M\$	Gastos Ordinarios M\$	Ganancia (Pérdida) neta M\$
Madagascar SpA.	48,50%	1.613.813	63.269.382	9.068	69.021.901	0	(1.165.637)	(1.165.637)
Inversiones Los Andes S.A. (1)	18,74%	1.084.120	8.352.814	131.568	1.098.154	0	0	0
Inversiones Santa Sofía S.A.	50,00%	1.263	0	4.414	0	0	(172)	(172)
<b>Total</b>		<b>2.699.196</b>	<b>71.622.196</b>	<b>145.050</b>	<b>70.120.055</b>	<b>0</b>	<b>(1.165.809)</b>	<b>(1.165.809)</b>

(1) La información financiera resumida (Activos y Pasivos) informada al 31 de marzo de 2025 y 2024 corresponden a los estados financieros al 31 de diciembre de 2024 y 2023 respectivamente.

(2) Los efectos en resultado y la diferencia de conversión al 31 de marzo de 2025, corresponden al reconocimiento del último trimestre de los estados financieros al 31 de diciembre de 2024.

#### 14. ACTIVOS INTANGIBLES

Este rubro está compuesto principalmente por el valor de la marca resultante por la compra de Almagro S.A. y promesas de compra de terreno.

La marca “Almagro” se originó producto de la adquisición del 100% de las acciones de Almagro S.A. con fecha 17 de agosto de 2007. La valorización de esta marca se sustenta en informe realizado por una entidad independiente, para lo cual se utilizó la metodología del royalty. Se estima que la vida útil de la marca “Almagro” es indefinida, debido a que su valorización permite reconocer que la empresa es un negocio en marcha, cuya capacidad de generación de flujos no se encuentra limitada a los proyectos actualmente en cartera o a determinados períodos futuros. Esta marca, es sometida anualmente a pruebas de deterioro de acuerdo a los requerimientos de la NIC 36; el último test de deterioro del valor fue realizado al 31 de diciembre de 2024, obteniendo como resultado que no procede aplicar deterioro al valor de la Marca Almagro, reconocida por Socovesa S.A..

Las Opciones de compra de terrenos corresponden a derechos adquiridos por la filial directa Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A. según convenios suscritos en los años 2006 y 2007 con Compañía de Seguros de Vida Consorcio Nacional de Seguros S.A. (relacionada por ser accionista común en filiales), estos montos se mantienen clasificados como intangibles, y son rebajados en la medida que sean vendidos o cedidos a filiales del grupo (ver nota 3.2 y 27.1.c a los estados financieros consolidados intermedios).

14.1 El detalle del rubro al 31 de marzo de 2025 y al 31 diciembre de 2024, es el siguiente:

<b>Activos Intangibles Neto</b>	<b>31.03.2025 M\$</b>	<b>31.12.2024 M\$</b>
Activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios	39.163.115	39.163.115
Activos intangibles de vida útil finita	23.247.029	22.989.570
Activos intangibles de vida útil indefinida	229.195	229.195
<b>Activos Intangibles Neto</b>	<b>62.639.339</b>	<b>62.381.880</b>
Marca Almagro	39.163.115	39.163.115
Opciones de compra de terreno	23.123.536	22.832.091
Programas Informáticos (Software)	123.493	157.479
Servidumbres	41.773	41.773
Derechos de agua	187.422	187.422
<b>Activos Intangibles identificables Neto</b>	<b>62.639.339</b>	<b>62.381.880</b>
<b>Activos Intangibles Brutos</b>	<b>31.03.2025 M\$</b>	<b>31.12.2024 M\$</b>
Activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios	39.163.115	39.163.115
Activos intangibles de vida útil finita	25.281.288	24.989.843
Activos intangibles de vida útil indefinida	229.195	229.195
<b>Activos intangibles bruto</b>	<b>64.673.598</b>	<b>64.382.153</b>
Marca Almagro	39.163.115	39.163.115
Opciones de compra de terreno	23.743.211	23.451.766
Programas informáticos (Software)	1.538.077	1.538.077
Servidumbres	41.773	41.773
Derechos de agua	187.422	187.422
<b>Activos Intangibles Identificables Bruto</b>	<b>64.673.598</b>	<b>64.382.153</b>
<b>Amortización Acumulada y Deterioro del Valor</b>	<b>31.03.2025 M\$</b>	<b>31.12.2024 M\$</b>
Activos intangibles de vida útil finita	2.034.259	2.000.273
<b>Total Amortización Acumulada y Deterioro del Valor Activos Intangibles</b>	<b>2.034.259</b>	<b>2.000.273</b>
Opciones de compra de terreno	619.675	619.675
Programas Informáticos (Software)	1.414.584	1.380.598
<b>Amortización Acumulada y Deterioro del Valor, Activos Intangibles Identificables</b>	<b>2.034.259</b>	<b>2.000.273</b>

14.2 El detalle de vidas útiles aplicadas al rubro de Activos Intangibles, es el siguiente:

<b>Vidas Útiles Estimadas o Tasas de Amortización Utilizadas</b>	<b>Años de vida Mínima</b>	<b>Años de vida Máxima</b>
Opciones de compra de terreno	6	6
Programas Informáticos (Software)	3	10

14.3 El movimiento de Activos Intangibles al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es el siguiente:

Movimientos año 2025	Marca Almagro (a) M\$	Opciones de compra de terreno M\$	Programas informáticos (Software) M\$	Servidumbres M\$	Derechos de agua M\$	Activos Intangibles, Neto M\$
<b>Saldo inicial al 01.01.2025</b>	39.163.115	22.832.091	157.479	41.773	187.422	62.381.880
Adiciones	0	0	0	0	0	0
Desapropiaciones	0	0	0	0	0	0
Amortización	0	0	(33.986)	0	0	(33.986)
Otros incrementos (disminuciones)	0	291.445	0	0	0	291.445
<b>Total cambios</b>	<b>0</b>	<b>291.445</b>	<b>(33.986)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>257.459</b>
<b>Saldo final Activos Intangibles al 31.03.2025</b>	<b>39.163.115</b>	<b>23.123.536</b>	<b>123.493</b>	<b>41.773</b>	<b>187.422</b>	<b>62.639.339</b>

Movimientos año 2024	Marca Almagro (a) M\$	Opciones de compra de terreno M\$	Programas informáticos (Software) M\$	Servidumbres M\$	Derechos de agua M\$	Activos Intangibles, Neto M\$
<b>Saldo inicial al 01.01.2024</b>	39.163.115	37.427.618	389.734	41.773	187.422	77.209.662
Adiciones	0	0	0	0	0	0
Desapropiaciones	0	(16.271.918)	0	0	0	(16.271.918)
Amortización	0	0	(232.255)	0	0	(232.255)
Otros incrementos (disminuciones)	0	1.676.391	0	0	0	1.676.391
<b>Total cambios</b>	<b>0</b>	<b>(14.595.527)</b>	<b>(232.255)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(14.827.782)</b>
<b>Saldo final Activos Intangibles al 31.12.2024</b>	<b>39.163.115</b>	<b>22.832.091</b>	<b>157.479</b>	<b>41.773</b>	<b>187.422</b>	<b>62.381.880</b>

- a. Esta marca, es sometida anualmente a pruebas de deterioro de acuerdo a los requerimientos de la NIC 36; el último test de deterioro del valor fue realizado al 31 de diciembre de 2024, obteniendo como resultado que no procede aplicar deterioro al valor de la Marca Almagro, reconocida por Socovesa.S.A..

## 15. PLUSVALIA

El saldo de la Plusvalía al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es el siguiente:

RUT	Sociedad	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
88.452.300-1	Almagro S.A.	11.253.101	11.253.101
<b>Total</b>		<b>11.253.101</b>	<b>11.253.101</b>

El movimiento de Plusvalía al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es el siguiente:

Detalle	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
<b>Saldo al inicio del período</b>	11.253.101	11.253.101
Deterioro del período	0	0
<b>Saldo al final del período</b>	<b>11.253.101</b>	<b>11.253.101</b>

Como se señala en nota 5.1 a los estados financieros consolidados intermedios, la Sociedad anualmente evalúa si la plusvalía comprada e intangible adquiridos en la combinación de negocio han sufrido algún deterioro. Para realizar la evaluación, la Sociedad, determina los montos recuperables de las unidades generadoras de efectivo sobre la base de cálculos de sus valores en uso, considerando los flujos futuros de efectivo que son generados por los activos asociados a la plusvalía.

Los criterios principales utilizados para la evaluación del deterioro son:

- Crecimiento en las ventas y márgenes operacionales.
- Gastos de administración y ventas en función del crecimiento en las ventas.
- Inversiones en propiedades de inversión.
- Las tasas de descuento aplicadas en la evaluación de diciembre 2024 fluctúan entre un 8,45% y un 10,45% anual nominal.

Los resultados de las estimaciones efectuadas al 31 de diciembre de 2024 no arrojaron indicadores de deterioro alguno sobre la plusvalía comprada.

## 16. PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS

16.1 El detalle del rubro al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es el siguiente:

Clases de Propiedades, plantas y equipos, neto	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Edificaciones	4.415.617	4.469.801
Maquinarias y equipos	1.121.644	1.213.136
Herramientas y equipos livianos	7.390	8.093
Muebles de oficina	231.191	235.022
Maquinaria de oficina	373.226	417.564
Plantaciones	2.051.165	2.093.235
Activos por derecho de uso	3.533.362	4.152.920
<b>Total</b>	<b>11.733.595</b>	<b>12.589.771</b>

Clases de Propiedades, plantas y equipos, bruto	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Edificaciones	7.511.522	7.511.522
Maquinarias y equipos	6.498.399	6.705.178
Herramientas y equipos livianos	802.117	802.117
Muebles de oficina	1.346.734	1.346.734
Maquinaria de oficina	4.313.427	4.352.625
Plantaciones	3.365.613	3.365.613
Activos por derecho de uso	10.748.049	11.110.244
<b>Total</b>	<b>34.585.861</b>	<b>35.194.033</b>

Depreciación acumulada	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Edificaciones	3.095.905	3.041.721
Maquinarias y equipos	5.376.755	5.492.042
Herramientas y equipos livianos	794.727	794.024
Muebles de oficina	1.115.543	1.111.712
Maquinaria de oficina	3.940.201	3.935.061
Plantaciones	1.314.448	1.272.378
Activos por derecho de uso	7.214.687	6.957.324
<b>Total</b>	<b>22.852.266</b>	<b>22.604.262</b>

16.2 El detalle de vidas útiles aplicadas al rubro de Propiedades, Plantas y Equipos es el siguiente:

Activos	Vida útil o tasa de depreciación (años)	
	Minima	Maxima
Edificaciones	6	52
Maquinarias y equipos	3	20
Herramientas y equipos livianos	6	8
Muebles de oficina	4	10
Maquinaria de oficina	3	10
Plantaciones	20	20
Activos por derecho de uso	4	5

16.3 El movimiento de Propiedades, Plantas y Equipos al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es el siguiente:

Movimientos año 2025	Edificaciones M\$	Maquinarias y equipos M\$	Herramientas y equipos livianos M\$	Muebles de oficina M\$	Maquinaria de oficina M\$	Plantaciones M\$	Activos por derecho de uso M\$	Propiedades, plantas y equipos, Neto M\$
<b>Saldo inicial al 01.01.2025</b>	4.469.801	1.213.136	8.093	235.022	417.564	2.093.235	4.152.920	<b>12.589.771</b>
Adiciones	0	4.100	0	0	0	0	0	<b>4.100</b>
Desapropiaciones	0	(3.865)	0	0	(649)	0	0	<b>(4.514)</b>
Gasto por depreciación	(54.184)	(91.727)	(703)	(3.831)	(43.661)	(42.070)	(540.080)	<b>(776.256)</b>
Otros Incrementos (decrementos)	0	0	0	0	(28)	0	(79.478)	<b>(79.506)</b>
<b>Total cambios</b>	<b>(54.184)</b>	<b>(91.492)</b>	<b>(703)</b>	<b>(3.831)</b>	<b>(44.338)</b>	<b>(42.070)</b>	<b>(619.558)</b>	<b>(856.176)</b>
<b>Saldo al 31.03.2025</b>	<b>4.415.617</b>	<b>1.121.644</b>	<b>7.390</b>	<b>231.191</b>	<b>373.226</b>	<b>2.051.165</b>	<b>3.533.362</b>	<b>11.733.595</b>

Movimientos año 2024	Edificaciones M\$	Maquinarias y equipos M\$	Herramientas y equipos livianos M\$	Muebles de oficina M\$	Maquinaria de oficina M\$	Plantaciones M\$	Activos por derecho de uso M\$	Propiedades, plantas y equipos, Neto M\$
<b>Saldo inicial al 01.01.2024</b>	4.609.049	1.601.763	10.907	251.616	609.850	2.261.516	5.183.401	<b>14.528.102</b>
Adiciones	113.666	0	0	0	14.221	0	996.774	<b>1.124.661</b>
Desapropiaciones	0	(6.235)	0	0	(1.420)	0	0	<b>(7.655)</b>
Gasto por depreciación	(218.965)	(409.294)	(2.814)	(16.594)	(205.087)	(168.281)	(2.169.724)	<b>(3.190.759)</b>
Otros Incrementos (decrementos)	(33.949)	26.902	0	0	0	0	142.469	<b>135.422</b>
<b>Total cambios</b>	<b>(139.248)</b>	<b>(388.627)</b>	<b>(2.814)</b>	<b>(16.594)</b>	<b>(192.286)</b>	<b>(168.281)</b>	<b>(1.030.481)</b>	<b>(1.938.331)</b>
<b>Saldo al 31.12.2024</b>	<b>4.469.801</b>	<b>1.213.136</b>	<b>8.093</b>	<b>235.022</b>	<b>417.564</b>	<b>2.093.235</b>	<b>4.152.920</b>	<b>12.589.771</b>

#### 16.4 Información adicional sobre propiedades, plantas y equipos

En el siguiente cuadro se detalla información adicional sobre propiedades, planta y equipos al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024:

Información Adicional a revelar sobre Propiedades, Planta y Equipos	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Propiedades, planta y equipos completamente depreciados todavía en uso (valor bruto)	8.702.178	8.484.109

#### 16.5 Información adicional sobre activos por derecho de uso

Detalle del movimiento neto del período 2025	Activos por Derecho de Uso		
	Edificaciones M\$	Vehículos M\$	Totales M\$
Saldo Inicial al 1 de enero de 2025	2.077.947	2.074.973	4.152.920
Adiciones	0	0	0
Bajas	0	(70.548)	(70.548)
Gasto por depreciación	(256.473)	(283.607)	(540.080)
Incremento (decrementos) por diferencias de reajustes, netas	(34.620)	25.690	(8.930)
<b>Saldo final al 31 de marzo 2025</b>	<b>1.786.854</b>	<b>1.746.508</b>	<b>3.533.362</b>

Detalle del movimiento neto del período 2024	Activos por Derecho de Uso		
	Edificaciones M\$	Vehículos M\$	Totales M\$
Saldo Inicial al 1 de enero de 2024	2.761.290	2.422.111	5.183.401
Adiciones	222.727	774.047	996.774
Bajas	0	(65.520)	(65.520)
Gasto por depreciación	(1.014.070)	(1.155.654)	(2.169.724)
Incremento (decrementos) por diferencias de reajustes, netas	108.000	99.989	207.989
<b>Saldo final al 31 de diciembre 2024</b>	<b>2.077.947</b>	<b>2.074.973</b>	<b>4.152.920</b>

Ver nota 2.9, 2.28, 18.1 y 18.3 a los estados financieros consolidados intermedios.

## 17. IMPUESTOS DIFERIDOS

El origen de los activos y pasivos por impuestos diferidos registrados al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es el siguiente:

### 17.1 Activos y pasivos por impuestos diferidos

Activos por impuestos diferidos	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Activos por impuestos diferido relativos a provisiones	4.580.262	4.523.767
Activos por impuestos diferido relativos a provisiones incobrables	557.809	555.064
Activos por impuestos diferido relativo a corrección monetaria de existencias	51.914.338	50.212.200
Activos por impuestos diferido relativos a Activo fijo e Intangibles	1.354.808	1.336.788
Activos por impuestos diferido relativos a pérdidas fiscales	33.277.549	31.603.158
Activos por impuestos diferido relativos a otros	2.059.303	2.328.202
Activos por impuestos diferido relativos a pasivos por arrendamiento	1.029.996	1.202.151
<b>Total Activo por impuestos diferidos antes de compensación</b>	<b>94.774.065</b>	<b>91.761.330</b>
Compensación impuestos diferidos	(10.267.929)	(10.689.869)
<b>Total Activos por impuestos diferidos</b>	<b>84.506.136</b>	<b>81.071.461</b>

Pasivos por impuestos diferidos	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Pasivos por impuestos diferido relativos a amortizaciones	312.237	219.582
Pasivos por impuestos diferido relativos a capitalización de intereses	8.101.118	8.380.292
Pasivos por impuestos diferido relativos Combinación de Negocios	10.574.041	10.574.041
Pasivos por impuestos diferido relativos a otros	132.024	139.612
Pasivos por impuestos diferido relativos a activos por derecho de uso	954.008	1.121.289
<b>Total Pasivos por impuestos diferidos antes de compensación</b>	<b>20.073.428</b>	<b>20.434.816</b>
Compensación impuestos diferidos	(10.267.929)	(10.689.869)
<b>Total Pasivos por impuestos diferidos</b>	<b>9.805.499</b>	<b>9.744.947</b>

La recuperación de los saldos de activos por impuestos diferidos, requieren de la obtención de utilidades tributarias suficientes en el futuro, la Sociedad estima con proyecciones futuras de utilidades que éstas cubrirán el recupero de estos activos.

Adicionalmente la sociedad podría recuperar los saldos por impuestos diferidos mediante una reorganización empresarial, tal como lo permite la normativa tributaria chilena vigente.

### 17.2 Movimientos de activos y pasivos por impuestos diferidos del estado de situación financiera son los siguientes:

Movimientos en Activos por impuestos diferidos	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
<b>Activos por impuestos diferidos, saldo inicial</b>	<b>91.761.330</b>	<b>88.446.578</b>
Incremento (decremento) en activos por impuestos diferidos	1.338.344	119.622
Incremento (decremento) activos por impuestos diferidos relativos a pérdidas fiscales	1.674.391	3.195.130
<b>Cambios en activos por impuestos diferidos, Total</b>	<b>3.012.735</b>	<b>3.314.752</b>
<b>Total Activos por impuestos diferidos antes de compensación</b>	<b>94.774.065</b>	<b>91.761.330</b>
Compensación impuestos diferidos	(10.267.929)	(10.689.869)
<b>Activos por impuestos diferidos, Saldo final</b>	<b>84.506.136</b>	<b>81.071.461</b>

Movimientos en Pasivos por impuestos diferidos	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
<b>Pasivos por impuestos diferidos, Saldo inicial</b>	<b>20.434.816</b>	<b>24.623.599</b>
Incremento (decremento) en pasivos por impuestos diferidos	(361.388)	(4.188.783)
<b>Cambios en pasivos por impuestos diferidos, Total</b>	<b>(361.388)</b>	<b>(4.188.783)</b>
<b>Total Pasivos por impuestos diferidos antes de compensación</b>	<b>20.073.428</b>	<b>20.434.816</b>
Compensación impuestos diferidos	(10.267.929)	(10.689.869)
<b>Pasivos por impuestos diferidos, Saldo final</b>	<b>9.805.499</b>	<b>9.744.947</b>

Los impuestos diferidos activos y pasivos se compensan cuando existe derecho legalmente ejecutable de compensar los activos tributarios corrientes contra los pasivos tributarios corrientes y cuando los impuestos a la renta diferidos activos y pasivos están relacionados con el impuesto a la renta que grava la misma autoridad tributaria a la misma entidad gravada o a diferentes entidades gravadas por las que existe la intención de liquidar los saldos sobre bases netas.

### 17.3 Principales componentes del ingreso (gasto) por impuestos

Principales componentes del Ingreso (gasto) por impuestos	31.03.2025 M\$	31.03.2024 M\$
Ingreso (gasto) por impuesto corriente	(738.731)	(259.262)
Ajustes por impuestos corrientes de periodos anteriores	1.817	0
<b>Ingreso (gasto) por impuestos corriente y ajustes por impuestos corrientes de periodos anteriores</b>	<b>(736.914)</b>	<b>(259.262)</b>
Ingreso (gasto) por impuestos diferidos relacionado con el nacimiento y reversión de diferencias temporarias	3.374.123	1.263.192
<b>Ingreso (gasto) por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas</b>	<b>2.637.209</b>	<b>1.003.930</b>

### 17.4 Conciliación de la ganancia (pérdida) contable y de las tasas impositivas

Conciliación de la ganancia (pérdida) contable multiplicada por las tasas impositivas aplicables; y de la tasa impositiva media efectiva y la tasa impositiva aplicable	31.03.2025		31.03.2024	
	M\$	Efecto Tasa	M\$	Efecto Tasa
<b>Ganancia (Pérdida) contable</b>	<b>(11.043.499)</b>		<b>(11.488.554)</b>	
Total de Ingreso (gasto) por impuestos a la tasa impositiva aplicable	2.981.745	-0,2700	3.101.910	-0,2700
Efecto fiscal de ingresos de actividades ordinarias exentos de tributación	0	0,0000	0	0,0000
Efecto fiscal de gastos no deducibles para la determinación de la ganancia (pérdida) tributable	(10.020)	0,0009	(17.942)	0,0016
Efecto fiscal de pérdidas fiscales	821.170	-0,0744	360.506	-0,0314
Otros efectos fiscales por conciliación entre la ganancia contable y (gasto) por impuestos ingreso	(1.155.686)	0,1046	(2.440.544)	0,2124
<b>Ingreso (gasto) por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas</b>	<b>2.637.209</b>	<b>-0,2389</b>	<b>1.003.930</b>	<b>-0,0874</b>

## 18. OTROS PASIVOS FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES

El detalle de este rubro al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es el siguiente:

### 18.1 Clases de préstamos que acumulan (devengan) intereses

Otros pasivos financieros, corrientes	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Préstamos bancarios (18.2) y (18.5)	562.768.285	599.537.637
Pasivos por Arrendamiento (1) (18.3) y (18.5)	2.066.745	2.170.271
Factoring (18.4) y (18.5)	690.665	702.795
Instrumentos derivados (18.2) y (18.5)	1.691.810	470.985
<b>Total</b>	<b>567.217.505</b>	<b>602.881.688</b>

Otros pasivos financieros, no corrientes	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Pasivos por Arrendamiento (1) (18.3) y (18.5)	1.748.055	2.282.143
<b>Total</b>	<b>1.748.055</b>	<b>2.282.143</b>

(1) Ver nota 2.9, 2.28 y 16 a los estados financieros consolidados intermedios.

### 18.2 Préstamos bancarios

A continuación se presenta el detalle de los préstamos bancarios por monedas, tipo de amortización y vencimientos; e importe del valor nominal a pagar para los cierres al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024.

Para algunos préstamos bancarios, la tasa nominal es igual a la tasa efectiva, debido principalmente a que corresponden a renovaciones y no existen gastos operacionales asociados.

RUT entidad deudora	Nombre entidad deudora	País entidad deudora	Nombre entidad acreedora	Moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Garantía	Detalle al 31.03.2025				Corriente		No Corriente		Importe del valor nominal de la Obligación a pagar MS
									Vencimiento			Total Corriente al 31.03.2025	Vencimiento		Total no Corriente al 31.03.2025		
									hasta 1 mes MS	Más de 1 a 3 Meses MS	Más de 3 a 12 Meses MS		1 a 5 Años MS	Más de 5 Años MS			
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,75%	6,75%	Hipotecaria	0	8.673.814	0	8.673.814	0	0	0	8.742.752	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,75%	6,75%	Hipotecaria	0	9.431.122	0	9.431.122	0	0	0	9.506.079	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,75%	6,75%	Hipotecaria	0	10.257.343	0	10.257.343	0	0	0	10.338.867	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,75%	6,75%	Hipotecaria	0	20.983.429	0	20.983.429	0	0	0	21.174.645	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,57%	6,75%	Hipotecaria	0	584.267	0	584.267	0	0	0	585.910	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,11%	2,33%	Hipotecaria	4.629.660	0	0	4.629.660	0	0	0	4.634.431	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,33%	2,33%	Hipotecaria	1.225.770	0	0	1.225.770	0	0	0	1.227.037	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,31%	2,31%	Hipotecaria	2.862.926	0	0	2.862.926	0	0	0	2.866.035	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,31%	2,31%	Hipotecaria	2.544.918	0	0	2.544.918	0	0	0	2.547.681	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,50%	5,50%	Hipotecaria	0	12.447.257	0	12.447.257	0	0	0	12.513.774	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,10%	4,10%	Hipotecaria	0	8.409.802	0	8.409.802	0	0	0	8.463.328	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,42%	7,42%	Hipotecaria	399.962	0	0	399.962	0	0	0	400.784	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,54%	6,54%	Hipotecaria	0	1.702.611	0	1.702.611	0	0	0	1.726.367	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,42%	7,42%	Hipotecaria	2.156.514	0	0	2.156.514	0	0	0	2.160.946	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,85%	6,85%	Hipotecaria	0	0	4.001.670	4.001.670	0	0	0	4.201.834	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,80%	6,85%	Hipotecaria	0	0	4.043.639	4.043.639	0	0	0	4.245.902	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,85%	6,85%	Hipotecaria	0	0	3.082.730	3.082.730	0	0	0	3.236.929	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,85%	6,85%	Hipotecaria	0	0	7.713.778	7.713.778	0	0	0	8.099.621	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,63%	6,85%	Hipotecaria	0	0	16.786.517	16.786.517	0	0	0	17.126.155	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,59%	6,79%	Hipotecaria	0	5.041.717	0	5.041.717	0	0	0	5.074.661	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,55%	6,55%	Hipotecaria	0	538.949	0	538.949	0	0	0	545.296	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,55%	6,55%	Hipotecaria	0	534.157	0	534.157	0	0	0	540.417	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,55%	6,55%	Hipotecaria	0	2.220.467	0	2.220.467	0	0	0	2.246.616	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,55%	6,55%	Hipotecaria	0	5.925.220	0	5.925.220	0	0	0	5.994.998	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,55%	6,55%	Hipotecaria	0	5.825.514	0	5.825.514	0	0	0	5.894.118	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,55%	6,55%	Hipotecaria	0	5.761.778	0	5.761.778	0	0	0	5.829.631	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,58%	3,58%	Hipotecaria	0	4.308.640	0	4.308.640	0	0	0	4.345.583	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,77%	2,77%	Hipotecaria	2.156.136	0	0	2.156.136	0	0	0	2.157.302	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,20%	3,20%	Hipotecaria	3.501.776	0	0	3.501.776	0	0	0	3.506.738	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,30%	2,30%	Hipotecaria	0	8.799.359	0	8.799.359	0	0	0	8.819.413	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ITALCORBPANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,98%	3,98%	Hipotecaria	0	2.788.605	0	2.788.605	0	0	0	2.833.616	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ITALCORBPANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,98%	3,98%	Hipotecaria	0	3.037.513	0	3.037.513	0	0	0	3.086.542	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ITALCORBPANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,98%	3,98%	Hipotecaria	0	4.588.140	0	4.588.140	0	0	0	4.662.197	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ITALCORBPANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,98%	3,98%	Hipotecaria	0	2.870.833	0	2.870.833	0	0	0	2.917.172	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ITALCORBPANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,98%	3,98%	Hipotecaria	0	4.380.125	0	4.380.125	0	0	0	4.450.824	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ITALCORBPANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,98%	3,98%	Hipotecaria	0	3.702.766	0	3.702.766	0	0	0	3.762.922	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	SANTANDER	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	8,40%	8,40%	Hipotecaria	0	12.764.057	0	12.764.057	0	0	0	12.960.394	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,38%	5,38%	Hipotecaria	0	8.073.033	0	8.073.033	0	0	0	8.267.899	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,38%	5,38%	Hipotecaria	0	8.254.951	0	8.254.951	0	0	0	8.454.238	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,51%	4,51%	Hipotecaria	7.746.827	0	0	7.746.827	0	0	0	7.750.628	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	US\$	Sujeta a liberación de garantías	6,75%	6,75%	Hipotecaria	0	2.019.151	0	2.019.151	0	0	0	2.118.286	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	US\$	Sujeta a liberación de garantías	6,75%	6,75%	Hipotecaria	0	15.603.802	0	15.603.802	0	0	0	16.369.908	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	US\$	Sujeta a liberación de garantías	6,75%	6,75%	Hipotecaria	0	12.932.113	0	12.932.113	0	0	0	13.567.033	
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	MULTILOS HIPOTECARIOS RENTA NACIONAL	UF	Sujeta a liberación de garantías	7,29%	7,49%	Hipotecaria	0	1.414.706	0	1.414.706	0	0	0	1.423.721	
78.912.610-4	CONSORCIO INMOBILIARIO MACUL S.A.	Chile	BTG PACTUAL DEUDA PRIVADA INMOBILIARIA	UF	Sujeta a liberación de garantías	7,44%	7,44%	Hipotecaria	0	5.823.614	0	5.823.614	0	0	0	5.987.296	
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,84%	2,83%	Hipotecaria	0	67.315	0	67.315	0	0	0	67.884	
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,72%	2,91%	Hipotecaria	0	237.413	0	237.413	0	0	0	238.496	
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,83%	2,83%	Hipotecaria	0	879.864	0	879.864	0	0	0	887.294	
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,83%	2,83%	Hipotecaria	0	879.864	0	879.864	0	0	0	887.294	
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,91%	2,91%	Hipotecaria	0	393.468	0	393.468	0	0	0	4.394.600	
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,91%	2,91%	Hipotecaria	0	570.399	0	570.399	0	0	0	572.132	
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,91%	2,91%	Hipotecaria	0	570.399	0	570.399	0	0	0	572.132	
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,83%	2,83%	Hipotecaria	0	273.586	0	273.586	0	0	0	275.897	
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,83%	2,83%	Hipotecaria	0	786.473	0	786.473	0	0	0	793.118	
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,83%	2,83%	Hipotecaria	0	786.473	0	786.473	0	0	0	793.118	
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,83%	2,83%	Hipotecaria	0	786.473	0	786.473	0	0	0	793.118	
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,83%	2,83%	Hipotecaria	0	786.473	0	786.473	0	0	0	793.118	
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,83%	2,83%	Hipotecaria	0	786.473	0	786.473	0	0	0	793.118	
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,83%	2,83%	Hipotecaria	0	786.473	0	786.473	0	0	0	793.118	
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,83%	2,83%	Hipotecaria	0	786.473	0	786.473	0	0	0	793.118	
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,83%	2,83%	Hipotecaria	0	786.473	0	786.473	0	0	0	793.118	
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,83%	2,83%	Hipotecaria	0	786.473	0	786.473	0	0	0	793.118	
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,83%	2,83%	Hipotecaria	0	786.473	0	786.473	0	0	0	793.118	
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOÉN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,18%	5,34%	Hipotecaria	0	175.149	0	175.149	0	0	0	176.091	
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOÉN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,48%	3,67%	Hipotecaria	0	390.431	0	390.431	0	0	0	393.504	
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOÉN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,48%	3,67%	Hipotecaria	0	446.667	0	446.667	0	0	0	450.162	
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOÉN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,20%	5,35%	Hipotecaria	401.938	0	0	401.938	0	0	0	402.506	
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOÉN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,18%	5,34%	Hipotecaria	0	746.437	0	746.437	0	0	0	750.453	
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOÉN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,35%	3,35%	Hipotecaria	0	568.024	0	568.024	0	0	0	565.426	
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOÉN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,20%	5,35%	Hipotecaria	1.065.795	0	0	1.065.795	0	0	0	1.067.301	
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOÉN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,35%	3,35%	Hipotecaria	0	1.224.671	0	1.224.671	0	0	0	1.240.916	
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOÉN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,90%	3,07%	Hipotecaria	0	1.047.541	0	1.047.541	0	0	0	1.053.426	
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOÉN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías												

RUT entidad deudora	Nombre entidad deudora	País entidad deudora	Nombre entidad acreedora	Moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Garantía	Corriente			No Corriente			Importe del valor nominal de la Obligación a pagar MS
									Vencimiento		Total Corriente al 31.03.2025	Vencimiento		Total no Corriente al 31.03.2025	
									Más de 1 a 3 Meses	Más de 3 a 12 Meses		1 a 5 Años	Más de 5 Años		
MS	MS	MS	MS	MS											
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOEN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,20%	2,40%	Hipotecaria	0	0	1.162.476	1.162.476	0	0	1.172.284
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOEN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,50%	3,67%	Hipotecaria	0	0	2.032.381	2.032.381	0	0	2.061.910
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOEN S.A.	Chile	SANTANDER	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	8,40%	8,40%	Hipotecaria	0	500.013	0	500.013	0	0	507.464
76.954.790-8	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,68%	3,68%	Hipotecaria	0	0	269.264	269.264	0	0	273.332
76.954.790-8	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,68%	3,68%	Hipotecaria	0	0	579.852	579.852	0	0	589.596
76.954.790-8	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,68%	3,68%	Hipotecaria	0	0	418.496	418.496	0	0	424.807
76.954.790-8	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,68%	3,68%	Hipotecaria	0	0	659.851	659.851	0	0	669.801
76.954.790-8	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	Chile	CONSORCIO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,33%	4,49%	Hipotecaria	0	0	778.270	778.270	0	0	812.809
76.954.790-8	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	Chile	CONSORCIO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,33%	4,49%	Hipotecaria	0	0	778.270	778.270	0	0	812.809
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,75%	6,75%	Hipotecaria	0	4.806.891	0	4.806.891	0	0	4.845.086
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,33%	2,33%	Hipotecaria	4.365.017	0	0	4.365.017	0	0	4.369.515
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,15%	2,33%	Hipotecaria	0	5.216.783	0	5.216.783	0	0	5.233.592
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,54%	6,54%	Hipotecaria	0	2.213.979	0	2.213.979	0	0	2.247.721
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,85%	6,85%	Hipotecaria	0	5.336.779	0	5.336.779	0	0	5.442.895
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,55%	6,55%	Hipotecaria	0	8.177.105	0	8.177.105	0	0	8.273.402
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,25%	2,25%	Hipotecaria	0	2.645.026	0	2.645.026	0	0	2.655.754
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,81%	2,80%	Hipotecaria	0	195.935	0	195.935	0	0	196.482
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ITAL-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,98%	3,98%	Hipotecaria	0	3.869.628	0	3.869.628	0	0	3.932.516
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	SANTANDER	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	8,40%	8,40%	Hipotecaria	11.597.081	0	0	11.597.081	0	0	11.775.136
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	SANTANDER	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	8,78%	7,92%	Hipotecaria	0	4.893.142	0	4.893.142	0	0	5.166.887
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,36%	4,36%	Hipotecaria	0	5.352.856	0	5.352.856	0	0	5.395.011
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,75%	6,75%	Hipotecaria	0	4.415.186	0	4.415.186	0	0	4.453.301
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,75%	6,75%	Hipotecaria	0	5.670.950	0	5.670.950	0	0	5.716.021
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,75%	6,75%	Hipotecaria	0	13.685.949	0	13.685.949	0	0	13.794.722
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,57%	6,75%	Hipotecaria	0	489.770	0	489.770	0	0	493.662
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,31%	2,31%	Hipotecaria	1.180.005	0	0	1.180.005	0	0	1.181.287
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,31%	2,31%	Hipotecaria	1.321.615	0	0	1.321.615	0	0	1.321.615
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,50%	5,50%	Hipotecaria	9.063.458	0	0	9.063.458	0	0	9.067.606
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,54%	6,54%	Hipotecaria	0	5.108.626	0	5.108.626	0	0	5.179.906
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	8,29%	7,42%	Hipotecaria	2.282.303	0	0	2.282.303	0	0	2.289.777
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,85%	6,85%	Hipotecaria	0	4.154.105	0	4.154.105	0	0	4.238.154
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,55%	6,55%	Hipotecaria	0	1.257.412	0	1.257.412	0	0	1.272.220
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,55%	6,55%	Hipotecaria	0	1.654.562	0	1.654.562	0	0	1.670.827
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,30%	2,30%	Hipotecaria	0	4.697.193	0	4.697.193	0	0	4.708.496
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ITAL-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,98%	3,98%	Hipotecaria	0	974.898	0	974.898	0	0	990.688
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ITAL-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,01%	3,98%	Hipotecaria	0	87.794	0	87.794	0	0	89.221
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	SANTANDER	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	8,40%	8,40%	Hipotecaria	0	17.773.573	0	17.773.573	0	0	18.038.388
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	US\$	Sujeta a liberación de garantías	6,75%	6,75%	Hipotecaria	0	10.254.161	0	10.254.161	0	0	10.757.613
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	US\$	Sujeta a liberación de garantías	6,75%	6,75%	Hipotecaria	0	7.616.012	0	7.616.012	0	0	7.989.939
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	US\$	Sujeta a liberación de garantías	6,75%	6,75%	Hipotecaria	0	1.530.865	0	1.530.865	0	0	1.606.017
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,33%	2,33%	Hipotecaria	1.166.376	0	0	1.166.376	0	0	1.167.577
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,33%	2,33%	Hipotecaria	1.314.597	0	0	1.314.597	0	0	1.315.952
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,33%	2,33%	Hipotecaria	6.816.165	0	0	6.816.165	0	0	6.823.189
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,79%	6,79%	Hipotecaria	0	17.587.839	0	17.587.839	0	0	17.748.112
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,87%	4,87%	Hipotecaria	0	451.533	0	451.533	0	0	458.311
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,87%	4,87%	Hipotecaria	0	5.412.870	0	5.412.870	0	0	5.494.122
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,50%	5,50%	Hipotecaria	6.185.527	0	0	6.185.527	0	0	6.188.215
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,50%	5,50%	Hipotecaria	9.227.648	0	0	9.227.648	0	0	9.241.032
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,54%	6,54%	Hipotecaria	0	5.208.302	0	5.208.302	0	0	5.289.973
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,85%	6,85%	Hipotecaria	0	1.946.793	0	1.946.793	0	0	1.986.191
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,55%	6,55%	Hipotecaria	0	2.945.638	0	2.945.638	0	0	2.980.327
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,55%	6,55%	Hipotecaria	0	2.955.663	0	2.955.663	0	0	2.990.470
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,55%	6,55%	Hipotecaria	0	452.610	0	452.610	0	0	457.940
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,54%	6,54%	Hipotecaria	0	5.753.654	0	5.753.654	0	0	5.844.525
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	SANTANDER	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	8,40%	8,40%	Hipotecaria	0	9.206.235	0	9.206.235	0	0	9.345.957
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,25%	4,25%	Hipotecaria	6.497.891	0	0	6.497.891	0	0	6.500.958
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	US\$	Sujeta a liberación de garantías	6,75%	6,75%	Hipotecaria	0	10.289.535	0	10.289.535	0	0	10.794.724
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	US\$	Sujeta a liberación de garantías	6,75%	6,75%	Hipotecaria	0	2.463.686	0	2.463.686	0	0	2.584.652
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,23%	7,23%	Hipotecaria	0	1.213.147	0	1.213.147	0	0	1.243.758
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,23%	7,23%	Hipotecaria	0	2.267.373	0	2.267.373	0	0	2.324.584
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,23%	7,23%	Hipotecaria	0	3.680.754	0	3.680.754	0	0	3.773.627
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,23%	7,23%	Hipotecaria	0	1.819.732	0	1.819.732	0	0	1.865.629
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,23%	7,23%	Hipotecaria	0	2.478.409	0	2.478.409	0	0	2.540.920
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,23%	7,23%	Hipotecaria	0	6.376.239	0	6.376.239	0	0	6.537.062
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile	FONDO DE INVERSION LARRINVIDA DEUDA	UF	Sujeta a liberación de garantías	11,30%	10,50%	Hipotecaria	0	476.742	0	476.742	0	0	480.914
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile	FONDO DE INVERSION ACTIVA DEUDA ESTI	UF	Sujeta a liberación de garantías	11,30%	10,50%	Hipotecaria	0	774.231	0	774.231	0	0	781.005
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile	FONDO DE INVERSION ACTIVA DEUDA ESTI	UF	Sujeta a liberación de garantías	11,30%	10,50%	Hipotecaria	0	1.141.862	0	1.141.862	0	0	1.151.853
96.804.250-5	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,40%	3,90%	Hipotecaria	0	268.562	0	268.562	0	0	271.402
96.804.250-5	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,80%	3,80%	Hipotecaria	0	1.039.158	0	1.039.158	0	0	1.050.149
96.804.250-5	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,63%	3,92%	Hipotecaria	0	405.291	0	405.291	0	0	408.160
96.804.250-5	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,54%	5,05%	Hipotecaria	0	520.236	0	520.236	0	0	529.426
96.804.250-5	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,48%	5,05%	Hipotecaria	0	512.486	0	512.486	0	0	521.519
96.804.250-5	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,85%	4,57%	Hipotecaria	0	1.204.031	0	1.204.031	0	0	1.223.758
96.804.250-5	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,34%	4,47%	Hipotecaria	0</						

Detalle al 31.03.2025																
RUT entidad deudora	Nombre entidad deudora	País entidad deudora	Nombre entidad acreedora	Moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Garantía	Corriente				No Corriente		Importe del valor nominal de la Obligación a pagar M\$	
									Vencimiento			Total Corriente al 31.03.2025 M\$	Vencimiento			Total no Corriente al 31.03.2025 M\$
									hasta 1 mes M\$	Más de 1 a 3 Meses M\$	Más de 3 a 12 Meses M\$		1 a 5 Años M\$	Más de 5 Años M\$		
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	7,42%	7,42%	Tasa de Interés	63.003	0	0	63.003	0	0	0	0
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	6,85%	6,85%	Tasa de Interés	0	0	240.094	240.094	0	0	0	0
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	6,85%	6,85%	Tasa de Interés	0	0	85.802	85.802	0	0	0	0
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	6,79%	6,79%	Tasa de Interés	0	35.300	0	35.300	0	0	0	0
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	6,55%	6,55%	Tasa de Interés	0	21.278	0	21.278	0	0	0	0
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	6,54%	6,54%	Tasa de Interés	0	3.150	0	3.150	0	0	0	0
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Al Vencimiento	6,75%	6,75%	Tasa de Interés	0	97.562	0	97.562	0	0	0	0
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Al Vencimiento	6,79%	6,79%	Tasa de Interés	0	75.320	0	75.320	0	0	0	0
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	US\$	Al Vencimiento	6,75%	6,75%	Tasa de Interés	0	0	362.718	362.718	0	0	0	0
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	7,42%	7,42%	Tasa de Interés	57.688	0	0	57.688	0	0	0	0
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	6,85%	6,85%	Tasa de Interés	0	0	21.233	21.233	0	0	0	0
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	6,55%	6,55%	Tasa de Interés	0	2.978	0	2.978	0	0	0	0
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	6,54%	6,54%	Tasa de Interés	0	9.450	0	9.450	0	0	0	0
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Al Vencimiento	6,75%	6,75%	Tasa de Interés	0	81.783	0	81.783	0	0	0	0
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	US\$	Al Vencimiento	6,75%	6,75%	Tasa de Interés	0	0	230.309	230.309	0	0	0	0
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	6,85%	6,85%	Tasa de Interés	0	0	9.951	9.951	0	0	0	0
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	6,55%	6,55%	Tasa de Interés	0	6.498	0	6.498	0	0	0	0
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	6,54%	6,54%	Tasa de Interés	0	9.635	0	9.635	0	0	0	0
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	PESOS	Al Vencimiento	6,79%	6,79%	Tasa de Interés	0	63.131	0	63.131	0	0	0	0
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	US\$	Al Vencimiento	6,75%	6,75%	Tasa de Interés	0	0	151.393	151.393	0	0	0	0
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	UF	Al Vencimiento	6,54%	6,54%	Tasa de Interés	0	12.718	0	12.718	0	0	0	0
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	6,85%	6,85%	Tasa de Interés	0	0	21.454	21.454	0	0	0	0
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	6,55%	6,55%	Tasa de Interés	0	8.362	0	8.362	0	0	0	0
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	BCI	PESOS	Al Vencimiento	6,75%	6,75%	Tasa de Interés	0	16.201	0	16.201	0	0	0	0
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Al Vencimiento	6,54%	6,54%	Tasa de Interés	0	4.801	0	4.801	0	0	0	0
<b>Total Instrumentos derivados</b>									<b>120.691</b>	<b>448.166</b>	<b>1.122.954</b>	<b>1.691.810</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Totales</b>									<b>79.153.302</b>	<b>274.954.613</b>	<b>210.352.180</b>	<b>564.460.095</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>572.246.242</b>

Detalle al 31.12.2024															
RUT entidad deudora	Nombre entidad deudora	País entidad deudora	Nombre entidad acreedora	Moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Garantía	Corriente			No Corriente		Total no Corriente al 31.12.2024	Importe del valor nominal de la Obligación a pagar M\$
									hasta 1 mes	Vencimiento Más de 1 a 3 Meses	Más de 3 a 12 Meses	Total Corriente al 31.12.2024	Vencimiento 1 a 5 Años		
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,85%	6,85%	Hipotecaria	8.594.268	0	0	8.594.268	0	0	8.594.268
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,85%	6,85%	Hipotecaria	9.344.632	0	0	9.344.632	0	0	9.344.632
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,85%	6,85%	Hipotecaria	10.163.276	0	0	10.163.276	0	0	10.163.276
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,21%	7,21%	Hipotecaria	2.522.156	0	0	2.522.156	0	0	2.522.156
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,21%	7,21%	Hipotecaria	2.837.320	0	0	2.837.320	0	0	2.837.320
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,21%	7,21%	Hipotecaria	20.864.310	0	0	20.864.310	0	0	20.864.310
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,45%	6,85%	Hipotecaria	578.909	0	0	578.909	0	0	578.909
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	8,24%	7,42%	Hipotecaria	4.289.350	0	0	4.289.350	0	0	4.289.350
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	8,24%	7,42%	Hipotecaria	4.565.683	0	0	4.565.683	0	0	4.565.683
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,50%	5,50%	Hipotecaria	0	14.215.539	0	14.215.539	0	0	14.215.539
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,10%	4,10%	Hipotecaria	0	9.532.357	0	9.532.357	0	0	9.532.357
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,42%	7,42%	Hipotecaria	0	419.939	0	419.939	0	0	419.939
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,55%	6,55%	Hipotecaria	0	1.702.928	0	1.702.928	0	0	1.702.928
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,64%	7,42%	Hipotecaria	0	2.264.224	0	2.264.224	0	0	2.264.224
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,06%	7,06%	Hipotecaria	4.026.698	0	0	4.026.698	0	0	4.026.698
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,06%	7,06%	Hipotecaria	3.983.884	0	0	3.983.884	0	0	3.983.884
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,06%	7,06%	Hipotecaria	3.037.175	0	0	3.037.175	0	0	3.037.175
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,06%	7,06%	Hipotecaria	7.762.022	0	0	7.762.022	0	0	7.762.022
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,99%	4,99%	Hipotecaria	0	548.880	0	548.880	0	0	548.880
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,37%	3,37%	Hipotecaria	0	5.026.228	0	5.026.228	0	0	5.026.228
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,58%	3,58%	Hipotecaria	0	4.218.005	0	4.218.005	0	0	4.218.005
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,99%	4,99%	Hipotecaria	0	553.804	0	553.804	0	0	553.804
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,99%	4,99%	Hipotecaria	0	2.281.671	0	2.281.671	0	0	2.281.671
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,20%	3,20%	Hipotecaria	2.953.257	0	0	2.953.257	0	0	2.953.257
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,99%	4,99%	Hipotecaria	0	5.920.595	0	5.920.595	0	0	5.920.595
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,99%	4,99%	Hipotecaria	0	5.986.089	0	5.986.089	0	0	5.986.089
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,99%	4,99%	Hipotecaria	0	6.088.542	0	6.088.542	0	0	6.088.542
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,20%	3,20%	Hipotecaria	0	3.431.522	0	3.431.522	0	0	3.431.522
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,30%	2,30%	Hipotecaria	0	8.641.829	0	8.641.829	0	0	8.641.829
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ITAU-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,82%	4,82%	Hipotecaria	2.799.013	0	0	2.799.013	0	0	2.799.013
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ITAU-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,82%	4,82%	Hipotecaria	3.057.560	0	0	3.057.560	0	0	3.057.560
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ITAU-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,82%	4,82%	Hipotecaria	4.605.264	0	0	4.605.264	0	0	4.605.264
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ITAU-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,61%	5,61%	Hipotecaria	2.821.118	0	0	2.821.118	0	0	2.821.118
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ITAU-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,61%	5,61%	Hipotecaria	4.304.272	0	0	4.304.272	0	0	4.304.272
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ITAU-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,61%	5,61%	Hipotecaria	6.340.915	0	0	6.340.915	0	0	6.340.915
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	SANTANDER	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	8,49%	8,49%	Hipotecaria	0	14.758.610	0	14.758.610	0	0	14.758.610
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	8.063.214	0	8.063.214	0	0	8.063.214
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	8.240.437	0	8.240.437	0	0	8.240.437
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,25%	4,25%	Hipotecaria	0	2.502.533	0	2.502.533	0	0	2.502.533
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,51%	4,51%	Hipotecaria	0	7.567.272	0	7.567.272	0	0	7.567.272
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,51%	4,51%	Hipotecaria	0	12.612.120	0	12.612.120	0	0	12.612.120
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,51%	4,51%	Hipotecaria	0	15.142.224	0	15.142.224	0	0	15.142.224
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	MUTUOS HIPOTECARIOS RENTA NACIONAL	UF	Sujeta a liberación de garantías	8,29%	7,49%	Hipotecaria	0	2.596.169	0	2.596.169	0	0	2.596.169
76.912.610-4	CONSORCIO INMOBILIARIO MACUL S.A.	Chile	BTG PACTUAL DEUDA PRIVADA INMOBILIARIA	UF	Sujeta a liberación de garantías	7,44%	7,44%	Hipotecaria	0	6.726.842	0	6.726.842	0	0	6.726.842
76.922.183-1	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.	Chile	CHILE	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,25%	4,25%	Hipotecaria	1.083.571	0	0	1.083.571	0	0	1.083.571
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria	67.124	0	0	67.124	0	0	67.124
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,72%	2,91%	Hipotecaria	0	232.810	0	232.810	0	0	232.810
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,55%	3,55%	Hipotecaria	877.928	0	0	877.928	0	0	877.928
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,55%	3,55%	Hipotecaria	877.928	0	0	877.928	0	0	877.928
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,75%	3,75%	Hipotecaria	622.860	0	0	622.860	0	0	622.860
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,04%	3,24%	Hipotecaria	0	365.927	0	365.927	0	0	365.927
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,24%	3,24%	Hipotecaria	0	329.205	0	329.205	0	0	329.205
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,91%	2,91%	Hipotecaria	0	385.844	0	385.844	0	0	385.844
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,91%	2,91%	Hipotecaria	0	559.344	0	559.344	0	0	559.344
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,91%	2,91%	Hipotecaria	0	559.344	0	559.344	0	0	559.344
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,24%	3,43%	Hipotecaria	272.811	0	0	272.811	0	0	272.811
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,24%	3,24%	Hipotecaria	0	619.218	0	619.218	0	0	619.218
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria	784.247	0	0	784.247	0	0	784.247
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria	784.247	0	0	784.247	0	0	784.247
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria	784.247	0	0	784.247	0	0	784.247
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria	784.247	0	0	784.247	0	0	784.247
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria	784.247	0	0	784.247	0	0	784.247
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria	784.247	0	0	784.247	0	0	784.247
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria	784.247	0	0	784.247	0	0	784.247
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria	784.247	0	0	784.247	0	0	784.247
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria	784.247	0	0	784.247	0	0	784.247
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria	784.247	0	0	784.247	0	0	784.247
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria	784.247	0	0	784.247	0	0	784.247
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria	784.247	0	0	784.247	0	0	784.247
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria	784.247	0	0	784.247	0	0	784.247
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria	784.247	0	0	784.247	0	0	784.247
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria	784.247	0	0	784.247	0	0	784.247
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria	784.247	0	0	784.247	0	0	784.247
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria	784.247	0	0	784.247	0	0	784.247
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria	784.247	0	0	784.247	0	0	784.247
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,43%	3,43%	Hipotecaria							

Detalle al 31.12.2024																
RUT entidad deudora	Nombre entidad deudora	País entidad deudora	Nombre entidad acreedora	Moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Garantía	Corriente				No Corriente		Importe del valor nominal de la Obligación a pagar M\$	
									hasta 1 mes	Vencimiento		Total Corriente al 31.12.2024	Vencimiento			Total No Corriente al 31.12.2024
										M\$	Mes		Más de 1 a 3 Meses	Más de 5 Años		
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOEN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,14%	3,33%	Hipotecaria	0	1.043.437	0	0	1.043.437	0	1.050.029	
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOEN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,14%	3,33%	Hipotecaria	0	1.926.701	0	0	1.926.701	0	1.938.873	
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOEN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,96%	3,15%	Hipotecaria	0	593.166	593.166	0	0	0	598.945	
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOEN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,96%	3,15%	Hipotecaria	0	0	308.273	308.273	0	0	0	311.277
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOEN S.A.	Chile	SANTANDER	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	8,40%	8,40%	Hipotecaria	0	0	489.855	489.855	0	0	0	507.464
76.954.790-8	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,57%	3,57%	Hipotecaria	0	362.662	0	362.662	0	0	0	364.742
76.954.790-8	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,57%	3,57%	Hipotecaria	0	576.868	0	576.868	0	0	0	580.152
76.954.790-8	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,57%	3,57%	Hipotecaria	0	652.343	0	652.343	0	0	0	656.056
76.954.790-8	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,57%	3,57%	Hipotecaria	0	656.455	0	656.455	0	0	0	660.191
76.954.790-8	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,57%	3,57%	Hipotecaria	0	326.016	0	326.016	0	0	0	327.886
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,99%	7,40%	Hipotecaria	5.148.879	0	0	5.148.879	0	0	0	5.173.140
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,85%	6,85%	Hipotecaria	4.762.809	0	0	4.762.809	0	0	0	4.775.431
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,17%	4,17%	Hipotecaria	4.301.266	0	0	4.301.266	0	0	0	4.308.224
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,06%	3,06%	Hipotecaria	2.466.305	0	0	2.466.305	0	0	0	2.466.932
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,50%	5,50%	Hipotecaria	0	0	4.253.653	4.253.653	0	0	0	4.318.600
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,49%	6,49%	Hipotecaria	0	2.213.958	0	2.213.958	0	0	0	2.247.054
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,15%	7,15%	Hipotecaria	5.271.187	0	0	5.271.187	0	0	0	5.284.769
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,37%	3,37%	Hipotecaria	0	2.611.412	0	2.611.412	0	0	0	2.627.284
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,99%	4,99%	Hipotecaria	0	8.402.498	0	8.402.498	0	0	0	8.475.228
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,80%	2,80%	Hipotecaria	0	0	1.574.645	1.574.645	0	0	0	1.590.064
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ITAL-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,98%	4,98%	Hipotecaria	633.497	0	0	633.497	0	0	0	634.019
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ITAL-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,63%	5,61%	Hipotecaria	556.947	0	0	556.947	0	0	0	559.372
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ITAL-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,61%	5,61%	Hipotecaria	4.207.782	0	0	4.207.782	0	0	0	4.226.108
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	SANTANDER	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	8,40%	8,40%	Hipotecaria	0	0	12.718.734	12.718.734	0	0	0	13.181.265
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	SANTANDER	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	8,78%	7,92%	Hipotecaria	0	0	4.798.384	4.798.384	0	0	0	5.166.887
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,36%	4,36%	Hipotecaria	0	0	5.230.608	5.230.608	0	0	0	5.328.788
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,85%	6,85%	Hipotecaria	4.377.668	0	0	4.377.668	0	0	0	4.389.269
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,85%	6,85%	Hipotecaria	5.618.943	0	0	5.618.943	0	0	0	5.633.834
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,85%	6,85%	Hipotecaria	13.500.438	0	0	13.500.438	0	0	0	13.596.376
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,21%	7,21%	Hipotecaria	1.169.451	0	0	1.169.451	0	0	0	1.173.400
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,21%	7,21%	Hipotecaria	1.309.795	0	0	1.309.795	0	0	0	1.314.217
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,45%	6,85%	Hipotecaria	485.278	0	0	485.278	0	0	0	486.564
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,41%	7,40%	Hipotecaria	265.365	0	0	265.365	0	0	0	266.615
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,50%	5,50%	Hipotecaria	0	0	11.815.620	11.815.620	0	0	0	11.850.504
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,85%	6,85%	Hipotecaria	0	5.110.214	0	5.110.214	0	0	0	5.183.925
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	8,29%	7,42%	Hipotecaria	0	0	2.242.735	2.242.735	0	0	0	2.289.777
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,36%	7,36%	Hipotecaria	16.594.690	0	0	16.594.690	0	0	0	16.577.835
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,36%	7,36%	Hipotecaria	4.183.937	0	0	4.183.937	0	0	0	4.189.786
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,36%	7,36%	Hipotecaria	279.986	0	0	279.986	0	0	0	280.378
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,99%	4,99%	Hipotecaria	0	1.292.072	0	1.292.072	0	0	0	1.303.256
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,99%	4,99%	Hipotecaria	0	1.700.168	0	1.700.168	0	0	0	1.714.885
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,30%	2,30%	Hipotecaria	0	0	4.613.093	4.613.093	0	0	0	4.650.700
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ITAL-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,62%	5,61%	Hipotecaria	1.268.630	0	0	1.268.630	0	0	0	1.274.164
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ITAL-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,62%	5,61%	Hipotecaria	745.361	0	0	745.361	0	0	0	748.600
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	SANTANDER	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	8,40%	8,40%	Hipotecaria	0	0	17.412.461	17.412.461	0	0	0	18.038.388
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,25%	4,25%	Hipotecaria	0	0	1.491.066	1.491.066	0	0	0	1.507.468
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,51%	4,51%	Hipotecaria	0	0	7.427.569	7.427.569	0	0	0	7.514.158
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,51%	4,51%	Hipotecaria	0	0	10.000.441	10.000.441	0	0	0	10.117.024
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,85%	6,85%	Hipotecaria	1.152.386	0	0	1.152.386	0	0	0	1.155.440
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,85%	6,85%	Hipotecaria	1.298.830	0	0	1.298.830	0	0	0	1.302.272
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,85%	6,85%	Hipotecaria	6.734.411	0	0	6.734.411	0	0	0	6.752.258
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,21%	7,21%	Hipotecaria	17.487.996	0	0	17.487.996	0	0	0	17.547.042
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,42%	7,40%	Hipotecaria	90.268	0	0	90.268	0	0	0	90.693
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,46%	6,85%	Hipotecaria	189.225	0	0	189.225	0	0	0	189.727
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,40%	4,40%	Hipotecaria	450.453	0	0	450.453	0	0	0	451.587
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,40%	4,40%	Hipotecaria	5.399.923	0	0	5.399.923	0	0	0	5.413.518
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,50%	5,50%	Hipotecaria	0	0	6.029.626	6.029.626	0	0	0	6.112.256
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,50%	5,50%	Hipotecaria	0	0	8.995.401	8.995.401	0	0	0	9.127.596
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	CHILE	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,10%	4,10%	Hipotecaria	75.579	0	0	75.579	0	0	0	75.716
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,55%	6,55%	Hipotecaria	0	5.209.272	0	5.209.272	0	0	0	5.281.131
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,06%	7,06%	Hipotecaria	1.958.968	0	0	1.958.968	0	0	0	1.961.598
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,99%	4,99%	Hipotecaria	0	465.086	0	465.086	0	0	0	469.111
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,99%	4,99%	Hipotecaria	0	3.026.832	0	3.026.832	0	0	0	3.053.031
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,99%	4,99%	Hipotecaria	0	3.037.133	0	3.037.133	0	0	0	3.063.421
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,28%	3,28%	Hipotecaria	0	5.728.937	0	5.728.937	0	0	0	5.773.457
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	SANTANDER	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	8,40%	8,40%	Hipotecaria	0	0	9.600.750	9.600.750	0	0	0	9.949.160
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,25%	4,25%	Hipotecaria	0	0	7.265.985	7.265.985	0	0	0	7.348.608
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,51%	4,51%	Hipotecaria	0	2.440.930	0	2.440.930	0	0	0	2.469.386
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,51%	4,51%	Hipotecaria	0	0	10.194.473	10.194.473	0	0	0	10.313.319
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,70%	7,70%	Hipotecaria	0	1.855.644	0	1.855.644	0	0	0	1.869.506
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,70%	7,70%	Hipotecaria	0	3.468.200	0	3.468.200	0	0	0	3.494.107
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile</														

Detalle al 31.12.2024																
RUT entidad deudora	Nombre entidad deudora	País entidad deudora	Nombre entidad acreedora	Moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Garantía	Corriente				No Corriente			Importe del valor nominal de la Obligación a pagar M\$
									Vencimiento			Total Corriente al 31.12.2024 M\$	Vencimiento		Total no Corriente al 31.12.2024 M\$	
									hasta 1 mes M\$	Más de 1 a 3 Meses M\$	Más de 3 a 12 Meses M\$		1 a 5 Años M\$	Más de 5 Años M\$		
96.804.250-5	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,06%	5,21%	Hipotecaria	270.314	0	0	270.314	0	0	0	270.847
96.804.250-5	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,68%	4,87%	Hipotecaria	1.041.238	0	0	1.041.238	0	0	0	1.043.166
96.804.250-5	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,63%	3,92%	Hipotecaria	0	0	396.451	396.451	0	0	0	403.150
96.804.250-5	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,54%	5,05%	Hipotecaria	0	0	507.517	507.517	0	0	0	522.927
96.804.250-5	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,46%	5,05%	Hipotecaria	0	0	499.938	499.938	0	0	0	515.117
96.804.250-5	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,85%	4,57%	Hipotecaria	0	0	1.175.947	1.175.947	0	0	0	1.217.636
96.804.250-5	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,34%	4,47%	Hipotecaria	0	0	427.337	427.337	0	0	0	440.285
<b>Total Préstamos bancarios</b>									<b>234.413.579</b>	<b>125.699.470</b>	<b>239.424.588</b>	<b>599.537.637</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>604.542.107</b>
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	7,42%	7,42%	Tasa de Interés	0	0	57.694	57.694	0	0	0	0
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	7,06%	7,06%	Tasa de Interés	66.627	0	0	66.627	0	0	0	0
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Al Vencimiento	7,21%	7,21%	Tasa de Interés	7.847	0	0	7.847	0	0	0	0
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Al Vencimiento	7,21%	7,21%	Tasa de Interés	32.195	0	0	32.195	0	0	0	0
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Al Vencimiento	6,85%	6,85%	Tasa de Interés	29.755	0	0	29.755	0	0	0	0
88.452.300-1	ALMAGRO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	6,55%	6,55%	Tasa de Interés	0	7.125	0	7.125	0	0	0	0
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	7,42%	7,42%	Tasa de Interés	0	0	53.223	53.223	0	0	0	0
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	7,36%	7,36%	Tasa de Interés	67.170	0	0	67.170	0	0	0	0
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Al Vencimiento	7,21%	7,21%	Tasa de Interés	3.630	0	0	3.630	0	0	0	0
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	PESOS	Al Vencimiento	6,85%	6,85%	Tasa de Interés	24.943	0	0	24.943	0	0	0	0
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	6,85%	6,85%	Tasa de Interés	0	17.552	0	17.552	0	0	0	0
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	7,06%	7,06%	Tasa de Interés	6.884	0	0	6.884	0	0	0	0
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	PESOS	Al Vencimiento	7,21%	7,21%	Tasa de Interés	25.605	0	0	25.605	0	0	0	0
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	PESOS	Al Vencimiento	6,85%	6,85%	Tasa de Interés	9.726	0	0	9.726	0	0	0	0
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	6,55%	6,55%	Tasa de Interés	0	21.794	0	21.794	0	0	0	0
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	7,15%	7,15%	Tasa de Interés	27.886	0	0	27.886	0	0	0	0
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	BCI	PESOS	Al Vencimiento	6,85%	6,85%	Tasa de Interés	4.941	0	0	4.941	0	0	0	0
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Al Vencimiento	6,49%	6,49%	Tasa de Interés	0	6.388	0	6.388	0	0	0	0
<b>Total Instrumentos derivados</b>									<b>307.209</b>	<b>62.855</b>	<b>110.917</b>	<b>470.985</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Totales</b>									<b>234.720.788</b>	<b>125.762.329</b>	<b>239.535.505</b>	<b>600.008.622</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>604.542.107</b>

### 18.3 Pasivos por arrendamiento

- a) Plazos de vencimiento, a continuación se detallan los montos según plazo de pago de los Pasivos por arrendamiento, corrientes y no corrientes al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024 (Ver nota 2.9, 2.28 y 16 a los estados financieros consolidados intermedios).

Reconciliación de los pagos mínimos del arrendamiento financiero, arrendatario	Bruto M\$	Interés M\$	Valor Presente al 31.03.2025 M\$
Menor a un año	2.295.257	228.512	2.066.745
Entre un año y cinco años	1.834.014	85.959	1.748.055
<b>Total</b>	<b>4.129.271</b>	<b>314.471</b>	<b>3.814.800</b>

Reconciliación de los pagos mínimos del arrendamiento financiero, arrendatario	Bruto M\$	Interés M\$	Valor Presente al 31.12.2024 M\$
Menor a un año	2.447.505	277.234	2.170.271
Entre un año y cinco años	2.409.678	127.535	2.282.143
<b>Total</b>	<b>4.857.183</b>	<b>404.769</b>	<b>4.452.414</b>

## 18.4 Operaciones de Factoring y Confirming

### a) Saldos vigentes de operaciones de factoring y confirming

a.1) A continuación, se detallan las operaciones de factoring vigentes y sus condiciones al cierre de cada período.

Saldos al 31 de marzo de 2025															
RUT entidad deudora	Nombre entidad deudora	País entidad deudora	Nombre entidad acreedora	Moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Garantía	Corriente			Fecha de Ingreso	Fecha de vencimiento	Tipo de Responsabilidad	
									Vencimiento						Total Corriente al 31.03.2025 M\$
									hasta 1 mes M\$	Más de 1 a 3 Meses M\$	Más de 3 a 12 Meses M\$				
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI Factoring	UF	Al Vencimiento	9,12%	9,12%	Pagare por Cobrar	690.665	0	0	690.665	02-07-2020	29-07-2025	Con Responsabilidad
<b>Total Factoring</b>									<b>690.665</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>690.665</b>			

Saldos al 31 de diciembre de 2024															
RUT entidad deudora	Nombre entidad deudora	País entidad deudora	Nombre entidad acreedora	Moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Garantía	Corriente			Fecha de Ingreso	Fecha de vencimiento	Tipo de Responsabilidad	
									Vencimiento						Total Corriente al 31.12.2024 M\$
									hasta 1 mes M\$	Más de 1 a 3 Meses M\$	Más de 3 a 12 Meses M\$				
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI Factoring	UF	Al Vencimiento	8,88%	8,88%	Pagare por Cobrar	702.795	0	0	702.795	02-07-2020	03-01-2025	Con Responsabilidad
<b>Total Factoring</b>									<b>702.795</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>702.795</b>			

a.2) Para el período terminado al 31 de marzo de 2025 y por el año terminado al 31 de diciembre de 2024, no existen saldos vigentes de operaciones de confirming.

### b) Operaciones acumuladas de factoring y confirming

b.1) El monto acumulado de operaciones de factoring cursadas durante el período terminado al 31 de marzo de 2025 y por el año terminado al 31 de diciembre de 2024, es el siguiente:

Desarrollo Inmobiliario			
Para el período 2025		Para el año 2024	
M\$	UF	M\$	UF
0	0,00	17.365.078	0

b.2) Para el período terminado al 31 de marzo de 2025 y por el año terminado al 31 de diciembre de 2024, no se realizaron operaciones de confirming.

### 18.5 Conciliación de otros pasivos financieros corrientes y no corrientes

Cuadro de movimiento de otros pasivos financieros corrientes y no corrientes	Saldo inicial al 01.01.2025 M\$	Cambios que representan flujo de efectivo				Cambios que no representan flujo de efectivo				Saldo Final al 31.03.2025 M\$
		Obtención de préstamos M\$	Pagos de préstamos M\$	Pagos de intereses M\$	Pago cuotas pasivos por arrendamiento M\$	Diferencia de cambio y unidad de reajuste M\$	Interés devengado M\$	Arrendamientos financieros nuevos y bajas M\$	Otros movimientos que no representan flujo M\$	
Préstamos bancarios	599.537.637	30.308.387	(70.624.721)	(7.724.940)	0	5.240.611	6.031.311	0	0	562.768.285
Factoring	702.795	0	0	(35.379)	0	8.742	14.507	0	0	690.665
Pasivos por Arrendamiento	4.452.414	0	0	0	(562.703)	36.623	84.352	(70.547)	(125.339)	3.814.800
Instrumentos derivados	470.985	0	0	0	0	0	0	0	1.220.825	1.691.810
<b>Total</b>	<b>605.163.831</b>	<b>30.308.387</b>	<b>(70.624.721)</b>	<b>(7.760.319)</b>	<b>(562.703)</b>	<b>5.285.976</b>	<b>6.130.170</b>	<b>(70.547)</b>	<b>1.095.486</b>	<b>568.965.560</b>

Cuadro de movimiento de otros pasivos financieros corrientes y no corrientes	Saldo inicial al 01.01.2024 M\$	Cambios que representan flujo de efectivo				Cambios que no representan flujo de efectivo				Saldo Final al 31.12.2024 M\$
		Obtención de préstamos M\$	Pagos de préstamos M\$	Pagos de intereses M\$	Pago cuotas pasivos por arrendamiento M\$	Diferencia de cambio y unidad de reajuste M\$	Interés devengado M\$	Arrendamientos financieros nuevos y bajas M\$	Otros movimientos que no representan flujo M\$	
Préstamos bancarios	694.838.842	72.264.496	(182.855.939)	(41.886.059)	0	19.027.394	38.148.903	0	0	599.537.637
Factoring	18.383.007	17.365.078	(35.608.994)	(379.157)	0	81.087	861.774	0	0	702.795
Pasivos por Arrendamiento	5.344.644	0	0	0	(2.918.860)	223.584	427.272	931.254	444.520	4.452.414
Instrumentos derivados	0	0	0	0	0	0	0	0	470.985	470.985
<b>Total</b>	<b>718.566.493</b>	<b>89.629.574</b>	<b>(218.464.933)</b>	<b>(42.265.216)</b>	<b>(2.918.860)</b>	<b>19.332.065</b>	<b>39.437.949</b>	<b>931.254</b>	<b>915.505</b>	<b>605.163.831</b>

Cuadro de movimiento de otros pasivos financieros corrientes y no corrientes	Saldo inicial al 01.01.2024 M\$	Cambios que representan flujo de efectivo				Cambios que no representan flujo de efectivo				Saldo Final al 31.03.2024 M\$
		Obtención de préstamos M\$	Pagos de préstamos M\$	Pagos de intereses M\$	Pago cuotas pasivos por arrendamiento M\$	Diferencia de cambio y unidad de reajuste M\$	Interés devengado M\$	Arrendamientos financieros nuevos y bajas M\$	Otros movimientos que no representan flujo M\$	
Préstamos bancarios	694.838.842	17.079.556	(33.253.907)	(11.230.288)	0	2.654.061	12.522.833	0	951.930	683.563.027
Factoring	18.383.007	17.365.078	(17.474.539)	(332.079)	0	33.527	509.594	0	0	18.484.588
Pasivos por Arrendamiento	5.344.644	0	0	0	(629.094)	49.237	116.634	887.446	20.221	5.789.088
Instrumentos derivados	0	0	0	0	0	0	0	0	127.277	127.277
<b>Total</b>	<b>718.566.493</b>	<b>34.444.634</b>	<b>(50.728.446)</b>	<b>(11.562.367)</b>	<b>(629.094)</b>	<b>2.736.825</b>	<b>13.149.061</b>	<b>887.446</b>	<b>1.099.428</b>	<b>707.963.980</b>

### 18.6 Información adicional

Al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024 la Sociedad y sus Filiales mantienen covenants de cumplimiento establecidos en los contratos de obligaciones financieras (ver nota 27.1d a los estados financieros consolidados intermedios).

## 19. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR, CORRIENTES Y NO CORRIENTES

19.1 El detalle de este rubro al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024 es el siguiente:

Cuentas por pagar comerciales y otras Cuentas por Pagar, Corrientes	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Anticipos y depósitos de clientes	39.038.722	40.874.206
Reconocimiento cierre de proyectos (a)	14.526.513	15.887.410
Otras cuentas por pagar (b)	11.379.652	12.621.746
Proveedores (19.2) (19.3)	6.955.230	6.487.159
Retenciones (c)	3.693.029	6.512.749
Retenciones a subcontratistas	2.945.020	3.309.710
Documentos por pagar	286.620	265.021
Obligaciones por compras de terrenos	154.109	152.061
Dividendos por pagar	22.597	22.597
<b>Total</b>	<b>79.001.492</b>	<b>86.132.659</b>

- Corresponde a la provisión de los montos pendientes por gastar al cierre de los proyectos a la fecha de la recepción final (Cierre de obra en ejecución y traspaso a Viviendas terminadas).
- Corresponde a obligaciones provisionadas al cierre de los estados financieros, tales como, provisión de contribuciones, provisión de participaciones variables de ejecutivos y directores, provisión de vacaciones, obligaciones por propiedades recibidas en parte de pago y otras cuentas por pagar menores que representan un 9,17% del total del rubro “Otras Cuentas por Pagar” al 31 de marzo de 2025 (10,18% al 31 de diciembre de 2024). Ninguna de estas obligaciones contiene algún tipo de interés o plan de pago vigente.
- Corresponde a obligaciones por descuentos previsionales, impuestos retenidos (IVA, IVA retenido a terceros, impuesto único a los trabajadores y retenciones de honorarios) y obligaciones con el personal.

19.2 El detalle de los saldos vigentes del ítem “Proveedores” del rubro “Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar”, según plazos de vencimientos al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es el siguiente:

Montos según plazo de pago	31.03.2025				31.12.2024			
	Materiales y Equipos M\$	Servicios M\$	Otros M\$	Total M\$	Materiales y Equipos M\$	Servicios M\$	Otros M\$	Total M\$
Hasta 30 Días	3.077.888	1.692.143	531.560	5.301.591	2.678.780	2.249.569	713.405	5.641.754
31 a 60 Días	32.707	15.263	18.556	66.526	43.537	12.623	1.370	57.530
<b>Total M\$</b>	<b>3.110.595</b>	<b>1.707.406</b>	<b>550.116</b>	<b>5.368.117</b>	<b>2.722.317</b>	<b>2.262.192</b>	<b>714.775</b>	<b>5.699.284</b>

**19.3** El detalle de la morosidad del ítem “Proveedores” del rubro “Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar” al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es el siguiente:

Montos según días vencidos	31.03.2025				31.12.2024			
	Materiales y Equipos M\$	Servicios M\$	Otros M\$	Total M\$	Materiales y Equipos M\$	Servicios M\$	Otros M\$	Total M\$
Hasta 30 Días	352.129	84.115	88.071	524.315	131.051	65.656	57.359	254.066
31 a 60 Días	231.618	925	4.684	237.227	128.602	17.062	2.517	148.181
61 a 90 Días	312.708	17.761	280	330.749	844	1.268	3.871	5.983
91 a 120 Días	690	1.065	1.992	3.747	350	7.461	10.494	18.305
121 a 365 Días	125.687	14.026	578	140.291	7.473	7.158	5.758	20.389
366 y más	177.649	58.641	114.494	350.784	177.975	45.530	117.446	340.951
<b>Total M\$</b>	<b>1.200.481</b>	<b>176.533</b>	<b>210.099</b>	<b>1.587.113</b>	<b>446.295</b>	<b>144.135</b>	<b>197.445</b>	<b>787.875</b>

El saldo de proveedores vencidos representa un 22,82% del total de proveedores al 31 de marzo de 2025 (12,15% al 31 de diciembre de 2024), que corresponden a situaciones no resueltas con los proveedores.

**19.4** El detalle del rubro “Otras Cuentas por Pagar, no Corrientes” al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es el siguiente:

Otras cuentas por pagar, No Corrientes	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Anticipos y depósitos de clientes	13.690.027	10.347.377
<b>Total</b>	<b>13.690.027</b>	<b>10.347.377</b>

## 20. OTRAS PROVISIONES

### 20.1 Provisiones

El detalle de las provisiones corrientes y no corrientes al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es el siguiente:

Provisiones	31.03.2025		31.12.2024	
	Corriente M\$	No Corriente M\$	Corriente M\$	No Corriente M\$
Provisión garantía post-venta	4.969.553	3.820.986	5.226.298	4.007.902
Provisión déficit asociadas (1)	0	3.685.307	0	3.149.177
<b>Total</b>	<b>4.969.553</b>	<b>7.506.293</b>	<b>5.226.298</b>	<b>7.157.079</b>

(1) Ver nota 13 a los estados financieros consolidados intermedios.

#### Información adicional

- Provisión garantía post-venta: Corresponde a la garantía por eventuales desperfectos en la construcción de departamentos y casas, conforme a la Ley General de Urbanismo y Construcción. Adicionalmente incluye la garantía por eventuales desperfectos estipulada contractualmente en la construcción de obras de infraestructura.

### 20.2 Movimiento de las provisiones corrientes y no corrientes

Clase de provisiones	31.03.2025			
	Corriente	No corriente		
	Garantía post-venta M\$	Garantía post-venta M\$	Provisión déficit M\$	Total no corriente M\$
Saldo inicial al 01.01.2025	5.226.298	4.007.902	3.149.177	7.157.079
Incremento (decremento) en provisiones existentes	(256.745)	(186.916)	536.130	349.214
<b>Total</b>	<b>4.969.553</b>	<b>3.820.986</b>	<b>3.685.307</b>	<b>7.506.293</b>

Clase de provisiones	31.12.2024			
	Corriente	No corriente		
	Garantía post-venta M\$	Garantía post-venta M\$	Provisión déficit M\$	Total no corriente M\$
Saldo inicial al 01.01.2024	4.745.354	3.987.895	1.447.842	5.435.737
Incremento (decremento) en provisiones existentes	480.944	20.007	1.701.335	1.721.342
<b>Total</b>	<b>5.226.298</b>	<b>4.007.902</b>	<b>3.149.177</b>	<b>7.157.079</b>

## 21. PATRIMONIO NETO

### 21.1 Capital suscrito y pagado

Capital suscrito y pagado	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$	31.03.2024 M\$
Capital emitido	127.688.597	127.688.597	127.688.597

### 21.2 Número de acciones suscritas y pagadas

Al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, el capital de la Sociedad está representado por 1.223.935.691 acciones suscritas y pagadas sin valor nominal.

### 21.3 Dividendos

Para los períodos terminados al 31 de marzo de 2025 y 2024, no se han efectuado pagos de dividendos.

### 21.4 Otras partidas del patrimonio

El detalle de otras partidas del patrimonio es el siguiente:

Otras partidas del patrimonio	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$	31.03.2024 M\$
<b>Primas de emisión</b>			
Sobreprecio ventas de acciones propias ( a )	49.597.096	49.597.096	49.597.096
<b>Otras reservas</b>			
Reservas por diferencias de cambio por conversión, inversiones en el exterior ( b )	652.467	479.256	443.204
<b>Otras reservas varias</b>			
Reconocimiento de efectos por unificación de intereses ( c )	(3.183.243)	(3.183.243)	(3.183.243)
Otras reservas ( d )	3.761.008	3.761.008	3.761.008
<b>Subtotal otras reservas varias</b>	577.765	577.765	577.765
<b>Total otras reservas</b>	<b>1.230.232</b>	<b>1.057.021</b>	<b>1.020.969</b>

### Información adicional

- a) Sobreprecio en venta de acciones propias: Corresponde al mayor valor obtenido en la colocación de acciones de pago de Socovesa S.A.
- b) Reservas por diferencias de cambio por conversión: Corresponde al ajuste por diferencias de conversión de una coligada indirecta que tiene una moneda funcional (dólar) diferente de la moneda de presentación de estos Estados Financieros Consolidados.
- c) Reconocimiento de efectos por unificación de intereses: Corresponde a los efectos por unificación de intereses año 2005 y 2007 de Empresas Socovesa, y a una reorganización del grupo en 2017 con un efecto de M\$ (5.838.991).
- d) Otras reservas: Corresponde principalmente, a la revalorización del patrimonio por el año 2009 por M\$ 3.005.976; y al efecto inicial de IFRS de la coligada indirecta Inversiones los Andes S.A. por M\$ 426.592.-.

## **21.5 Gestión del capital**

La gestión del capital se refiere a la administración del patrimonio de la Compañía.

El objetivo de la Sociedad y sus Filiales, en relación con la gestión del capital, es resguardar la capacidad del mismo para asegurar el normal funcionamiento de sus operaciones y la continuidad del negocio en el largo plazo, procurando al mismo tiempo maximizar el rendimiento para sus accionistas.

Para cumplir con estos objetivos, la Compañía monitorea permanentemente el retorno que obtiene en su área de negocio Desarrollo Inmobiliario.

La empresa tiene como objetivo mantener un leverage adecuado, buscando con ello no asumir riesgos por sobre lo que se estima prudente. Este leverage es considerado a nivel consolidado.

## 22. INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS

### 22.1 Ingresos de actividades ordinarias

El detalle de los Ingresos de actividades ordinarias para los períodos terminados al 31 de marzo de 2025 y 2024 es el siguiente:

Ingresos de actividades ordinarias	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2025 M\$	31.03.2024 M\$
<b>Ventas de inmuebles</b>	<b>50.858.695</b>	<b>67.263.352</b>
Casas	10.039.879	18.047.406
Departamentos	40.452.024	47.701.344
Oficinas y/o locales comerciales	366.792	1.514.602
<b>Ventas de inmuebles recibidos en parte de pago</b>	<b>2.279.105</b>	<b>1.663.908</b>
Casas	136.015	285.455
Departamentos	2.143.090	1.378.453
<b>Venta de terrenos</b>	<b>0</b>	<b>359.905</b>
<b>Otras ventas y servicios</b>	<b>1.607.531</b>	<b>877.870</b>
Ventas y servicios varios	313.149	203.437
Ventas Agrícola	703.051	89.538
Venta de servicios (SELAR)	363.443	368.835
Ingresos por arriendos	227.888	216.060
<b>Total</b>	<b>54.745.331</b>	<b>70.165.035</b>

### 22.2 Otros ingresos, por función

El detalle de los Otros ingresos por función para los períodos terminados al 31 de marzo de 2025 y 2024 es el siguiente:

Otros ingresos, por función	31.03.2025 M\$	31.03.2024 M\$
Reverso de provisiones	20.624	8.550
Utilidad en venta de activos	11.678	6.218
Otros ingresos	1.823	1.058
<b>Total</b>	<b>34.125</b>	<b>15.826</b>

## 23. COMPOSICIÓN DE RESULTADO RELEVANTES

El detalle de los Resultados Relevantes para los años terminados al 31 de diciembre de 2024 y 2023 es el siguiente:

### 23.1 Gastos de administración

<b>Gastos de administración</b>	<b>31.03.2025 M\$</b>	<b>31.03.2024 M\$</b>
Remuneraciones de administración	5.102.063	5.056.694
Contribuciones	1.761.438	1.579.969
Gastos generales	1.584.824	1.800.017
Gastos de comercialización	1.329.798	1.139.254
Gastos de mantención stock	1.061.923	810.641
Honorarios de administración	450.833	513.644
Depreciaciones	305.837	305.990
Amortización intangibles	33.986	63.849
Donaciones	2.000	0
<b>Total</b>	<b>11.632.702</b>	<b>11.270.058</b>

### 23.2 Gastos por depreciación

<b>Gastos por depreciación</b>	<b>31.03.2025 M\$</b>	<b>31.03.2024 M\$</b>
En costo de explotación	186.812	199.628
En gastos de administración	49.364	60.161
Depreciación de propiedades de inversión (en costo)	19.239	21.401
Depreciación activos derecho de uso (GAV)	256.473	245.829
Depreciación activos derecho de uso (Costo)	283.607	282.746
<b>Total</b>	<b>795.495</b>	<b>809.765</b>

### 23.3 Otros gastos, por función

<b>Otros gastos, por función</b>	<b>31.03.2025 M\$</b>	<b>31.03.2024 M\$</b>
Otros gastos fuera de explotación	43.926	365
Pérdida de activos incobrables	36.892	4.837
Multas e intereses	28.146	55.001
Pérdida en venta de activo fijo	1.801	0
<b>Total</b>	<b>110.765</b>	<b>60.203</b>

### 23.4 Ingresos Financieros

<b>Ingresos financieros</b>	<b>31.03.2025 M\$</b>	<b>31.03.2024 M\$</b>
Reajustes e intereses empresas relacionadas	429.316	231.236
Reajustes e intereses activos financieros	92.878	92.501
Reajustes e intereses otros activos	4.004	3.823
<b>Total</b>	<b>526.198</b>	<b>327.560</b>

### 23.5 Costos financieros

<b>Costos financieros</b>	<b>31.03.2025 M\$</b>	<b>31.03.2024 M\$</b>
Reajustes e intereses créditos bancarios	12.961.641	13.995.739
Otros gastos bancarios (a)	298.275	353.021
Reajustes e intereses con empresas relacionadas	174.404	47.182
Intereses pasivos por arrendamiento	29.745	40.939
Intereses por factoring (ver nota 18.5)	14.507	521.376
<b>Total</b>	<b>13.478.572</b>	<b>14.958.257</b>

a. Corresponde a los costos asociados a mantención de cuentas corrientes, impuestos y gastos de constitución de garantías de préstamos, cuentas vistas y otros costos menores.

### 23.6 Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera

<b>Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera</b>	<b>31.03.2025 M\$</b>	<b>31.03.2024 M\$</b>
Pasivos	(1)	22
<b>Total</b>	<b>(1)</b>	<b>22</b>

### 23.7 Resultados por unidades de reajuste

<b>Resultados por unidades de reajuste</b>	<b>31.03.2025 M\$</b>	<b>31.03.2024 M\$</b>
Reajustes de otros activos	2.454.469	5.976.463
Reajustes de impuestos	224.901	407.862
Reajustes de otros pasivos	(1.692.853)	(5.417.949)
<b>Total</b>	<b>986.517</b>	<b>966.376</b>

## 24. COMPOSICIÓN Y MOVIMIENTOS DE LAS PROPIEDADES DE INVERSIÓN

Las propiedades de inversión corresponden principalmente a terrenos, urbanizaciones y en menor medida a bienes inmuebles. Los bienes inmuebles se deprecian linealmente en la vida útil estimada del bien (entre 20 y 50 años de vida útil).

A la fecha no existen indicios de deterioro del valor de estos activos. El Grupo de Empresas Socovesa realiza tasaciones de las principales propiedades de inversión, para determinar su valor razonable.

A juicio de la administración el rango de precios dentro del cual se encuentra el valor razonable de las propiedades de inversión es su costo de adquisición más las urbanizaciones, que en su conjunto generan valor agregado y/o plusvalía. Por lo anterior, se estima que el valor razonable de las propiedades de inversión es superior a su costo.

Al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, existen propiedades de inversión (terrenos) pignorados en garantía de obligaciones financieras (ver nota 28.b a los estados financieros consolidados intermedios). No existen otras restricciones sobre las propiedades de inversión.

La composición y movimientos de las propiedades de inversión al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, es la siguiente:

Composición Propiedades de Inversión	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
Terrenos	164.122.155	157.939.927
Urbanizaciones	31.703.461	34.730.249
Bienes inmuebles	2.741.248	2.760.487
<b>Propiedades de inversión, saldo Final</b>	<b>198.566.864</b>	<b>195.430.663</b>

Movimientos de las propiedades de inversión	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
<b>Saldo Inicial</b>	195.430.663	215.990.928
Adiciones, Propiedades de Inversión	4.182	24.424.257
Transferencias de (a) Inventarios	3.151.258	(37.374.173)
Ventas de Propiedades de Inversión	0	(7.526.185)
Otro incremento (decremento), Propiedades de Inversión (1)	(19.239)	(84.164)
<b>Cambios en Propiedades de Inversión, total</b>	<b>3.136.201</b>	<b>(20.560.265)</b>
<b>Propiedades de inversión, Saldo Final</b>	<b>198.566.864</b>	<b>195.430.663</b>

(1) Corresponde a la depreciación de bienes inmuebles clasificados en propiedades de inversión.

El detalle de los ingresos y costos por rentas de las Propiedades de Inversión al 31 de marzo de 2025 y 2024 es el siguiente:

Ingresos y costos de las Propiedades de Inversión	31.03.2025 M\$	31.03.2024 M\$
Ingresos por rentas de Propiedades de Inversión	217.780	205.229
Depreciación de Propiedades de Inversión	(19.239)	(21.401)
<b>Resultado de la renta de Propiedades de Inversión</b>	<b>198.541</b>	<b>183.828</b>

A continuación se muestra el efecto acumulado reconocido en resultado operacional por la venta de propiedades de inversión.

Propiedades de Inversión vendidas	31.03.2025 M\$	31.03.2024 M\$
Precio de ventas	0	359.905
Costo de propiedades de inversión	0	(228.213)
Otros costos	0	(38.776)
<b>Resultado de la venta</b>	<b>0</b>	<b>92.916</b>

El detalle de las propiedades de inversión por comunas al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024 es el siguiente:

Comuna	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
LA FLORIDA	46.648.652	40.701.198
SAN BERNARDO	36.265.731	37.888.932
SANTIAGO	14.622.096	14.617.914
PUERTO MONTT	13.018.293	13.018.293
LAMPA	12.407.741	14.776.302
COLINA	11.072.741	11.072.741
MACUL	8.513.984	6.219.720
BUIN	7.736.557	7.736.557
LAS CONDES	7.091.212	7.091.212
INDEPENDENCIA	5.074.502	5.074.502
TEMUCO	4.507.748	4.330.102
MAIPU	4.429.559	4.429.559
CHILLAN	4.372.296	4.301.762
CONCEPCIÓN	4.169.255	3.829.078
RANCAGUA	3.757.512	3.757.512
HUECHURABA	2.122.062	2.122.062
TALCAHUANO	2.041.208	3.140.305
PUNTA ARENAS	1.925.348	1.624.041
MACHALI	1.660.288	1.660.288
ANTOFAGASTA	1.343.011	1.343.011
VALDIVIA	1.337.257	1.252.891
LO BARNECHEA	1.116.203	1.116.203
LOS ANGELES	901.894	2.080.632
PROVIDENCIA	628.546	628.546
GRANEROS	438.364	438.364
OSORNO	421.472	410.621
PUCÓN	295.205	295.205
LA UNION	265.551	265.551
MAULE	207.559	207.559
FRUTILLAR	175.017	0
<b>Total</b>	<b>198.566.864</b>	<b>195.430.663</b>

## 25. PARTICIPACIONES NO CONTROLADORAS

SOCIEDADES FILIALES (SUBSIDIARIAS)	31.03.2025				
	Participación no controladora	Patrimonio	Resultados	Participaciones no controladoras	
	%	M\$	M\$	Patrimonio	Resultados
Sociedad Comercializadora Metropolitana Dos Ltda.	0,010000%	(317.887)	(90)	(32)	0
Inmobiliaria El Montijo S.A.	66,670000%	4.026.018	(261.932)	2.684.146	(174.630)
Consorcio Inmobiliario Macul S.A.	50,000000%	603.097	13.945	301.549	6.973
Inmobiliaria Los Condores S.A.	33,330000%	4.559.820	(447.359)	1.519.788	(149.105)
Inmobiliaria y Constructora Rio Noya S.A.	0,100000%	(138.913)	3.678	(139)	4
Inmobiliaria Almagro Ombu S.A.	50,000000%	76.866	760	38.433	380
Inmobiliaria Socovesa Bullrock S.A.	30,000000%	27.711	124	8.313	37
Inmobiliaria Nueva Santa Maria S.A.	10,000000%	266.336	75	26.634	8
Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A.	0,001000%	46.206.103	(4.973.737)	462	(50)
Constructora Socovesa Santiago S.A.	0,000100%	1.624.885	(487.776)	2	0
Inmobiliaria Socovesa Sur S.A.	0,001860%	73.173.950	(1.551.739)	1.361	(29)
Constructora Socovesa Sur S.A.	0,025000%	3.003.376	(32.632)	751	(8)
Socovesa Inmobiliaria y Construcciones S.A.	0,000002%	14.826.868	(1.226.789)	0	0
Inmobiliaria Pilares S.A.	0,000053%	33.232.114	(1.123.660)	18	(1)
<b>Total</b>				<b>4.581.286</b>	<b>(316.421)</b>

SOCIEDADES FILIALES (SUBSIDIARIAS)	31.12.2024				
	Participación no controladora	Patrimonio	Resultados	Participaciones no controladoras	
	%	M\$	M\$	Patrimonio	Resultados
Sociedad Comercializadora Metropolitana Dos Ltda.	0,010000%	(317.797)	(64.523)	(32)	(6)
Inmobiliaria El Montijo S.A.	66,670000%	4.287.951	(366.013)	2.858.777	(244.021)
Consorcio Inmobiliario Macul S.A.	50,000000%	589.153	3.031.683	294.577	1.515.842
Inmobiliaria Los Condores S.A.	33,330000%	5.007.179	(1.615.838)	1.668.893	(538.559)
Inmobiliaria y Constructora Rio Noya S.A.	0,100000%	(142.590)	(478)	(143)	0
Inmobiliaria Almagro Ombu S.A.	50,000000%	76.106	2.695	38.053	1.348
Inmobiliaria Socovesa Bullrock S.A.	30,000000%	27.587	549	8.276	165
Inmobiliaria Nueva Santa Maria S.A.	10,000000%	266.261	12.676	26.626	1.268
Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A.	0,001000%	51.006.630	(15.121.198)	510	(151)
Constructora Socovesa Santiago S.A.	0,000100%	2.112.659	(2.019.565)	2	(2)
Inmobiliaria Socovesa Sur S.A.	0,001860%	74.725.689	(1.046.502)	1.390	(19)
Constructora Socovesa Sur S.A.	0,025000%	3.036.007	368.772	759	92
Socovesa Inmobiliaria y Construcciones S.A.	0,000002%	16.053.657	(1.245.898)	0	0
Inmobiliaria Pilares S.A.	0,000053%	34.355.771	(2.689.040)	18	(1)
<b>Total</b>				<b>4.897.706</b>	<b>735.956</b>

SOCIEDADES FILIALES (SUBSIDIARIAS)	31.03.2024				
	Participación no controladora	Patrimonio	Resultados	Participaciones no controladoras	
	%	M\$	M\$	Patrimonio	Resultados
Sociedad Comercializadora Metropolitana Dos Ltda.	0,010000%	(253.360)	(86)	(25)	0
Inmobiliaria El Montijo S.A.	66,670000%	4.374.019	(279.945)	2.916.158	(186.639)
Consorcio Inmobiliario Macul S.A.	50,000000%	272.636	(282.428)	136.318	(141.214)
Inmobiliaria Los Condores S.A.	33,330000%	7.076.918	453.901	2.358.737	151.285
Inmobiliaria y Constructora Rio Noya S.A.	0,100000%	(141.732)	380	(142)	0
Inmobiliaria Almagro Ombu S.A.	50,000000%	72.952	356	36.476	178
Inmobiliaria Socovesa Bullrock S.A.	30,000000%	26.906	26	8.072	8
Inmobiliaria Nueva Santa Maria S.A.	10,000000%	247.511	1.143	24.751	114
Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A.	0,001000%	60.134.350	(5.957.426)	601	(60)
Constructora Socovesa Santiago S.A.	0,000100%	3.895.525	(224.739)	4	0
Inmobiliaria Socovesa Sur S.A.	0,001860%	74.480.626	(912.773)	1.385	(17)
Constructora Socovesa Sur S.A.	0,025000%	2.598.779	215.848	650	54
Socovesa Inmobiliaria y Construcciones S.A.	0,000002%	16.016.711	(1.282.844)	0	0
Inmobiliaria Pilares S.A.	0,000053%	36.438.833	(605.978)	19	0
<b>Total</b>				<b>5.483.004</b>	<b>(176.291)</b>

1) Ver nota 2.5 a los estados financieros consolidados intermedios.

## 26. INFORMACIÓN POR SEGMENTOS

La Sociedad Matriz ha estructurado la segmentación de su negocio en el área Desarrollo Inmobiliario, esta información es consistente con los informes internos proporcionados a los responsables de tomar las decisiones operativas relevantes.

Al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, la información segmentada por la unidad de negocio del Estado de Situación Financiera se presenta a continuación

Estados de Situación Financiera	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2025 M\$	31.12.2024 M\$
<b>ACTIVOS</b>		
<b>Activos corrientes</b>		
Efectivo y equivalentes al efectivo	8.871.014	5.868.796
Otros activos financieros corrientes	707.412	1.125.640
Otros activos no financieros corrientes	3.221.480	2.829.012
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	70.839.697	105.134.141
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes	23.840.870	0
Inventarios corrientes	318.059.889	339.733.910
Activos biológicos corrientes	223.013	612.922
Activos por impuestos corrientes, corrientes	17.135.025	19.183.675
<b>Total de Activos corrientes</b>	<b>442.898.400</b>	<b>474.488.096</b>
<b>Activos no corrientes</b>		
Otros activos financieros no corrientes	1.670.231	1.636.447
Cuentas por cobrar no corrientes	11.379.363	10.764.145
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas, no corrientes	0	23.382.248
Inventarios, no corrientes	200.448.000	201.224.846
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	1.798.649	1.502.926
Activos intangibles distintos de la plusvalía	62.639.339	62.381.880
Plusvalía	11.253.101	11.253.101
Propiedades, planta y equipo	11.733.595	12.589.771
Activos por impuestos corrientes, no corrientes	14.543.835	14.357.181
Propiedades de inversión	198.566.864	195.430.663
Activos por impuestos diferidos	84.506.136	81.071.461
<b>Total de Activos no corrientes</b>	<b>598.539.113</b>	<b>615.594.669</b>
<b>Total de activos</b>	<b>1.041.437.513</b>	<b>1.090.082.765</b>
<b>PATRIMONIO Y PASIVOS</b>		
<b>Pasivos</b>		
<b>Pasivos corrientes</b>		
Otros pasivos financieros corrientes	567.217.505	602.881.688
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	79.001.492	86.132.659
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	11.833.613	11.659.208
Otras provisiones corrientes	4.969.553	5.226.298
Pasivos por impuestos corrientes, corrientes	4.812.475	4.562.842
Otros pasivos no financieros corrientes	4.825.260	5.827.705
<b>Total de Pasivos Corrientes</b>	<b>672.659.898</b>	<b>716.290.400</b>
<b>Pasivos no corrientes</b>		
Otros pasivos financieros no corrientes	1.748.055	2.282.143
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar no corrientes	13.690.027	10.347.377
Otras provisiones no corrientes	7.506.293	7.157.079
Pasivo por impuestos diferidos	9.805.499	9.744.947
<b>Total de Pasivos no corrientes</b>	<b>32.749.874</b>	<b>29.531.546</b>
<b>Total de pasivos</b>	<b>705.409.772</b>	<b>745.821.946</b>
<b>Patrimonio</b>		
Capital emitido	127.688.597	127.688.597
Prima de emisión	49.597.096	49.597.096
Ganancias (pérdidas) acumuladas	152.930.530	161.020.399
Otras reservas	1.230.232	1.057.021
<b>Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora</b>	<b>331.446.455</b>	<b>339.363.113</b>
Participaciones no controladoras	4.581.286	4.897.706
<b>Patrimonio total</b>	<b>336.027.741</b>	<b>344.260.819</b>
<b>Total de patrimonio y pasivos</b>	<b>1.041.437.513</b>	<b>1.090.082.765</b>

Al 31 de marzo de 2025 y 2024 la información segmentada por la unidad de negocio del Estado de Resultados Integrales se presenta a continuación:

Estados de Resultados	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2025 M\$	31.03.2024 M\$
Ingresos de actividades ordinarias	54.745.331	70.165.035
Costos de ventas	(41.700.012)	(56.109.450)
<b>Ganancia bruta</b>	<b>13.045.319</b>	<b>14.055.585</b>
Otros ingresos	34.125	15.826
Gastos de administración	(11.632.702)	(11.270.058)
Otros gastos, por función	(110.765)	(60.203)
Ingresos financieros	526.198	327.560
Costos financieros	(13.478.572)	(14.958.257)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	(413.618)	(565.405)
Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera	(1)	22
Resultados por unidades de reajuste	986.517	966.376
<b>Ganancia (pérdida), antes de impuestos</b>	<b>(11.043.499)</b>	<b>(11.488.554)</b>
(Gasto) Ingreso por impuesto a las ganancias	2.637.209	1.003.930
<b>Ganancia (pérdida) procedentes de operaciones continuadas</b>	<b>(8.406.290)</b>	<b>(10.484.624)</b>
<b>Ganancia (Pérdida)</b>	<b>(8.406.290)</b>	<b>(10.484.624)</b>
<b>Ganancia (pérdida), atribuible a</b>		
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	(8.089.869)	(10.308.333)
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	(316.421)	(176.291)
<b>Ganancia (pérdida)</b>	<b>(8.406.290)</b>	<b>(10.484.624)</b>

a) Al 31 de marzo de 2025 y 2024 el detalle los ingresos provenientes de actividades ordinarias desagregadas por la unidad de negocio es el siguiente:

Ingresos de actividades ordinarias	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2025 M\$	31.03.2024 M\$
<b>Ventas de inmuebles</b>	<b>50.858.695</b>	<b>67.263.352</b>
Casas	10.039.879	18.047.406
Departamentos	40.452.024	47.701.344
Oficinas y/o locales comerciales	366.792	1.514.602
<b>Ventas de inmuebles recibidos en parte de pago</b>	<b>2.279.105</b>	<b>1.663.908</b>
Casas	136.015	285.455
Departamentos	2.143.090	1.378.453
<b>Venta de terrenos</b>	<b>0</b>	<b>359.905</b>
<b>Otras ventas y servicios</b>	<b>1.607.531</b>	<b>877.870</b>
Ventas y servicios varios	313.149	203.437
Ventas Agrícola	703.051	89.538
Venta de servicios (SELAR)	363.443	368.835
Ingresos por arriendos	227.888	216.060
<b>Total</b>	<b>54.745.331</b>	<b>70.165.035</b>

Al 31 de marzo de 2025 y 2024 la información segmentada por la unidad de negocio del Estado de Flujo de Efectivo se presenta a continuación:

Estados de Flujo de Efectivo	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2025 M\$	31.03.2024 M\$
<b>Estado de Flujo de Efectivo Directo</b>		
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación</b>		
Clases de cobros por actividades de operación		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	94.189.777	83.755.789
Clases de pagos		
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(19.531.754)	(32.444.424)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(13.969.569)	(20.130.134)
Otros pagos por actividades de operación	(6.171.060)	(5.765.903)
Intereses pagados	(10.467.335)	(14.009.344)
Intereses recibidos	146.563	45.043
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(297.073)	2.568.184
<b>Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación</b>	<b>43.899.549</b>	<b>14.019.211</b>
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión</b>		
Importes procedentes de la venta de propiedades, plantas y equipos	11.840	1.400
Compras de propiedades, plantas y equipos	(1.450)	(20.147)
<b>Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión</b>	<b>10.390</b>	<b>(18.747)</b>
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación</b>		
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	30.308.387	34.444.634
Total importes procedentes de préstamos	30.308.387	34.444.634
Préstamos de entidades relacionadas	0	220.810
Pagos de préstamos	(70.624.721)	(50.728.446)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	(562.703)	(629.094)
Pagos de préstamos a entidades relacionadas	(28.684)	(830.019)
<b>Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación</b>	<b>(40.907.721)</b>	<b>(17.522.115)</b>
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	<b>3.002.218</b>	<b>(3.521.651)</b>
<b>Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo</b>	<b>3.002.218</b>	<b>(3.521.651)</b>
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del año	5.868.796	6.321.508
<b>Efectivo y equivalentes al efectivo al final del año</b>	<b>8.871.014</b>	<b>2.799.857</b>

## 27. CONTINGENCIAS, JUICIOS Y OTROS

### 27.1 Juicios y acciones legales

#### a. Juicios

##### a.1 Juicios Laborales y Reclamaciones Administrativas al 31 de marzo de 2025.

Socovesa S.A. y filiales son parte en demandas laborales y reclamaciones administrativas relacionadas con el giro normal de sus operaciones, estimándose que ninguna de ellas tendrá un efecto material en los resultados de la Sociedad.

##### a.2 Juicios Civiles al 31 de marzo de 2025.

###### a.2.1 Hospital Cañete

#### **Causa terminada.**

###### a.2.2 Mirador del Valle I y II, La Serena

Nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Santiago ha sido demandada por situaciones de postventa en parte de las viviendas construidas en el proyecto Mirador del Valle. La demanda se encontraba en etapa de prueba. Sin embargo, la contraparte abandonó la tramitación lo cual motivó que nuestra parte promoviera un incidente de abandono que en definitiva fue concedido, razón por la cual la causa se declaró abandonada.

Con posterioridad al fallo indicado, nuestra filial fue notificada de una nueva demanda de idénticas características que la abandonada. Esta nueva causa fue fallada en forma favorable a nuestra filial en diciembre de 2024. La sentencia fue objeto de un recurso de apelación ante la I. Corte de La Serena, recurso que estimamos será resuelto durante el segundo semestre del año 2025.

###### a.2.3 Casa Proyecto Lautaro, Maipú

Nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Santiago ha sido demandada por situaciones de postventa en una de las viviendas construidas en el proyecto Lautaro. La demanda fue desechada en primera instancia mediante fallo de fecha 28 de febrero de 2020, el cual fue objeto de la interposición de recurso de apelación, actualmente en relación en la Corte de Apelaciones de Santiago. Nuestra estimación era contar con fallo de segunda instancia al 30 de septiembre de 2023. Sin embargo, ello no ha ocurrido. Nueva estimación, segundo semestre 2025.

###### a.2.4 Postventa Sócrates Aedo Monsalve Proyecto Condominio Torobayo

#### **Causa terminada.**

###### a.2.5 Postventa Condominio Mirador II (Giacomozzi)

Nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Sur S.A. ha sido demandada por un grupo de clientes por

supuestos daños en sus viviendas en el Proyecto Condominio Mirador II en la ciudad de Puerto Montt.

Con fecha 29 de marzo de 2022 se contestó demanda en audiencia de contestación y conciliación (juicio sumario). Con fecha 04 de diciembre de 2023 se recibió la causa a prueba y se llevó a cabo la prueba testimonial, encontrándose la causa a la espera de la resolución de los incidentes presentados durante el periodo probatorio. Se reestima que, por el estado procesal de la causa, se contará con un fallo de primera instancia durante el segundo semestre de 2025.

#### a.2.6 Postventa Condominio Mirador I (Zúñiga)

Nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Sur S.A. ha sido demandada por un grupo de clientes por supuestos daños en sus viviendas en el Proyecto Condominio Mirador I en la ciudad de Puerto Montt.

Con fecha 31 de octubre de 2023 se contestó demanda en audiencia de contestación y conciliación (juicio sumario). Con fecha 24 de abril de 2024 se recibió la causa a prueba y la causa se encuentra a la espera de que se resuelva la reposición del auto de prueba. Se reestima que, por el estado procesal de la causa, se contará con un fallo de primera instancia durante el segundo semestre de 2025.

#### a.2.7 Postventa Condominio Jardines de Antilhue

Nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Sur S.A. ha sido demandada por un grupo de clientes por supuestos daños en sus viviendas en el Proyecto Jardines de Antilhue en la ciudad de Concepción.

Con fecha 11 de julio 2023, el tribunal acogió la excepción de incompetencia del tribunal en favor de nuestras pretensiones; sentencia que fue objeto de apelación por parte de la contraparte, recurso que se estima quedará resuelto durante el primer semestre de 2025.

#### a.2.8 Indemnización de perjuicios urbanizaciones Proyecto La Paloma – Puerto Montt

Nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Sur S.A. ha sido demandada por un grupo de vecinos colindantes a la piscina de regulación de aguas lluvias del proyecto La Paloma en Puerto Montt, quienes solicitan indemnización de perjuicios por inundaciones en el sector.

Con fecha 21 de febrero de 2023 se contestó demanda en juicio ordinario y con fecha 13 de noviembre de 2023 se recibió la causa a prueba. Periodo probatorio finalizado. Se estima que, por el estado procesal de la causa, se contará con un fallo de primera instancia durante el primer semestre de 2025.

#### a.2.9 Indemnización de perjuicios por responsabilidad precontractual Proyecto Santa María de Labranza

Nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Sur S.A. ha sido demandada por un vecino quien alega el incumplimiento de un acuerdo de servidumbre, el que le permitiría acceso a la urbanización del

proyecto.

Con fecha 04 de mayo de 2024 se contestó demanda en juicio ordinario. Se estima que, por el estado procesal de la causa (audiencia de conciliación fallida), se contará con un fallo de primera instancia durante el segundo semestre de 2025.

#### a.2.10 Postventa Proyecto Colon 4947 – Zúñiga Rivas

Nuestra filial Almagro S.A. ha sido demandada por un cliente del proyecto Colon 4947 por problemas de postventa en su departamento, alegando perjuicios por daño emergente y daño moral. La acción se encuentra actualmente en estado probatorio, a la espera de informes periciales, reestimándose que se contará con fallo de primera instancia durante el segundo semestre de 2025.

#### a.2.11 Resolución de Contrato e Indemnización de Perjuicios - Paola Vivallos

Nuestra filial Constructora Socovesa Santiago ha sido demandada en sede civil respecto de un subcontrato de ejecución de obra material. La contraparte solicita la resolución del contrato más indemnización de perjuicios.

La causa se encuentra en etapa de discusión y se estima que se contará con un fallo de primera instancia durante el primer semestre de 2025.

#### a.2.12 Indemnización de Perjuicios Napa con Constructora Socovesa Santiago S.A.

Nuestra filial Constructora Socovesa Santiago ha sido demandada en sede civil respecto de una serie de subcontratos de ejecución de obras sanitarias. La contraparte solicita la indemnización de perjuicios por supuestos incumplimientos de la filial.

La causa se encuentra en etapa de discusión y se estima que se contará con un fallo de primera instancia durante el primer semestre de 2026.

#### a.2.13 Otras Causas

Socovesa S.A. y filiales son parte en otras demandas civiles de menor cuantía, relacionadas con el giro normal de sus operaciones, estimándose que ellas no tendrán un efecto material en los resultados de la Sociedad.

### a.3. Juicios Arbitrales al 31 de marzo de 2025.

#### a.3.1 Incumplimiento Promesa Proyecto Los Bravos - Ochoa

Nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A. es parte demandada en causa arbitral intentada por cliente que considera se incumplió la promesa de compraventa que había suscrito respecto de una casa habitación en el proyecto Los Bravos. La cuantía estimada de la demanda asciende a UF.2.750.- La causa se encuentra con fallo arbitral desfavorable para la filial por la suma indicada, con recurso de apelación confirmatorio y recursos de casación pendientes ante la Extma. Corte

Suprema, reestimándose que se contará con sentencia de término durante el segundo semestre de 2025.

a.4. Contingencias Tributarias al 31 de marzo de 2025.

a.4.1 Gastos Rechazados 2013 - Inmobiliaria Los Cóndores S.A.

Nuestra filial Inmobiliaria Los Cóndores S.A. ha sido citada por el SII para acreditar la procedencia de ciertos gastos incurridos por la empresa durante el ejercicio 2013, la liquidación reclamada es por un monto de M\$ 920.863. Al tratarse de gastos oportunamente aprobados por el Directorio y Junta de Accionistas de la filial, la Administración ha decidido defender su procedencia ante las instancias administrativas y judiciales pertinentes.

En primera instancia, el fallo del Tribunal Tributario y Aduanero fue desfavorable a nuestra filial, razón por la cual fue apelado. La Corte de Apelaciones de Santiago confirmó el fallo de primera instancia, razón por la cual nuestra filial presentó un recurso de casación ante la Extma. Corte Suprema, el cual debiera resolverse durante el segundo semestre de 2025.

De acuerdo con nuestras políticas, con fallo desfavorable de primera instancia corresponde evaluar las provisiones a efectuar. En tal sentido, la Administración provisionó al 31 de diciembre de 2024 la suma de UF.39.006.-

a.5. Gestiones Administrativas.

No existen causas de esta naturaleza actualmente en trámite.

a.6 Conclusión.

El impacto final de estas contingencias en la situación financiera de la compañía depende de la resolución de cada uno de estos eventos.

**b. Comfort Letter y Garantías emitidas por Socovesa S.A.**

Con fecha 15 de noviembre de 2023 Socovesa S.A. entregó a Banco Estado una Comfort Letter por un monto de UF 600.000 donde compromete a mantener la propiedad de Pilares S.A. y a proporcionar los recursos necesarios en caso de que esta empresa no contase con los recursos suficientes para el pago oportuno de sus obligaciones con Banco Estado.

Con fecha 4 de enero de 2024 Socovesa S.A. entregó a Banco Estado una Comfort Letter por un monto de UF 474.900 donde compromete a mantener la propiedad de Inmobiliaria Las Encinas de Peñalolén S.A. y a proporcionar los recursos necesarios en caso de que esta empresa no contase con los recursos suficientes para el pago oportuno de sus obligaciones con Banco Estado.

Con fecha 20 de enero de 2025 Socovesa S.A. entregó a Banco Estado una Comfort Letter por un monto de UF 500.000 donde compromete a mantener la propiedad de Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A. y a proporcionar los recursos necesarios en caso de que esta empresa no contase

con los recursos suficientes para el pago oportuno de sus obligaciones con Banco Estado.

### c. Compromisos

Al 31 de diciembre de 2024, no existen saldos por pagar por las promesas de compra de opciones por terreno de nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A. con Compañía de Seguros de Vida Consorcio Nacional de Seguros S.A. (ver nota 3.2 y 14 a los estados financieros consolidados intermedios).

### d. Covenants Crédito Sindicado Banco Estado - BCI

Con fecha 26 de septiembre de 2023 se firmó un contrato de crédito por UF 1.000.000 entre Socovesa S.A. y Banco Estado con Banco BCI.

Con motivo de este crédito Socovesa S.A. contrajo una serie de obligaciones de Hacer y No Hacer, que consideran aspectos como su existencia legal, el cumplimiento de normas legales y obligaciones, la mantención de activos, el registro contable bajo IFRS, etc., siendo las obligaciones más importantes:

#### 1.- Entrega de información:

Estados Financieros

- i. Entregar dentro de los 90 primeros días de año calendario, los estados financieros consolidados anuales y auditados y sus memorias anuales.
- ii. Entregar dentro de los 75 días siguientes al termino de cada semestre calendario los estados financieros consolidados semestrales auditados.

En cada caso en los mismos formatos en que dicha información es entregada a la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), según normativa vigente con sus respectivas notas, y preparados conforme a IFRS.

- iii. Un análisis razonado de los estados financieros precedentes.

#### 2.- Indicadores Financieros

Cumplir y mantener al 31 de diciembre de cada año calendario, los siguientes indicadores financieros, calculados en base a los estados financieros consolidados anuales auditados.

**a.- Patrimonio Total mínimo:** Diez millones de Unidades de Fomento, según la cuenta del mismo nombre en el balance consolidado;

**b.- Nivel de Endeudamiento o Leverage:** menor o igual a 2,3 veces;

**c.- Cobertura de Gastos Financieros en resultado** igual o superior a 1,2 veces.

En caso de incumplirse alguno de los indicadores financieros del punto “b o c” precedentes, dicha situación podrá ser calculada y subsanada al término del trimestre inmediatamente siguiente, considerándose para este efecto los estados financieros consolidados trimestrales al 31 de marzo siguiente, incluyendo en dicho calculo la información financiera de los últimos doce meses móviles

terminados en dicha fecha.

Sin perjuicio de lo anterior, la cobertura de gastos financieros indicada en la letra “c” precedente se medirá por primera vez con los estados financieros consolidados auditados al 30 de junio de 2024.

Al cierre de diciembre de 2024 los indicadores fueron los siguientes:

		31.12.2024	Covenants
Patrimonio Total	Patrimonio Total	UF 8.961.231	UF 10.000.000
Leverage Total	Total Pasivos / Patrimonio Total	2,20	menor o igual a 2,3 veces
Cobertura de Gastos Financieros en resultado	Ebitda / Costo financiero	1,06	igual o superior a 1,2 veces

En consecuencia, los covenant vinculados al “Patrimonio Total” y “Cobertura de Gastos Financieros en resultado” a diciembre de 2024 fueron incumplidos; sin embargo, con fecha 7 de marzo de 2025 y 12 de marzo de 2025, Banco BCI y Estado respectivamente, emitieron un waiver o carta de exención por incumplimiento de las referidas obligaciones, aplicable a los estados financieros a diciembre de 2024.

Al cierre de diciembre de 2023 los indicadores fueron los siguientes:

		31.12.2023	Covenants
Patrimonio Total	Patrimonio Total	UF 9.915.796	UF 10.000.000
Leverage Total	Total Pasivos / Patrimonio Total	2,39	menor o igual a 2,3 veces

Respecto al “Patrimonio Total” este covenant fue incumplido; sin embargo, con fecha 20 de marzo de 2024, Banco Estado y BCI emitieron un waiver o carta de exención por incumplimiento de la referida obligación, exclusivamente para los estados financieros a diciembre 2023.

Respecto del “Leverage Total”, si bien también fue incumplido, según indica el contrato esta situación puede ser subsanada en el trimestre siguiente, es decir, con los estados financieros a marzo de 2024.

Al cierre de marzo de 2024, el indicador en cuestión fue el siguiente:

		31.03.2024	Covenants
Leverage Total	Total Pasivos / Patrimonio Total	2,41	menor o igual a 2,3 veces

En consecuencia, el covenant vinculado al “Leverage Total” a marzo de 2024 fue incumplido; sin embargo con fecha 22 de mayo de 2024 y 24 de mayo de 2024, Banco Estado y BCI respectivamente, emitieron un waiver o carta de exención por incumplimiento de la referida obligación, aplicable a los estados financieros a marzo de 2024.

Al cierre de junio de 2024, el indicador cobertura de gastos financiero en resultado fue el siguiente:

		30.06.2024	Covenants
Cobertura de Gastos Financieros en resultado	Ebitda / Costo financiero	0,77	igual o superior a 1,2 veces

En consecuencia, el covenant vinculado al “Cobertura de Gastos Financieros en resultado” Total” a junio de 2024 fue incumplido; sin embargo con fecha 22 de mayo de 2024 y 24 de mayo de 2024, Banco Estado y BCI respectivamente, emitieron un waiver o carta de exención por incumplimiento de la referida obligación, aplicable a los estados financieros a junio de 2024.

### 3.- Propiedad en Garantes

Mantener su actual participación accionaria directa en sus filiales Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A. (99,9990%), Inmobiliaria Socovesa Sur S.A. (99,9981%), Almagro S.A. (99,9999%), Inmobiliaria Pilares S.A. (99,9999%) y la participación directa e indirecta en Inmobiliaria Arcilla Roja S.A. (100%).

### 4.- Dividendos

Realizar las gestiones y proposiciones que estén al alcance de la Administración del Deudor para que anualmente se proponga a la junta de accionistas una distribución anual de dividendos que no supere el mínimo legal establecido en el artículo 79 de la ley 18.046 sobre Sociedades Anónimas, esto es, por sobre el treinta por ciento de las utilidades líquidas de cada ejercicio anual.

### 5.- Modificaciones importantes de los estatutos

En el marco de lo que la legislación vigente permite al Directorio y a la Gerencia General del Deudor:

**a)** no proponer a sus accionistas modificaciones importantes a sus estatutos sociales, esto es, modificar su objeto social, su forma de administración, disminuir su capital social o el plazo de duración de la sociedad, transformarse u otra modificación que pueda causar un Efecto Importante Adverso.

**b)** no proponer a sus accionistas fusionarse, dividirse, disolverse, liquidarse o transformarse, o segregar o escindir sus activos para constituir una nueva sociedad o para aportarlos a una sociedad preexistente; y no permitir que sus filiales realicen cualquiera de los actos antes indicados.

### 6.- Aavales

La operación además considera el otorgamiento de avales y codeudas solidarias de sus filiales Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A., Inmobiliaria Socovesa Sur S.A., Almagro S.A., Inmobiliaria Pilares S.A. e Inmobiliaria Arcilla Roja S.A.

## **27.2 Sanciones administrativas**

Para el período terminado al 31 de marzo de 2025 y por el año terminado al 31 de diciembre de 2024 informados, ni la Sociedad ni sus administradores han sido sancionados por la Comisión para el Mercado Financiero u otras autoridades administrativas.

**28. GARANTIAS COMPROMETIDAS CON TERCEROS, OTROS ACTIVOS Y PASIVOS CONTINGENTES Y OTROS COMPROMISOS:**

**(a) Garantías recibidas de terceros**

Al 31 de marzo de 2025, existen garantías recibidas de terceros según el siguiente detalle:

Cauciones	
Subcontratista	MONTO M\$
Boletas y pólizas de garantía	39.003
<b>Total</b>	<b>39.003</b>

**(b) Garantías a favor de terceros**

Acreedor de la garantía	Deudor	Relación	Tipo de garantía	Activos comprometidos	Valor Contable 31.03.2025 M\$
				Tipo	
BCI	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CASAS ESTRATÉGICAS	4.879.344
BCI	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO PARQUE BRASIL	27.334.902
BCI	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	8.223.377
BCI	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	SAN EUGENIO 509	4.223.317
BCI	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	SAN EUGENIO 509 PARTE II	5.831.907
BICE	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	9.359.482
BICE	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	INSIGNE	9.787.314
BICE	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LOS CACTUS	6.163.348
ESTADO	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	ALDERETE COOK B	19.030.421
ESTADO	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	10.953.118
ESTADO	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	ÍNDICO	4.360.321
ESTADO	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	RIMINI	11.604.555
RENTA NACIONAL	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CASAS ESTRATÉGICAS	2.314.809
SANTANDER	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LYON BILBAO	6.806.336
SANTANDER	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	VASCO DE GAMA 4660	23.709.655
SCOTIA-BBVA	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CARRERA IV	18.802.502
SCOTIA-BBVA	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CASAS ESTRATÉGICAS	611.299
SCOTIA-BBVA	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	8.437.494
BCI	ASCOTAN INVERSIONES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CASAS ESTRATÉGICAS	294.351
BTG PACTUAL CHILE	CONSORCIO INMOBILIARIO MACUL S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LAS PALMAS V	8.615.434
BCI - ESTADO	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	ELIODORO YAÑEZ	6.594.225
BCI - ESTADO	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LADISLAO ERRAZURIZ	9.219.264
BCI - ESTADO	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	SANTA ELENA - MIGUEL LEÓN PRADO	4.701.235
CHILE	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	JOSÉ MANUEL INFANTE - HUÁSCAR	5.005.283
ITAU - CORPBANCA	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FRANKLIN	2.934.224
ITAU - CORPBANCA	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	2.942.832
SCOTIA-BBVA	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CASAS ESTRATÉGICAS	623.580
SCOTIA-BBVA	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	4.896.146
SCOTIA-BBVA	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	RENGO HUÁSCAR SUR	10.392.454
BICE	INMOBILIARIA EL DESCUBRIDOR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	9.242.817
ITAU - CORPBANCA	INMOBILIARIA EL DESCUBRIDOR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LOS AVELLANOS	7.698.467
SCOTIA-BBVA	INMOBILIARIA EL DESCUBRIDOR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO PAJARITOS 2418	6.365.708
SCOTIA-BBVA	INMOBILIARIA EL DESCUBRIDOR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	20.855.720
ESTADO	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EL MONTIJO	23.367.868
ALZA GROUP	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOÉN S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LOS COIHUES V	346.391
ESTADO	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOÉN S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS LARAPINTA	47.179.440
ESTADO	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOÉN S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LAS PATAGUAS VI	7.930.149
ESTADO	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOÉN S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LAS PATAGUAS VII	9.801.461
ESTADO	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOÉN S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LOCAL COMERCIAL	4.709
ESTADO	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOÉN S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LOS BOLDOS	3.204.875
SANTANDER	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOÉN S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS LARAPINTA	1.897.915
BCI	INMOBILIARIA LINDEROS S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	TERRENO LINDEROS	21.889.761
SANTANDER	INMOBILIARIA LOS BRAVOS S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	6.455.450
ESTADO	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CERRO NEGRO F	85.567
ESTADO	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	2.801.212
ESTADO	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LOS ALERCES I	2.085.113
ESTADO	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LOTE 2A-B1-B2-B3	3.038.499
BCI	INMOBILIARIA MISIONES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	2.785.579
BCI	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	11.579.406
BICE	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CASAS ESTRATÉGICAS	700.660
BICE	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CENTRO URBANO LA FLORIDA	7.437.837
BICE	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CENTRO URBANO LA FLORIDA ETAPA B - TO	13.234.810
BICE	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	18.526.327
ESTADO	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO RODRIGUEZ VELASCO	11.894.208
ESTADO	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	4.611.100
SANTANDER	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO GUILLERMO MANN	18.721.446
SANTANDER	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	ZANARTU	10.421.793
SCOTIA-BBVA	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	9.580.399
BCI - ESTADO	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	10.867.092
BICE	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	ALKURA V	18.249.145
BICE	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	11.574.898

Acreedor de la garantía	Deudor	Relación	Tipo de garantía	Activos comprometidos	Valor Contable
				Tipo	31.03.2025
					M\$
ESTADO	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	14.162.366
ESTADO	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	PORTAL DE MACHALÍ V	2.448.734
ITAU - CORPBANCA	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	19.776.566
SANTANDER	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	5.548.557
BCI	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	COSTA PUCÓN II - EQUIPAMIENTO	699.910
BCI	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO GARCÍA REYES	1.607.375
BCI	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	21.620.315
BCI - ESTADO	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO VERTICE	14.159.872
BCI - ESTADO	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	511.426
BCI - ESTADO	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	VISTA NIELOL IV	7.541.295
BICE	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	7.033.414
CHILE	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CONDOMINIO PARQUE OLIMPIA II	540.628
CHILE	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CONDOMINIO PARQUE OLIMPIA III	1.522.908
ESTADO	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	24.366.569
INTERNACIONAL	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	4.367.381
ITAU - CORPBANCA	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	887.599
ITAU - CORPBANCA	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	VISTA NIELOL III	847.736
SANTANDER	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CONDOMINIO NUEVA TOLEDO III	10.521.377
SANTANDER	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	11.505.602
SANTANDER	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	ICONO Y ORIGEN DEL PORTAL	3.063.550
SANTANDER	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	RESERVA MAGALLANES	6.893.312
SANTANDER	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	VALLE LAS LENGAS III	573.221
SCOTIA-BBVA	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CONDOMINIO ALTO MADEROS III	5.861.148
SCOTIA-BBVA	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	13.962.842
SCOTIA-BBVA	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	PORTAL DEL LIBERTADOR VIII	6.462.897
ALZA GROUP	SOC. COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LA FLORIDA 9423 A	965.965
ALZA GROUP	SOC. COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LA FLORIDA 9423 B	719.424
SANTANDER	SOC. COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO COIPUE	29.107.339
SANTANDER	SOCOVESA DESARROLLOS COMERCIALES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	6.283.372
BCI	SOCOVESA INMOBILIARIA Y CONSTRUCCIONES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CENTRO URBANO SANTOS DUMONT	9.195.676
BCI	SOCOVESA INMOBILIARIA Y CONSTRUCCIONES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CENTRO URBANO SANTOS DUMONT E3	21.028.801
BCI	SOCOVESA INMOBILIARIA Y CONSTRUCCIONES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CENTRO URBANO SANTOS DUMONT ETAPA B	9.431.822
BICE	SOCOVESA INMOBILIARIA Y CONSTRUCCIONES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	7.724.124
ESTADO	SOCOVESA INMOBILIARIA Y CONSTRUCCIONES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO BANDERA ETAPA A	8.666.043
ESTADO	SOCOVESA INMOBILIARIA Y CONSTRUCCIONES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO LO OVALLE ETAPA B	4.305.695
ITAU - CORPBANCA	SOCOVESA INMOBILIARIA Y CONSTRUCCIONES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO CONDE DEL MAULE III ETAPA A	14.663.585
ITAU - CORPBANCA	SOCOVESA INMOBILIARIA Y CONSTRUCCIONES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO ÑUBLE	15.510.115
<b>Total Garantías al 31.03.2025</b>					<b>877.176.922</b>

## 29. MEDIO AMBIENTE

Los principales desembolsos acumulados en proyectos para mejorar el medio ambiente efectuado por la Sociedad a través de su filial Servicios Sanitarios Larapinta S.A. al 31 de marzo de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, se detallan a continuación:

<b>MEDIO AMBIENTE</b>	<b>31.03.2025</b> <b>M\$</b>	<b>31.12.2024</b> <b>M\$</b>
Plantas elevadoras de aguas servidas	106.238	106.238
Plantas de tratamientos de aguas servidas	2.399.849	2.399.849
Emisarios de descarga de aguas servidas	95.491	95.491
<b>Total</b>	<b>2.601.578</b>	<b>2.601.578</b>

Estos montos se clasifican dentro del rubro Propiedades, Plantas y Equipos.

## 30. COSTOS POR PRÉSTAMOS

<b>Detalle</b>	<b>31.03.2025</b>	<b>31.03.2024</b>
Tasa de interes real promedio mensual utilizada para determinar el importe de los costos por préstamos susceptibles de capitalización	0,3057%	0,6141%
Total de costos financieros M\$	15.735.935	19.557.190
Importe de los costos por préstamos capitalizados M\$	2.257.363	4.598.933
Costos Financieros en resultado M\$	13.478.572	14.958.257
Porcentaje de activación de intereses sobre el total de costos financieros	14,35%	23,52%

Política de préstamos que devengan intereses:

Los costos por préstamos que sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos que cumplan las condiciones para su calificación, son capitalizados, formando parte del costo de dichos activos.

Política de capitalización de costos por intereses:

Se capitalizan aquellos intereses reales pagados o devengados provenientes de deudas que financian exclusivamente activos calificados, según lo estipulado en NIC 23.

## **31. GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO**

### **31.1 Políticas de Gestión de Riesgos**

La estrategia de Gestión del Riesgo está orientada a resguardar los principios de estabilidad y sustentabilidad del grupo, eliminando o mitigando las variables de incertidumbre que la afectan o puedan afectar. Para estos efectos, el Directorio ha aprobado un documento denominado “Políticas y objetivos de gestión de riesgos” y ha implementado una Matriz de Riesgo para el grupo de filiales que forman parte de Empresas Socovesa, documentos que son revisados y actualizados por el Directorio anualmente.

Gestionar integralmente los riesgos supone identificar, medir, analizar y controlar los distintos riesgos a los que están expuestas las distintas áreas de desarrollo del grupo, así como estimar el impacto y la probabilidad de ocurrencia de éstos en cada filial y en la posición consolidada de las mismas, y su seguimiento y control en el tiempo. En este proceso, interviene tanto la alta gerencia de Empresas Socovesa como las áreas tomadoras de riesgos.

La función de gestión y control de riesgos se distribuye entre las filiales operativas y las unidades corporativas, siendo todas ellas las responsables de asegurar el cumplimiento de las políticas y estrategias globales.

Las unidades tomadoras de riesgos, a la vez que proponen y gestionan los perfiles de riesgos dentro de su autonomía, asumen la gestión del riesgo operacional, el control interno de los riesgos y la validación interna de los modelos de medición y asunción de nuevos riesgos, siempre respetando el marco corporativo definido por el Directorio y la alta administración.

Las áreas de Procesos Corporativos, Fiscalía y Contraloría combinan la visión por tipos de riesgos con una visión global de los mismos, debiendo controlar que las unidades tomadoras de riesgo cumplan con el marco corporativo y utilicen herramientas y procedimientos adecuados para controlar los riesgos. El aporte que entrega el área de Procesos Corporativos es a través del levantamiento de los procesos, incorporando en ellos los mecanismos de control definidos por las áreas tomadoras de riesgo. La Fiscalía aporta el marco legal y las políticas de cumplimiento definidas por el Directorio. La Contraloría por su parte, valida la ejecución y efectividad de los controles para cada uno de los riesgos identificados.

Consecuentemente con esta estructura, las áreas de Procesos Corporativos, Fiscalía y Contraloría, en conjunto, aportan una razonable seguridad en cuanto a la integración, control y gestión de todos los riesgos del grupo.

El riesgo financiero al que está expuesta la empresa es materia de un análisis periódico por parte del Directorio y la administración de Empresas Socovesa.

### **31.2 Factores de Riesgo**

La matriz de riesgos de la compañía segmenta las amenazas según su tipología: Continuidad de Negocio, Cumplimiento, Riesgo Financiero, Estratégico y Operativo. Bajo esta clasificación se

consideran riesgos estratégicos derivados de factores internos y externos, como el ciclo económico, competencia, financiamiento hipotecario, regulación del sector inmobiliario, disponibilidad de terrenos, variaciones del tipo de cambio y precios de insumos, gestión operativa de proyectos, incluyendo riesgos asociados a fallas técnicas y mantenimientos, entre otros.

Para esta descripción, los riesgos se presentan según su origen, dividiéndose en riesgos externos e internos.

### **RIESGOS EXTERNOS:**

Los principales factores de riesgos externos que enfrenta la compañía son:

#### **a. Riesgo del Ciclo Económico**

El sector inmobiliario es altamente sensible a las fluctuaciones del ciclo económico, siendo uno de los sectores más afectados durante períodos de crisis y uno de los más beneficiados en tiempos de expansión. Las principales variables económicas que impactan al sector incluyen tasas de interés, inflación, empleo y expectativas económicas. Estas variables afectan directamente la demanda, particularmente en los segmentos socioeconómicos medios y altos.

En el Informe de Política Monetaria (IPoM) de marzo de 2025, el Banco Central de Chile informó que la inflación interanual alcanzó un 4,9%, acumulando un 2,0% en lo que va del año. Se anticipa una convergencia hacia la meta del 3% hacia inicios de 2026. En cuanto al crecimiento económico, se proyecta que el PIB se expandirá entre 1,75% y 2,75% durante 2025, con un ritmo mayor al anticipado en informes anteriores.

En el trimestre móvil enero-marzo de 2025, la tasa de desempleo nacional fue de 8,7%, sin variaciones respecto del mismo período del año anterior. El aumento de la fuerza de trabajo (0,9%) fue igual al de las personas ocupadas.

Finalmente, es destacable que el sector inmobiliario está expuesto a riesgos derivados de la incertidumbre global, especialmente por las crecientes tensiones geopolíticas y los desafíos económicos de potencias clave para Chile como Estados Unidos y China. Estas dinámicas podrían generar volatilidad en los mercados financieros y afectar las expectativas económicas, lo que impactaría la demanda en el sector inmobiliario.

#### **Impacto en Empresas Socovesa:**

Incrementos en las tasas de interés hipotecarias y el costo del crédito, o caídas en las expectativas económicas, pueden reducir la demanda por viviendas y aumentar los niveles de desistimientos. Esto representa un riesgo crítico para las promesas de compraventa, que constituyen el respaldo inicial para diversas decisiones operacionales de la compañía.

#### **Medidas de Mitigación:**

- Diversificación en mercados geográficos, segmentos de precios y productos
- Monitoreo continuo de las condiciones macroeconómicas mediante asesores externos
- Estrategias de ajuste rápido frente a cambios en las tendencias de consumo

## b. Competencia

La industria inmobiliaria en Chile está altamente fragmentada existiendo un gran número de empresas dedicadas al desarrollo y construcción de viviendas. Este escenario genera riesgos competitivos, especialmente en periodos de menor actividad económica, particularmente cuando empresas de menor solvencia financiera tienden a disminuir sus precios para asegurar ventas, afectando la rentabilidad del sector.

Según el Informe de Toc Toc, a marzo de 2025, las ventas netas medidas en UF disminuyeron un 2.9% al cierre del primer trimestre de 2025. El 50.1% de la oferta de departamentos y el 45.9% de la de casas era para entrega inmediata reflejando las menores velocidades de venta experimentada por la industria. Lo anterior ha generado descuentos en los precios de venta de las viviendas terminadas, lo cual ha generado mayor estrés sobre los márgenes de los proyectos en venta.

### Impacto en Empresas Socovesa:

Este entorno competitivo puede presionar los márgenes de rentabilidad, especialmente en proyectos que enfrentan mayores costos de construcción. Además, la tendencia a ofrecer descuentos puntuales para atraer clientes incrementa los riesgos asociados al cumplimiento de metas financieras.

### Medidas de Mitigación:

Empresas Socovesa ha implementado varias estrategias para enfrentar estos riesgos:

- Participación de fondos de inversión y otros actores financieros en desarrollos específicos, lo que asegura una base de capital más estable para proyectos en períodos de menor demanda
- Desarrollo de valor agregado en sus productos y marcas, fortaleciendo aspectos diferenciadores como la calidad de construcción y el prestigio de la marca, factores clave para los clientes al momento de decidir su compra
- Políticas de descuentos puntuales y selectivos, alineadas con las necesidades comerciales de proyectos específicos, evitando una estrategia de precios masiva que comprometa la sostenibilidad comercial y financiera
- Iniciativas de innovación en productos y servicios que Socovesa está implementando para hacer más eficiente la operación y diferenciarse en un mercado altamente competitivo, especialmente en términos de sostenibilidad o características del producto.

## c. Riesgos Inherentes al Financiamiento Hipotecario y Subsidios del Sector Público

El financiamiento hipotecario y los subsidios públicos desempeñan un rol fundamental en la demanda de viviendas en Chile. Para las viviendas sobre **UF 2.800, el poder** concretar la compra depende del acceso al crédito, de las tasas de interés y del porcentaje de financiamiento ofrecido por las instituciones financieras. Por otro lado, en el segmento de viviendas sociales, el impacto está ligado directamente a las políticas públicas de subsidios habitacionales.

Cambios en las tasas de interés de financiamiento hipotecario y en el porcentaje del precio que las instituciones financieras otorguen a los clientes de la compañía, pueden afectar relevantemente la capacidad de compra de dichos clientes. En relación con estos riesgos, las tasas de créditos hipotecarios subieron desde niveles históricamente bajos de 1,91% antes de octubre de 2019,

encontrándose a fines de marzo de 2025 en un 4,4%. Persisten las mayores restricciones al acceso a crédito por parte de los bancos los cuales hoy, producto de mayores tasas, están exigiendo a los clientes demostrar mayores rentas. Asimismo, los mayores requerimientos de capital y liquidez, junto con los límites en el apalancamiento que establece Basilea III, generan un impacto en la capacidad de los bancos para colocar créditos incluyendo los préstamos hipotecarios, por lo que el porcentaje del valor de la vivienda que los bancos están dispuestos a financiar ha disminuido y han aumentado los costos de préstamos para los consumidores. Es predecible, por tanto, que en tiempos de estrés financiero, la disponibilidad de crédito se restrinja aún más.

**Impacto en Empresas Socovesa:**

La capacidad de compra de los clientes en ambos segmentos se ve comprometida por las restricciones crediticias, afectando directamente la demanda por los productos de la compañía. Además, los cambios en las políticas de subsidios incrementan la incertidumbre en la planificación de proyectos destinados a segmentos más vulnerables.

**Medidas de Mitigación:**

- Desarrollo de productos alineados con las políticas habitacionales y subsidios disponibles
- Participación en programas públicos de subsidios que facilitan el acceso a financiamiento por parte de los clientes.
- Optimización de procesos internos para maximizar la adjudicación de subsidios y facilitar la compra en segmentos sociales
- Seguimiento permanente de las tasas de interés y del acceso al crédito por parte de los clientes

**d. Riesgo Político y de Regulación en Materia de Desarrollo Inmobiliario y Construcción**

Cambios en la estabilidad política o en las normativas regulatorias pueden tener un impacto significativo en la factibilidad y rentabilidad de los proyectos inmobiliarios. Esto incluye modificaciones de planes reguladores, permisos de construcción, leyes tributarias, exigencias ambientales y planes reguladores.

Un tema que actualmente está siendo ampliamente debatido es el de la permisología y su impacto en las diferentes industrias, incluyendo la inmobiliaria y construcción, generando un relevante aumento de los costos para los desarrolladores.

**Impacto en Empresas Socovesa:**

Las modificaciones regulatorias podrían incrementar los costos de desarrollo y los plazos de ejecución, lo que podría comprometer la rentabilidad proyectada de los proyectos. Además, la incertidumbre regulatoria afecta la planificación a mediano y largo plazo.

**Medidas de Mitigación:**

- Adquisición de terrenos con permisos preliminares aprobados para minimizar riesgos de retrasos regulatorios
- Monitoreo constante de cambios normativos y su impacto en la rentabilidad de los proyectos
- Participación en gremios y asociaciones del sector inmobiliario para contribuir a un diálogo constructivo sobre las reformas regulatorias

#### e. Disponibilidad de Terrenos

La disponibilidad de terrenos es un factor clave para garantizar la continuidad operativa y el desarrollo de nuevos proyectos inmobiliarios. Empresas Socovesa mantiene una política activa de adquisición de terrenos, asegurando un stock suficiente para cubrir las necesidades de desarrollo de los próximos **3 a 5 años**. Sin embargo, la volatilidad del mercado de tierras, especialmente en contextos de incertidumbre económica, puede afectar la disponibilidad y el precio de los terrenos, incrementando los costos y reduciendo la competitividad.

En 2023, la compañía optó por limitar la compra de tierras como respuesta a las condiciones del mercado, manteniendo esta política durante 2024 y el 2025. Actualmente, las adquisiciones se realizan bajo estrictos análisis de oportunidad, considerando factores como la ubicación, el potencial de desarrollo y las regulaciones aplicables. La situación actual de la industria trae una ralentización de las transacciones de tierra, ya que en situaciones de incertidumbre se tienden a alejar las puntas de precio de compra y venta.

#### **Impacto en Empresas Socovesa:**

En un escenario de menor dinamismo económico, las transacciones de terrenos tienden a ralentizarse, ya que las expectativas de precio entre compradores y vendedores divergen. Esto puede restringir el acceso a terrenos o generar sobrecostos para proyectos futuros.

#### **Medidas de Mitigación:**

- Evaluación continua del portafolio de terrenos, priorizando adquisiciones en ubicaciones de alto potencial
- Análisis exhaustivo del mercado de tierras para identificar oportunidades competitivas en función de la coyuntura económica
- Delegación de la gestión de tierras a un equipo especializado en la evaluación y compra, asegurando un enfoque profesional y eficiente

#### f. Riesgos de Siniestros

Los proyectos inmobiliarios están expuestos a riesgos de siniestros que podrían afectar tanto la infraestructura como la continuidad de las operaciones. Estos riesgos incluyen incendios, accidentes laborales, daños a activos y reclamos de responsabilidad civil.

La empresa tiene por práctica evaluar la toma de seguros para sus activos sujetos a riesgo, entre ellos los edificios institucionales, los proyectos inmobiliarios de edificios, las salas de venta y los departamentos pilotos con sus contenidos; la flota de vehículos, maquinarias y equipos.

Empresas Socovesa ha implementado una política integral de seguros para mitigar estos riesgos, que incluye:

- **Todo Riesgo Construcción:** Cubre desde la demolición inicial hasta la recepción municipal de las propiedades
- **Seguro de Vida de sus trabajadores**
- **Seguro de Incendio:** Protege las viviendas hasta el momento de su escrituración

- **Responsabilidad Civil:** Cubre posibles demandas derivadas de accidentes laborales u otros incidentes durante la construcción

**Impacto en Empresas Socovesa:**

Si bien los seguros mitigan gran parte de los riesgos, los siniestros pueden generar retrasos en los proyectos y costos indirectos, afectando la relación con los clientes y los plazos comprometidos.

**Medidas de Mitigación:**

- Selección de corredores de seguros con experiencia en la industria y en el diseño de pólizas ad hoc para proyectos específicos
- Evaluación periódica de los riesgos asociados a cada proyecto y actualización de las coberturas aseguradas según las necesidades identificadas
- Fomentar una cultura de prevención de riesgos en toda la organización, minimizando la probabilidad de ocurrencia de siniestros
- Es importante aclarar que, hasta la fecha, no ha sido política el asegurar las casas contra incendio una vez terminadas (si los edificios), por lo que se está expuestos a este riesgo

**g. Riesgo Medioambiental**

El cambio climático y las regulaciones ambientales representan desafíos significativos para la industria inmobiliaria. Factores como inundaciones, sequías o normativas más estrictas pueden impactar la viabilidad económica de los proyectos y los plazos de ejecución. Las regulaciones ambientales en Chile han aumentado en forma relevante, siendo cada vez más exigentes. En muchos casos, éstas generan mayores costos y tiempos de desarrollo además de posibles modificaciones de los proyectos para cumplir con la normativa.

Parte de la estrategia de mitigación de este riesgo contempla el diseño de proyectos que contemplen estos cambios y nuevos desafíos, a través de una estrategia de cumplimiento ambiental que permita dotar a los equipos de herramientas conceptuales y operativas para lograr el cumplimiento de los compromisos y las regulaciones ambientales aplicadas a todos los proyectos de la compañía.

**Impacto en Empresas Socovesa:**

Los riesgos medioambientales pueden aumentar los costos de desarrollo y generar retrasos en la obtención de permisos. Además, el cambio climático presenta riesgos de largo plazo para proyectos ubicados en zonas vulnerables.

**Medidas de Mitigación:**

- Implementación de una estrategia de cumplimiento ambiental que asegure el cumplimiento de las normativas vigentes.
- Evaluación constante de los riesgos ambientales y la incorporación de criterios de sostenibilidad en el diseño de proyectos.
- Cumplimiento estricto de la normativa medioambiental, incluyendo la evaluación de impacto ambiental (DIA) y la implementación de medidas de adaptación al cambio climático.
- Monitoreo de los compromisos adquiridos en los estudios de impacto ambiental y acciones de mitigación en la construcción.

## **h. Otros Riesgos propios de la Industria de la Construcción**

La actividad de la construcción está expuesta a una serie de riesgos que son importantes de administrar mediante un trabajo preventivo, como son los accidentes laborales, las enfermedades profesionales, etc. También es fuente de riesgo la relación laboral propia de la construcción, la cual en gran medida se formaliza a través de subcontratistas, en la que la empresa tiene una responsabilidad subsidiaria o solidaria según sea el caso.

Asimismo, la compañía ha tomado conciencia de la importancia de trabajar la relación con la comunidad y vecinos, siendo una fuente de constante gestión, ya que se ha convencido que es relevante que sus proyectos sean un aporte a la comunidad en los barrios donde se insertan.

La empresa mantiene un constante monitoreo a través de las reuniones que equipos de Recursos Humanos realizan en forma permanente en cada obra, como forma de hacer seguimiento y monitoreo a potenciales nuevos riesgos operativos.

Asimismo, la compañía está expuesta a sobrecostos en la construcción y demoras en los plazos de entrega de las obras.

## **RIESGOS INTERNOS**

Los principales factores de riesgos internos que enfrenta Empresas Socovesa son:

### **a. Estacionalidad de las escrituraciones**

Empresas Socovesa a lo largo de su historia ha tenido una marcada estacionalidad en su ciclo de escrituración, concentrándose ésta en el último trimestre. Esta estacionalidad genera riesgos significativos, ya que cualquier retraso en la recepción municipal de proyectos o en la formalización de las escrituras puede impedir el reconocimiento de ingresos y utilidades dentro del ejercicio presupuestado. Esta situación también afecta la recuperación de los flujos de caja provenientes de dichas ventas, incrementando temporalmente el nivel de endeudamiento y el costo financiero.

#### **Impacto en Empresas Socovesa:**

La dependencia de un trimestre para alcanzar los objetivos anuales puede generar fluctuaciones en los resultados financieros y afectar las métricas clave evaluadas por analistas, inversionistas y la banca. Un retraso significativo podría desencadenar revisiones negativas en la percepción del mercado sobre la estabilidad de la compañía.

#### **Medidas de Mitigación:**

- Optimización de la programación de obras para distribuir de manera más uniforme las escrituraciones a lo largo del año
- Seguimiento y coordinación de los tramites ligados a los permisos y recepciones municipales
- Monitoreo continuo del avance de proyectos y su impacto en las metas presupuestarias de ingresos y caja

## b. Riesgo de Ciclo de Negocio

El desarrollo de proyectos inmobiliarios implica largos ciclos que pueden extenderse hasta **30 meses** en el caso de edificios y **14 meses** en proyectos de casas, sin considerar el tiempo previo de adquisición y planificación del terreno. Esto genera un desfase entre las decisiones de inversión y la materialización de las ventas, exponiendo a la compañía a desbalances entre la oferta y la demanda real del mercado.

El manejo de este riesgo es una de las variables más importantes de administrar en este negocio, la que requiere saber leer las condiciones actuales del mercado y prever a tiempo las condiciones futuras. Sin duda que hoy es preocupación principal del Directorio y la alta administración analizar la contingencia e ir decidiendo sobre los niveles de inversión de la compañía.

### **Impacto en Empresas Socovesa:**

Las fluctuaciones del mercado durante el ciclo de desarrollo pueden afectar los precios proyectados, las rentabilidades estimadas y la velocidad de venta, especialmente en contextos de alta inflación o incremento de los costos de construcción.

### **Medidas de Mitigación:**

- Monitoreo constante de los costos de construcción, ajustando precios en las unidades no vendidas siempre que la demanda lo permita.
- Gestión activa del portafolio de proyectos, equilibrando el avance de obras con las ventas para maximizar la rentabilidad.
- Evaluaciones periódicas de mercado para ajustar las decisiones de inversión de acuerdo con las tendencias y proyecciones actuales.

## c. Riesgo Financiero

Son aquellos riesgos ligados a la imposibilidad de realizar transacciones o al incumplimiento de obligaciones procedentes de las actividades por falta de fondos, como también las variaciones de tasas de interés, tipos de cambios, quiebra de la contraparte u otras variables financieras de mercado que puedan afectar patrimonialmente a Empresas Socovesa. Los instrumentos financieros afectados por el riesgo financiero de mercado incluyen préstamos y créditos, depósitos, inversiones de deuda y capital e instrumentos financieros derivados. Es política de la compañía no realizar operaciones con propósitos de especulación con instrumentos financieros derivados.

### **Impacto en Empresas Socovesa:**

- Incremento en los costos financieros debido a variaciones en tasas de interés.
- Limitaciones en la capacidad de acceder a financiamiento en momentos críticos del ciclo económico.
- Riesgo de descalce en los flujos de caja en caso de baja liquidez.

Riesgo de Crédito: La empresa se ve expuesta a este riesgo derivado de la posibilidad de que una contraparte falle en el cumplimiento de sus obligaciones contractuales y produzca una pérdida económica o financiera. El riesgo de crédito está dado en gran medida por la composición de las cuentas por cobrar. Desde la perspectiva inmobiliaria, salvo casos excepcionales, se escritura y

hace entrega de la propiedad una vez que el cliente ha pagado el 100% del valor de ella, quedando por cobrar a los bancos y al Estado el monto asociado a los créditos hipotecarios, libretas de ahorro y subsidios. El riesgo, por lo tanto, es casi nulo.

A continuación, se presenta un cuadro con el análisis de las cuentas por cobrar y su tasa esperada de pérdida:

<b>Riesgo de Crédito al 31 de marzo de 2025</b>			
<b>Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar Corriente y Derechos por cobrar, no corriente</b>	<b>Activos Contractuales 31.03.2025 M\$</b>	<b>Tasa de pérdida esperada M\$</b>	<b>Pérdida esperada M\$</b>
Cientes ventas viviendas	47.357.456	0,66%	313.252
Documentos por cobrar	28.318.858	1,77%	501.193
Cientes otras ventas Inmobiliarias - Terrenos	3.403.930	0,60%	20.341
Cientes ventas varias	2.766.302	3,88%	107.313
Otras cuentas por cobrar	2.290.627	71,85%	1.645.739
Cuentas corrientes del personal	229.856	0,00%	0
Anticipo a proveedores	220.881	0,00%	0
Fondo a rendir	218.988	0,00%	0
<b>Total</b>	<b>84.806.898</b>		<b>2.587.838</b>

Para un mejor entendimiento ver Nota 2.17 y Nota 9 a los Estados Financieros Consolidados Intermedios.

Riesgo de Liquidez: Este riesgo viene motivado por las distintas necesidades de fondos para hacer frente a los compromisos de inversiones y gastos del negocio, vencimientos de deuda, etc. Los fondos necesarios para hacer frente a estas salidas de flujo de efectivo se obtienen de los recursos propios generados por la actividad ordinaria de Empresas Socovesa y por la contratación de líneas de crédito que aseguren fondos suficientes para soportar las necesidades previstas para un período, manteniendo siempre líneas aprobadas por los bancos para enfrentar contingencias o inversiones imprevistas.

La naturaleza del negocio de Empresas Socovesa requiere fuertes inversiones de capital para solventar la compra de terrenos y el desarrollo y construcción de viviendas. El monto y el momento de realización de dichas inversiones dependen de las condiciones de mercado. El ciclo económico, en gran medida, es el que gatilla la aparición de este riesgo; sin embargo, si por alguna razón el “riesgo de ciclo económico” no fue controlado a tiempo, este “riesgo de liquidez”, que actuará a través de los bancos, obligará a la empresa a detener sus nuevas inversiones.

Para atenuar este riesgo, la compañía efectúa proyecciones de flujo de caja de corto, mediano y largo plazo, además de un análisis mensual de la situación financiera de cada filial. Se observan constantemente las expectativas del mercado de deuda, analizando la conveniencia de tomar nuevos financiamientos y/o reestructurar deudas. En este sentido, existen políticas definidas en base a parámetros que son controlados permanentemente. El plan de inversiones para este año 2025 consiste en mantener controlados los equilibrios inmobiliarios, priorizando el uso eficiente del capital y la disciplina financiera. Actualmente la contingencia obliga a considerar con mayor detenimiento la posible aparición de este riesgo.

Las tablas siguientes resumen el perfil de vencimientos de los pasivos:

Vencimiento Pasivos Financieros	Hasta 1 mes M\$	Más de 1 a 3 Meses M\$	Más de 3 a 12 Meses M\$	1 a 5 Años M\$	Más de 5 Años M\$	31.03.2025 Total M\$
Préstamos bancarios	79.032.611	274.506.448	209.229.226	0	0	562.768.285
Factoring	690.665	0	0	0	0	690.665
Pasivos por Arrendamiento	172.791	346.645	1.547.309	1.748.055	0	3.814.800
Instrumentos derivados	120.691	448.165	1.122.954	0	0	1.691.810
<b>Totales</b>	<b>80.016.758</b>	<b>275.301.258</b>	<b>211.899.489</b>	<b>1.748.055</b>	<b>0</b>	<b>568.965.560</b>
% sobre total de pasivos financieros	14,1%	48,4%	37,2%	0,3%	0,0%	100%

Composición Pasivos Financieros	31.03.2025 Corriente M\$	31.03.2025 No Corriente M\$	31.03.2025 Total M\$
Préstamos bancarios	562.768.285	0	562.768.285
Factoring	690.665	0	690.665
Pasivos por Arrendamiento	2.066.745	1.748.055	3.814.800
Instrumentos derivados	1.691.810	0	1.691.810
<b>Totales</b>	<b>567.217.505</b>	<b>1.748.055</b>	<b>568.965.560</b>
% sobre total de pasivos financieros	99,7%	0,3%	100%

Composición Tasas Pasivos Financieros	31.03.2025 Tasa Fija M\$	31.03.2025 Tasa Variable M\$	31.03.2025 Total M\$
Préstamos bancarios	562.768.285	0	562.768.285
Factoring	690.665	0	690.665
Pasivos por Arrendamiento	3.814.800	0	3.814.800
Instrumentos derivados	1.691.810	0	1.691.810
<b>Totales</b>	<b>568.965.560</b>	<b>0</b>	<b>568.965.560</b>
% sobre total de pasivos financieros	100%	0,0%	100%

Durante el periodo en cuestión, tanto la liquidez corriente como la razón ácida se mantuvieron respecto de los niveles presentados en diciembre de 2024 y marzo 2024.

INDICADORES FINANCIEROS	FÓRMULA	03M 25	12M 24	03M 24
Liquidez Corriente	Activo corriente/Pasivo corriente	0,7x	0,7x	0,7x
Razón ácida	(Activo corriente-inventario+terrenos corriente) / Pasivos corriente	0,2x	0,2x	0,2x

**Riesgo de Tipo de Cambio:** Este riesgo viene dado principalmente por los pagos que se deben realizar en monedas distintas al peso, por obligaciones contraídas en la construcción de viviendas y por la deuda contratada en moneda distinta a la moneda funcional de la Sociedad. Empresas Socovesa no está afecta a un riesgo por efecto de la variación en el tipo de cambio, puesto que la mayor parte de las transacciones son en pesos y unidades de fomento (UF). La empresa tiene como política cubrir cualquier riesgo de tipo de cambio en aquellas operaciones hechas en moneda extranjera mediante la toma de instrumentos derivados.

No obstante, las variaciones relevantes en el tipo de cambio real, sin duda tienen un efecto en el precio de los commodities y en los equilibrios macroeconómicos, lo que hace necesario monitorear permanentemente estas y otras variables que pudiesen afectar el ciclo económico. La deuda financiera al 31 de marzo de 2025 está compuesta en un 50,5% en pesos un 38,4% en UF y un 11,2% en US\$.

**Riesgo de Tasa de Interés:** Se refiere a las variaciones de las tasas de interés que afectan el valor de los flujos futuros referenciados a tasas de interés variable, y a las variaciones en el valor razonable de los activos y pasivos referenciados a tasa de interés fija que son contabilizados a valor razonable. Para cumplir con los objetivos, y de acuerdo con las estimaciones de Empresas Socovesa, se realizan operaciones para contratar derivados de cobertura con la finalidad de mitigar

estos riesgos. El objetivo de la gestión de este riesgo es alcanzar un equilibrio en la estructura de deuda, disminuir los impactos en los costos producidos por fluctuaciones de tasas de interés y, de esta forma, poder reducir la volatilidad en los resultados de la compañía. Para esto, se opera en base a un modelo desarrollado por un asesor externo que permite, frente a las diversas circunstancias del mercado, enfrentar este riesgo con un estudio profundo de las variables que lo explican y poder, a partir de ahí, tomar las decisiones relevantes.

A continuación, se presenta un cuadro con la composición de los créditos financieros susceptibles de renovaciones periódicas promedio al 31 de marzo de 2025, una simulación de la variación de la tasa y el impacto que tendría sobre el gasto financiero de la compañía:

Denominación de la deuda	Deuda promedio en UF año 2025	Aumento/Disminución en puntos base tasa	Efecto en el Gasto Financiero Trimestre en (UF)	% Gasto Financiero al 31.03.2025
Pesos chilenos	6.764.211	+275/-275	+/- 46.461	11,48%
US \$	51.981	+275/-275	+/- 357	0,09%
UF	7.742.360	+275/-275	+/- 53.180	13,14%
			<b>99.998</b>	<b>24,72%</b>

Según las políticas de financiamiento y liquidez definidas, las operaciones de factoring y confirming se deben enmarcar dentro de los siguientes lineamientos: a) las operaciones de factoring y confirming se ocupan como una alternativa de financiamiento de menor costo, pues no están afectas al impuesto de timbre y estampilla; b) se trabaja con factoring bancarios y a través de los ejecutivos de la banca inmobiliaria, formando parte estas operaciones de las líneas de créditos aprobadas por los comités de crédito de cada banco; c) Los activos que se ceden corresponden a cuentas por cobrar de instituciones con reconocida solvencia crediticia (SII - impuestos por cobrar; empresas Sanitarias – pagarés de aguas por aportes reembolsables; Bancos – deuda hipotecaria de clientes); d) todas las operaciones de factoring son con responsabilidad.

Al 31 de marzo de 2025 el total de los pasivos financieros de Empresas Socovesa están pactados a tasa fija.

Dado que casi toda la deuda está pactada con vencimientos menores a 360 días, existe una exposición a la variabilidad que puedan experimentar las tasas de interés de corto plazo.

**Medidas de Mitigación (entre otras):**

- Contratación de derivados de cobertura para mitigar riesgos de tipo de cambio y tasas de interés.
- Planificación detallada de flujo de caja, incluyendo proyecciones de corto, mediano y largo plazo.
- Mantenimiento de líneas de crédito aprobadas y disponibles como respaldo ante imprevistos.

**d. Clasificación de Riesgo**

Empresas Socovesa es clasificada anualmente por dos empresas clasificaciones de riesgo. Dichas clasificaciones son analizadas por distintos actores del ámbito financiero, especialmente las instituciones financieras, quienes toman en cuenta dichas clasificaciones - riesgo asociado a la empresa – para establecer el costo financiero que le exigirán a la compañía, entre otros. Dadas las

circunstancias anteriormente descritas respecto de la estacionalidad de las escrituraciones, la empresa enfrenta el riesgo de una rebaja en su clasificación, lo que la obligaría a hacer esfuerzos adicionales para explicar y fundamentar, tanto a las clasificadoras de riesgo como a las instituciones financieras, respecto de la situación real de la compañía.

Clasificadora de Riesgo	Solvencia	Acciones	Perspectiva	Fecha
Feller-Rate	BBB-	1a Clase N3	Estables	abr-25
ICR	BB+	Segunda Clase	En Observación	may-24

La compañía todos los años y en varias oportunidades realiza reuniones, tanto con las clasificadoras de riesgo como con las instituciones financieras, en las que se les explica los resultados, la situación actual de la compañía y sus proyecciones futuras. Asimismo, se les invita a participar en las reuniones de entrega de resultados que se sostienen con el mercado financiero, de manera de mantenerlos informados con las últimas tendencias, análisis y proyecciones de la compañía. Todas estas oportunidades de entrega de información y de intercambio de visiones, permiten atenuar este riesgo, generando transparencia, consistencia y alineamiento entre los distintos actores financieros.

#### e. Riesgo de Post Venta

La empresa debe responder por la calidad de la construcción de los productos que vende según lo estipulado en la legislación vigente. Un manejo inadecuado de reclamos puede dañar la reputación de la marca y exponer a la compañía a noticias adversas en medios de comunicación y redes sociales. El servicio de post venta en sí no podría ser clasificado como de alto riesgo, pues junto con hacer las provisiones correspondientes, la empresa cuenta con áreas de Calidad y Post Venta especializadas tanto en el control de calidad de todas las viviendas que construye como en entregar un servicio de primera calidad frente a los inconvenientes que tengan los clientes de alguna de las filiales. Lo que reviste un riesgo mayor, es la eventualidad que dichos reclamos no se canalicen a través de los distintos medios de los que dispone la compañía para estos fines, pues podría ser perjudicial el exponer a la empresa a medios de comunicación masivos.

#### Impacto en Empresas Socovesa:

Los defectos de construcción o una gestión deficiente de reclamos pueden generar conflictos con los clientes, afectando su percepción sobre la calidad del producto y el servicio ofrecido.

#### Medidas de Mitigación:

- Fortalecimiento de las áreas de Calidad y Postventa, garantizando la rápida resolución de inconvenientes
- Implementación de controles de calidad rigurosos durante la construcción y pre-entrega de viviendas
- Monitoreo continuo de la satisfacción de los clientes y ajustes en los procesos según sus comentarios

## f. Riesgo Laboral

Corresponde al riesgo asociado a los Recursos Humanos de Empresas Socovesa. Considera muchos riesgos dentro de los que se incluyen: no contar con el personal idóneo para desempeñar las funciones propias de la industria en la que participa; el riesgo de demandas laborales producto, entre otros, de accidentes, enfermedades profesionales, derechos fundamentales, despidos injustificados, etc. Asimismo, existe el riesgo de ser víctimas de fraudes o algún otro delito cometido por los trabajadores de la compañía.

Las nuevas normativas imponen obligaciones estrictas en cuanto a la seguridad y el bienestar de sus trabajadores, pudiendo el incumplimiento de éstos transformarse en reclamos y litigios, compensaciones, multas, eventualmente la interrupción de proyectos y daño reputacional de la compañía.

### **Impacto en Empresas Socovesa:**

El incumplimiento de normativas laborales puede resultar en multas, interrupciones de proyectos y daño reputacional, afectando la relación con colaboradores y comunidades.

### **Medidas de Mitigación:**

- Código de Ética y Conducta Organizacional que implementa canales de denuncias anónimas para reportar infracciones de forma confidencial
- Creación de un Comité Laboral para supervisar el cumplimiento de normativas vigentes, como la Ley 20.393, la Ley 21.595 y la Ley 21.643
- Elaboración de protocolos de seguridad y de conducta destinados a minimizar los riesgos de incumplimiento, además de realizar auditorías y monitoreos para detectar y corregir posibles brechas
- Programas de capacitación transversal para educar a los colaboradores sobre los riesgos laborales y normativas aplicables
- Implementación de “Equipos de RRHH en obras”, formados por trabajadores y representantes de RRHH, que identifican las necesidades de los empleados y se buscan soluciones que promuevan un ambiente laboral saludable

## g. Riesgo de Infraestructura, Comunicaciones y Seguridad de la Información

Con el creciente uso de tecnologías en la gestión de datos y operaciones, Empresas Socovesa se expone a riesgos relacionados con la seguridad de la información. Esto incluye ciberataques, fallas en la infraestructura tecnológica y vulnerabilidades en las conexiones remotas, especialmente en un modelo híbrido de trabajo.

### **Impacto en Empresas Socovesa:**

Un incidente de ciberseguridad puede comprometer la información sensible de clientes, empleados y proveedores, además de interrumpir las operaciones críticas.

### **Medidas de Mitigación:**

- Implementación de protocolos de seguridad avanzados para proteger la información sensible de clientes, empleados y proveedores.

- Establecimiento de un Comité de Seguridad Informática y de Gobierno de Datos, encabezado por un especialista en ciberseguridad.
- Capacitación continua a los empleados sobre las buenas prácticas en seguridad informática.

#### **h. Riesgo Reputacional**

El riesgo reputacional se refiere a la posibilidad de que una acción o inacción por parte de Empresas Socovesa pueda dañar la percepción pública de la compañía, afectando su relación con los clientes, inversores y otros grupos de interés. Esto incluye el impacto en la lealtad de los clientes, la percepción de la calidad de los productos y servicios, y la integridad de las operaciones.

##### **Medidas de Mitigación:**

- Implementación de un plan de gestión de crisis para la resolución de posibles afectaciones operacionales.
- Estrategias de comunicación claras y transparentes hacia los grupos de interés, con énfasis en la gestión de la relación con las comunidades vecinas y los clientes.
- Proactivamente asegurar que todos los proyectos cumplan con las expectativas ambientales, sociales y de calidad, mitigando así el riesgo reputacional.

### **31.3 Medición del Riesgo**

La alta administración y las unidades operativas y corporativas tomadoras de riesgo realizan periódicamente análisis y mediciones de su exposición a las distintas variables de riesgo de acuerdo con lo expuesto en los párrafos anteriores.

Para efectos de medir su exposición se emplean metodologías ampliamente utilizadas en el mercado para realizar análisis de sensibilidad sobre cada variable de riesgo, de manera que la administración pueda manejar la exposición de las distintas sociedades que conforman Empresas Socovesa a las distintas variables y su impacto económico. Cada área responsable de administrar y controlar sus riesgos posee informes adecuados a estos fines. Sería imposible presentar en este informe todos esos reportes, aparte de ser información estratégica de la empresa que es razonable no divulgar. La compañía estima que lo ya expuesto en este informe es suficiente.

### **31.4 Instrumentos Financieros**

#### **a. Jerarquía del valor razonable**

Los instrumentos financieros contabilizados a valor razonable en los presentes estados financieros consolidados han sido valorizados utilizando las metodologías previstas en la normativa contable IFRS, las cuales se clasifican de acuerdo con los siguientes niveles de jerarquía:

- Nivel 1: Corresponde a precios o valores (sin ajustes) cotizados en mercados activos para instrumentos idénticos.
- Nivel 2: Corresponde a precios observables para activos y pasivos similares, distintos de los precios cotizados del nivel 1, que se pueden obtener de forma directa (precio) o indirecta (derivados de un precio).

- Nivel 3: Corresponde a precios obtenidos a través de la aplicación de técnicas de valorización para las cuales los inputs relevantes no están basados en información observable de mercado.

1) Activos financieros

Descripción activos financieros	Valorización activos financieros	Corriente		No Corriente		Total		Nivel valor justo
		31.03.2025	31.12.2024	31.03.2025	31.12.2024	31.03.2025	31.12.2024	
		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	
Fondos mutuos	Valor razonable	573.907	1.009.888	0	0	573.907	1.009.888	Nivel 1
Efectivo y Equivalentes al Efectivo		573.907	1.009.888	0	0	573.907	1.009.888	
Pagarés	Valor razonable	707.412	1.125.640	1.665.700	1.631.916	2.373.112	2.757.556	Nivel 2
Otros Instrumentos	Valor razonable	0	0	4.531	4.531	4.531	4.531	Nivel 3
Otros Activos Financieros		707.412	1.125.640	1.670.231	1.636.447	2.377.643	2.762.087	
<b>Total activos financieros</b>		<b>1.281.319</b>	<b>2.135.528</b>	<b>1.670.231</b>	<b>1.636.447</b>	<b>2.951.550</b>	<b>3.771.975</b>	

2) Pasivos financieros

Descripción pasivos financieros	Valorización pasivos financieros	Corriente		No Corriente		Total		Nivel valor justo
		31.03.2025	31.12.2024	31.03.2025	31.12.2024	31.03.2025	31.12.2024	
		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	
Instrumentos Derivados	Valor razonable	1.691.810	470.985	0	0	1.691.810	470.985	Nivel 2
Otros pasivos financieros		1.691.810	470.985	0	0	1.691.810	470.985	
<b>Total pasivos financieros</b>		<b>1.691.810</b>	<b>470.985</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>1.691.810</b>	<b>470.985</b>	

## 32. GANANCIA POR ACCION Y UTILIDAD LIQUIDA DISTRIBUIBLE

a) Ganancia por acción

Ganancia (pérdida) básica por acción	31.03.2025	31.03.2024
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora M\$	(8.089.869)	(10.308.333)
Número de acciones	1.223.935.691	1.223.935.691
Ganancia (pérdida) básica por acción (\$ por acción)	(6,6097)	(8,4223)

b) Utilidad líquida distribuable

Con relación a lo dispuesto en las Circulares de la CMF N° 1945, de fecha 29 de septiembre de 2009, y N° 1983, de fecha 30 de julio de 2010, y en sesión ordinaria del Directorio de la Sociedad se ha acordado que la determinación de la utilidad distribuable de la Sociedad a sus accionistas considerará los resultados del ejercicio que aparecen consignados en la cuenta contable IFRS denominada "Ganancia (Pérdida) atribuible a los propietarios de la Controladora", menos las variaciones significativas en el valor razonable de activos y pasivos netas de impuestos diferidos que no estén realizadas y se hayan generado con ocasión de valuaciones de activos y/o pasivos a valor razonable.

Utilidad líquida distribuable	31.03.2025 M\$	31.03.2024 M\$
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	(8.089.869)	(10.308.333)
+ (-) Variaciones de activos y pasivos a valor razonable no realizadas	0	0
Utilidad líquida distribuable	(8.089.869)	(10.308.333)

### 33. HECHOS POSTERIORES

- Por acuerdo de la Junta Ordinaria de Accionistas de fecha 29 de abril de 2025, dado la pérdida obtenida en el ejercicio finalizado al 31 de diciembre de 2024, no procede el reparto de dividendos con cargo a los resultados de dicho ejercicio; y que las pérdidas del mismo serán absorbidas por los resultados acumulados.
- Con posterioridad al cierre de los EEFF al 31 de marzo 2025, nuestra coligada Madagascar SpA nos ha informado que se mantiene en incumplimiento de sus obligaciones para con el Banco Scotiabank y en proceso de negociaciones con tal institución financiera respecto de la continuidad del proyecto desarrollado por dicha empresa en terrenos ubicados en Avenida Presidente Sebastián Piñera Echenique (ex Calle Cuarto Centenario) N° 220, comuna de Las Condes. A esta fecha, el monto adeudado al Banco por Madagascar SpA asciende a UF 959.133.- de capital, más intereses por aproximadamente UF 11.250.-, más las eventuales penalidades asociadas al incumplimiento.

Una vez que se conozca el resultado de las referidas negociaciones, la Sociedad determinará el eventual impacto en la recuperación de las cuentas por cobrar a la coligada, que al cierre de los presentes EEFF ascendían a UF 612.953.-

Entre el 1° de abril y el 23 de mayo de 2025, fecha de emisión de estos Estados Financieros Consolidados Intermedios, no existen otros hechos posteriores que afecten significativamente a la presentación de los mismos.

## HECHOS RELEVANTES

Período desde el 1 de enero de 2025 al 31 de marzo de 2025

### **1. Junta de Accionistas.**

Con fecha 29 de abril de 2025 se celebró la Junta Ordinaria de Accionistas en la que se tomaron los siguientes acuerdos relevantes:

- Se aprobó la Memoria Anual y los Estados Financieros auditados, correspondientes al año comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de 2024.
- Se aprobó la absorción de las pérdidas del ejercicio 2024 en la cuenta de Resultados Acumulados, no procediéndose al reparto de dividendos.
- Se aprobó la política de dividendos de la Sociedad, sujeta a las disposiciones legales vigentes, en orden a repartir anualmente al menos el 30% de la utilidad líquida distribuible.
- Se eligió al Directorio de la Sociedad para el período Mayo 2025 – Abril 2028, quedando compuesto por los señores: Fernando Barros Tocornal, René Castro Delgado, Javier Gras Rudolf, Rodrigo Gras Rudolf, José Tomás Izquierdo Silva, María Dolores Lasen Martorell (directora independiente) y Fabiola Negrón Granzotto.
- Se designó como Auditores Externos para el ejercicio 2025 a la firma de auditoría Deloitte Auditores y Consultores Limitada.
- Se fijó al Diario Electrónico El Mostrador como periódico en que se publicarán los avisos de citación a Juntas de Accionistas.

### **2. Directorio.**

Con fecha 13 de mayo de 2025, en sesión extraordinaria de Directorio se acordó por unanimidad de sus miembros designar como Presidente de Socovesa S.A. para el período Mayo 2025 - Abril 2028 al Sr. Javier Gras Rudloff y como su Vicepresidente por igual período al Sr. René Castro Delgado. Además, se conformó el Comité de Directores, quedando integrado por la directora independiente Sra. María Dolores Lasen Martorell y por los directores Sres. Fernando Barros Tocornal y José Tomás Izquierdo Silva. La Presidencia de este Comité recaerá en la Sra. Lasen.

### **3. Cambios en la Administración.**

Con fecha 13 de mayo de 2025, en sesión extraordinaria de Directorio, el Directorio y el Gerente General, Sr. Mauricio Varela Labbé, acordaron su cese en el cargo el día 30 de junio de 2025.

Al 23 de mayo de 2025 no existen otros hechos relevantes o esenciales que informar.

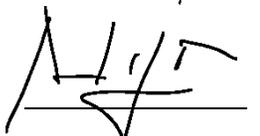
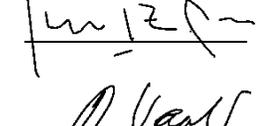
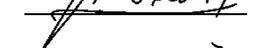
**DECLARACION DE RESPONSABILIDAD**

**RUT** : 94.840.000-6  
**Razón social** : Socovesa S.A

En sesión de directorio de fecha 23 de mayo de 2025, las personas abajo indicadas tomaron conocimiento y se declaran responsables respecto de la veracidad de la información incorporada en el presente informe, referido al 31 de marzo de 2025, de acuerdo al siguiente detalle:

**CONSOLIDADO**

Estados Consolidados de Situación Financiera Intermedios	.....X.....
Estados Consolidados de Resultados por Función Intermedios	.....X.....
Estados Consolidados de Resultados Integrales Intermedios	.....X.....
Estados Consolidados de Flujo de Efectivo Intermedios	.....X.....
Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio Neto Intermedios	.....X.....
Notas a los Estados Financieros Consolidados Intermedios	.....X.....
Análisis Razonado	.....X.....
Hechos relevantes	.....X.....

<b>NOMBRE</b>	<b>CARGO</b>	<b>R.U.T</b>	<b>FIRMA</b>
JAVIER GRAS RUDLOFF	PRESIDENTE	7.232.243-6	
RENÉ CASTRO DELGADO	VICE-PRESIDENTE	7.259.661-7	
MARÍA DOLORES LASÉN MARTORELL	DIRECTORA	7.053.502-5	
FABIOLA NEGRÓN GRANZOTTO	DIRECTORA	12.706.854-2	
FERNANDO BARROS TOCORNAL	DIRECTOR	6.379.075-3	
RODRIGO GRAS RUDLOFF	DIRECTOR	10.004.833-7	
JOSÉ TOMÁS IZQUIERDO SILVA	DIRECTOR	7.015.896-5	
MAURICIO VARELA LABBE	GERENTE GENERAL	12.454.687-7	



EMPRESAS   
S O C O V E S A

ANÁLISIS RAZONADO  
ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS A  
MARZO 2025

# ÍNDICE

## RESULTADOS FINANCIEROS AL 31 DE MARZO, 2025

### INFORMACIÓN RELEVANTE:

Los cortes trimestrales no son necesariamente indicativos de tendencias o del estado actual del negocio, ya que el ciclo de éste es más largo y, generalmente, el análisis de cifras de un trimestre puede mostrar ciertas desviaciones, positivas o negativas, que podrían no ser permanentes.

A partir de esto, la Compañía sugiere siempre usar un análisis de los últimos 12 meses para entender mejor las tendencias y cifras que se presentan en los cortes trimestrales.

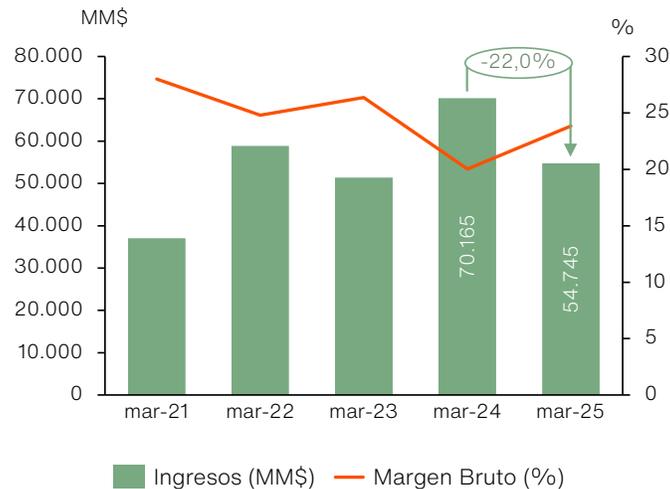
- i. Aspectos destacados del periodo
- ii. Análisis de resultados
  - a. Balance
  - b. Estado de Resultados
  - c. Flujo de Efectivo
- iii. Indicadores financieros
- iv. Cifras de gestión y CMF
  - a. Contexto del periodo
  - b. Cifras de gestión
- v. Análisis de las diferencias que puedan existir entre los valores libro y valores económicos y/o de mercado de los principales activos
- vi. Análisis de las variaciones más importantes en el mercado
- vii. Gestión de riesgo
- viii. Anexos

### CONTACTO RELACIÓN CON INVERSIONISTAS Y COMUNICACIONES FINANCIERAS

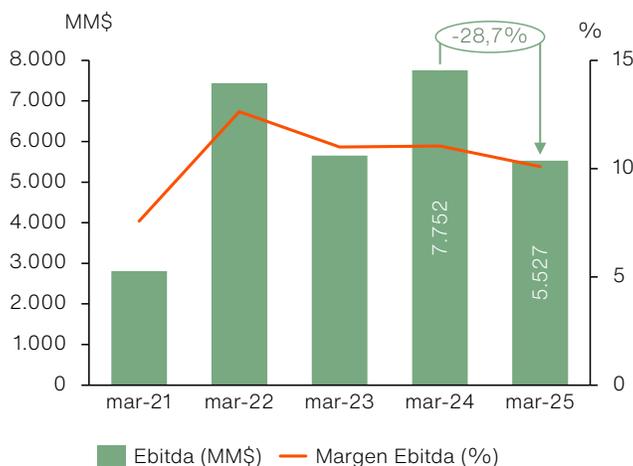
Andrea Wormald L.  
[awormald@eess.cl](mailto:awormald@eess.cl)

## I. ASPECTOS DESTACADOS DEL PERIODO

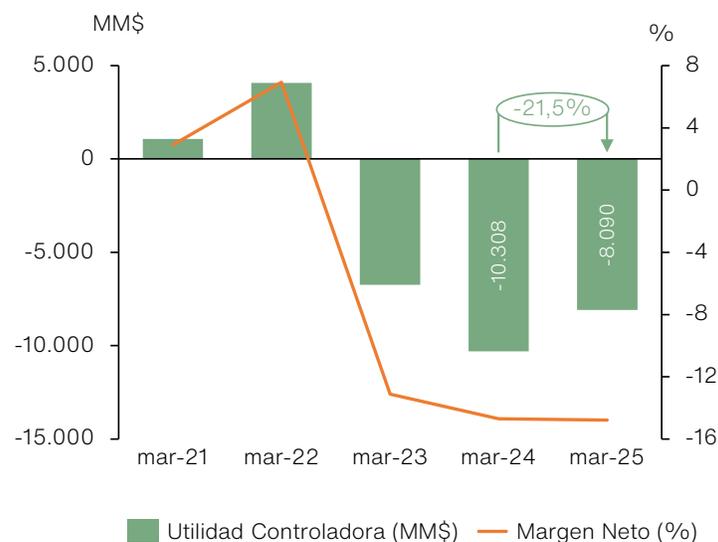
- Los ingresos de la compañía para el primer trimestre alcanzaron a MM\$54.745. Esto representa una disminución de un 22,0% en comparación con el mismo periodo de 2024: menor escrituración de viviendas nuevas y de terrenos explican la caída.



- El margen bruto total se situó en 23,8% aumentando 3,8 puntos porcentuales respecto de marzo 2024. Este resultado se debe a una mayor escrituración de proyectos de Almagro durante el trimestre.
- Los gastos de administración aumentaron 3,2% en términos nominales. Medidos en UF, los GAV del periodo disminuyeron 1,6% con una caída en las remuneraciones reales de 3,8%.
- El EBITDA del periodo alcanzó MM\$5.527, lo que representa una caída del 28,7% con respecto a 2024. Esto se atribuye a una menor ganancia bruta del periodo por los menores ingresos facturados y a un balance más desfavorable de los gastos financieros netos, que se descargaron como costo de ventas. El margen EBITDA fue del 10,1%.



- El stock de deuda financiera neta disminuyó un 6,5% respecto de diciembre de 2024, alcanzando MM\$560.095. Esta reducción se debe a una menor deuda financiera bruta (-6,0%), en línea con lo proyectado por la compañía, en un contexto de una importante recuperación del flujo operacional, que alcanzó a MM\$43.890 (lo que se compara favorablemente con el flujo respectivo del primer trimestre de 2024).
- Los gastos financieros totales, que incluyen los gastos financieros en resultado y los activados en el periodo, se redujeron un 19,5% en comparación con el mismo periodo del año anterior, debido fundamentalmente a la disminución de la deuda financiera promedio (-17,5%). Asimismo, los intereses pagados a nivel de flujo de caja disminuyeron un 31,2%, en línea con las menores tasas y deuda observadas.
- La tasa de capitalización de gastos financieros disminuyó 9,2 puntos porcentuales, alcanzando un 14,3%. Durante este trimestre, a pesar de la menor activación, el gasto financiero en resultado disminuyó, en línea con lo anunciado por la compañía.
- El ratio de deuda financiera neta sobre EBITDA se ubicó en 9,4 veces, mientras que la cobertura de gastos financieros totales alcanzó 0,4 veces, mismo nivel que el registrado el primer trimestre de 2024.
- El resultado atribuible a la controladora fue de (MM\$8.090), lo que representa una menor pérdida en comparación al mismo periodo del año anterior (MM\$10.308). Esta baja en la pérdida fue consecuencia principalmente de los menores gastos financieros y los mayores ingresos percibidos por el concepto de impuestos a las ganancias registrados en comparación al mismo periodo del 2024, que más que compensaron el menor volumen de facturación.



- A marzo, la compañía registró promesas netas por MUF 1.112, lo que representa una disminución del 11,7% en comparación con el mismo periodo de 2024.
- El saldo vendido por facturar al cierre del periodo ascendió a MUF 5.469. De esta cifra, existen MUF 4.078 que podrían ser escrituradas durante 2025, implicando que, respecto del presupuesto para este año, el 68% estaría comprometido. Sin embargo, dado el complejo escenario de financiamiento que enfrentan los clientes, existe un riesgo comercial asociado a

desistimientos mayores a los estimados, lo que podría generar un impacto en las escrituraciones de las promesas comprometidas.

FILIAL	FACTURADO REAL A MARZO 2025	SALDO VENDIDO POR FACTURAR AÑO 2025	FACTURACIÓN COMPROMETIDA 2025	PRESUPUESTO FACTURACIÓN INMOB. TOTAL 2025	% CUMPLIMIENTO 2025
	(a)	(b)	(a) + (b)	(c)	(a+b) / (c)
Socovesa	MUF 417	MUF 2.617	MUF 3.034	MUF 4.060	75%
Almagro	MUF 720	MUF 883	MUF 1.602	MUF 3.000	53%
Pilares	MUF 230	MUF 488	MUF 718	MUF 850	84%
SDC	MUF 0	MUF 90	MUF 90	MUF 90	100%
<b>TOTAL</b>	<b>MUF 1.366</b>	<b>MUF 4.078</b>	<b>MUF 5.445</b>	<b>MUF 8.000</b>	<b>68%</b>

**Notas:**

- Las cifras de facturación incluyen la venta de viviendas nuevas, venta de inmuebles en parte de pago y venta de terrenos; excluye los ingresos de otras ventas y servicios.
- La facturación comprometida de cada año está sujeta a desistimientos y riesgos de ejecución propios del negocio.
- Durante el primer trimestre de 2025, la compañía lanzó tres nuevos proyectos o etapas por un total de MUF 2.239 en venta potencial: dos de Almagro y uno de Socovesa (ligado a DS-19). Los dos de Almagro fueron lanzados bajo la modalidad de venta en blanco. La compañía cuenta con los terrenos y todo lo necesario para desarrollar nuevos proyectos y así aprovechar oportunidades que se vayan presentando en la industria, sin embargo, requiere del financiamiento para poder desarrollarlos.
- Al finalizar marzo de 2025, la tasa de desistimientos del trimestre se incrementó en 10,4 puntos porcentuales en comparación con el mismo periodo del año anterior, alcanzando un 26,0%. Este aumento se atribuye principalmente a condiciones crediticias más exigentes para los clientes, especialmente en el segmento atendido por Pilares y Socovesa. Almagro destaca por su solidez comercial, registrando una tasa de desistimientos de los últimos tres meses que alcanza a 1,2%.

Durante el primer trimestre de 2025, Empresas Socovesa enfrentó un desafiante entorno de mercado, caracterizado por condiciones de financiamiento restrictivas y una demanda contenida, especialmente en los segmentos atendidos por Socovesa y Pilares. A pesar de ello, se observan mejoras operacionales y disciplina financiera:

<b>Ingresos consolidados:</b>	MM\$54.745	-22,0% a/a
<b>Margen bruto:</b>	23,80%	+3,8 pp a/a.
<b>EBITDA:</b>	MM\$5.527	-28,7% a/a.
<b>Pérdida atribuible a la controladora:</b>	MM\$(8.090)	disminución de la pérdida de 21,5% a/a.
<b>Flujo operacional:</b>	MM\$43.899	+213% a/a.
<b>Deuda financiera neta:</b>	MM\$560.095	-6,5% vs dic-24.

Estas cifras reflejan una gestión disciplinada del capital de trabajo, reducción de costos financieros y un margen bruto mejorado gracias a un mejor mix de proyectos escriturados, principalmente de Almagro.

A pesar de registrar una pérdida contable, el 1T25 muestra señales positivas: mejora en margen bruto, menor carga financiera, flujo operacional positivo y progreso en la estrategia de desapalancamiento. Se mantiene como prioridad la optimización operativa y comercial para fortalecer la rentabilidad futura.

## II. ANÁLISIS DE RESULTADOS EMPRESAS SOCOVESA

### a. BALANCE

BALANCE	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	12M 24	% VAR.	3M 25	12M 24	% VAR.
Activos corrientes	442.898.400	474.488.096	-6,7%	11.387	12.351	-7,8%
Activos no corrientes	598.539.113	615.594.669	-2,8%	15.389	16.024	-4,0%
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>1.041.437.513</b>	<b>1.090.082.765</b>	<b>-4,5%</b>	<b>26.776</b>	<b>28.375</b>	<b>-5,6%</b>
Pasivos corrientes	672.659.898	716.290.400	-6,1%	17.295	18.645	-7,2%
Pasivos no corrientes	32.749.874	29.531.546	10,9%	842	769	9,5%
<b>TOTAL PASIVOS</b>	<b>705.409.772</b>	<b>745.821.946</b>	<b>-5,4%</b>	<b>18.137</b>	<b>19.414</b>	<b>-6,6%</b>
Patrimonio atribuible a participaciones controladoras	331.446.455	339.363.113	-2,3%	8.522	8.834	-3,5%
Patrimonio atribuible a minoritarios	4.581.286	4.897.706	-6,5%	118	127	-7,6%
<b>TOTAL PATRIMONIO</b>	<b>336.027.741</b>	<b>344.260.819</b>	<b>-2,4%</b>	<b>8.640</b>	<b>8.961</b>	<b>-3,6%</b>
<b>TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO</b>	<b>1.041.437.513</b>	<b>1.090.082.765</b>	<b>-4,5%</b>	<b>26.776</b>	<b>28.375</b>	<b>-5,6%</b>

## ACTIVOS

Desde la perspectiva de los activos, el balance de Empresas Socovesa se estructura principalmente en torno a cuatro cuentas relevantes: "Inventarios", "Inventarios no corrientes", "Propiedades de Inversión" y "Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar". El análisis del comportamiento de estas partidas resulta fundamental para comprender la evolución del negocio y su reflejo en los Estados Financieros.

A nivel consolidado, el total de activos disminuyó un 4,5% en comparación con diciembre de 2024, explicado por una reducción de 6,7% en los activos corrientes y de 2,8% en los activos no corrientes.

La disminución en los activos corrientes obedece, principalmente, a la caída en los "Inventarios corrientes" (-6,4%) y en los "Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes" (-32,6%). En cuanto a los activos no corrientes, la reducción se atribuye a la baja en "Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, no corrientes", lo que contrarrestó parcialmente los aumentos en "Propiedades de inversión" (+1,6%) y "Activos por impuestos diferidos" (+4,2%).

ACTIVOS	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	12M 24	% VAR.	3M 25	12M 24	% VAR.
Activos corrientes	442.898.400	474.488.096	-6,7%	11.387	12.351	-7,8%
Efectivo y equivalentes al efectivo	8.871.014	5.868.796	51,2%	228	153	49,3%
Otros activos financieros corrientes	707.412	1.125.640	-37,2%	18	29	-37,9%
Otros activos no financieros corrientes	3.221.480	2.829.012	13,9%	83	74	12,5%
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	70.839.697	105.134.141	-32,6%	1.821	2.737	-33,4%
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes	23.840.870	0		613,0	0	
Inventarios corrientes	318.059.889	339.733.910	-6,4%	8.178	8.843	-7,5%
Activos biológicos corrientes	223.013	612.922	-63,6%	6	16	-64,1%
Activos por impuestos corrientes, corrientes	17.135.025	19.183.675	-10,7%	441	499	-11,8%
Activos no corrientes	598.539.113	615.594.669	-2,8%	15.389	16.024	-4,0%
Otros activos financieros no corrientes	1.670.231	1.636.447	2,1%	43	43	0,8%
Cuentas por cobrar no corrientes	11.379.363	10.764.145	5,7%	293	280	4,4%
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, no corrientes	0	23.382.248	-100,0%	0	609	-100,0%
Inventarios, no corrientes	200.448.000	201.224.846	-0,4%	5.154	5.238	-1,6%
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	1.798.649	1.502.926	19,7%	46	39	18,2%
Activos intangibles distintos de la plusvalía	62.639.339	62.381.880	0,4%	1.611	1.624	-0,8%
Plusvalía	11.253.101	11.253.101	0,0%	289	293	-1,2%
Propiedades, planta y equipo	11.733.595	12.589.771	-6,8%	302	328	-7,9%
Activos por impuestos corrientes, no corrientes	14.543.835	14.357.181	1,3%	374	374	0,1%
Propiedades de inversión	198.566.864	195.430.663	1,6%	5.105	5.087	0,4%
Activos por impuestos diferidos	84.506.136	81.071.461	4,2%	2.173	2.110	3,0%
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>1.041.437.513</b>	<b>1.090.082.765</b>	<b>-4,5%</b>	<b>26.776</b>	<b>28.375</b>	<b>-5,6%</b>

Desde una perspectiva de gestión del negocio, resulta pertinente analizar la cuenta "Inventarios" en su conjunto, considerando tanto los inventarios corrientes como los no corrientes. Al 31 de marzo de 2025, el saldo total combinado alcanzó los MM\$518.508. De ese total, MM\$416.464 corresponden a inventario inmobiliario disponible para la venta, valorizado a costo, e incluye viviendas terminadas y obras en ejecución<sup>1</sup>.

INVENTARIOS TOTALES	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	12M 24	% VAR.	3M 25	12M 24	% VAR.
Terrenos	80.286.548	109.953.067	-27,0%	2.064	2.862	-27,9%
Viviendas terminadas	198.268.320	229.110.115	-13,5%	5.098	5.964	-14,5%
Viviendas recibidas en parte de pago	20.860.396	21.766.168	-4,2%	536	567	-5,3%
Otros inventarios	896.524	1.230.794	-27,2%	23	32	-28,1%
Obras en ejecución	218.196.101	178.898.612	22,0%	5.610	4.657	20,5%
<b>TOTAL INVENTARIOS, CORR. Y NO CORR.</b>	<b>518.507.889</b>	<b>540.958.756</b>	<b>-4,2%</b>	<b>13.331</b>	<b>14.081</b>	<b>-5,3%</b>
<b>Total Inventarios a la venta</b>	<b>416.464.421</b>	<b>408.008.727</b>	<b>2,1%</b>	<b>10.708</b>	<b>10.621</b>	<b>0,8%</b>

<sup>1</sup> Excluye las viviendas recibidas en partes de pago, por no haber sido desarrolladas por la Compañía, los terrenos, ya que éstos si bien tienen un proyecto inmobiliario asociado, aún no ha comenzado su construcción, y los otros inventarios.

Respecto a diciembre de 2024, las obras en ejecución experimentaron un crecimiento del 22,0%, explicado principalmente por el inicio de los proyectos Lyon Bilbao e Índico por parte de Almagro, y Las Pataguas XI por parte de Socovesa. Durante el trimestre, las filiales lanzaron tres nuevos proyectos, dos de los cuales se comercializan bajo la modalidad de venta en blanco, lo que implica que su ejecución dependerá del avance comercial y del acceso al financiamiento.

## LANZAMIENTOS NUEVOS PROYECTOS/ETAPAS

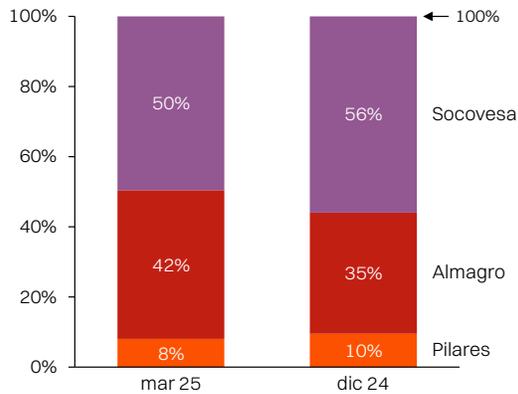
VENTA POTENCIAL (MUF) POR TIPO DE PRODUCTO					
Periodo	Casas	Deptos.	Loc. Com.	Oficinas	Total
3M 25	424	1.815	-	-	2.239
3M 24	382	707	-	-	1.089
3M 23	-	-	-	-	-
3M 22	372	2.100	-	-	2.472
3M 21	508	3.102	-	-	3.611

VENTA POTENCIAL (MUF) POR MARCA				
Periodo	Socovesa	Almagro	Pilares	Total
3M 25	424	1.815	-	2.239
3M 24	382	707	-	1.089
3M 23	-	-	-	-
3M 22	735	1.737	-	2.472
3M 21	1.045	1.219	1.347	3.611

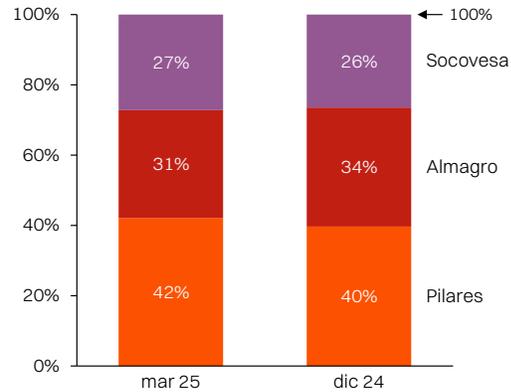
Del total de obras en ejecución, al 31 de marzo de 2025 el 20,8% corresponde a proyectos lanzados bajo la modalidad de venta en blanco. Estos proyectos iniciarán su construcción una vez obtengan financiamiento y para ello, actualmente se requiere tener al menos una preventa del 30% del proyecto.

La cuenta "Viviendas Terminadas" disminuyó un 13,5% respecto al cierre de diciembre de 2024. A pesar de haberse registrado dos recepciones municipales en el período, se escrituraron más unidades de las que ingresaron al stock, lo que generó una contracción neta. Las viviendas terminadas clasificadas como no corrientes corresponden a unidades utilizadas como pilotos por Socovesa Santiago y Socovesa Sur, no disponibles para la venta.

COMPOSICIÓN DE LAS OBRAS EN  
EJECUCIÓN POR FILIAL



COMPOSICIÓN VIVIENDAS  
TERMINADAS CONTABLE POR FILIAL



Es importante recordar que, contablemente, las viviendas recepcionadas municipalmente se reflejan en la cuenta Viviendas Terminadas dentro de Inventarios. Este stock incluye unidades ya prometadas, las cuales presentan un menor riesgo comercial en comparación con aquellas sin promesa firmada. Al 31 de marzo de 2025, el 40,5% del stock contable (valorizado a precio de venta) tenía una promesa de compraventa firmada.

El banco de terrenos de la compañía se encuentra registrado en tres cuentas del activo: "Inventarios Corrientes", "Inventarios No Corrientes" y "Propiedades de Inversión", todos valorizados a su costo histórico de adquisición en pesos.

El total de terrenos disminuyó un 8,7% respecto de diciembre de 2024, como resultado de la reducción en los inventarios corrientes y no corrientes, atribuible al inicio de nuevos proyectos durante el trimestre.

COMPOSICIÓN DE TERRENOS	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	12M 24	% VAR.	3M 25	12M 24	% VAR.
Terrenos Inventario corriente y no corriente	80.286.548	109.953.067	-27,0%	2.064	2.862	-27,9%
Terrenos Propiedades de Inversión	164.122.155	157.939.927	3,9%	4.220	4.111	2,6%
Urbanizaciones	31.703.461	34.730.249	-8,7%	815	904	-9,8%
Bienes inmuebles	2.741.248	2.760.487	-0,7%	70	72	-1,9%
<b>TOTAL TERRENOS</b>	<b>278.853.412</b>	<b>305.383.730</b>	<b>-8,7%</b>	<b>7.170</b>	<b>7.949</b>	<b>-9,8%</b>

Durante el primer trimestre, la compañía no concretó nuevas ventas de tierra.

Al cierre de marzo de 2025, Empresas Socovesa posee un banco de tierras total de MUF 8.072, incluyendo el 100% del terreno off-balance ubicado en San Bernardo, que está pagado. El detalle por comuna de los terrenos registrados como propiedades de inversión se presenta en la Nota 24 de los Estados Financieros Consolidados.

A marzo 2025 (miles de \$)					
	TERRENOS EN INVENTARIO CORR. Y NO CORR.	TERRENOS PROP. DE INVERSIÓN	TOTAL TERRENOS ON BALANCE	TERRENO OFF BALANCE (100%)	TOTAL TERRENOS
Socovesa	35.277.798	100.105.511	135.383.309	69.551.659	204.934.968
Almagro	24.269.623	15.341.911	39.611.534		39.611.534
Pilares	20.739.127	38.938.651	59.677.778		59.677.778
SDC	-	1.999.525	1.999.525		1.999.525
Linderos	-	7.736.557	7.736.557		7.736.557
M\$	80.286.548	164.122.155	244.408.703	69.551.659	313.960.362
MUF	2.064	4.220	6.284	1.788	8.072

Nota:

El terreno Off Balance del cuadro se presenta consolidado al 100%. El VPP de la compañía correspondiente a este terreno alcanza a MUF 1.198, equivalente al 67% del terreno Los Cóndores (San Bernardo).

Las cuentas "Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar" registraron una disminución del 32,6% respecto a diciembre de 2024, principalmente por las caídas en "Clientes ventas viviendas" (-34,8%) y "Clientes otras ventas inmobiliarias - terrenos" (-81,0%). Estas variaciones se explican por el comportamiento estacional del negocio y la dinámica propia del ciclo comercial inmobiliario.

DEUDORES COMERCIALES,	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	12M 24	% VAR	3M 25	12M 24	% VAR
Clientes ventas viviendas	47.357.456	72.612.039	-34,8%	1.218	1.890	-35,6%
Documentos por cobrar	19.315.016	19.215.237	0,5%	497	500	-0,7%
Otras cuentas por cobrar	2.290.627	2.227.686	2,8%	59	58	1,6%
Clientes otras ventas Inmobiliarias - Terrenos	2.294.694	12.059.921	-81,0%	59	314	-81,2%
Clientes ventas varias	1.500.017	724.271	107,1%	39	19	104,6%
Anticipo a proveedores	220.881	390.250	-43,4%	6	10	-44,1%
Fondo a rendir	218.988	244.446	-10,4%	6	6	-11,5%
Cuentas corrientes del personal	229.856	231.861	-0,9%	6	6	-2,1%
Provisión de pérdidas por deterioro de deudores	(2.587.838)	(2.571.570)	0,6%	-67	-67	-0,6%
<b>TOTAL</b>	<b>70.839.697</b>	<b>105.134.141</b>	<b>-32,6%</b>	<b>1.821</b>	<b>2.737</b>	<b>-33,4%</b>

Los activos por impuestos diferidos aumentaron un 4,2% respecto a diciembre de 2024, explicado principalmente por un mayor reconocimiento de créditos asociados a pérdidas fiscales (+5,6%) y provisiones (+2,5%).

ACTIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS (miles de \$)	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	12M 24	% VAR	3M 25	12M 24	% VAR
Activos por impuestos diferido relativos a provisiones	4.580.262	4.523.767	1,2%	118	118	0,0%
Activos por impuestos diferido relativos a provisiones incobrables	557.809	555.064	0,5%	14	14	-0,7%
Activos por impuestos diferido relativo a corrección monetaria de existencias	51.914.338	50.212.200	3,4%	1.335	1.307	2,1%
Activos por impuestos diferido relativos a Activo fijo e Intangibles	1.354.808	1.336.788	1,3%	35	35	0,1%
Activos por impuestos diferido relativos a pérdidas fiscales	33.277.549	31.603.158	5,3%	856	823	4,0%
Activos por impuestos diferido relativos a otros	2.059.303	2.328.202	-11,5%	53	61	-12,6%
Activos por impuestos diferido relativos a pasivos por arrendamiento	1.029.996	1.202.151	-14,3%	26	31	-15,4%
Total Activo por impuestos diferidos antes de compensación	94.774.065	91.761.330	3,3%	2.437	2.389	2,0%
Compensación impuestos diferidos	(10.267.929)	(10.689.869)	-3,9%	(264)	(278)	-5,1%
Total Activos por impuestos diferidos	84.506.136	81.071.461	4,2%	2.173	2.110	3,0%

## PASIVOS Y PATRIMONIO

La compañía financia su capital de trabajo a través de líneas de crédito compuestas por préstamos de corto y mediano plazo otorgados a sus filiales inmobiliarias. Adicionalmente, emplea métodos alternativos de financiamiento como asociaciones con privados, acuerdos con propietarios de terrenos y esquemas de opciones de compra. Durante el primer trimestre de 2025, no se concretaron nuevas operaciones bajo estos mecanismos alternativos.

La política financiera de Empresas Socovesa contempla que los activos de corto plazo —como viviendas terminadas y obras en ejecución— sean financiados mediante deuda de corto plazo, mientras que los activos de largo plazo —principalmente terrenos— se respalden con capital propio. Bajo esta estructura, se espera que la suma de inventarios inmobiliarios, cuentas por cobrar y caja sea equivalente a la deuda financiera bruta, y que el valor de los terrenos se mantenga dentro del patrimonio disponible.

## ECUACIÓN DE FINANCIAMIENTO

### Saldos al cierre del periodo

		Miles de \$				Miles de \$
ACTIVOS		3M 25		PASIVOS Y PATRIMONIO		3M 25
ACTIVOS INMOBILIARIOS CORTO PLAZO	Efectivo y equivalentes al efectivo	8.871.014		PASIVOS FINANCIEROS QUE FINANCIAN LA OPERACIÓN	Otros pasivos financieros, corrientes	567.217.505
	Otros activos financieros, corrientes	707.412			Otros pasivos financieros, no corrientes	1.748.055
	Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes	70.839.697	≈			
	Viviendas terminadas	198.268.320				
	Viviendas recibidas en parte de pago	20.860.396				
	Otros inventarios	896.524				
	Obras en ejecución	218.196.101				
<b>TOTAL ACTIVOS INMOB. CORTO PLAZO</b>		<b>518.639.464</b>		<b>TOTAL PASIVOS QUE FINANCIAN LA</b>		<b>568.965.560</b>
ACTIVOS INMOBILIARIOS LARGO PLAZO	Terrenos Inventarios	80.286.548	<	PATRIMONIO	Patrimonio atribuible a participaciones controladoras	331.446.455
	Terrenos en Propiedades de inversión	164.122.155				
	Urbanizaciones	31.703.461				
<b>TOTAL ACTIVOS INMOB. LARGO PLAZO</b>		<b>276.112.164</b>		<b>TOTAL PATRIMONIO ACCIONISTAS</b>		<b>331.446.455</b>

Al 31 de marzo de 2025, los pasivos consolidados totalizaron MM\$705.410, lo que representa una disminución del 5,4% en relación con diciembre de 2024. Esta reducción se explica por una caída del 6,1% en los pasivos corrientes, que más que compensó el incremento del 10,9% en los pasivos no corrientes.

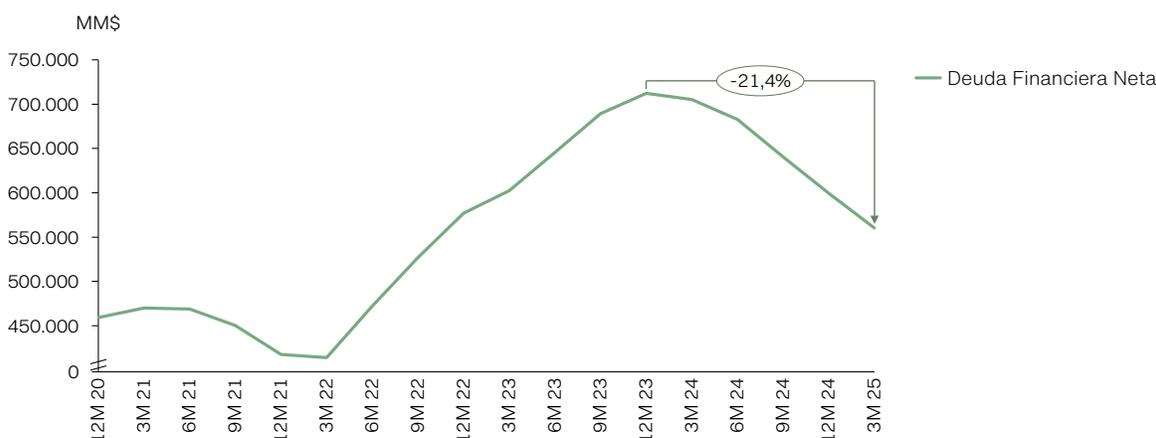
PASIVOS Y PATRIMONIO	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	12M 24	% VAR.	3M 25	12M 24	% VAR.
Pasivos corrientes	672.659.898	716.290.400	-6,1%	17.295	18.645	-7,2%
Otros pasivos financieros corrientes	567.217.505	602.881.688	-5,9%	14.584	15.693	-7,1%
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	79.001.492	86.132.659	-8,3%	2.031	2.242	-9,4%
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	11.833.613	11.659.208	1,5%	304	303	0,3%
Otras provisiones corrientes	4.969.553	5.226.298	-4,9%	128	136	-6,1%
Pasivos por impuestos corrientes, corrientes	4.812.475	4.562.842	5,5%	124	119	4,2%
Otros pasivos no financieros corrientes	4.825.260	5.827.705	-17,2%	124	152	-18,2%
Pasivos no corrientes	32.749.874	29.531.546	10,9%	842	769	9,5%
Otros pasivos financieros no corrientes	1.748.055	2.282.143	-23,4%	45	59	-24,3%
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar no corrientes	13.690.027	10.347.377	32,3%	352	269	30,7%
Otras provisiones no corrientes	7.506.293	7.157.079	4,9%	193	186	3,6%
Pasivo por impuestos diferidos	9.805.499	9.744.947	0,6%	252	254	-0,6%
<b>TOTAL PASIVOS</b>	<b>705.409.772</b>	<b>745.821.946</b>	<b>-5,4%</b>	<b>18.137</b>	<b>19.414</b>	<b>-6,6%</b>
Patrimonio atribuible a participaciones controladoras	331.446.455	339.363.113	-2,3%	8.522	8.834	-3,5%
Capital emitido	127.688.597	127.688.597	0,0%	3.283	3.324	-1,2%
Prima de emisión	49.597.096	49.597.096	0,0%	1.275	1.291	-1,2%
Ganancias (pérdidas) acumuladas	152.930.530	161.020.399	-5,0%	3.932	4.191	-6,2%
Otras reservas	1.230.232	1.057.021	16,4%	32	28	15,0%
Patrimonio atribuible a minoritarios	4.581.286	4.897.706	-6,5%	118	127	-7,6%
<b>TOTAL PATRIMONIO</b>	<b>336.027.741</b>	<b>344.260.819</b>	<b>-2,4%</b>	<b>8.640</b>	<b>8.961</b>	<b>-3,6%</b>
<b>TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO</b>	<b>1.041.437.513</b>	<b>1.090.082.765</b>	<b>-4,5%</b>	<b>26.776</b>	<b>28.375</b>	<b>-5,6%</b>

La principal subcuenta que explica esta variación es "Otros pasivos financieros, corrientes", que disminuyó un 5,9% debido principalmente al pago de préstamos bancarios (-6,1%).

OTROS PASIVOS FINANCIEROS, CORRIENTES	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	12M 24	% VAR.	3M 25	12M 24	% VAR.
Préstamos bancarios	562.768.285	599.537.637	-6,1%	14.469	15.606	-7,3%
Factoring	690.665	702.795	-1,7%	18	18	-2,9%
Pasivos por arrendamiento	2.066.745	2.170.271	-4,8%	53	56	-5,9%
Instrumentos derivados	1.691.810	470.985	259,2%	43	12	254,8%
<b>OTROS PASIVOS FINANCIEROS, CORRIENTES</b>	<b>567.217.505</b>	<b>602.881.688</b>	<b>-5,9%</b>	<b>14.584</b>	<b>15.693</b>	<b>-7,1%</b>
Pasivos por arrendamiento, no corrientes	1.748.055	2.282.143	-23,4%	45	59	-24,3%
<b>OTROS PASIVOS FINANCIEROS, NO CORRIENTES</b>	<b>1.748.055</b>	<b>2.282.143</b>	<b>-23,4%</b>	<b>45</b>	<b>59</b>	<b>-24,3%</b>
<b>TOTAL DEUDA FINANCIERA BRUTA</b>	<b>568.965.560</b>	<b>605.163.831</b>	<b>-6,0%</b>	<b>14.629</b>	<b>15.753</b>	<b>-7,1%</b>

El stock de deuda financiera neta se situó en MM\$560.095, registrando una baja del 6,5% en comparación con diciembre de 2024. Esta reducción se debe a un menor nivel de deuda financiera bruta (-6,0%), en línea con las proyecciones internas. Expresado en unidades de fomento, la deuda financiera neta alcanzó los MMUF 14,4, lo que representa una disminución del 7,7%.

DEUDA FINANCIERA NETA	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	12M 24	% VAR.	3M 25	12M 24	% VAR.
Pasivos financieros corrientes	567.217.505	602.881.688	-5,9%	14.584	15.693	-7,1%
Pasivos financieros no corrientes	1.748.055	2.282.143	-23,4%	45	59	-24,3%
Deuda financiera bruta	568.965.560	605.163.831	-6,0%	14.629	15.753	-7,1%
Caja y equivalente al efectivo	8.871.014	5.868.796	51,2%	228	153	49,3%
<b>DEUDA FINANCIERA NETA</b>	<b>560.094.546</b>	<b>599.295.035</b>	<b>-6,5%</b>	<b>14.400</b>	<b>15.600</b>	<b>-7,7%</b>
Deuda financiera neta ( <i>on balance</i> -- M\$)	560.094.546	599.295.035	-6,5%	14.400	15.600	-7,7%
EBITDA UDM (M\$)	59.842.444	62.067.414	-3,6%	1.539	1.616	-4,8%
Deuda Financ. Neta / EBITDA UDM (veces)	9,4x	9,7x		9,4x	9,7x	

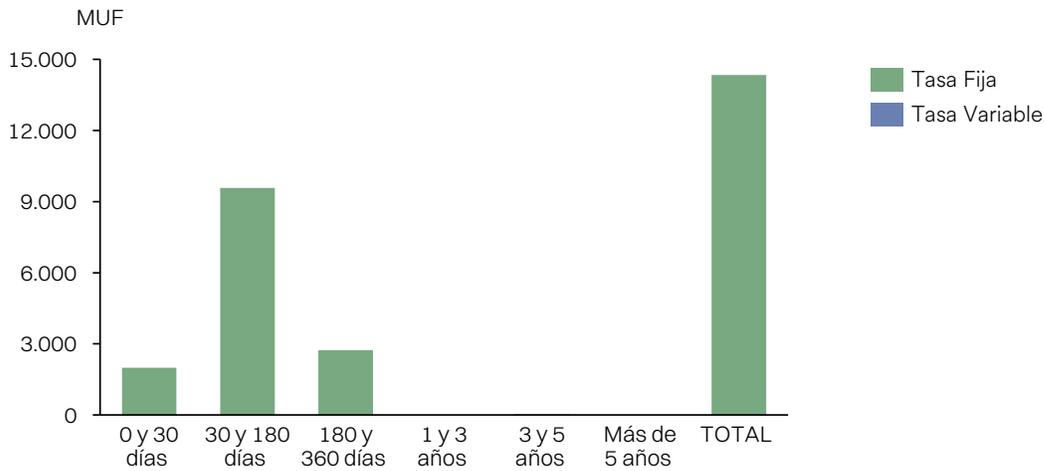


Respecto al endeudamiento sindicado con Banco Estado y BCI y el incumplimiento de los covenants a diciembre de 2024, la compañía cuenta con waivers otorgados por ambos bancos con fecha 7 de marzo de 2025 y 12 de marzo de 2025 respectivamente, que dispensan el incumplimiento de estos aplicados a los Estados Financieros (ver Nota 27.d de los Estados Financieros Consolidados).

El leverage financiero neto se mantuvo en 1,7 veces, sin variaciones relevantes respecto de diciembre de 2024. Por su parte, el ratio Deuda Financiera Neta / EBITDA UDM descendió a 9,4 veces, reflejando una mejora frente a marzo de 2024. La cobertura de gastos financieros totales se mantuvo en 0,4 veces, afectada por una reducción del 28,7% en el EBITDA y una baja del 19,5% en los costos financieros.

La totalidad de los pasivos financieros se encuentran pactados a tasa fija. No obstante, dado que la mayor parte de los vencimientos se concentra en plazos menores a 360 días —principalmente inferiores a 180 días— la compañía mantiene una exposición a las variaciones de tasas de interés de corto plazo al momento de refinanciar.

APERTURA DEUDA FINANCIERA POR PLAZO DE VENCIMIENTO Y TIPO DE TASA  
31 de marzo de 2025



Las “Cuentas Comerciales y Otras Cuentas por Pagar”, sumando sus componentes corrientes y no corrientes, mostraron una disminución del 3,9% respecto a diciembre de 2024. Esta variación se explica por:

- una baja del 43,3% en “Retenciones” asociadas a obligaciones previsionales e impositivas,
- una caída del 8,6% en “Reconocimiento de cierre de proyectos”, que corresponde a la provisión de los montos pendientes por gastar al cierre de los proyectos a la fecha de la recepción final (Cierre de obra en ejecución y traspaso a Viviendas terminadas) y,
- una disminución del 9,8% en “Otras cuentas por pagar, corrientes y no corrientes”, asociadas a provisiones por contribuciones, participaciones variables y obligaciones diversas sin interés ni plan de pago vigente.

Cuentas por Pagar Totales (Corrientes y no corrientes)	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	12M 24	% VAR.	3M 25	12M 24	% VAR.
Anticipos y depósitos de clientes, corrientes y no corrientes	52.728.749	51.221.583	2,9%	1.356	1.333	1,7%
Retenciones	3.693.029	6.512.749	-43,3%	95	170	-44,0%
Otras cuentas por pagar, corrientes y no corrientes	11.379.652	12.621.746	-9,8%	293	329	-10,9%
Proveedores	6.955.230	6.487.159	7,2%	179	169	5,9%
Reconocimiento cierre de proyectos	14.526.513	15.887.410	-8,6%	373	414	-9,7%
Retenciones a subcontratistas	2.945.020	3.309.710	-11,0%	76	86	-12,1%
Documentos por pagar	286.620	265.021	8,1%	7	7	6,8%
Obligaciones por compras de terrenos	154.109	152.061	1,3%	4	4	0,1%
Dividendos por pagar	22.597	22.597	0,0%	1	1	-1,2%
<b>TOTAL</b>	<b>92.691.519</b>	<b>96.480.036</b>	<b>-3,9%</b>	<b>2.383</b>	<b>2.511</b>	<b>-5,1%</b>

El patrimonio total disminuyó un 2,4% en el trimestre, explicado principalmente por la baja del 5,0% en “Ganancias (Pérdidas) Acumuladas”. Asimismo, las participaciones no controladoras registraron una caída del 6,5%.

## b. ESTADO DE RESULTADOS

ESTADO DE RESULTADOS	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	3M 24	% VAR.	3M 25	3M 24	% VAR.
Ingresos de actividades ordinarias	54.745.331	70.165.035	-22,0%	1.408	1.892	-25,6%
Costos de ventas	(41.700.012)	(56.109.450)	-25,7%	(1.072)	(1.513)	-29,1%
Ganancia bruta	13.045.319	14.055.585	-7,2%	335	379	-11,5%
<i>Margen bruto</i>	<i>23,8%</i>	<i>20,0%</i>	<i>3,8 ptos</i>	<i>23,8%</i>	<i>20,0%</i>	<i>3,8 ptos</i>
Gastos de administración	(11.632.702)	(11.270.058)	3,2%	(299)	(304)	-1,6%
Resultado operacional	1.412.617	2.785.527	-49,3%	36	75	-51,6%
Resultado no operacional	(12.456.116)	(14.274.081)	-12,7%	(320)	(385)	-16,8%
Otros ingresos	34.125	15.826	115,6%	1	0	105,6%
Otros gastos, por función	(110.765)	(60.203)	84,0%	(3)	(2)	75,5%
Ingresos financieros	526.198	327.560	60,6%	14	9	53,2%
Costos financieros	(13.478.572)	(14.958.257)	-9,9%	(347)	(403)	-14,1%
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	(413.618)	(565.405)	-26,8%	(11)	(15)	-30,2%
Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera	(1)	22	-104,5%	(0)	0	-104,3%
Resultados por unidades de reajuste	986.517	966.376	2,1%	25	26	-2,6%
Ganancia (pérdida) antes de impuestos	(11.043.499)	(11.488.554)	-3,9%	(284)	(310)	-8,3%
(Gasto) Ingreso por impuesto a las ganancias	2.637.209	1.003.930	162,7%	68	27	150,5%
Ganancia (pérdida)	(8.406.290)	(10.484.624)	-19,8%	(216)	(283)	-23,5%
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	(8.089.869)	(10.308.333)	-21,5%	(208)	(278)	-25,2%
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	(316.421)	(176.291)	79,5%	(8)	(5)	71,2%
<i>Margen Neto</i>	<i>-14,8%</i>	<i>-14,7%</i>	<i>-0,1 ptos</i>	<i>-14,8%</i>	<i>-14,7%</i>	<i>-0,1 ptos</i>
Ebitda	5.527.308	7.752.278	-28,7%	142	209	-32,0%
<i>Margen Ebitda</i>	<i>10,1%</i>	<i>11,0%</i>	<i>-1,0 ptos</i>	<i>10,1%</i>	<i>11,0%</i>	<i>-1,0 ptos</i>

## INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS

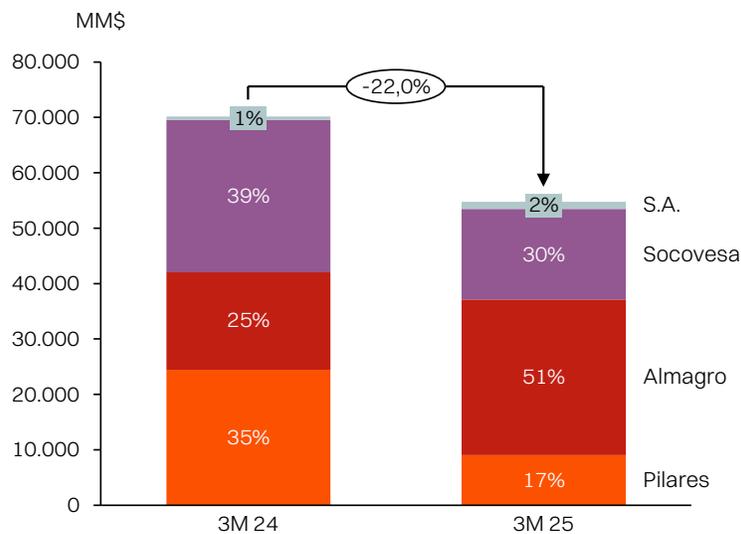
Durante el primer trimestre de 2025, los ingresos ordinarios consolidados de Empresas Socovesa alcanzaron MM\$54.745, lo que representa una disminución del 22,0% en comparación con igual período de 2024 (MM\$70.165). Esta caída se explica principalmente por menores ventas de inmuebles y la ausencia de ventas de terrenos.

La caída en los ingresos por la venta de inmuebles (-24,4%) se observó en casas, departamentos, oficinas y/o locales comerciales. Los ingresos provenientes de la venta de departamentos representaron el 79,5% de lo facturado durante el período, los ingresos por la venta de casas el 19,8% y los de oficinas/locales comerciales el 0,7%.

APERTURA INGRESOS CONSOLIDADOS	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	3M 24	% VAR	3M 25	3M 24	% VAR
Ventas de inmuebles	50.858.695	67.263.352	-24,4%	1.308	1.813	-27,9%
Casas	10.039.879	18.047.406	-44,4%	258	487	-46,9%
Departamentos	40.452.024	47.701.344	-15,2%	1.040	1.286	-19,1%
Oficinas y/o locales comerciales	366.792	1.514.602	-75,8%	9	41	-76,9%
Ventas de inmuebles recibidos en parte de pago	2.279.105	1.663.908	37,0%	59	45	30,6%
Venta de terrenos	-	359.905	-100,0%	-	10	-100,0%
Otras ventas y servicios	1.607.531	877.870	83,1%	41	24	74,6%
<b>TOTAL</b>	<b>54.745.331</b>	<b>70.165.035</b>	<b>-22,0%</b>	<b>1.408</b>	<b>1.892</b>	<b>-25,6%</b>

Además, el mix de facturación entre filiales varió: Almagro aumentó su participación, mientras que Socovesa y Pilares redujeron su aporte, lo que favoreció un mejor margen bruto consolidado.

### PARTICIPACIÓN DE CADA FILIAL EN LOS INGRESOS ESCRITURADOS



En el análisis por tipo de inmueble y tramo de precios, los ingresos consolidados mostraron diferencias relevantes entre 2024 y 2025.

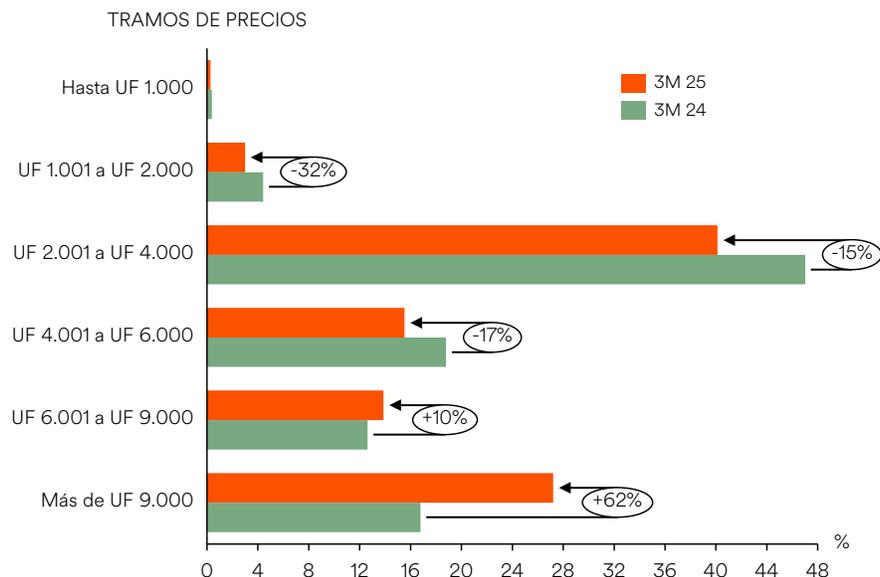
## MONTOS Y UNIDADES FACTURADAS

INMUEBLE	TRAMO DE PRECIO	3M 25		3M 24	
		TOTAL FACTURADO M\$	UNIDADES FACTURADAS	TOTAL FACTURADO M\$	UNIDADES FACTURADAS
Casas	Hasta UF 1.000	-	-	-	-
	UF 1.001 a UF 2.000	350.707	6	154.297	3
	UF 2.001 a UF 4.000	5.536.116	53	4.987.838	47
	UF 4.001 a UF 6.000	2.586.209	14	7.581.070	41
	UF 6.001 a UF 9.000	241.293	1	2.349.137	10
	Más de UF 9.000	1.325.554	3	2.975.064	6
Departamentos	Hasta UF 1.000	142.635	-	260.292	-
	UF 1.001 a UF 2.000	1.163.272	16	2.747.665	42
	UF 2.001 a UF 4.000	14.719.273	129	25.920.475	235
	UF 4.001 a UF 6.000	5.250.596	30	4.767.248	29
	UF 6.001 a UF 9.000	6.764.833	25	5.947.920	21
	Más de UF 9.000	12.411.415	29	8.057.744	18
Oficinas	Hasta UF 1.000	-	-	1.131.887	-
	UF 1.001 a UF 2.000	159.577	3	100.018	2
	UF 2.001 a UF 4.000	207.215	2	103.502	1
	UF 4.001 a UF 6.000	-	-	-	-
	UF 6.001 a UF 9.000	-	-	-	-
	Más de UF 9.000	-	-	-	-
Otros	Terrenos	-	-	359.905	-
	Locales Comerciales	-	-	179.195	1
<b>TOTAL</b>		<b>50.858.695</b>	<b>311</b>	<b>67.623.257</b>	<b>456</b>

### Notas:

- Durante el primer trimestre del 2024, se facturaron 71 estacionamientos del proyecto Santos Dumont a un único cliente, registrándose esta operación en la categoría de Oficinas.
- Incluye solo la venta de inmuebles nuevos y terrenos.
- En las cifras de facturación de departamentos y oficinas se incluyen los estacionamientos y bodegas; sin embargo, no se consideran dentro del conteo de unidades.

Al comparar únicamente lo facturado en casas y departamentos y excluyendo oficinas y terrenos, se observa un alza en los ingresos de los tramos de precio superiores a MUF 6.



## COSTOS DE VENTAS

Los costos de ventas disminuyeron un 25,7% en el periodo, totalizando MM\$41.700. Esta reducción está vinculada a una menor actividad comercial, pero también refleja la escrituración de proyectos iniciados en contexto post-pandemia, con altos costos de construcción y mayores tasas de interés y sin posibilidad de ajuste en precios de venta.

Los costos financieros activados durante la construcción se reconocen en resultados al momento de la escritura de las unidades. En este trimestre, estos costos ascendieron a MM\$3.291, elevando su peso dentro del costo de ventas del 7,3% al 7,9%.

	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 25	3M 24	% VAR		3M 25	3M 24	% VAR	
Costos de ventas	-41.700.012	-56.109.450	-26%	-	1.072	-	1.513	-29%
Gasto financiero descargado	-3.291.345	-4.106.598	-20%	-	85	-	111	-24%
Peso Gasto Financiero en Costo Venta	7,9%	7,3%			7,9%		7,3%	

## GANANCIA BRUTA

La ganancia bruta consolidada alcanzó MM\$13.045, mostrando una baja menor que los ingresos, lo que permitió que el margen bruto subiera 3,8 puntos porcentuales, situándose en 23,8%.

Socovesa registró un margen bruto del 21,2%, por debajo de su nivel histórico, debido a la facturación de proyectos con márgenes inferiores a lo normal, producto de los sobrecostos constructivos y financieros experimentados en los últimos años. Almagro, por su parte, presentó un margen bruto del 30,4%, inferior al registrado en marzo de 2024, debido a la escrituración de proyectos con menores márgenes brutos. Pilares, con un margen del 14,0% en este período, continúa con niveles por debajo de los previos a la crisis de costos.

## MARGEN BRUTO INMOBILIARIO POR MARCA ENERO-MARZO DE CADA AÑO

PERIODO	SOCOVELSA	ALMAGRO	PILARES	SDC	NEG. INMOB.
3M 25	21,2%	30,4%	14,0%		23,8%
3M 24	14,8%	34,5%	15,2%		20,0%
3M 23	20,5%	32,1%	26,2%		26,4%
3M 22	24,3%	26,2%	19,1%		24,8%
3M 21	27,0%	30,9%	-23,3%		28,0%
3M 20	25,9%	28,8%	26,2%		27,4%
3M 19	25,0%	28,0%	25,9%		26,0%
3M 18	23,9%	26,7%	28,1%		26,3%
3M 17	26,1%	30,3%	26,5%		27,9%

## GASTOS DE ADMINISTRACIÓN

En términos nominales, los gastos de administración crecieron 3,2% debido a los mayores gastos de mantención de stock (+31,0%), comercialización (+16,7% impulsados por un incremento en gastos de publicidad y salas de ventas) y contribuciones (+11,5%) que no fueron compensados por la disminución en gastos generales y honorarios de administración.

En términos reales, los gastos de administración disminuyeron un 1,6%, impulsados por la caída en las remuneraciones reales (-3,8%), gastos generales (-16,0%) y honorarios de administración (-16,3%).

El ratio GAV/Ingresos aumentó 5,2 puntos, situándose en 21,2%. Esto, por el aumento de los gastos de administración y la disminución de los ingresos.

GASTOS DE ADMINISTRACION	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	3M 24	% VAR	3M 25	3M 24	% VAR
Remuneraciones de administración	5.102.063	5.056.694	0,9%	131	136	-3,8%
Contribuciones	1.761.438	1.579.969	11,5%	45	43	6,3%
Gastos generales	1.584.824	1.800.017	-12,0%	41	49	-16,0%
Gastos de comercialización	1.329.798	1.139.254	16,7%	34	31	11,3%
Gastos de mantención stock	1.061.923	810.641	31,0%	27	22	24,9%
Honorarios de administración	450.833	513.644	-12,2%	12	14	-16,3%
Depreciaciones	305.837	305.990	-0,1%	8	8	-4,7%
Amortización intangibles	33.986	63.849	-46,8%	1	2	-49,2%
Donaciones	2.000	-		0,1	-	
<b>TOTAL</b>	<b>11.632.702</b>	<b>11.270.058</b>	<b>3,2%</b>	<b>299</b>	<b>304</b>	<b>-1,6%</b>
GAV/Ingresos	21,2%	16,1%	5,2 pts	21,2%	16,1%	5,2 pts

## EBITDA

El EBITDA consolidado fue de MM\$5.527, marcando una caída del 28,7% respecto al mismo trimestre de 2024 (MM\$7.752). El margen EBITDA bajó de 11,0% a 10,1%.

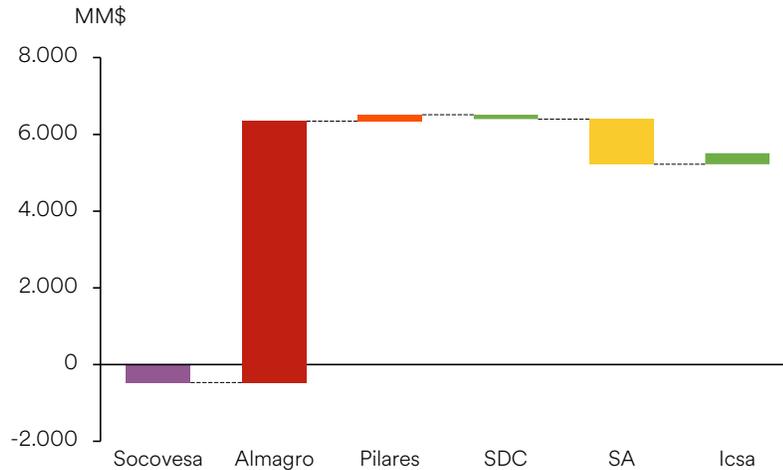
EBITDA	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	3M 24	% VAR.	3M 25	3M 24	% VAR.
Ganancia Bruta	13.045.319	14.055.585	-7,2%	335	379	-11,5%
Gasto financiero descargado	3.291.345	4.106.598	-19,9%	85	111	-23,6%
Depreciación	795.495	809.765	-1,8%	20	22	-6,3%
Amortización de intangibles	33.986	63.849	-46,8%	1	2	-49,2%
Gasto de administración	(11.632.702)	(11.270.058)	3,2%	-299	-304	-1,6%
EBITDA Proyecto Madagascar (VPP)	(6.135)	(13.461)		-0	-0	-56,5%
<b>EBITDA</b>	<b>5.527.308</b>	<b>7.752.278</b>	<b>-28,7%</b>	<b>142</b>	<b>209</b>	<b>-32,0%</b>
<b>MARGEN EBITDA (%)</b>	<b>10,1%</b>	<b>11,0%</b>	<b>-0,95 pts</b>	<b>10,1%</b>	<b>11,0%</b>	<b>-0,95 pts</b>

**Nota:**

- *Madagascar SpA es una sociedad entre Sura Asset Management Chile S.A. (48,5%), Socovesa Desarrollos Comerciales S.A. (48,5%) e Inversiones Proyecta Ltda. (3%). Esta sociedad no se consolida, por lo que los resultados relacionados con la gestión de este proyecto se registran como inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación tanto en el balance como en el estado de resultados.*

Este resultado fue impulsado por la baja experimentada en la ganancia bruta y en los gastos financieros transferidos al margen bruto, así como por el alza nominal de los gastos de administración. Almagro es el que explica el EBITDA de este trimestre.

### COMPOSICIÓN DEL EBITDA POR FILIAL MARZO 2025



### GASTOS FINANCIEROS

El gasto financiero de la compañía tiene un tratamiento particular, ya que las normas contables requieren activar la parte del gasto financiero que está destinado a financiar las obras en ejecución. Empresas Socovesa, dentro del proceso de construcción, constituye activos calificados para la venta o uso interno cuyos costos por intereses (netos de rendimiento) incurridos en este proceso, se capitalizan durante el período necesario para completar y preparar el activo para el uso que se pretende (Nota 30 a los Estados Financieros Consolidados). Los demás costos por intereses se registran con cargo a resultados financieros del período y se presentan en el rubro “Costos financieros” (Nota 23.5 de los Estados Financieros Consolidados). Es decir, el gasto financiero incurrido en el periodo en cuestión queda reflejado una parte en el resultado (gasto financiero en resultado) y la otra, se activa en la cuenta “Obras en ejecución” (gasto financiero activado).

El gasto financiero se empieza a activar junto con el inicio del proyecto. Dicho gasto se llevará a resultado a través del costo de venta de las viviendas cuando éstas sean escrituradas (gasto financiero en costo de venta). Es importante destacar que el costo financiero total de la compañía incorpora el efecto del reajuste de los créditos en UF, es decir, incluye el resultado por unidades de reajustes de los pasivos financieros.

El gasto financiero totalizó MM\$15.736, disminuyendo un 19,5%, debido fundamentalmente a la menor deuda financiera promedio (-17,5%). La tasa de activación bajó, alcanzando un 14,3%, reflejando una menor proporción de financiamiento capitalizado en proyectos en ejecución.

GASTO FINANCIERO	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	3M 24	% VAR	3M 25	3M 24	% VAR
Gasto financiero en resultado	13.478.572	14.958.257	-9,9%	347	403	-14,1%
Gasto financiero activado	2.257.363	4.598.933	-50,9%	58	124	-53,2%
<b>GASTO FINANCIERO TOTAL</b>	<b>15.735.935</b>	<b>19.557.190</b>	<b>-19,5%</b>	<b>405</b>	<b>527</b>	<b>-23,3%</b>
<hr/>						
% de activación	14,3%	23,5%	-9,2 ptos			
Cobertura de Gto. Financiero (Ebitda / Cto. Financiero total)	0,4x	0,4x				

	Ene-Mar 2025	Ene-Mar 2024	<i>Nota: Tasa nominal promedio del periodo e incluye intereses más reajustes del pasivo financiero</i>
Tasa Nominal Promedio	11,1%	11,3%	

El indicador de Cobertura de Gasto Financiero se mantuvo en 0.4 veces, porque los menores gastos financieros (-19.5%) fueron compensados por la disminución del EBITDA (-28,7%).

## GANANCIA (PÉRDIDA)

La compañía registró una pérdida neta consolidada de MM\$8.406, mejorando respecto de la pérdida de MM\$10.485 del primer trimestre de 2024. Esta pérdida obedece a un menor volumen facturado que fue compensado por menores gastos financieros y mayores ingresos por impuestos a las ganancias.

El resultado atribuible a la controladora fue una pérdida de MM\$8.090, lo que representa una disminución del 21,5% respecto a la pérdida registrada el mismo período de 2024 (MM\$10.308).

### c. FLUJO DE EFECTIVO

Al 31 de marzo de 2025, el flujo de efectivo neto consolidado de Empresas Socovesa muestra un efecto positivo de MM\$3.002, en contraste con el flujo negativo de MM\$3.522 del mismo período de 2024. Esta mejora refleja un desempeño más eficiente en la gestión operativa y una contención en las actividades de inversión y financiamiento.

ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	3M 24	% VAR	3M 25	3M 24	% VAR
Flujo de efectivo por act. operación	43.899.549	14.019.211	213,1%	1.129	378	198,6%
Flujo de efectivo por act. inversión	10.390	(18.747)	na	0	(1)	na
Flujo de efectivo por act. financiación	(40.907.721)	(17.522.115)	133,5%	(1.052)	(472)	122,7%
Cambio neto en flujo de efectivo	3.002.218	(3.521.651)	na	77	(95)	na
Efectivo y efectivo equivalente inicial	5.868.796	6.321.508	-7,2%	151	170	-11,5%
Efectivo y efectivo equivalente final	8.871.014	2.799.857	216,8%	228	75	202,2%

### ACTIVIDADES DE OPERACIÓN

El flujo de efectivo proveniente de actividades operacionales alcanzó MM\$43.899, significativamente superior a los MM\$14.019 registrados en marzo de 2024. Esta mejora fue impulsada por:

- Cobros por ventas de bienes y servicios: aumentaron un 12,5% (MM\$94.190 vs MM\$83.756).
- Reducción en pagos a proveedores: -39,8% (MM\$19.532 vs MM\$32.444).
- Menores pagos a empleados: -30,6% (MM\$13.970 vs MM\$20.130).
- Intereses netos pagados: disminuyeron en 25,3% (neto MM\$10.321 vs MM\$13.964).

Este flujo operativo refleja una mejora sustancial en el desempeño financiero y control de costos.

FLUJOS DE EFECTIVO PROCEDENTES DE (UTILIZADOS EN) ACTIVIDADES DE OPERACIÓN	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	3M 24	% VAR	3M 25	3M 24	% VAR
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	94.189.777	83.755.789	12,5%	2.422	2.258	7,3%
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(19.531.754)	(32.444.424)	-39,8%	(502)	(875)	-42,6%
Pagos a y por cuenta de los empleados	(13.969.569)	(20.130.134)	-30,6%	(359)	(543)	-33,8%
Otros pagos por actividades de operación	(6.171.060)	(5.765.903)	7,0%	(159)	(155)	2,1%
Intereses pagados	(10.467.335)	(14.009.344)	-25,3%	(269)	(378)	-28,7%
Intereses recibidos	146.563	45.043	225,4%	4	1	210,3%
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(297.073)	2.568.184	-111,6%	(8)	69	-111,0%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	43.899.549	14.019.211	213,1%	1.129	378	198,6%

### ACTIVIDADES DE INVERSIÓN

Las actividades de inversión generaron un flujo levemente positivo de MM\$10, lo que representa una mejora respecto al flujo negativo de MM\$19 del mismo trimestre del año anterior.

Este resultado se explica principalmente por un aumento en los ingresos por venta de propiedades, plantas y equipos (MM\$11,8 vs MM\$1,4), y una baja en compras de estos activos (MM\$1,5 vs MM\$20,1).

	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	3M 24	% VAR	3M 25	3M 24	% VAR
<b>FLUJOS DE EFECTIVO PROCEDENTES DE (UTILIZADOS EN) ACTIVIDADES DE INVERSIÓN</b>						
Importes procedentes de la venta de propiedades, plantas y equipos	11.840	1.400	745,7%	0	0	706,6%
Compras de propiedades, plantas y equipos	(1.450)	(20.147)	-92,8%	(0)	(1)	-93,1%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	10.390	(18.747)	na	0	(1)	na

## ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO

En el período, se registró un flujo negativo neto por financiamiento de MM\$40.908, explicado por menores importes procedentes de préstamos y un incremento en los pagos de los mismos.

Esto representa una significativa reducción de deuda, en línea con la estrategia de desapalancamiento financiero.

	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	3M 24	% VAR	3M 25	3M 24	% VAR
<b>FLUJOS DE EFECTIVO PROCEDENTES DE (UTILIZADOS EN) ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN</b>						
Total importes procedentes de préstamos	30.308.387	34.444.634	-12,0%	779	929	-16,1%
Préstamos de entidades relacionadas	-	220.810	-100,0%	-	6	-100,0%
Pagos de préstamos	(70.624.721)	(50.728.446)	39,2%	(1.816)	(1.368)	32,8%
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	(562.703)	(629.094)	-10,6%	(14)	(17)	-14,7%
Pagos de préstamos a entidades relacionadas	(28.684)	(830.019)	-96,5%	(1)	(22)	-96,7%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(40.907.721)	(17.522.115)	133,5%	(1.052)	(472)	122,7%

	Miles de \$			Miles de UF		
	3M 25	3M 24	% VAR	3M 25	3M 24	% VAR
Flujo de importes - pagos de préstamos (efecto neto)	(40.316.334)	(16.063.002)	151,0%	(1.037)	(433)	139,4%

### III. INDICADORES FINANCIEROS

INDICADORES FINANCIEROS	FÓRMULA	3M 25	12M 24	3M 24
<b>LIQUIDEZ</b>				
Liquidez corriente	Activo corriente / Pasivo corriente	0,7x	0,7x	0,7x
Razón ácida	(Activo corriente - inventario + terrenos corriente) / Pasivo corriente	0,2x	0,2x	0,2x
<b>ENDEUDAMIENTO</b>				
Leverage total	Total pasivos / Total patrimonio	2,1x	2,2x	2,4x
Leverage financiero neto	Deuda financiera neta / Total patrimonio	1,7x	1,7x	2,0x
Deuda Financiera Neta / EBITDA	Deuda Financiera Neta / EBITDA UDM	9,4x	9,7x	23,1x
Cobertura Gto. financiero	Ebitda / Ctos. financieros totales	0,4x	0,9x	0,4x
% Deuda corto plazo	Pasivos corriente / Total pasivos	95,4%	96,0%	97,0%
% Deuda largo plazo	Pasivos no corriente / Total pasivos	4,6%	4,0%	3,0%
<b>ACTIVIDAD</b>				
Rotación de Inventario	Costo de venta UDM / (Inventarios corriente - terrenos)	0,9x	0,9x	0,5x
Permanencia de inventarios	Días periodo / Rotación de inventario	417 días	424 días	734 días
<b>RENTABILIDAD</b>				
Rentabilidad del patrimonio (ROE)	Ganancia atribuible controladores UDM / Patrimonio controladores promedio	-5,2%	-5,7%	-7,9%
Rentabilidad del activo (ROA)	Ebitda UDM / Total activos promedio	5,3%	5,3%	2,6%
Margen Ebitda	Ebitda / Ing. por ventas	10,1%	16,6%	11,0%
Margen Neto	Ganancia atribuible controladores / Ing. por ventas	-14,8%	-5,3%	-14,7%
Utilidad por acción	Utilidad ejercicio / N° acciones	-\$ 6,6	-\$ 16,2	-\$ 8,4

#### LIQUIDEZ

Durante el período, tanto la liquidez corriente como la razón ácida se mantuvieron en los mismos niveles que los observados al cierre de marzo y diciembre de 2024. Esto se debe a una reducción prácticamente equivalente en los activos corrientes y los pasivos corrientes en comparación con diciembre de 2024.

#### ENDEUDAMIENTO

El leverage total disminuyó a 2.1 veces respecto a diciembre de 2024, debido a una disminución del 5,4% en los pasivos totales y una caída menor en el patrimonio total (-2,4%).

El leverage financiero neto se mantuvo respecto al cierre de 2024, situándose en 1,7 veces. Esto se debió a una baja del 6,5% en la deuda financiera neta y una caída de 2,4% del patrimonio total.

El indicador Deuda Financiera Neta/EBITDA UDM disminuyó, ubicándose en 9,4 veces. Esta mejora del indicador se da tanto en comparación con el cierre de 2024 (9,7 veces) como con el de marzo de 2024 (23.1 veces).

La Cobertura de Gastos Financieros, considerando los costos financieros totales, se mantuvo en 0,4 veces por una baja del EBITDA en el período (-28,7%) y una reducción del 19,5% en los costos financieros totales respecto de marzo de 2024.

Una proporción significativa de la deuda financiera de la compañía corresponde a líneas de crédito a corto plazo, lo que ha mantenido el porcentaje de deuda de corto plazo relativamente estable en comparación con periodos anteriores.

## ACTIVIDAD

Los días de inventario mostraron una tendencia a la baja, alcanzando 417 días al cierre del período enero-marzo de 2025. Este indicador refleja una gestión más eficiente de los inventarios en comparación con períodos anteriores.

## RENTABILIDAD

El retorno sobre el capital (ROE), aunque se mantiene en el rango negativo, mejoró en comparación con diciembre de 2024, alcanzando un -5,2%. Esta mejora se explica principalmente por menores pérdidas de la controladora en los últimos doce meses.

Por otro lado, el retorno sobre activos (ROA) aumentó en comparación con marzo 2024, alcanzando el 5,3%, mismo nivel que el registrado en diciembre de 2024. Este incremento fue impulsado por un crecimiento del 96,3% en el EBITDA de los últimos doce meses y una disminución del 5,7% en los activos totales promedio de la compañía.

El EBITDA cayó un 28,7% mientras los ingresos lo hicieron en un 22,0%, lo que resultó en una disminución del margen EBITDA a 10,1%.

Finalmente, aunque el margen neto se mantuvo en territorio negativo debido a las pérdidas del período, esta cifra prácticamente se mantuvo respecto de lo registrado en marzo de 2024 por una caída equivalente de los ingresos del período y de la pérdida atribuible a la Controladora (-21,5% y -22,0%) respecto de marzo de 2024.

Los indicadores financieros del primer trimestre de 2025 muestran señales mixtas, pero con una evolución positiva en aspectos claves. La estabilidad de los indicadores de liquidez, junto con una mejora en la generación de flujos operacionales y una reducción del endeudamiento, reflejan el avance de la compañía en su estrategia de fortalecimiento financiero.

En cuanto a la rentabilidad, si bien los márgenes siguen afectados por condiciones heredadas de ciclos anteriores, se observan mejoras respecto a ejercicios previos, particularmente en los indicadores de retorno sobre patrimonio y activos. Estos resultados evidencian el impacto de una gestión más eficiente, tanto en control de costos como en utilización de recursos.

En este contexto, resulta fundamental continuar con los esfuerzos de optimización operativa y fortalecimiento de la estructura financiera, con el objetivo de consolidar una base sólida para enfrentar los desafíos del entorno y capturar nuevas oportunidades de crecimiento.

## IV. CIFRAS DE GESTIÓN Y CMF

---

Durante el primer trimestre de 2025, el mercado inmobiliario chileno mantuvo una dinámica similar a la del trimestre anterior, combinando señales moderadas de recuperación con desafíos persistentes. Aunque las condiciones macroeconómicas mostraron signos de estabilización, el sector continuó enfrentando restricciones asociadas al acceso al financiamiento, lo que ha limitado una recuperación más sostenida.

Según el Banco Central, las tasas promedio de los créditos hipotecarios se mantuvieron estables durante el primer trimestre, situándose en torno al 4,4%. Si bien este nivel representa una baja respecto a septiembre de 2024 (4,8%), continúa siendo superior a los niveles prepandemia, lo que restringe la capacidad de compra en general, con mayor impacto sobre los sectores medios de la población.

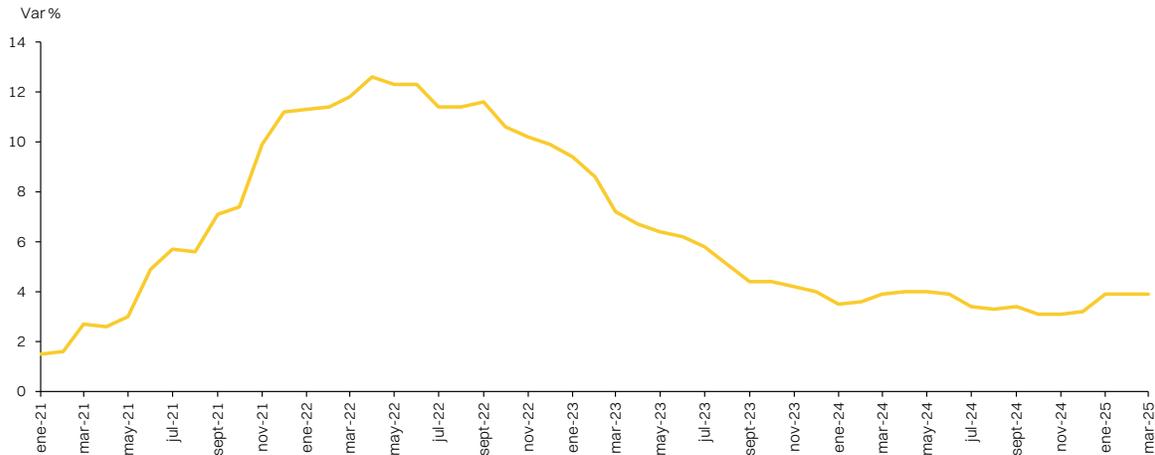
En cuanto a la inflación, para marzo de 2025, la inflación acumulada de los últimos doce meses se situó en 4,9%. Este nivel estuvo por encima de las proyecciones y superó el rango meta establecido por el Banco Central. Esta presión inflacionaria sigue impactando la demanda en el sector, dado que las viviendas están indexadas a la UF, lo que incrementa la carga financiera para los compradores, en la medida que la indexación salarial actúa normalmente en forma rezagada.

De acuerdo con el reporte de TocToc, las ventas inmobiliarias medidas en UF registraron una variación interanual negativa de 2,9% durante el primer trimestre de 2025. Esta contracción refleja la persistente cautela de los compradores, aún afectados por las condiciones de financiamiento y las dificultades para reunir el pie requerido. En este contexto, las ventas de departamentos cayeron un 8,8%, mientras que las de casas mostraron un crecimiento de 27,4%.

En cuanto a los desistimientos, aunque los niveles siguen siendo elevados, se observó una mejora en comparación con diciembre de 2024. Estos alcanzaron el 18,6% en casas y el 22,5% en departamentos, manteniéndose por encima de los promedios históricos. Esta situación se concentra mayormente en promesas de compraventa con antigüedad superior a 24 meses, reflejando la persistente incertidumbre económica y las restricciones crediticias que enfrentan los compradores.

Los costos directos de construcción, en tanto, se mantuvieron estables durante el primer trimestre de 2025. Aunque no han retornado a los niveles anteriores a la crisis de 2020-2021, su estabilización ha permitido una mayor capacidad de planificación por parte de las empresas del sector, lo que ha favorecido la normalización progresiva de la actividad.

## VARIACIÓN DEL COSTO DIRECTO



Fuente: Información interna de la compañía

En cuanto a la gestión financiera de Empresas Socovesa, la compañía logró mantener un flujo de caja operativo positivo y reducir su nivel de endeudamiento dentro del rango programado. Esta estrategia fue clave para mantener la estabilidad financiera de la compañía en un entorno desafiante.

## CIFRAS DE GESTIÓN

Durante el primer trimestre de 2025, Empresas Socovesa registró promesas netas por MUF 1.112, lo que representa una disminución del 11,7% en comparación con igual período de 2024. Esta caída se explicó principalmente por una reducción del 25,7% en el número de unidades comprometidas, la cual fue parcialmente compensada por un aumento del 18,9% en el precio promedio por unidad, atribuido en gran medida a un cambio en la composición del mix de productos vendidos.

FILIAL	PROMESAS NETAS			UNIDADES NETAS			PRECIO PROMEDIO		
	3M 25	3M 24	% Var	3M 25	3M 24	% Var	3M 25	3M 24	% Var
Socovesa	MUF 459	MUF 524	-12,5%	131	168	-22,0%	UF 3.502	UF 3.120	12,3%
Almagro	MUF 676	MUF 589	14,8%	108	92	17,4%	UF 6.263	UF 6.406	-2,2%
Pilares	-MUF 23	MUF 145	-116,0%	8	51	-115,7%	UF 2.910	UF 2.852	2,0%
Filiales Inmobiliarias	MUF 1.112	MUF 1.259	-11,7%	231	311	-25,7%	UF 4.813	UF 4.048	18,9%

El desempeño de la marca Pilares se vio particularmente afectado por un alto nivel de desistimientos, lo que distorsionó significativamente las cifras netas. En este contexto, resulta relevante analizar el comportamiento de las promesas brutas, ya que permite una lectura más precisa de la demanda efectiva dentro del segmento objetivo de esta marca. Bajo esta óptica, la caída fue menos pronunciada, alcanzando un -37,6%, en contraste con el -116,0% registrado en las promesas netas. Las unidades comprometidas brutas disminuyeron un 36,5%, reflejando las condiciones económicas restrictivas que afectan particularmente a los compradores de este segmento.

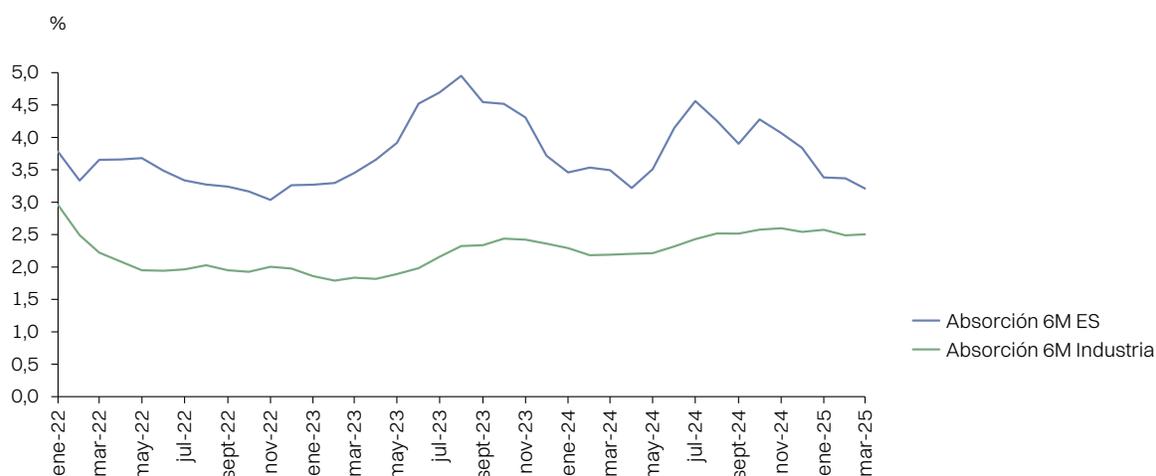
FILIAL	PROMESAS BRUTAS			UNIDADES BRUTAS		
	3M 25	3M 24	% Var	3M 25	3M 24	% Var
Pilares	MUF 140	MUF 225	-37,6%	54	85	-36,5%

A nivel consolidado, los desistimientos registrados durante el período se vincularon principalmente a las dificultades de los clientes para acceder a financiamiento hipotecario y a la incapacidad de algunos compradores para completar el pie exigido, lo que impidió concretar la escrituración de sus viviendas. Este fenómeno se vio acentuado por el alza sostenida de la UF y de las tasas de interés, condiciones que complicaron la formalización de promesas suscritas, particularmente aquellas firmadas entre 2021 y 2022, en un entorno financiero más favorable.

Durante el período enero-marzo de 2025, la oferta promedio consolidada de la compañía experimentó un aumento del 11,5% en comparación con el mismo trimestre del año anterior, reflejando una mayor disponibilidad de productos en venta en todas las marcas. Del total ofertado, el 41% corresponde a proyectos lanzados bajo la modalidad de venta en blanco. Con todo, la venta el blanco está sujeta a que el proyecto finalmente se desarrolle, para lo cual se requiere financiamiento que no está garantizado.

La tasa de absorción promedio de la compañía se mantuvo por sobre el promedio de la industria, alcanzando un 2,9% en departamentos (versus 2,3% del mercado) y un 4,4% en casas (versus 3,7% del mercado). Este resultado evidencia una fortaleza competitiva relativa, aunque con desempeños diferenciados entre marcas.

### TASA DE ABSORCIÓN<sup>2</sup> (Calculada sobre UFs)



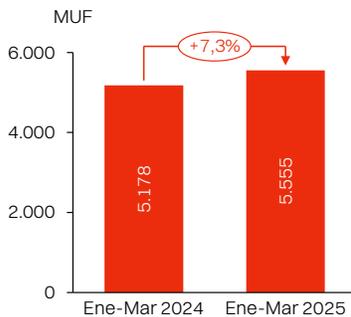
En el caso de Socovesa, las promesas netas totalizaron MUF 459, lo que representa una disminución del 12,5% en comparación con el primer trimestre de 2024. Esta baja se explicó por una caída del 22,0% en las unidades vendidas, parcialmente compensada por un incremento del 12,3% en el precio promedio, atribuido principalmente a un cambio en la composición de la oferta vendida.

<sup>2</sup> Se entiende la tasa de absorción como el cociente del número de viviendas vendidas en un periodo de tiempo determinado (en unidades o UFs) y el número total de viviendas disponibles para la venta (en unidades o UFs). Es el inverso de los MAO.

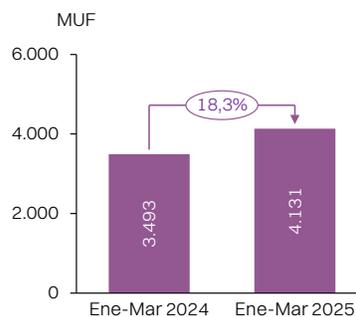
En particular, Socovesa registró una oferta promedio un 18,3% superior a la del mismo periodo en 2024. La tasa de absorción promedio móvil de seis meses, expresada en UF, se situó en 4.0%, levemente por debajo del nivel al registrado en marzo de 2024.

## OFERTA PROMEDIO ENERO-MARZO

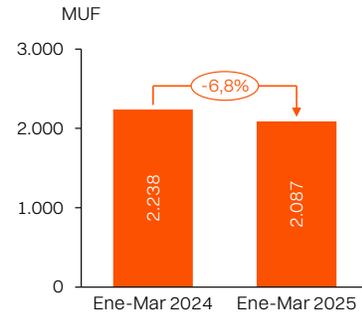
### ALMAGRO



### SOCOVESA



### PILARES



Almagro destacó por su desempeño positivo, con un incremento del 14,8% en promesas netas, que alcanzaron MUF 676. Este crecimiento fue impulsado por un aumento del 17,4% en las unidades comprometidas, aunque acompañado de una baja del 2,2% en el precio promedio, debido a un cambio en la composición del mix de productos vendidos.

La oferta promedio de Almagro aumentó en 7,3% respecto al primer trimestre de 2024, mientras que su tasa de absorción móvil de seis meses alcanzó a 3,8%, nivel marginalmente menor al registrado en marzo de 2024.

En contraste, Pilares mostró un desempeño crítico, con una caída del 116,0% en las promesas netas durante el período. Este descenso se debió a los altos desistimientos, que generaron que lo vendido en términos brutos (MUF 140) fuera anulado por aquellas promesas desistidas durante el periodo. Este complejo panorama de desistimientos probablemente se mantendrá durante 2025 si las condiciones crediticias no mejoran. La cartera de promesas de Pilares está en permanente evaluación y el área comercial, luego de hacer todos los esfuerzos pertinentes, desiste las promesas cuando los clientes efectivamente no logran cumplir las condiciones requeridas.

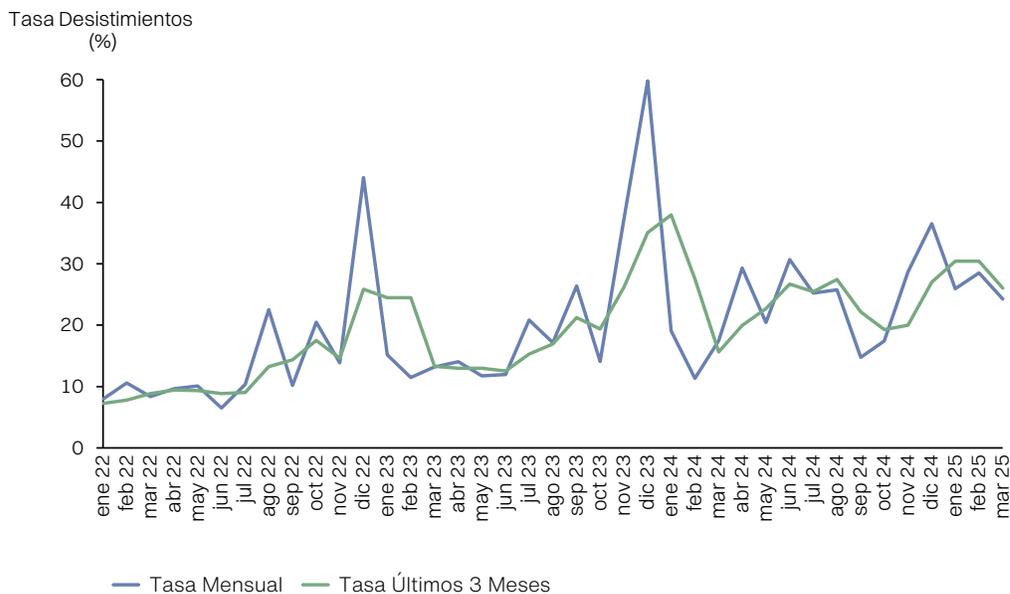
La oferta promedio de Pilares se redujo en 6,8%, debido a que no se lanzaron nuevos proyectos asociados a la marca durante el trimestre. Además, el 100% de la oferta actual corresponde a unidades terminadas, lo que implica mayores exigencias financieras para los clientes al momento de concretar la compra, especialmente en lo referido al pie exigido.

En el consolidado, la distribución de las promesas netas mostró una diversificación en los tipos de propiedades vendidas. Del total, el 20% correspondió a casas, mientras que el 80% se concentró en departamentos. Los desistimientos registrados en el período generaron un impacto negativo no solo en las tipologías de viviendas sino también en las oficinas y locales comerciales, reduciendo su participación relativa en lo vendido durante el periodo.

Inmuebles	3M 25				3M 24			
	Monto bruto prometado M\$	Unidades brutas prometadas	Monto promesas desistidas M\$	Unidades promesas desistidas	Monto bruto prometado M\$	Unidades brutas prometadas	Monto promesas desistidas M\$	Unidades promesas desistidas
Casas	15.595.527	94	6.817.904	35	13.522.702	118	2.070.375	12
Departamentos	42.793.427	250	8.212.590	78	40.436.039	257	5.853.825	54
Oficinas	64.642	1	-	-	60.611	1	44.698	1
Loc. Comerciales	-	-	179.574	1	647.034	2	-	-
<b>Total</b>	<b>58.453.596</b>	<b>345</b>	<b>15.210.069</b>	<b>114</b>	<b>54.666.386</b>	<b>378</b>	<b>7.968.898</b>	<b>67</b>
Tasa de Desistimientos								
Casas			43,7%				15,3%	
Departamentos			19,2%				14,5%	
Oficinas			0,0%				73,7%	
Loc. Comerciales							0,0%	
<b>Tasa de Desistimientos</b>			<b>26,0%</b>				<b>14,6%</b>	

Al cierre de marzo de 2025, la tasa de desistimientos consolidada alcanzó un 26,0%, lo que representa un aumento de 11,4 puntos porcentuales en comparación con igual período de 2024. Este incremento se explica principalmente por un endurecimiento de las condiciones crediticias. Como respuesta, la compañía ha reforzado sus procesos de evaluación y seguimiento de cartera, y está aplicando una homogeneización de políticas comerciales. Se espera que estas medidas contribuyan a mitigar los desistimientos en los próximos trimestres.

### EVOLUCIÓN TASA DE DESISTIMIENTOS EMPRESAS SOCOVESA (enero 2022 – marzo 2025)



Cabe destacar que mensualmente la compañía publica en su sitio web<sup>3</sup> las cifras de promesas netas y desistimientos, por lo que los cierres de negocio informados ya reflejan el efecto neto de las tasas de desistimiento señaladas anteriormente.

<sup>3</sup> <https://www.Empresassocovesa.cl/inversionistas/informacion-financiera/cifras-de-gestion/>

El cuadro siguiente presenta el stock contable de viviendas terminadas disponibles para la venta al 31 de marzo de cada año, valorizadas a su precio estimado de venta. Además, se incluye una columna con el stock potencial, que corresponde a las unidades que se espera recepcionar y poner en venta durante los próximos 12 meses. Este stock potencial no considera las ventas proyectadas para dicho período ni incluye el inventario actualmente disponible.

Inmuebles	A mar 2025				A mar 2024	
	Stock disponible		Stock potencial próximos 12 meses		Stock disponible	
	M\$	Unds.	M\$	Unds.	M\$	Unds.
Casas	42.111.281	285	2.804.418	22	72.248.237	254
Departamentos	213.613.407	1.518	66.663.055	330	216.078.677	1.423
Oficinas	4.809.596	63	-	-	9.714.176	43
Loc. Comerciales	2.903.328	17	396.519	3	5.073.937	72
<b>Total</b>	<b>263.437.612</b>	<b>1.883</b>	<b>69.863.993</b>	<b>355</b>	<b>303.115.026</b>	<b>1.792</b>

**Notas:**

- *El stock disponible no descuenta las promesas suscritas que están asociadas a algunas unidades que se mantienen en el inventario. La cifra de stock disponible de gestión, valorizadas a su precio estimado de venta, al cierre de marzo de 2025 es de MUF 4.824.*
- *Oferta Potencial corresponde a viviendas terminadas e incluye las recepciones de los próximos 12 meses, sin incluir el stock disponible del período en cuestión. No incorpora las promesas actuales o futuras de los próximos 12 meses.*

Al 31 de marzo de 2025, se registró un aumento del 5,1% en el número de viviendas terminadas disponibles, en comparación con el mismo período del año anterior. Esta alza se concentró en el segmento de casas (+12,2%) y departamentos (+6,7%).

Las viviendas clasificadas contablemente como “terminadas” permanecen en dicha categoría hasta el momento de su escrituración. Sin embargo, no todas las unidades terminadas están efectivamente disponibles para nuevos compradores, ya que muchas de ellas cuentan con promesas de compraventa vigentes. Esta distinción es clave para comprender correctamente la diferencia entre el stock total recepcionado y la oferta gestionable en términos comerciales.

Al cierre de marzo de 2025, la oferta disponible valorizada alcanzó MMUF 11,9, lo que representa un aumento del 11,5% en comparación con el año anterior. Este mayor volumen de inventario implicó un tiempo estimado de 32 meses para agotar la oferta actual. Los MAO correspondientes a departamentos y casas registraron una leve alza en comparación con marzo de 2024, alcanzando 34 meses para departamentos y 20 meses para casas. Lo anterior considera los lanzamientos comerciales de tres proyectos, dos de los cuales fueron hechos bajo la modalidad de venta en blanco. Este tipo de proyectos, si bien aumentan la oferta, afectando los MAO, tiene un riesgo más acotado ya que requieren de un nivel de preventa mínimo para buscar financiamiento y de esa manera comenzar la construcción.

MESES PARA AGOTAR OFERTA (promedio móvil promesas 6M)		
	mar-25	mar-24
Casas	20 meses	18 meses
Departamentos	34 meses	32 meses
Oficinas	207 meses	-28 meses
Locales Comerciales	243 meses	34 meses
<b>Total</b>	<b>32 meses</b>	<b>29 meses</b>

**Notas:**

- Las cifras consideran las UF disponibles para la venta al 31 de marzo de cada año, incluyendo viviendas terminadas y en construcción, y el promedio móvil mensual de promesas en UF de los últimos seis meses.
- En el caso de locales comerciales y oficinas, las ventas suelen concentrarse en momentos específicos del año. Por ello, el promedio semestral de ventas puede ser cercano a cero en algunos períodos.
- Cuando los desistimientos superan las ventas, el indicador puede resultar negativo, reflejando una contracción neta en la conversión comercial.

Los indicadores de meses para agotar stock (MAO) y velocidad de venta, calculados conforme a los criterios definidos por la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), se presentan a continuación:

MESES PARA AGOTAR STOCK (Unid Stock/Unid ventas)	A mar		VELOCIDAD DE VENTA (Ventas M\$/Stock disp. M\$)	A mar	
	2025	2024		2025	2024
Casas	11,1	7,1	Casas	0,08	0,08
Departamentos	19,9	12,4	Departamentos	0,06	0,08
Oficinas	37,8	28,7	Oficinas	0,03	0,01
Loc. Comerciales	-	72,0	Loc. Comerciales	-	0,04
<b>Total</b>	<b>18,2</b>	<b>11,8</b>	<b>Total</b>	<b>0,07</b>	<b>0,07</b>

**Nota:**

Cifras consideran promedio móvil mensual de los últimos 3 meses para las unidades e ingresos facturados.

Es importante señalar que esta metodología no se alinea con la utilizada por la industria, que habitualmente calcula estos indicadores en función de promesas de compraventa y no sobre facturación. Por ello, los datos presentados no son comparables con los reportes elaborados por la CChC, Collect, TocToc u otras fuentes del sector, que utilizan enfoques basados en compromisos comerciales y no en escrituraciones efectivas.

El indicador de Meses para Agotar Stock (MAO), calculado bajo la fórmula de la CMF, se obtiene dividiendo el número total de unidades terminadas disponibles para la venta al 31 de marzo por el promedio móvil mensual de unidades facturadas durante los últimos tres meses.

Específicamente, el cálculo a diciembre de cada año considera los siguientes datos:

INMUEBLE	A mar 2025		A mar 2024		% variación	
	STOCK (Unidades)	UNDS. FACTURADAS (Prom. Móvil 3M)	STOCK (Unidades)	UNDS. FACTURADAS (Prom. Móvil 3M)	STOCK (Unidades)	UNDS. FACTURADAS (Prom. Móvil 3M)
Casas	285	26	254	36	12,2%	-28,0%
Departamentos	1.518	76	1.423	115	6,7%	-33,6%
Oficinas	63	2	43	2	46,5%	11,1%
Loc. Comerciales	17	-	72	1	-76,4%	-100,0%
<b>TOTAL</b>	<b>1.883</b>	<b>104</b>	<b>1.792</b>	<b>152</b>	<b>5,1%</b>	<b>-31,8%</b>

En el consolidado, los meses para agotar stock aumentaron de 11,8 a 18,2. El indicador relativo al tiempo necesario para agotar el stock de casas experimentó un alza derivada de un aumento en las unidades de stock (+12,2%) y a una caída del promedio de unidades facturadas durante los últimos tres meses (-28,0%). En el caso de los departamentos, el indicador se movió en forma similar, alcanzando a 19,9 meses. Mientras las unidades en stock crecieron 6,7%, el promedio móvil de los últimos tres meses de las unidades facturadas aumentó (-33,6%).

En cuanto a la velocidad de venta, este indicador se calcula dividiendo la facturación promedio móvil mensual de los últimos tres meses por el valor comercial de las viviendas terminadas disponibles al 31 de marzo de cada año.

Las cifras usadas para calcular estos indicadores (expresadas en M\$) son:

INMUEBLE	A mar 2025		A mar 2024		% variación	
	FACTURACIÓN M\$ (Prom. móvil 3M)	STOCK DISPONIBLE M\$	FACTURACIÓN M\$ (Prom. móvil 3M)	STOCK DISPONIBLE M\$	FACTURACIÓN M\$ (Prom. móvil 3M)	STOCK DISPONIBLE M\$
Casas	3.380.244	42.111.281	6.020.930	72.248.237	-43,9%	-41,7%
Departamentos	13.626.559	213.613.407	16.358.752	216.078.677	-16,7%	-1,1%
Oficinas	122.310	4.809.596	101.760	9.714.176	20,2%	-50,5%
Loc. Comerciales	-	2.903.328	179.195	5.073.937	-100,0%	-42,8%
<b>TOTAL</b>	<b>17.129.113</b>	<b>263.437.612</b>	<b>22.507.253</b>	<b>303.115.026</b>	<b>-23,9%</b>	<b>-13,1%</b>

El indicador de velocidad de venta total se mantuvo en 0,07 entre ambos períodos, como resultado de una disminución del 13,1% en el stock disponible valorizado y la baja de 23,9% en el promedio móvil de la facturación mensual.

Al cierre de marzo de 2025, el saldo de proyectos pendientes de ejecución mostró una disminución del 40,0% en comparación con el mismo período del año anterior. Esta baja respondió a una menor cantidad de proyectos por iniciar en departamentos y oficinas. Durante el trimestre, se inició la construcción de tres proyectos: dos de Almagro (Lyon Bilbao e Índico) y uno de Socovesa asociado al subsidio DS-19 (Pataguas XI).

BACKLOG (saldos por ejecutar de obras ya iniciadas)	A Mar 2025 M\$	A Mar 2024 M\$	% VAR
Casas	26.590.295	24.077.427	10,4%
Departamentos	22.147.839	51.978.411	-57,4%
Oficinas	-	5.227.671	-100,0%
Locales Comerciales	-	-	
<b>Total</b>	<b>48.738.135</b>	<b>81.283.509</b>	<b>-40,0%</b>

En lo que respecta a los metros cuadrados de permisos de construcción, éstos disminuyeron un 35,5% respecto de marzo de 2024, impulsado tanto por departamentos como por casas.

PERMISOS EN M <sup>2</sup>	mar-25 m <sup>2</sup>	mar-24 m <sup>2</sup>	% VAR
Casas	90.253	170.499	-47,1%
Departamentos	349.984	511.760	-31,6%
Oficinas	-	-	
Locales Comerciales	-	-	
<b>Total</b>	<b>440.238</b>	<b>682.259</b>	<b>-35,5%</b>

Nota:

Los m<sup>2</sup> de locales comerciales no se puede separar de los m<sup>2</sup> de los proyectos inmobiliarios por lo que las cifras se muestran dentro de la clasificación "Departamentos" y no en "Locales Comerciales".

El análisis del primer trimestre de 2025 confirma un entorno operacional exigente para la industria inmobiliaria, influenciado por condiciones de financiamiento más restrictivas y una demanda aún cautelosa. En este contexto, Empresas Socovesa mantuvo su posición competitiva, superando los promedios del mercado en tasas de absorción y eficiencia de conversión comercial, pese al impacto persistente de los desistimientos.

Las diferencias de desempeño entre marcas fueron significativas: Almagro se consolidó como el motor comercial del período, mientras que Pilares enfrentó mayores dificultades, en línea con su mayor exposición a segmentos afectados por las restricciones crediticias. La compañía ha respondido con ajustes en las políticas comerciales, revisión activa de carteras y una mayor rigurosidad en la administración de promesas.

Desde una perspectiva financiera, Socovesa logró mantener un flujo de caja operativo positivo, redujo su deuda financiera neta y optimizó sus costos financieros, elementos clave que permitieron enfrentar este escenario con mayor tranquilidad. Esta capacidad de generación de caja, unida a una estrategia disciplinada de inversión y reposición de la oferta, ha sido fundamental para mantener el equilibrio financiero de la compañía. La estabilización de los costos de construcción y el reinicio controlado de nuevos proyectos, permiten visualizar una recuperación progresiva y fundamentada.

En conjunto, los resultados del trimestre muestran que Empresas Socovesa ha logrado irse adaptando a las condiciones de mercado, cuidando su posición financiera y competitiva. La compañía se encuentra bien posicionada para capturar oportunidades en los próximos trimestres, avanzando con prudencia y solidez dentro de un ciclo de mercado que sigue presentando desafíos, pero también señales de estabilización y una tibia recuperación.

## V. ANÁLISIS DE LAS DIFERENCIAS QUE PUEDAN EXISTIR ENTRE LOS VALORES LIBRO Y VALORES ECONÓMICOS Y/O DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES ACTIVOS.

---

Dado que en gran medida el objeto del negocio inmobiliario consiste en comprar tierras y en valorizarlas mediante el desarrollo de proyectos inmobiliarios atractivos para los clientes, la administración no considera razonable el reconocer anticipadamente el valor que va adquiriendo la tierra comprada mientras se están ejecutando los proyectos, sino que hacerlo una vez que estos proyectos se hagan realidad. Solamente en ese momento se podrá saber si la Empresa hizo rentablemente los desarrollos.

Dado lo anterior, la administración cree que la postura conservadora es que el valor razonable de las propiedades de inversión es su costo de adquisición en unidades de fomento (UF) más las urbanizaciones.

No obstante, cabe destacar que en la contabilidad los terrenos se registran a su valor de compra en pesos.

## VI. ANÁLISIS DE LAS VARIACIONES MÁS IMPORTANTES OCURRIDAS DURANTE EL PERÍODO, EN LOS MERCADOS QUE PARTICIPA, EN LA COMPETENCIA QUE ENFRENTA Y EN SU PARTICIPACIÓN RELATIVA.

---

El sector inmobiliario (residencial y no residencial) y de la construcción juegan un rol importante en la mayoría de las economías del mundo y Chile no es la excepción. Estos sectores en conjunto representan el 9% del PIB y en torno a un 10% del empleo nacional en los últimos años, estando altamente interconectados con el mundo real y financiero.

Esta característica de tamaño hace que sea un sector relevante en términos de empleo e inversión. Por su naturaleza (tamaño relativo de los proyectos y tiempo de construcción) es altamente intensivo en crédito, muy sensible al ciclo económico, y por tanto es impactado por variables como la inflación y la tasa de interés de largo plazo, el nivel de empleo y la masa salarial, las políticas de subsidios habitacionales vigentes y el nivel de inversión tanto pública como privada en los distintos sectores industriales. Asimismo, las expectativas de consumidores y Empresarios juegan un rol central en lo que serán las decisiones de compra e inversión en este sector económico.

De igual manera, se caracteriza por ser procíclico, es decir, en periodos de expansión económica la industria crece más que el promedio, mientras que en periodos de contracción retrocede más que el promedio. Parte importante de esta característica se debe a la naturaleza del negocio inmobiliario que implica inversiones poco fraccionables y plazos de construcción que en general, van entre los 18 y los 24 meses. De esta manera, un alza de la demanda se enfrenta con una oferta inelástica en el corto plazo, lo que genera un aumento relevante de precios, gatillando una respuesta de la oferta que sólo se materializa al cabo de algunos trimestres.

El negocio inmobiliario consiste en el desarrollo de proyectos de vivienda con y sin subsidio, proyectos de oficina, loteos industriales y proyectos comerciales, que se llevan a cabo por etapas: análisis de proyectos, compra de terrenos, diseño arquitectónico y urbano, aprobación gubernamental, construcción de la obra, comercialización y venta, y finalmente, entrega de servicios de post venta. Empresas Socovesa participa a través de sus filiales inmobiliarias en las etapas antes mencionadas, principalmente en los proyectos de vivienda con y sin subsidio.

Entre los principales competidores de Socovesa S.A. en el negocio inmobiliario, se encuentran las empresas Deisa, Fundamenta, Imagina, Ingevec, Paz, Santolaya, Norte Verde, Actual, MPC, EuroInmobiliaria, Aconcagua, Bricsa, Manquehue, PY, Besalco, Simonetti, Lo Campino, Enaco, Sinergia, entre otras.

De acuerdo con las cifras proporcionadas por TocToc, centradas exclusivamente en la Región Metropolitana, el análisis de la industria al cierre de marzo de 2025 muestra que las ventas netas de viviendas (medidas en UF) cayeron 2,9% respecto del 2024. Al desglosar los datos por tipo de propiedad, se observa que las ventas de casas aumentaron un 27,4%, mientras que las de departamentos cayeron un 8,8%.

En términos de unidades las ventas de casas crecieron 16,1%, mientras que las de departamentos experimentaron una caída del 12,0%. Este comportamiento generó un decrecimiento consolidado del mercado del 8,3%, respecto del primer trimestre de 2024.

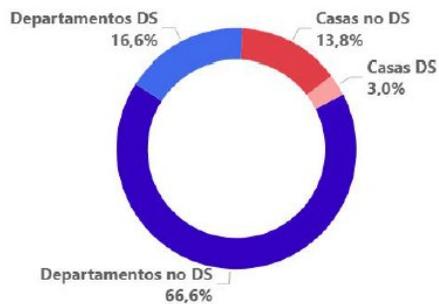
## VENTAS NETAS A MARZO 2025

### UNIDADES

Tipo de Vivienda	Variación %	
	2024 - 2025	2023 - 2025
Departamentos no DS	-16,7 %	8,7 %
Departamentos DS	13,4 %	60,6 %
<b>Total Departamentos</b>	<b>-12,0 %</b>	<b>16,2 %</b>
Casas no DS	25,6 %	22,3 %
Casas DS	-14,0 %	-45,0 %
<b>Total Casas</b>	<b>16,1 %</b>	<b>0,6 %</b>
<b>Total Mercado</b>	<b>-8,3 %</b>	<b>13,2 %</b>

% Ventas en Unidades al Mes Acumulado	
Departamentos no DS	66,6%
Departamentos DS	16,6%
Casas no DS	13,8%
Casas DS	3,0%

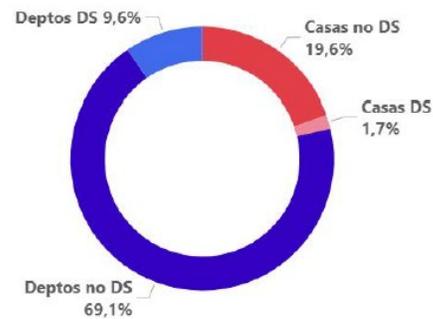


### MUF

Tipo de Vivienda	Variación %	
	2024 - 2025	2023 - 2025
Departamentos no DS	-11,6 %	9,9 %
Departamentos DS	17,3 %	85,5 %
<b>Total Departamentos</b>	<b>-8,8 %</b>	<b>15,7 %</b>
Casas no DS	30,6 %	25,3 %
Casas DS	-0,2 %	-39,2 %
<b>Total Casas</b>	<b>27,4 %</b>	<b>15,6 %</b>
<b>Total Mercado</b>	<b>-2,9 %</b>	<b>15,7 %</b>

% Ventas en MUF al Mes Acumulado	
Deptos no DS	69,1%
Casas no DS	19,6%
Deptos DS	9,6%
Casas DS	1,7%



Fuente: TocToc, marzo 2025

A marzo de 2025, los departamentos mostraron mayor actividad en los segmentos de precio comprendidos entre MUF 4 y MUF 6 y entre MUF 9 y MUF 15. En el caso de las casas, prácticamente todos los segmentos presentaron mejoras excepto el de menos de MUF 2,2.

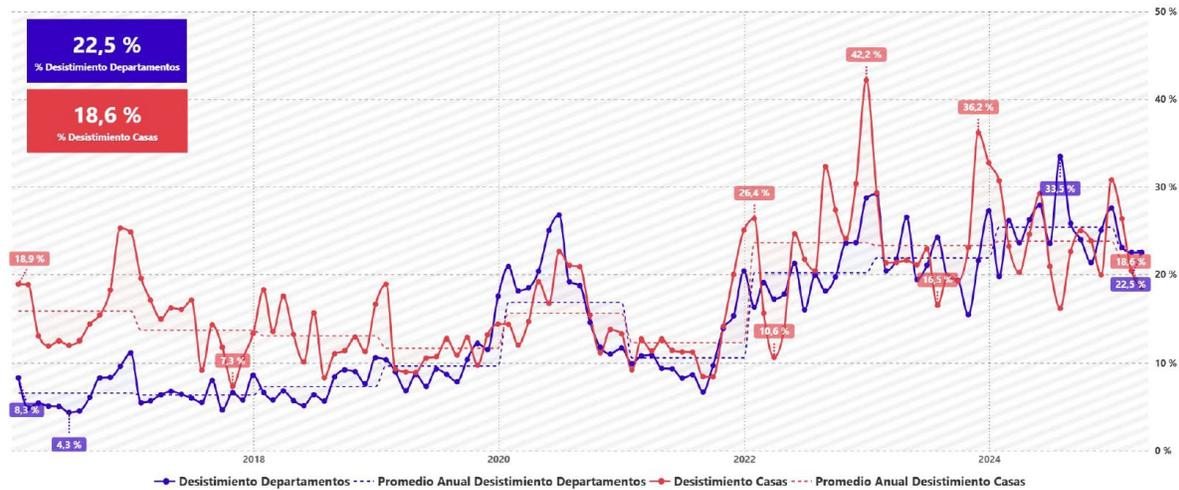
## VENTAS ACUMULADAS DE UNIDADES NETAS POR TRAMO DE PRECIO DEPARTAMENTOS CASAS

Rango (MUF)	Variación 2024 - 2025	
	%	Unidades
menos de 2.200	↓ -26,4 %	-174
2.200 - 3.000	↓ -19,3 %	-373
3.000 - 4.000	↓ -6,8 %	-88
4.000 - 6.000	↑ 14,8 %	72
6.000 - 9.000	↓ -8,8 %	-24
9.000 - 12.000	↑ 7,3 %	9
12.000 - 15.000	↑ 47,9 %	23
más de 15.000	↓ -42,1 %	-32

Rango (MUF)	Variación 2024 - 2025	
	%	Unidades
menos de 2.200	↓ -62,3 %	-104
2.200 - 3.000	↑ 58,7 %	71
3.000 - 4.000	↑ 9,9 %	14
4.000 - 6.000	↑ 49,4 %	83
6.000 - 9.000	↑ 57,4 %	39
9.000 - 12.000	↑ 15,8 %	6
12.000 - 15.000	↑ 71,4 %	10
más de 15.000	→ 3,6 %	1

Fuente: TocToc, marzo 2025

Durante el trimestre 2025, la tasa de desistimientos disminuyó tanto en casas como en departamentos. Para las casas, la tasa alcanzó un 18,6% en marzo, mientras que en los departamentos se situó en un 22,5%, niveles inferiores a los registrados en trimestres anteriores.

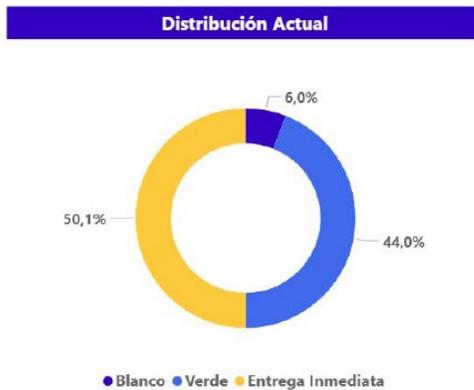


Fuente: TocToc, marzo 2025

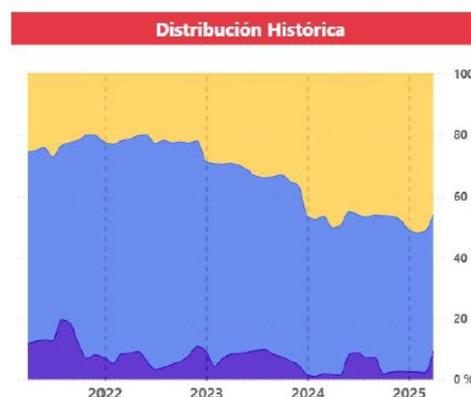
Al cierre de marzo de 2025, la oferta consolidada de la industria alcanzó 61.177 unidades en departamentos y 7.997 unidades en casas. Del total de la oferta, el 50% corresponde a ventas en verde y en blanco, y el 50% restante a viviendas terminadas.

## APERTURA DE LA OFERTA

### DEPARTAMENTOS



### CASAS



Fuente: TocToc marzo 2025

Respecto a las tasas de absorción de la industria, medida en unidades (la cual se utiliza para evaluar la tasa de venta de las viviendas disponibles en un mercado específico durante un período de tiempo determinado y se calcula dividiendo el número de viviendas vendidas en un periodo de tiempo determinado por el número total de viviendas disponibles para la venta<sup>4</sup>), ésta se ubicó en 2,4% para departamentos, mismo nivel que el registrado en marzo de 2024. Para las casas la absorción fue 4,4% versus 3,2% al cierre de marzo del año pasado.

Al analizar los meses necesarios para agotar la oferta (MAO), según cifras de TocToc al cierre de marzo de 2025, se identificaron diferencias significativas entre ventas brutas y netas. Los departamentos registraron un MAO de 32,9 meses en venta bruta mientras que las casas alcanzaron los 21,7 meses. No obstante, si se utilizan las ventas netas, los MAO de los departamentos aumentan a 42,6 meses y los de casas a 27,7 meses.

<sup>4</sup> Esta ecuación equivale al inverso de los MAO.

MESES PARA AGOTAR LA OFERTA (PROMEDIO 3 MESES DE VENTA BRUTA)  
DEPARTAMENTOS CASAS

Comuna	Stock Disponible	Venta Promedio 3 Meses	MAO 3 Meses	Comuna	Stock Disponible	Venta Promedio 3 Meses	MAO 3 Meses
San Joaquín	1.799	38,7	46,5	Pudahuel	116	2,3	49,7
Conchalí	1.256	27,0	46,5	Melipilla	218	5,3	40,9
Independencia	2.082	46,0	45,3	Lo Barnechea	136	4,7	29,1
Estación Central	1.917	43,3	44,2	Buín	1.190	41,0	29,0
La Florida	8.663	201,3	43,0	Peñalolén	219	8,0	27,4
Huechuraba	1.587	37,7	42,1	Puente Alto	807	30,7	26,3
San Miguel	1.266	30,7	41,3	Padre Hurtado	1.012	38,7	26,2
Santiago	12.567	329,7	38,1	San Bernardo	583	26,7	21,9
Macul	3.114	82,7	37,7	Colina	1.865	88,0	21,2
Nuñoa	8.829	249,0	35,5	Lampa	1.061	55,0	19,3
La Cisterna	2.916	86,3	33,8	La Florida	88	5,0	17,6
Providencia	1.158	38,0	30,5	Talagante	93	6,0	15,5
Cerrillos	3.335	114,7	29,1	Cerrillos	87	5,7	15,4
Vitacura	905	33,3	27,2	Las Condes	103	7,0	14,7
La Pintana	697	30,7	22,7	La Reina	42	3,0	14,0
Quilicura	772	36,3	21,2	El Monte	30	2,3	12,9
Maipú	797	37,7	21,2	Huechuraba	26	2,7	9,8
Las Condes	1.503	92,0	16,3	Peñaflor	92	10,0	9,2
Renca	726	46,0	15,8	Quilicura	132	16,7	7,9
<b>RM</b>	<b>61.177</b>	<b>1.857,7</b>	<b>32,9</b>	<b>RM</b>	<b>7.997</b>	<b>368,0</b>	<b>21,7</b>

MESES PARA AGOTAR LA OFERTA (PROMEDIO 3 MESES DE VENTA NETA)  
DEPARTAMENTO CASAS

Comuna	Stock Disponible	Venta Promedio 3 Meses	MAO 3 Meses	Comuna	Stock Disponible	Venta Promedio 3 Meses	MAO 3 Meses
San Joaquín	1.799	19,7	91,5	Pudahuel	116	1,7	69,6
Independencia	2.082	26,0	80,1	Puente Alto	807	21,0	38,4
La Florida	8.663	125,0	69,3	Lo Barnechea	136	3,7	37,1
Conchalí	1.256	22,0	57,1	Buín	1.190	35,0	34,0
Estación Central	1.917	34,0	56,4	Peñalolén	219	7,0	31,3
Santiago	12.567	243,3	51,6	Padre Hurtado	1.012	34,0	29,8
Nuñoa	8.829	173,0	51,0	La Florida	88	3,0	29,3
San Miguel	1.266	25,3	50,0	Colina	1.865	68,7	27,2
La Cisterna	2.916	59,3	49,1	Lampa	1.061	43,7	24,3
Huechuraba	1.587	33,3	47,6	San Bernardo	583	24,3	24,0
Macul	3.114	73,3	42,5	Las Condes	103	5,3	19,3
Providencia	1.158	33,7	34,4	La Reina	42	2,3	18,0
Cerrillos	3.335	102,0	32,7	Talagante	93	5,3	17,4
Vitacura	905	30,0	30,2	Cerrillos	87	5,3	16,3
Quilicura	772	26,7	29,0	El Monte	30	2,0	15,0
La Pintana	697	28,3	24,6	Peñaflor	92	7,3	12,5
Maipú	797	36,7	21,7	La Pintana	47	4,3	10,8
Renca	726	38,7	18,8	Quilicura	132	14,0	9,4
Las Condes	1.503	87,3	17,2				
<b>RM</b>	<b>61.177</b>	<b>1435,7</b>	<b>42,6</b>	<b>RM</b>	<b>7.997</b>	<b>288,3</b>	<b>27,7</b>

Fuente: TocToc marzo 2025

## VII. GESTIÓN DE RIESGO

---

La matriz de riesgos de la compañía segmenta las amenazas según su tipología: Continuidad de Negocio, Cumplimiento, Riesgo Financiero, Estratégico y Operativo. Bajo esta clasificación se consideran riesgos estratégicos derivados de factores internos y externos, como el ciclo económico, competencia, financiamiento hipotecario, regulación del sector inmobiliario, disponibilidad de terrenos, variaciones del tipo de cambio y precios de insumos, gestión operativa de proyectos, incluyendo riesgos asociados a fallas técnicas y mantenimientos, entre otros.

Para esta descripción, los riesgos se presentan según su origen, dividiéndose en riesgos externos e internos.

### RIESGOS EXTERNOS:

Los principales factores de riesgos externos que enfrenta la compañía son:

#### a. Riesgo del Ciclo Económico

El sector inmobiliario es altamente sensible a las fluctuaciones del ciclo económico, siendo uno de los sectores más afectados durante períodos de crisis y uno de los más beneficiados en tiempos de expansión. Las principales variables económicas que impactan al sector incluyen tasas de interés, inflación, empleo y expectativas económicas. Estas variables afectan directamente la demanda, particularmente en los segmentos socioeconómicos medios y altos.

En el Informe de Política Monetaria (IPoM) de marzo de 2025, el Banco Central de Chile informó que la inflación interanual alcanzó un 4,9%, acumulando un 2,0% en lo que va del año. Se anticipa una convergencia hacia la meta del 3% hacia inicios de 2026. En cuanto al crecimiento económico, se proyecta que el PIB se expandirá entre 1,75% y 2,75% durante 2025, con un ritmo mayor al anticipado en informes anteriores.

En el trimestre móvil enero-marzo de 2025, la tasa de desempleo nacional fue de 8,7%, sin variaciones respecto del mismo período del año anterior. El aumento de la fuerza de trabajo (0,9%) fue igual al de las personas ocupadas.

Finalmente, es destacable que el sector inmobiliario está expuesto a riesgos derivados de la incertidumbre global, especialmente por las crecientes tensiones geopolíticas y los desafíos económicos de potencias clave para Chile como Estados Unidos y China. Estas dinámicas podrían generar volatilidad en los mercados financieros y afectar las expectativas económicas, lo que impactaría la demanda en el sector inmobiliario.

#### Impacto en Empresas Socovesa:

Incrementos en las tasas de interés hipotecarias y el costo del crédito, o caídas en las expectativas económicas, pueden reducir la demanda por viviendas y aumentar los niveles de desistimientos. Esto representa un riesgo crítico para las promesas de compraventa, que constituyen el respaldo inicial para diversas decisiones operacionales de la compañía.

#### Medidas de Mitigación:

- Diversificación en mercados geográficos, segmentos de precios y productos
- Monitoreo continuo de las condiciones macroeconómicas mediante asesores externos
- Estrategias de ajuste rápido frente a cambios en las tendencias de consumo

## b. Competencia

La industria inmobiliaria en Chile está altamente fragmentada existiendo un gran número de empresas dedicadas al desarrollo y construcción de viviendas. Este escenario genera riesgos competitivos, especialmente en periodos de menor actividad económica, particularmente cuando empresas de menor solvencia financiera tienden a disminuir sus precios para asegurar ventas, afectando la rentabilidad del sector.

Según el Informe de TocToc, a marzo de 2025, las ventas netas medidas en UF disminuyeron un 2,9% al cierre del primer trimestre de 2025. El 50,1% de la oferta de departamentos y el 45,9% de la de casas era para entrega inmediata reflejando las menores velocidades de venta experimentada por la industria. Lo anterior ha generado descuentos en los precios de venta de las viviendas terminadas, lo cual ha generado mayor estrés sobre los márgenes de los proyectos en venta.

### Impacto en Empresas Socovesa:

Este entorno competitivo puede presionar los márgenes de rentabilidad, especialmente en proyectos que enfrentan mayores costos de construcción. Además, la tendencia a ofrecer descuentos puntuales para atraer clientes incrementa los riesgos asociados al cumplimiento de metas financieras.

### Medidas de Mitigación:

Empresas Socovesa ha implementado varias estrategias para enfrentar estos riesgos:

- Participación de fondos de inversión y otros actores financieros en desarrollos específicos, lo que asegura una base de capital más estable para proyectos en periodos de menor demanda
- Desarrollo de valor agregado en sus productos y marcas, fortaleciendo aspectos diferenciadores como la calidad de construcción y el prestigio de la marca, factores clave para los clientes al momento de decidir su compra
- Políticas de descuentos puntuales y selectivos, alineadas con las necesidades comerciales de proyectos específicos, evitando una estrategia de precios masiva que comprometa la sostenibilidad comercial y financiera
- Iniciativas de innovación en productos y servicios que Socovesa está implementando para hacer más eficiente la operación y diferenciarse en un mercado altamente competitivo, especialmente en términos de sostenibilidad o características del producto.

## c. Riesgos Inherentes al Financiamiento Hipotecario y Subsidios del Sector Público

El financiamiento hipotecario y los subsidios públicos desempeñan un rol fundamental en la demanda de viviendas en Chile. Para las viviendas sobre **UF 2.800, el poder** concretar la compra depende del acceso al crédito, de las tasas de interés y del porcentaje de financiamiento ofrecido por las instituciones financieras. Por otro lado, en el segmento de viviendas sociales, el impacto está ligado directamente a las políticas públicas de subsidios habitacionales.

Cambios en las tasas de interés de financiamiento hipotecario y en el porcentaje del precio que las instituciones financieras otorguen a los clientes de la compañía, pueden afectar relevantemente la capacidad de compra de dichos clientes. En relación con estos riesgos, las tasas de créditos hipotecarios subieron desde niveles históricamente bajos de 1,91% antes de octubre de 2019, encontrándose a fines de marzo de 2025 en un 4,4%. Persisten las mayores restricciones al acceso a crédito por parte de los bancos los cuales hoy, producto de mayores tasas, están exigiendo a los clientes demostrar mayores rentas. Asimismo, los mayores requerimientos de capital y liquidez, junto con los límites en el apalancamiento que establece Basilea III, generan un impacto en la capacidad de los bancos para colocar créditos incluyendo los préstamos hipotecarios, por lo que el porcentaje del valor de la vivienda que los bancos están dispuestos a financiar ha disminuido y

han aumentado los costos de préstamos para los consumidores. Es predecible, por tanto, que en tiempos de estrés financiero, la disponibilidad de crédito se restrinja aún más.

**Impacto en Empresas Socovesa:**

La capacidad de compra de los clientes en ambos segmentos se ve comprometida por las restricciones crediticias, afectando directamente la demanda por los productos de la compañía. Además, los cambios en las políticas de subsidios incrementan la incertidumbre en la planificación de proyectos destinados a segmentos más vulnerables.

**Medidas de Mitigación:**

- Desarrollo de productos alineados con las políticas habitacionales y subsidios disponibles
- Participación en programas públicos de subsidios que facilitan el acceso a financiamiento por parte de los clientes.
- Optimización de procesos internos para maximizar la adjudicación de subsidios y facilitar la compra en segmentos sociales
- Seguimiento permanente de las tasas de interés y del acceso al crédito por parte de los clientes

**d. Riesgo Político y de Regulación en Materia de Desarrollo Inmobiliario y Construcción**

Cambios en la estabilidad política o en las normativas regulatorias pueden tener un impacto significativo en la factibilidad y rentabilidad de los proyectos inmobiliarios. Esto incluye modificaciones de planes reguladores, permisos de construcción, leyes tributarias, exigencias ambientales y planes reguladores.

Un tema que actualmente está siendo ampliamente debatido es el de la permisología y su impacto en las diferentes industrias, incluyendo la inmobiliaria y construcción, generando un relevante aumento de los costos para los desarrolladores.

**Impacto en Empresas Socovesa:**

Las modificaciones regulatorias podrían incrementar los costos de desarrollo y los plazos de ejecución, lo que podría comprometer la rentabilidad proyectada de los proyectos. Además, la incertidumbre regulatoria afecta la planificación a mediano y largo plazo.

**Medidas de Mitigación:**

- Adquisición de terrenos con permisos preliminares aprobados para minimizar riesgos de retrasos regulatorios
- Monitoreo constante de cambios normativos y su impacto en la rentabilidad de los proyectos
- Participación en gremios y asociaciones del sector inmobiliario para contribuir a un diálogo constructivo sobre las reformas regulatorias

**e. Disponibilidad de Terrenos**

La disponibilidad de terrenos es un factor clave para garantizar la continuidad operativa y el desarrollo de nuevos proyectos inmobiliarios. Empresas Socovesa mantiene una política activa de adquisición de terrenos, asegurando un stock suficiente para cubrir las necesidades de desarrollo de los próximos **3 a 5 años**. Sin embargo, la volatilidad del mercado de tierras, especialmente en contextos de incertidumbre económica, puede afectar la disponibilidad y el precio de los terrenos, incrementando los costos y reduciendo la competitividad.

En 2023, la compañía optó por limitar la compra de tierras como respuesta a las condiciones del mercado, manteniendo esta política durante 2024 y el 2025. Actualmente, las adquisiciones se realizan bajo estrictos análisis de oportunidad, considerando factores como la ubicación, el

potencial de desarrollo y las regulaciones aplicables. La situación actual de la industria trae una ralentización de las transacciones de tierra, ya que en situaciones de incertidumbre se tienden a alejar las puntas de precio de compra y venta.

**Impacto en Empresas Socovesa:**

En un escenario de menor dinamismo económico, las transacciones de terrenos tienden a ralentizarse, ya que las expectativas de precio entre compradores y vendedores divergen. Esto puede restringir el acceso a terrenos o generar sobrecostos para proyectos futuros.

**Medidas de Mitigación:**

- Evaluación continua del portafolio de terrenos, priorizando adquisiciones en ubicaciones de alto potencial
- Análisis exhaustivo del mercado de tierras para identificar oportunidades competitivas en función de la coyuntura económica
- Delegación de la gestión de tierras a un equipo especializado en la evaluación y compra, asegurando un enfoque profesional y eficiente

**f. Riesgos de Siniestros**

Los proyectos inmobiliarios están expuestos a riesgos de siniestros que podrían afectar tanto la infraestructura como la continuidad de las operaciones. Estos riesgos incluyen incendios, accidentes laborales, daños a activos y reclamos de responsabilidad civil.

La empresa tiene por práctica evaluar la toma de seguros para sus activos sujetos a riesgo, entre ellos los edificios institucionales, los proyectos inmobiliarios de edificios, las salas de venta y los departamentos pilotos con sus contenidos; la flota de vehículos, maquinarias y equipos.

Empresas Socovesa ha implementado una política integral de seguros para mitigar estos riesgos, que incluye:

- **Todo Riesgo Construcción:** Cubre desde la demolición inicial hasta la recepción municipal de las propiedades
- **Seguro de Vida de sus trabajadores**
- **Seguro de Incendio:** Protege las viviendas hasta el momento de su escrituración
- **Responsabilidad Civil:** Cubre posibles demandas derivadas de accidentes laborales u otros incidentes durante la construcción

**Impacto en Empresas Socovesa:**

Si bien los seguros mitigan gran parte de los riesgos, los siniestros pueden generar retrasos en los proyectos y costos indirectos, afectando la relación con los clientes y los plazos comprometidos.

**Medidas de Mitigación:**

- Selección de corredores de seguros con experiencia en la industria y en el diseño de pólizas ad hoc para proyectos específicos
- Evaluación periódica de los riesgos asociados a cada proyecto y actualización de las coberturas aseguradas según las necesidades identificadas
- Fomentar una cultura de prevención de riesgos en toda la organización, minimizando la probabilidad de ocurrencia de siniestros
- Es importante aclarar que, hasta la fecha, no ha sido política el asegurar las casas contra incendio una vez terminadas (si los edificios), por lo que se está expuestos a este riesgo

## g. Riesgo Medioambiental

El cambio climático y las regulaciones ambientales representan desafíos significativos para la industria inmobiliaria. Factores como inundaciones, sequías o normativas más estrictas pueden impactar la viabilidad económica de los proyectos y los plazos de ejecución. Las regulaciones ambientales en Chile han aumentado en forma relevante, siendo cada vez más exigentes. En muchos casos, éstas generan mayores costos y tiempos de desarrollo además de posibles modificaciones de los proyectos para cumplir con la normativa.

Parte de la estrategia de mitigación de este riesgo contempla el diseño de proyectos que contemplen estos cambios y nuevos desafíos, a través de una estrategia de cumplimiento ambiental que permita dotar a los equipos de herramientas conceptuales y operativas para lograr el cumplimiento de los compromisos y las regulaciones ambientales aplicadas a todos los proyectos de la compañía.

### Impacto en Empresas Socovesa:

Los riesgos medioambientales pueden aumentar los costos de desarrollo y generar retrasos en la obtención de permisos. Además, el cambio climático presenta riesgos de largo plazo para proyectos ubicados en zonas vulnerables.

### Medidas de Mitigación:

- Implementación de una estrategia de cumplimiento ambiental que asegure el cumplimiento de las normativas vigentes.
- Evaluación constante de los riesgos ambientales y la incorporación de criterios de sostenibilidad en el diseño de proyectos.
- Cumplimiento estricto de la normativa medioambiental, incluyendo la evaluación de impacto ambiental (DIA) y la implementación de medidas de adaptación al cambio climático.
- Monitoreo de los compromisos adquiridos en los estudios de impacto ambiental y acciones de mitigación en la construcción.

## h. Otros Riesgos propios de la Industria de la Construcción

La actividad de la construcción está expuesta a una serie de riesgos que son importantes de administrar mediante un trabajo preventivo, como son los accidentes laborales, las enfermedades profesionales, etc. También es fuente de riesgo la relación laboral propia de la construcción, la cual en gran medida se formaliza a través de subcontratistas, en la que la empresa tiene una responsabilidad subsidiaria o solidaria según sea el caso.

Asimismo, la compañía ha tomado conciencia de la importancia de trabajar la relación con la comunidad y vecinos, siendo una fuente de constante gestión, ya que se ha convencido que es relevante que sus proyectos sean un aporte a la comunidad en los barrios donde se insertan.

La empresa mantiene un constante monitoreo a través de las reuniones que equipos de Recursos Humanos realizan en forma permanente en cada obra, como forma de hacer seguimiento y monitoreo a potenciales nuevos riesgos operativos.

Asimismo, la compañía está expuesta a sobrecostos en la construcción y demoras en los plazos de entrega de las obras.

## RIESGOS INTERNOS

Los principales factores de riesgos internos que enfrenta Empresas Socovesa son:

### a. Estacionalidad de las escrituraciones

Empresas Socovesa a lo largo de su historia ha tenido una marcada estacionalidad en su ciclo de escrituración, concentrándose ésta en el último trimestre. Esta estacionalidad genera riesgos significativos, ya que cualquier retraso en la recepción municipal de proyectos o en la formalización de las escrituras puede impedir el reconocimiento de ingresos y utilidades dentro del ejercicio presupuestado. Esta situación también afecta la recuperación de los flujos de caja provenientes de dichas ventas, incrementando temporalmente el nivel de endeudamiento y el costo financiero.

#### Impacto en Empresas Socovesa:

La dependencia de un trimestre para alcanzar los objetivos anuales puede generar fluctuaciones en los resultados financieros y afectar las métricas clave evaluadas por analistas, inversionistas y la banca. Un retraso significativo podría desencadenar revisiones negativas en la percepción del mercado sobre la estabilidad de la compañía.

#### Medidas de Mitigación:

- Optimización de la programación de obras para distribuir de manera más uniforme las escrituraciones a lo largo del año
- Seguimiento y coordinación de los tramites ligados a los permisos y recepciones municipales
- Monitoreo continuo del avance de proyectos y su impacto en las metas presupuestarias de ingresos y caja

### b. Riesgo de Ciclo de Negocio

El desarrollo de proyectos inmobiliarios implica largos ciclos que pueden extenderse hasta **30 meses** en el caso de edificios y **14 meses** en proyectos de casas, sin considerar el tiempo previo de adquisición y planificación del terreno. Esto genera un desfase entre las decisiones de inversión y la materialización de las ventas, exponiendo a la compañía a desbalances entre la oferta y la demanda real del mercado.

El manejo de este riesgo es una de las variables más importantes de administrar en este negocio, la que requiere saber leer las condiciones actuales del mercado y prever a tiempo las condiciones futuras. Sin duda que hoy es preocupación principal del Directorio y la alta administración analizar la contingencia e ir decidiendo sobre los niveles de inversión de la compañía.

#### Impacto en Empresas Socovesa:

Las fluctuaciones del mercado durante el ciclo de desarrollo pueden afectar los precios proyectados, las rentabilidades estimadas y la velocidad de venta, especialmente en contextos de alta inflación o incremento de los costos de construcción.

#### Medidas de Mitigación:

- Monitoreo constante de los costos de construcción, ajustando precios en las unidades no vendidas siempre que la demanda lo permita.
- Gestión activa del portafolio de proyectos, equilibrando el avance de obras con las ventas para maximizar la rentabilidad.
- Evaluaciones periódicas de mercado para ajustar las decisiones de inversión de acuerdo con las tendencias y proyecciones actuales.

### c. Riesgo Financiero

Son aquellos riesgos ligados a la imposibilidad de realizar transacciones o al incumplimiento de obligaciones procedentes de las actividades por falta de fondos, como también las variaciones de tasas de interés, tipos de cambios, quiebra de la contraparte u otras variables financieras de mercado que puedan afectar patrimonialmente a Empresas Socovesa. Los instrumentos financieros afectados por el riesgo financiero de mercado incluyen préstamos y créditos, depósitos, inversiones de deuda y capital e instrumentos financieros derivados. Es política de la compañía no realizar operaciones con propósitos de especulación con instrumentos financieros derivados.

#### Impacto en Empresas Socovesa:

- Incremento en los costos financieros debido a variaciones en tasas de interés.
- Limitaciones en la capacidad de acceder a financiamiento en momentos críticos del ciclo económico.
- Riesgo de descalce en los flujos de caja en caso de baja liquidez.

Riesgo de Crédito: La empresa se ve expuesta a este riesgo derivado de la posibilidad de que una contraparte falle en el cumplimiento de sus obligaciones contractuales y produzca una pérdida económica o financiera. El riesgo de crédito está dado en gran medida por la composición de las cuentas por cobrar. Desde la perspectiva inmobiliaria, salvo casos excepcionales, se escritura y hace entrega de la propiedad una vez que el cliente ha pagado el 100% del valor de ella, quedando por cobrar a los bancos y al Estado el monto asociado a los créditos hipotecarios, libretas de ahorro y subsidios. El riesgo, por lo tanto, es casi nulo.

A continuación, se presenta un cuadro con el análisis de las cuentas por cobrar y su tasa esperada de pérdida:

<b>Riesgo de Crédito al 31 de marzo de 2025</b>			
<b>Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar Corriente y Derechos por cobrar, no corriente</b>	<b>Activos Contractuales 31.03.2025 M\$</b>	<b>Tasa de pérdida esperada M\$</b>	<b>Pérdida esperada M\$</b>
Cientes ventas viviendas	47.357.456	0,66%	313.252
Documentos por cobrar	28.318.858	1,77%	501.193
Cientes otras ventas Inmobiliarias - Terrenos	3.403.930	0,60%	20.341
Cientes ventas varias	2.766.302	3,88%	107.313
Otras cuentas por cobrar	2.290.627	71,85%	1.645.739
Cuentas corrientes del personal	229.856	0,00%	0
Anticipo a proveedores	220.881	0,00%	0
Fondo a rendir	218.988	0,00%	0
<b>Total</b>	<b>84.806.898</b>		<b>2.587.838</b>

Para un mejor entendimiento ver Nota 2.17 y Nota 9 a los Estados Financieros Consolidados Intermedios.

Riesgo de Liquidez: Este riesgo viene motivado por las distintas necesidades de fondos para hacer frente a los compromisos de inversiones y gastos del negocio, vencimientos de deuda, etc. Los fondos necesarios para hacer frente a estas salidas de flujo de efectivo se obtienen de los recursos propios generados por la actividad ordinaria de Empresas Socovesa y por la contratación de líneas de crédito que aseguren fondos suficientes para soportar las necesidades previstas para un

período, manteniendo siempre líneas aprobadas por los bancos para enfrentar contingencias o inversiones imprevistas.

La naturaleza del negocio de Empresas Socovesa requiere fuertes inversiones de capital para solventar la compra de terrenos y el desarrollo y construcción de viviendas. El monto y el momento de realización de dichas inversiones dependen de las condiciones de mercado. El ciclo económico, en gran medida, es el que gatilla la aparición de este riesgo; sin embargo, si por alguna razón el “riesgo de ciclo económico” no fue controlado a tiempo, este “riesgo de liquidez”, que actuará a través de los bancos, obligará a la empresa a detener sus nuevas inversiones.

Para atenuar este riesgo, la compañía efectúa proyecciones de flujo de caja de corto, mediano y largo plazo, además de un análisis mensual de la situación financiera de cada filial. Se observan constantemente las expectativas del mercado de deuda, analizando la conveniencia de tomar nuevos financiamientos y/o reestructurar deudas. En este sentido, existen políticas definidas en base a parámetros que son controlados permanentemente. El plan de inversiones para este año 2025 consiste en mantener controlados los equilibrios inmobiliarios, priorizando el uso eficiente del capital y la disciplina financiera. Actualmente la contingencia obliga a considerar con mayor detenimiento la posible aparición de este riesgo.

Las tablas siguientes resumen el perfil de vencimientos de los pasivos:

Vencimiento Pasivos Financieros	Hasta 1 mes M\$	Más de 1 a 3 Meses M\$	Más de 3 a 12 Meses M\$	1 a 5 Años M\$	Más de 5 Años M\$	31.03.2025 Total M\$
Préstamos bancarios	79.032.611	274.506.448	209.229.226	0	0	562.768.285
Factoring	690.665	0	0	0	0	690.665
Pasivos por Arrendamiento	172.791	346.645	1.547.309	1.748.055	0	3.814.800
Instrumentos derivados	120.691	448.165	1.122.954	0	0	1.691.810
<b>Totales</b>	<b>80.016.758</b>	<b>275.301.258</b>	<b>211.899.489</b>	<b>1.748.055</b>	<b>0</b>	<b>568.965.560</b>
% sobre total de pasivos financieros	14,1%	48,4%	37,2%	0,3%	0,0%	100%

Composición Pasivos Financieros	31.03.2025 Corriente M\$	31.03.2025 No Corriente M\$	31.03.2025 Total M\$
Préstamos bancarios	562.768.285	0	562.768.285
Factoring	690.665	0	690.665
Pasivos por Arrendamiento	2.066.745	1.748.055	3.814.800
Instrumentos derivados	1.691.810	0	1.691.810
<b>Totales</b>	<b>567.217.505</b>	<b>1.748.055</b>	<b>568.965.560</b>
% sobre total de pasivos financieros	99,7%	0,3%	100%

Composición Tasas Pasivos Financieros	31.03.2025 Tasa Fija M\$	31.03.2025 Tasa Variable M\$	31.03.2025 Total M\$
Préstamos bancarios	562.768.285	0	562.768.285
Factoring	690.665	0	690.665
Pasivos por Arrendamiento	3.814.800	0	3.814.800
Instrumentos derivados	1.691.810	0	1.691.810
<b>Totales</b>	<b>568.965.560</b>	<b>0</b>	<b>568.965.560</b>
% sobre total de pasivos financieros	100%	0,0%	100%

Durante el periodo en cuestión, tanto la liquidez corriente como la razón ácida se mantuvieron respecto de los niveles presentados en diciembre de 2024 y marzo 2024.

INDICADORES FINANCIEROS	3M 25	12M 24	3M 24	
LIQUIDEZ				
Liquidez corriente	0,7x	0,7x	0,7x	Riesgo de Tipo de
Razón ácida	0,2x	0,2x	0,2x	

**Cambio:** Este riesgo viene dado principalmente por los pagos que se deben realizar en monedas distintas al peso, por obligaciones contraídas en la construcción de viviendas y por la deuda contratada en moneda distinta a la moneda funcional de la Sociedad. Empresas Socovesa no está afecta a un riesgo por efecto de la variación en el tipo de cambio, puesto que la mayor parte de las transacciones son en pesos y unidades de fomento (UF). La empresa tiene como política cubrir cualquier riesgo de tipo de cambio en aquellas operaciones hechas en moneda extranjera mediante la toma de instrumentos derivados.

No obstante, las variaciones relevantes en el tipo de cambio real, sin duda tienen un efecto en el precio de los commodities y en los equilibrios macroeconómicos, lo que hace necesario monitorear permanentemente estas y otras variables que pudiesen afectar el ciclo económico. La deuda financiera al 31 de marzo de 2025 está compuesta en un 50,5% en pesos un 38,4% en UF y un 11,2% en US\$.

**Riesgo de Tasa de Interés:** Se refiere a las variaciones de las tasas de interés que afectan el valor de los flujos futuros referenciados a tasas de interés variable, y a las variaciones en el valor razonable de los activos y pasivos referenciados a tasa de interés fija que son contabilizados a valor razonable. Para cumplir con los objetivos, y de acuerdo con las estimaciones de Empresas Socovesa, se realizan operaciones para contratar derivados de cobertura con la finalidad de mitigar estos riesgos. El objetivo de la gestión de este riesgo es alcanzar un equilibrio en la estructura de deuda, disminuir los impactos en los costos producidos por fluctuaciones de tasas de interés y, de esta forma, poder reducir la volatilidad en los resultados de la compañía. Para esto, se opera en base a un modelo desarrollado por un asesor externo que permite, frente a las diversas circunstancias del mercado, enfrentar este riesgo con un estudio profundo de las variables que lo explican y poder, a partir de ahí, tomar las decisiones relevantes.

A continuación, se presenta un cuadro con la composición de los créditos financieros susceptibles de renovaciones periódicas promedio al 31 de marzo de 2025, una simulación de la variación de la tasa y el impacto que tendría sobre el gasto financiero de la compañía:

Denominación de la deuda	Deuda promedio en UF año 2025	Aumento/Disminución en puntos base tasa	Efecto en el Gasto Financiero Trimestre en (UF)	% Gasto Financiero al 31.03.2025
Pesos chilenos	6.764.211	+275/-275	+/- 46.461	11,48%
US \$	51.981	+275/-275	+/- 357	0,09%
UF	7.742.360	+275/-275	+/- 53.180	13,14%
			<b>99.998</b>	<b>24,72%</b>

Según las políticas de financiamiento y liquidez definidas, las operaciones de factoring y confirming se deben enmarcar dentro de los siguientes lineamientos: a) las operaciones de factoring y confirming se ocupan como una alternativa de financiamiento de menor costo, pues no están afectas al impuesto de timbre y estampilla; b) se trabaja con factoring bancarios y a través de los ejecutivos de la banca inmobiliaria, formando parte estas operaciones de las líneas de créditos aprobadas por los comités de crédito de cada banco; c) Los activos que se ceden corresponden a cuentas por cobrar de instituciones con reconocida solvencia crediticia (SII - impuestos por cobrar; empresas Sanitarias - pagarés de aguas por aportes reembolsables; Bancos - deuda hipotecaria de clientes); d) todas las operaciones de factoring son con responsabilidad.

Al 31 de marzo de 2025 el total de los pasivos financieros de Empresas Socovesa están pactados a tasa fija.

Dado que casi toda la deuda está pactada con vencimientos menores a 360 días, existe una exposición a la variabilidad que puedan experimentar las tasas de interés de corto plazo.

**Medidas de Mitigación (entre otras):**

- Contratación de derivados de cobertura para mitigar riesgos de tipo de cambio y tasas de interés.
- Planificación detallada de flujo de caja, incluyendo proyecciones de corto, mediano y largo plazo.
- Mantenimiento de líneas de crédito aprobadas y disponibles como respaldo ante imprevistos.

**d. Clasificación de Riesgo**

Empresas Socovesa es clasificada anualmente por dos empresas clasificaciones de riesgo. Dichas clasificaciones son analizadas por distintos actores del ámbito financiero, especialmente las instituciones financieras, quienes toman en cuenta dichas clasificaciones - riesgo asociado a la empresa - para establecer el costo financiero que le exigirán a la compañía, entre otros. Dadas las circunstancias anteriormente descritas respecto de la estacionalidad de las escrituraciones, la empresa enfrenta el riesgo de una rebaja en su clasificación, lo que la obligaría a hacer esfuerzos adicionales para explicar y fundamentar, tanto a las clasificadoras de riesgo como a las instituciones financieras, respecto de la situación real de la compañía.

Clasificadora de Riesgo	Solvencia	Acciones	Perspectiva	Fecha
Feller-Rate	BBB-	1a Clase N3	Estables	abr-25
ICR	BB+	Segunda Clase	En Observación	may-24

La compañía todos los años y en varias oportunidades realiza reuniones, tanto con las clasificadoras de riesgo como con las instituciones financieras, en las que se les explica los resultados, la situación actual de la compañía y sus proyecciones futuras. Asimismo, se les invita a participar en las reuniones de entrega de resultados que se sostienen con el mercado financiero, de manera de mantenerlos informados con las últimas tendencias, análisis y proyecciones de la compañía. Todas estas oportunidades de entrega de información y de intercambio de visiones, permiten atenuar este riesgo, generando transparencia, consistencia y alineamiento entre los distintos actores financieros.

**e. Riesgo de Post Venta**

La empresa debe responder por la calidad de la construcción de los productos que vende según lo estipulado en la legislación vigente. Un manejo inadecuado de reclamos puede dañar la reputación de la marca y exponer a la compañía a noticias adversas en medios de comunicación y redes sociales. El servicio de post venta en sí no podría ser clasificado como de alto riesgo, pues junto con hacer las provisiones correspondientes, la empresa cuenta con áreas de Calidad y Post Venta especializadas tanto en el control de calidad de todas las viviendas que construye como en entregar un servicio de primera calidad frente a los inconvenientes que tengan los clientes de alguna de las filiales. Lo que reviste un riesgo mayor, es la eventualidad que dichos reclamos no se canalicen a través de los distintos medios de los que dispone la compañía para estos fines, pues podría ser perjudicial el exponer a la empresa a medios de comunicación masivos.

**Impacto en Empresas Socovesa:**

Los defectos de construcción o una gestión deficiente de reclamos pueden generar conflictos con los clientes, afectando su percepción sobre la calidad del producto y el servicio ofrecido.

**Medidas de Mitigación:**

- Fortalecimiento de las áreas de Calidad y Postventa, garantizando la rápida resolución de inconvenientes
- Implementación de controles de calidad rigurosos durante la construcción y pre-entrega de viviendas
- Monitoreo continuo de la satisfacción de los clientes y ajustes en los procesos según sus comentarios

**f. Riesgo Laboral**

Corresponde al riesgo asociado a los Recursos Humanos de Empresas Socovesa. Considera muchos riesgos dentro de los que se incluyen: no contar con el personal idóneo para desempeñar las funciones propias de la industria en la que participa; el riesgo de demandas laborales producto, entre otros, de accidentes, enfermedades profesionales, derechos fundamentales, despidos injustificados, etc. Asimismo, existe el riesgo de ser víctimas de fraudes o algún otro delito cometido por los trabajadores de la compañía.

Las nuevas normativas imponen obligaciones estrictas en cuanto a la seguridad y el bienestar de sus trabajadores, pudiendo el incumplimiento de éstos transformarse en reclamos y litigios, compensaciones, multas, eventualmente la interrupción de proyectos y daño reputacional de la compañía.

**Impacto en Empresas Socovesa:**

El incumplimiento de normativas laborales puede resultar en multas, interrupciones de proyectos y daño reputacional, afectando la relación con colaboradores y comunidades.

**Medidas de Mitigación:**

- Código de Ética y Conducta Organizacional que implementa canales de denuncias anónimas para reportar infracciones de forma confidencial
- Creación de un Comité Laboral para supervisar el cumplimiento de normativas vigentes, como la Ley 20.393, la Ley 21.595 y la Ley 21.643
- Elaboración de protocolos de seguridad y de conducta destinados a minimizar los riesgos de incumplimiento, además de realizar auditorías y monitoreos para detectar y corregir posibles brechas
- Programas de capacitación transversal para educar a los colaboradores sobre los riesgos laborales y normativas aplicables
- Implementación de “Equipos de RRHH en obras”, formados por trabajadores y representantes de RRHH, que identifican las necesidades de los empleados y se buscan soluciones que promuevan un ambiente laboral saludable

**g. Riesgo de Infraestructura, Comunicaciones y Seguridad de la Información**

Con el creciente uso de tecnologías en la gestión de datos y operaciones, Empresas Socovesa se expone a riesgos relacionados con la seguridad de la información. Esto incluye ciberataques, fallas en la infraestructura tecnológica y vulnerabilidades en las conexiones remotas, especialmente en un modelo híbrido de trabajo.

**Impacto en Empresas Socovesa:**

Un incidente de ciberseguridad puede comprometer la información sensible de clientes, empleados y proveedores, además de interrumpir las operaciones críticas.

**Medidas de Mitigación:**

- Implementación de protocolos de seguridad avanzados para proteger la información sensible de clientes, empleados y proveedores.
- Establecimiento de un Comité de Seguridad Informática y de Gobierno de Datos, encabezado por un especialista en ciberseguridad.
- Capacitación continua a los empleados sobre las buenas prácticas en seguridad informática.

**h. Riesgo Reputacional**

El riesgo reputacional se refiere a la posibilidad de que una acción o inacción por parte de Empresas Socovesa pueda dañar la percepción pública de la compañía, afectando su relación con los clientes, inversores y otros grupos de interés. Esto incluye el impacto en la lealtad de los clientes, la percepción de la calidad de los productos y servicios, y la integridad de las operaciones.

**Medidas de Mitigación:**

- Implementación de un plan de gestión de crisis para la resolución de posibles afectaciones operacionales.
- Estrategias de comunicación claras y transparentes hacia los grupos de interés, con énfasis en la gestión de la relación con las comunidades vecinas y los clientes.
- Proactivamente asegurar que todos los proyectos cumplan con las expectativas ambientales, sociales y de calidad, mitigando así el riesgo reputacional.

## VIII. ANEXOS: CÁLCULO INDICADORES FINANCIEROS

		3M 25	12M 24	3M 24
Liquidez Corriente	Activos Corrientes	M\$ 442.898.400	M\$ 474.488.096	M\$ 591.113.643
	Pasivos Corrientes	M\$ 672.659.898	M\$ 716.290.400	M\$ 828.547.395
	Liquidez Corriente	0,7x	0,7x	0,7x
Razón Ácida	Activos Corrientes	M\$ 442.898.400	M\$ 474.488.096	M\$ 591.113.643
	Inventario Corriente	M\$ 318.059.889	M\$ 339.733.910	M\$ 450.563.424
	Terrenos Corrientes	M\$ 1.075.796	M\$ 0	M\$ 0
	Activos Corrientes Netos de Inventario Corr.	M\$ 125.914.307	M\$ 134.754.186	M\$ 140.550.219
	Pasivos Corrientes	M\$ 672.659.898	M\$ 716.290.400	M\$ 828.547.395
Razón Ácida	0,2x	0,2x	0,2x	
Leverage Total	Total Pasivos	M\$ 705.409.772	M\$ 745.821.946	M\$ 854.180.241
	Total Patrimonio	M\$ 336.027.741	M\$ 344.260.819	M\$ 354.311.152
	Leverage Total	2,1x	2,2x	2,4x
Leverage Financiero Neto	Deuda Financiera Corrientes	M\$ 567.217.505	M\$ 602.881.688	M\$ 704.223.649
	Deuda Financiera No Corrientes	M\$ 1.748.055	M\$ 2.282.143	M\$ 3.740.331
	Efectivo y Equivalentes al Efectivo	M\$ 8.871.014	M\$ 5.868.796	M\$ 2.799.857
	Deuda Financiera Neta	M\$ 560.094.546	M\$ 599.295.035	M\$ 705.164.123
	Total Patrimonio	M\$ 336.027.741	M\$ 344.260.819	M\$ 354.311.152
Leverage Financiero Neto	1,7x	1,7x	2,0x	
Deuda Financiera Neta/EBITDA	Deuda Financiera Corrientes	M\$ 567.217.505	M\$ 602.881.688	M\$ 704.223.649
	Deuda Financiera No Corrientes	M\$ 1.748.055	M\$ 2.282.143	M\$ 3.740.331
	Total Deuda Financiera Bruta	M\$ 568.965.560	M\$ 605.163.831	M\$ 707.963.980
	Caja	M\$ 8.871.014	M\$ 5.868.796	M\$ 2.799.857
	Deuda Financiera Neta	M\$ 560.094.546	M\$ 599.295.035	M\$ 705.164.123
Ebitda UDM	M\$ 59.842.444	M\$ 62.067.414	M\$ 30.480.735	
Deuda Neta/ EBITDA	9,4x	9,7x	23,1x	
Cobertura Gto. Financiero	Ebitda	M\$ 5.527.308	M\$ 62.067.414	M\$ 7.752.278
	Costos Financieros Totales	M\$ 15.735.935	M\$ 69.886.397	M\$ 19.557.190
	Cobertura Gto. Financiero	0,4x	0,9x	0,4x
% Deuda Corto Plazo	Pasivos Corrientes	M\$ 672.659.898	M\$ 716.290.400	M\$ 828.547.395
	Total Pasivos	M\$ 705.409.772	M\$ 745.821.946	M\$ 854.180.241
	% Deuda Corto Plazo	95,4%	96,0%	97,0%
% Deuda Largo Plazo	Pasivos No Corrientes	M\$ 32.749.874	M\$ 29.531.546	M\$ 25.632.846
	Total Pasivos	M\$ 705.409.772	M\$ 745.821.946	M\$ 854.180.241
	% Deuda Largo Plazo	4,6%	4,0%	3,0%
Rotación de Inventario	Costos de Ventas	M\$ 41.700.012	M\$ 292.185.491	M\$ 56.109.450
	Costo de Venta UDM	M\$ 277.776.053	M\$ 292.185.491	M\$ 224.194.955
	Inventario Corriente	M\$ 318.059.889	M\$ 339.733.910	M\$ 450.563.424
	Terrenos Corriente	M\$ 1.075.796	M\$ 0	M\$ 0
	Rotación de Inventario	0,9x	0,9x	0,5x
Días de Inventarios	Días Periodo	365	365	365
	Rotación de Inventario	0,88	0,86	0,50
	Permanencia Inverntarios	417 días	424 días	734 días

		3M 25	12M 24	3M 24
ROE	Ganancia atribuible a Controladora	-M\$ 8.089.869	-M\$ 19.809.420	-M\$ 10.308.333
	Ganancia atribuible a la Controladora UDM	-M\$ 17.590.956	-M\$ 19.809.420	-M\$ 28.865.990
	Patrimonio atribuible Propietarios Controladora	M\$ 331.446.455	M\$ 339.363.113	M\$ 348.828.148
	Patrimonio atribuible Controladora Promedio	M\$ 340.137.302	M\$ 349.249.797	M\$ 363.183.032
	ROE	-5,2%	-5,7%	-7,9%
ROA	Ebitda	M\$ 5.527.308	M\$ 62.067.414	M\$ 7.752.278
	Ebitda UDM	M\$ 59.842.444	M\$ 62.067.414	M\$ 30.480.735
	Total Activos	M\$ 1.041.437.513	M\$ 1.090.082.765	M\$ 1.208.491.393
	Total Activos Promedio	M\$ 1.124.964.453	M\$ 1.162.631.922	M\$ 1.192.391.586
	ROA	5,3%	5,3%	2,6%
Margen Ebitda	Ebitda	M\$ 5.527.308	M\$ 62.067.414	M\$ 7.752.278
	Ingresos por Ventas	M\$ 54.745.331	M\$ 374.628.906	M\$ 70.165.035
	Margen Ebitda	10,1%	16,6%	11,0%
Margen Neto	Ganancia atribuible a Controladora	-M\$ 8.089.869	-M\$ 19.809.420	-M\$ 10.308.333
	Ingresos por Ventas	M\$ 54.745.331	M\$ 374.628.906	M\$ 70.165.035
	Margen Neto	-14,8%	-5,3%	-14,7%
Utilidad por Acción	Ganancia atribuible a Controladora	-M\$ 8.089.869	-M\$ 19.809.420	-M\$ 10.308.333
	Número de Acciones	1.223.935.691	1.223.935.691	1.223.935.691
	Utilidad por Acción	-\$ 6,6	-\$ 16,2	-\$ 8,4
Enterprise Value	Precio Acción	81,1	82,1	84,5
	Interés Minoritario	M\$ 4.581.286	M\$ 4.897.706	M\$ 5.483.004
	Otros Pasivos Financieros, Corrientes	M\$ 567.217.505	M\$ 602.881.688	M\$ 704.223.649
	Otros Pasivos Financieros, No Corrientes	M\$ 1.748.055	M\$ 2.282.143	M\$ 3.740.331
	Efectivo y Equivalentes al Efectivo	M\$ 8.871.014	M\$ 5.868.796	M\$ 2.799.857
	EV	M\$ 663.900.298	M\$ 704.726.819	M\$ 814.020.735