

# SOCOVESA S.A. Y FILIALES

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS INTERMEDIOS  
Por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de  
2026 y el año terminado al 31 de diciembre de 2025

Miles de Pesos (M\$)

El presente documento incluye:

---

Estados Consolidados de Situación Financieras Intermedios.  
Estados Consolidados de Resultados por Función Intermedios.  
Estados Consolidados de Resultados Integrales Intermedios.  
Estados Consolidados de Flujos de Efectivo Intermedios.  
Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio Neto intermedios.  
Notas a los Estados Financieros Consolidados Intermedios.

## ÍNDICE DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

---

### Estados Financieros.

- Estados Consolidados de Situación Financiera - Activos.....	1
- Estados Consolidados de Situación Financiera - Patrimonio Neto y Pasivos.....	2
- Estados Consolidados de Resultados por Función .....	3
- Estados Consolidados de Resultados Integrales .....	4
- Estados Consolidados de Flujos de Efectivo .....	5
- Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio Neto .....	6

### Notas.

<b>1. INFORMACION GENERAL.....</b>	<b>7</b>
<b>2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES</b>	
2.1. Estados Financieros.....	10
2.2. Período Contable.....	10
2.3. Bases de preparación.....	11
2.4. Bases de consolidación.....	13
2.5. Sociedades filiales (subsidiarias).....	14
2.6. Transacciones en moneda extranjera.....	17
2.7. Entidades Asociadas.....	18
2.8. Información financiera por segmentos operativos.....	18
2.9. Propiedades, plantas y equipos.....	18
2.10. Propiedades de inversión.....	19
2.11. Activos intangibles.....	20
2.12. Costos por intereses.....	21
2.13. Pérdidas por deterioro del valor de los activos no financieros.....	22
2.14. Activos financieros.....	22
2.15. Instrumentos financieros derivados y actividad de cobertura.....	24
2.16. Inventario.....	26
2.17. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.....	27
2.18. Efectivo y equivalentes al efectivo.....	28
2.19. Capital social.....	28
2.20. Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.....	29
2.21. Otros pasivos financieros corrientes.....	29
2.22. Impuesto a la renta e impuestos diferidos.....	29
2.23. Beneficios a los empleados.....	30
2.24. Provisiones.....	30
2.25. Subvenciones gubernamentales.....	30
2.26. Clasificación de saldos en corrientes y no corrientes.....	31
2.27. Reconocimiento de ingresos.....	31
2.28. Arrendamientos.....	32
2.29. Activos no corrientes mantenidos para la venta.....	33

2.30.	Distribución de dividendos .....	33
2.31.	Activos biológicos .....	33
<b>3.</b>	<b>INVERSIÓN Y FINANCIAMIENTO</b>	
3.1.	Terrenos.....	35
3.2.	Capital de Trabajo Área Inmobiliaria.....	35
3.3.	Maquinarias y Equipos .....	36
3.4.	Patentes y Otros activos .....	36
3.5.	Principales Activos .....	36
<b>4.</b>	<b>MERCADO OBJETIVO.....</b>	<b>37</b>
<b>5.</b>	<b>ESTIMACION Y JUICIOS O CRITERIOS CRÍTICOS DE LA ADMINISTRACION</b>	
5.1.	Estimación del deterioro de la plusvalía comprada e intangibles.....	38
5.2.	Valor razonable de derivados.....	38
5.3.	Activo por impuestos diferidos.....	38
5.4.	Estimación provisión garantía legal.....	39
<b>6.</b>	<b>EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO.....</b>	<b>40</b>
<b>7.</b>	<b>OTROS ACTIVOS FINANCIEROS.....</b>	<b>41</b>
<b>8.</b>	<b>OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS.....</b>	<b>42</b>
<b>9.</b>	<b>DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR CORRIENTES Y DERECHOS POR COBRAR NO CORRIENTES</b>	
9.1.	Composición del rubro.....	43
9.2.	Plazos de vencimiento.....	43
9.3.	Movimientos de provisiones de pérdidas por deterioro.....	43
9.4.	Montos vigentes y vencidos por tramos de morosidad.....	44
9.5.	Detalle del rubro "Cuentas por cobrar, no corrientes".....	44
<b>10.</b>	<b>SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS</b>	
10.1.	Cuentas por cobrar a entidades relacionadas.....	46
10.2.	Cuentas por pagar a entidades relacionadas.....	46
10.3.	Transacciones con partes relacionadas y sus efectos en resultados.....	47
10.4.	Directorio y Gerencia de la Sociedad.....	48
<b>11.</b>	<b>INVENTARIOS.....</b>	<b>51</b>
<b>12.</b>	<b>ACTIVOS Y PASIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES, CORRIENTES Y NO CORRIENTES</b>	
12.1.	Activos por impuestos corrientes, corrientes.....	52
12.2.	Activos por impuestos corrientes, no corrientes.....	52
12.3.	Pasivos por impuestos corrientes, corrientes.....	52

<b>13. INVERSIONES CONTABILIZADAS UTILIZANDO EL METODO DE LA PARTICIPACION</b>	
13.1. Detalle de inversiones en asociadas.....	53
13.2. Información financiera resumida de asociadas, totalizadas.....	54
<b>14. ACTIVOS INTANGIBLES</b>	
14.1. Detalle del rubro.....	56
14.2. Vidas útiles.....	56
14.3. Movimiento de activos intangibles.....	57
<b>15. PLUSVALIA.....</b>	<b>58</b>
<b>16. PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS</b>	
16.1. Detalle del rubro.....	59
16.2. Vidas útiles.....	59
16.3. Movimientos de propiedades plantas y equipos.....	60
16.4. Información adicional sobre propiedades, plantas y equipos.....	61
16.5. Información adicional sobre activos por derecho de uso.....	61
<b>17. IMPUESTOS DIFERIDOS</b>	
17.1. Activos y pasivos por impuestos diferidos.....	62
17.2. Movimientos de impuesto diferido del estado de situación financiera.....	62
17.3. Principales componentes del ingreso ( gasto) por impuestos.....	63
17.4. Conciliación de la ganancia (pérdida) contable y de las tasas impositivas.....	63
<b>18. OTROS PASIVOS FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES</b>	
18.1. Clases de préstamos que acumulan (devengan) intereses.....	64
18.2. Desglose de monedas y vencimientos.....	64
18.3. Pasivos por arrendamiento .....	69
18.4. Operaciones de factoring y confirming.....	69
18.5. Conciliación de otros pasivos financieros corrientes y no corrientes.....	70
18.6. Información adicional.....	70
<b>19. CUENTAS COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR CORRIENTES Y NO CORRIENTES</b>	
19.1. Detalle del rubro.....	71
19.2. Detalle de saldos vigentes.....	71
19.3. Detalle de morosidad.....	72
19.4. Otras cuentas por pagar, no corrientes.....	72
<b>20. OTRAS PROVISIONES</b>	
20.1. Provisiones.....	73
20.2. Movimiento de las provisiones corrientes y no corrientes.....	73
<b>21. PATRIMONIO NETO</b>	
21.1. Capital suscrito y pagado.....	74

21.2. Número de acciones suscritas y pagadas.....	74
21.3. Dividendos.....	74
21.4. Otras partidas del patrimonio.....	74
21.5. Gestión del Capital.....	75
<b>22. INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS</b>	
22.1. Ingresos de actividades ordinarias.....	76
22.2. Otros ingresos por función.....	76
<b>23. COMPOSICION DE RESULTADOS RELEVANTES</b>	
23.1. Gastos de administración.....	77
23.2. Gastos por depreciación.....	77
23.3. Otros gastos, por función.....	77
23.4. Ingresos financieros.....	78
23.5. Costos financieros.....	78
23.6. Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera.....	78
23.7. Resultado por unidades de reajustes.....	78
<b>24. COMPOSICION Y MOVIMIENTOS DE LAS PROPIEDADES DE INVERSION.....</b>	<b>79</b>
<b>25. PARTICIPACIONES NO CONTROLADORAS.....</b>	<b>81</b>
<b>26. INFORMACION POR SEGMENTOS.....</b>	<b>82</b>
<b>27. CONTINGENCIAS, JUICIOS Y OTROS</b>	
27.1. Juicios y acciones legales.....	85
27.2. Sanciones administrativas.....	91
<b>28. GARANTÍAS COMPROMETIDAS CON TERCEROS, OTROS ACTIVOS Y PASIVOS CONTINGENTES Y OTROS COMPROMISOS.....</b>	<b>92</b>
<b>29. MEDIO AMBIENTE.....</b>	<b>94</b>
<b>30. COSTOS POR PRÉSTAMOS.....</b>	<b>94</b>
<b>31. GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO</b>	
31.1. Políticas de gestión de riesgos.....	95
31.2. Factores de riesgo.....	96
31.3. Medición del riesgo.....	108
31.4. Instrumentos financieros.....	109
<b>32. GANANCIA POR ACCION Y UTILIDAD LIQUIDA DISTRIBUIBLE.....</b>	<b>110</b>
<b>33. HECHOS POSTERIORES .....</b>	<b>110</b>

SOCOVESA S.A. Y FILIALES  
Estados Consolidados de Situación Financiera Intermedios  
Al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025  
(Expresado en miles de pesos - M\$)

<b>ACTIVOS</b>	<b>Nota N°</b>	<b>31.03.2026 M\$</b>	<b>31.12.2025 M\$</b>
<b>Activos corrientes</b>			
Efectivo y equivalentes al efectivo	6	13.604.018	14.860.328
Otros activos financieros corrientes	7	443.642	446.836
Otros activos no financieros corrientes	8	3.178.806	2.759.646
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	9	72.481.378	93.744.779
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes	10	25.055	8.853
Inventarios corrientes	11	221.458.660	248.087.430
Activos biológicos corrientes		152.006	650.525
Activos por impuestos corrientes, corrientes	12	16.785.935	16.652.835
<b>Total de activos corrientes</b>		<b>328.129.500</b>	<b>377.211.232</b>
<b>Activos no corrientes</b>			
Otros activos financieros no corrientes	7	334.272	330.073
Cuentas por cobrar no corrientes	9	8.243.227	7.799.121
Inventarios, no corrientes	11	249.010.868	243.145.498
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	13	1.350.281	1.354.700
Activos intangibles distintos de la plusvalía	14	63.172.490	63.109.283
Plusvalía	15	11.253.101	11.253.101
Propiedades, planta y equipo	16	9.308.618	9.942.443
Activos por impuestos corrientes, no corrientes	12	14.431.791	14.403.009
Propiedades de inversión	24	167.012.545	167.730.603
Activos por impuestos diferidos	17	95.153.942	95.998.796
<b>Total de activos no corrientes</b>		<b>619.271.135</b>	<b>615.066.627</b>
<b>Total de activos</b>		<b>947.400.635</b>	<b>992.277.859</b>

Las notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros Consolidados Intermedios.

SOCOVESA S.A. Y FILIALES  
Estados Consolidados de Situación Financiera Intermedios  
Al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025  
(Expresado en miles de pesos - M\$)

	Nota N°	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
<b>PATRIMONIO NETO Y PASIVOS</b>			
<b>Pasivos</b>			
<b>Pasivos corrientes</b>			
Otros pasivos financieros corrientes	18	426.122.809	454.945.709
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	19	63.768.469	68.954.411
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	10	12.611.642	13.009.951
Otras provisiones corrientes	20	3.934.383	4.258.842
Pasivos por impuestos corrientes, corrientes	12	1.754.013	1.529.588
Otros pasivos no financieros corrientes		5.651.201	6.051.383
<b>Total de pasivos corrientes</b>		<b>513.842.517</b>	<b>548.749.884</b>
<b>Pasivos no corrientes</b>			
Otros pasivos financieros no corrientes	18	75.672.278	79.322.299
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar no corrientes	19	15.475.703	10.913.227
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, no corrientes	10	1.222.399	1.211.416
Otras provisiones no corrientes	20	2.883.386	3.157.531
Pasivo por impuestos diferidos	17	9.941.832	9.842.917
Otros pasivos no financieros no corrientes	2.5 (1)	5.394.105	5.394.105
<b>Total de pasivos no corrientes</b>		<b>110.589.703</b>	<b>109.841.495</b>
<b>Total de pasivos</b>		<b>624.432.220</b>	<b>658.591.379</b>
<b>Patrimonio neto</b>			
Capital emitido	21	127.688.597	127.688.597
Prima de emisión	21	49.597.096	49.597.096
Ganancias acumuladas		145.663.187	152.036.054
Otras reservas	21	(3.003.879)	1.074.729
<b>Patrimonio neto atribuible a los propietarios de la controladora</b>		<b>319.945.001</b>	<b>330.396.476</b>
Participaciones no controladoras	25	3.023.414	3.290.004
<b>Patrimonio neto total</b>		<b>322.968.415</b>	<b>333.686.480</b>
<b>Total de patrimonio neto y pasivos</b>		<b>947.400.635</b>	<b>992.277.859</b>

Las notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros Consolidados Intermedios.

SOCOVESA S.A. Y FILIALES  
Estados Consolidados de Resultados Integrales Intermedios  
Por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2026 y 2025  
(Expresado en miles de pesos - M\$)

Estados de Resultados por Función	Nota	Acumulado	Acumulado	
		01.01.2026	01.01.2025	
	N°	M\$	M\$	
<b>Estados de Resultados</b>				
Ingresos de actividades ordinarias	22	54.292.343	54.745.331	
Costos de ventas		(41.905.959)	(41.700.012)	
<b>Ganancia bruta</b>		<b>12.386.384</b>	<b>13.045.319</b>	
Otros ingresos	22	217.198	34.125	
Gastos de administración	23	(10.668.509)	(11.632.702)	
Otros gastos, por función	23	(486.041)	(110.765)	
Ingresos financieros	23	24.445	526.198	
Costos financieros	23 - 30	(6.229.505)	(13.478.572)	
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	13	(4.466)	(413.618)	
Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera	23	0	(1)	
Resultados por unidades de reajuste	23	179.393	986.517	
<b>Ganancia (pérdida), antes de impuestos</b>		<b>(4.581.101)</b>	<b>(11.043.499)</b>	
(Gasto) Ingreso por impuesto a las ganancias	17	(2.058.332)	2.637.209	
<b>Ganancia (pérdida) procedentes de operaciones continuadas</b>		<b>(6.639.433)</b>	<b>(8.406.290)</b>	
<b>Ganancia (Pérdida)</b>		<b>(6.639.433)</b>	<b>(8.406.290)</b>	
<b>Ganancia (pérdida), atribuible a</b>				
Pérdida, atribuible a los propietarios de la controladora		(6.372.867)	(8.089.869)	
Pérdida, atribuible a participaciones no controladoras	25	(266.566)	(316.421)	
<b>Pérdida</b>		<b>(6.639.433)</b>	<b>(8.406.290)</b>	
<b>Ganancias por acción</b>				
<b>Ganancia por acción básica</b>				
Ganancia (pérdida) por acción básica en operaciones continuadas	\$/acción	32	(5,2069)	(6,6097)
<b>Ganancias por acción diluidas</b>				
Ganancias (pérdida) diluida por acción procedente de operaciones continuadas	\$/acción	32	(5,2069)	(6,6097)

Las notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros Consolidados Intermedios.

SOCOVESA S.A. Y FILIALES  
Estados Consolidados de Resultados Integrales Intermedios  
Por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2026 y 2025  
(Expresado en miles de pesos - M\$)

Estados de Resultados Integrales	Nota	Acumulado	Acumulado
		01.01.2026	01.01.2025
		31.03.2026	31.03.2025
	N°	M\$	M\$
<b>Pérdida</b>		<b>(6.639.433)</b>	<b>(8.406.290)</b>
<b>Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán al resultado del período, antes de impuestos</b>			
<b>Diferencias de cambio por conversión</b>			
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión	13	0	173.211
<b>Reservas de coberturas de flujo de caja</b>			
Ganancias (pérdidas) por coberturas de flujo de caja		(1.836.979)	0
Ajustes de reclasificación en coberturas de flujos de efectivo		(2.241.656)	
<b>Otro resultado integral que se reclasificarán al resultado del período, antes de impuestos</b>		<b>(4.078.635)</b>	<b>173.211</b>
<b>Otros componentes de otro resultado integral, antes de impuestos</b>		<b>(4.078.635)</b>	<b>173.211</b>
<b>Otro resultado integral,</b>		<b>(4.078.635)</b>	<b>173.211</b>
<b>Resultado integral total</b>		<b>(10.718.068)</b>	<b>(8.233.079)</b>
<b>Resultado integral atribuible a</b>			
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora		(10.451.475)	(7.916.658)
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras		(266.593)	(316.421)
<b>Resultado integral total</b>		<b>(10.718.068)</b>	<b>(8.233.079)</b>

Las notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros Consolidados Intermedios.

SOCOVESA S.A. Y FILIALES  
Estados Consolidados de Flujos de Efectivo Intermedios  
Por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2026 y 2025  
(Expresado en miles de pesos - M\$)

Estados de Flujos de Efectivo Directo	Nota N°	31.03.2026 M\$	31.03.2025 M\$
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación</b>			
Clases de cobros por actividades de operación			
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios		85.169.126	94.189.777
Clases de pagos			
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios		(22.656.135)	(19.531.754)
Pagos a y por cuenta de los empleados		(13.264.981)	(13.969.569)
Otros pagos por actividades de operación		(4.370.564)	(6.171.060)
Intereses pagados		(5.236.054)	(10.467.335)
Intereses recibidos		10.989	146.563
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)		(1.268.229)	(297.073)
<b>Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación</b>		<b>38.384.152</b>	<b>43.899.549</b>
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión</b>			
Importes procedentes de la venta de propiedades, plantas y equipos			
		7.308	11.840
Compras de propiedades, plantas y equipos			
		(270.908)	(1.450)
<b>Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión</b>		<b>(263.600)</b>	<b>10.390</b>
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación</b>			
Importes procedentes de préstamos de corto plazo			
	18.5	18.797.316	30.308.387
Total importes procedentes de préstamos			
		18.797.316	30.308.387
Pagos de préstamos			
	18.5	(57.600.996)	(70.624.721)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros			
	18.5	(573.182)	(562.703)
Pagos de préstamos a entidades relacionadas			
	10.3	0	(28.684)
<b>Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación</b>		<b>(39.376.862)</b>	<b>(40.907.721)</b>
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio			
		(1.256.310)	3.002.218
<b>Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo</b>		<b>(1.256.310)</b>	<b>3.002.218</b>
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del año	6	14.860.328	5.868.796
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período	6	<b>13.604.018</b>	<b>8.871.014</b>

Las notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros Consolidados Intermedios.

SOCOVESA S.A. Y FILIALES  
Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio Neto Intermedios  
Por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2026 y 2025  
(Expresado en miles de pesos - M\$)

Por el período terminado al	Nota N°	Capital emitido	Primas de emisión	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Reservas de coberturas de flujo de caja	Otras reservas varias	Total Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
31.03.2026											
Saldo inicial al 01.01.2026		127.688.597	49.597.096	496.964	0	577.765	1.074.729	152.036.054	330.396.476	3.290.004	333.686.480
<b>Cambios en patrimonio</b>											
Resultado integral											
Ganancia (pérdida)	25							(6.372.867)	(6.372.867)	(266.566)	(6.639.433)
Otro resultado integral	13			0	(4.078.608)		(4.078.608)	(4.078.608)	(4.078.608)	(27)	(4.078.635)
Resultado integral		0	0	0	(4.078.608)	0	(4.078.608)	(6.372.867)	(10.451.475)	(266.593)	(10.718.068)
Emisión de patrimonio											
Dividendos	21.3							0	0	0	0
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios							0	0	0	3	3
<b>Total de cambios en patrimonio</b>		0	0	0	(4.078.608)	0	(4.078.608)	(6.372.867)	(10.451.475)	(266.590)	(10.718.065)
<b>Saldo Final al 31.03.2026</b>	<b>21 - 25</b>	<b>127.688.597</b>	<b>49.597.096</b>	<b>496.964</b>	<b>(4.078.608)</b>	<b>577.765</b>	<b>(3.003.879)</b>	<b>145.663.187</b>	<b>319.945.001</b>	<b>3.023.414</b>	<b>322.968.415</b>

Por el período terminado al	Nota N°	Capital emitido	Primas de emisión	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Reservas de coberturas de flujo de caja	Otras reservas varias	Total Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
31.03.2025											
Saldo inicial al 01.01.2025		127.688.597	49.597.096	479.256	0	577.765	1.057.021	161.020.399	339.363.113	4.897.706	344.260.819
<b>Cambios en patrimonio</b>											
Resultado integral											
Ganancia (pérdida)	25							(8.089.869)	(8.089.869)	(316.421)	(8.406.290)
Otro resultado integral	13			173.211			173.211	173.211	173.211	0	173.211
Resultado integral		0	0	173.211	0	0	173.211	(8.089.869)	(7.916.658)	(316.421)	(8.233.079)
Emisión de patrimonio											
Dividendos	21.3							0	0	0	0
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios							0	0	0	1	1
<b>Total de cambios en patrimonio</b>		0	0	173.211	0	0	173.211	(8.089.869)	(7.916.658)	(316.420)	(8.233.078)
<b>Saldo Final al 31.03.2025</b>	<b>21 - 25</b>	<b>127.688.597</b>	<b>49.597.096</b>	<b>652.467</b>	<b>0</b>	<b>577.765</b>	<b>1.230.232</b>	<b>152.930.530</b>	<b>331.446.455</b>	<b>4.581.286</b>	<b>336.027.741</b>

Las notas adjuntas forman parte integral de estos Estados Financieros Consolidados Intermedios.

## **SOCOVESA S.A. Y FILIALES**

### **Notas a los Estados Financieros Consolidados Intermedios**

**Correspondiente al período terminado al 31 de marzo de 2026 y al año terminado al 31 de diciembre de 2025**

---

#### **1. INFORMACION GENERAL**

Socovesa S.A. (en adelante el “Grupo de Empresas Socovesa”, “Empresas Socovesa”, la “Compañía” o la “Sociedad”) es una sociedad anónima abierta, inscrita en la Bolsa de Comercio de Santiago y Bolsa Electrónica de Chile. La Sociedad fue constituida por escritura pública de fecha 24 de diciembre de 1982, otorgada en la Notaría Patricio Zaldívar Mackenna, en la ciudad de Santiago. El extracto de la escritura de constitución fue inscrito en el Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Santiago a Fojas 22.339 N° 12.549, correspondiente al año 1982, y se publicó en el Diario Oficial el día 29 de diciembre de 1982. El Rol Único Tributario de la Sociedad es el N° 94.840.000-6 y su domicilio comercial se encuentra en Avda. Eliodoro Yáñez 2962, comuna de Providencia.

Hasta la fecha, los estatutos sociales de la Sociedad han sufrido diversas modificaciones, que se registran al margen de la inscripción social, siendo la última modificación la que consta en escritura pública del 10 de julio de 2007, otorgada en la notaría de Santiago de Andrés Rubio Flores.

El extracto de reforma fue inscrito a Fojas 28.509 N° 20.555 del Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Santiago correspondiente al año 2007, y publicado en el Diario Oficial con fecha 19 de julio de 2007.

Las prácticas de gobierno corporativo de Empresas Socovesa se rigen por el siguiente marco legal: Ley 18.046 sobre Sociedades Anónimas; Reglamento de Sociedades Anónimas; Estatutos Sociales de Socovesa S.A.; Ley 18.045 de Mercado de Valores y por la normativa de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF).

A partir del 29 de diciembre de 2007, la Sociedad está inscrita en el Registro de la Comisión para el Mercado Financiero con el número 983, y está, por lo tanto, sujeta a su fiscalización.

Empresas Socovesa es controlado por el señor Eduardo Gras Díaz y familia, a través de acciones a título personal de algunos miembros de la familia y de las siguientes sociedades: Inversiones San Miguel Ltda.; Inversiones La Cordillera; Inversiones Aseco Ltda.; Inversiones Lagos del Sur Ltda.; Inversiones Santa Montserrat Ltda.; Inversiones Santa Cecilia Ltda.; Inversiones Santa Carolina Ltda.; G y A S.A.; Inversiones Aguas Coloradas; Inversiones Río Moldava Ltda.; Agrícola e Inmobiliaria Marlit Ltda.; Inversiones San Miguel II SpA; Inversiones Santa Monserrat II Ltda.; Inversiones Lagos de Sur II Ltda.; Inversiones Santa Carolina II Ltda.; Inversiones Famca Ltda. e Inversiones Santa Cecilia II Ltda.

## Descripción del Negocio

La Sociedad tiene como objeto realizar la ejecución, por cuenta propia o ajena, de toda clase de construcciones, obras y edificaciones, tales como viviendas, edificios, puentes, caminos, tranques, obras de regadío, túneles, puertos, aeropuertos y movimientos de tierra; la urbanización y dotación de inmuebles, urbanos o rurales; la prestación de toda clase de servicios y asesorías en materias y negocios inmobiliarios; pudiendo asesorar, proyectar, planificar, organizar, dirigir y administrar todo tipo de obras; la realización de inversiones en toda clase de bienes inmuebles, sean urbanos o rurales; la planificación, desarrollo y ejecución de loteos, conjuntos habitacionales, deportivos, turísticos, recreacionales o sociales y de toda clase de proyectos inmobiliarios; la compra, venta, arrendamiento y la comercialización en general de toda clase de bienes inmuebles o de derechos en ellos, el desarrollo y promoción, por cuenta propia o ajena, de negocios inmobiliarios; la inversión en toda clase de bienes muebles, corporales e incorporeales, especialmente acciones, bonos, debentures, efectos de comercio, cuotas o derechos en todo tipo de sociedades, ya sean comerciales o civiles, comunidades o asociaciones y en toda clase de títulos o valores mobiliarios; la constitución de sociedades o asociaciones de cualquier tipo; el ingreso a ellas, sea en calidad de socio o accionista, su modificación y la administración de las mismas.

## **Unidades de Negocios de Empresas Socovesa**

La Sociedad desarrolla su actividad en el área de negocio denominada Desarrollo Inmobiliario. Su participación la realiza a través de sus sociedades filiales.

### **Desarrollo Inmobiliario**

La unidad de negocio Inmobiliario desarrolla su actividad en las distintas sociedades filiales, dependientes todas ellas del Gerente General Corporativo.

El sistema de administración está organizado en áreas funcionales únicas reportando todas al Gerente General Corporativo de Empresas Socovesa. Este sistema permite flexibilizar las distintas funciones a través de la cadena de valor y las áreas de apoyo, buscando mantener el foco en las distintas marcas y productos a través de las distintas sociedades filiales del Grupo. Esto permite aumentar el nivel de especialización y agilidad de la Sociedad y haciéndola más flexible a potenciales cambios.

Las marcas del Grupo de Empresas Socovesa que componen el negocio Inmobiliario son:

- **Socovesa:** Incluye todos los proyectos ubicados entre las regiones IV y VI, incluyendo la Región Metropolitana, y los proyectos ubicados desde la VII región hacia el Sur del territorio nacional.
- **Almagro:** Contempla proyectos de viviendas en altura en la Región Metropolitana y Antofagasta.
- **Pilares:** Busca satisfacer las necesidades del segmento de viviendas en altura de la Región Metropolitana en un rango de precio que actualmente está entre UF 2.000 y UF 4.500 por

departamento.

### **Principales Activos**

El Grupo de Empresas Socovesa tiene dos grandes grupos de activos identificables:

**Inventarios:** Corresponde a los terrenos que tienen definido un plan de construcción para un período de tres años, terrenos para la venta, las obras en ejecución, las viviendas terminadas, las viviendas recibidas en parte de pago y los inventarios de materiales.

**Propiedades de inversión:** Corresponden principalmente a los terrenos y urbanizaciones sobre los cuales no se espera construir viviendas en el período de tres años y se mantiene en espera de obtener principalmente rentas de arrendamientos y/o plusvalía, adicionalmente existen bienes inmuebles para obtener rentas de arrendamiento.

### **Empresa en Marcha**

Los presentes Estados Financieros Consolidados Intermedios han sido preparados de acuerdo a los criterios y entendimientos de empresa en marcha, los que consideran que la Sociedad y sus filiales continuarán sus operaciones en el curso normal de sus negocios en el futuro previsible.

Al 31 de marzo de 2026 la Sociedad presenta pérdida del ejercicio por M\$ 6.639.433 (pérdida por M\$ 8.406.290 a marzo 2025), capital de trabajo negativo por M\$185.713.017 (M\$171.538.652 a diciembre de 2025) y un patrimonio total de M\$ 322.968.415.

La Administración ha evaluado la capacidad de la Sociedad para continuar como empresa en marcha por un período no inferior a doce meses desde la fecha de emisión de los presentes Estados Financieros Consolidados. La Administración cuenta con un plan de negocio para hacer frente a la situación y coyuntura vigente. Dicha planificación considera, entre otros factores:

- El presupuesto y flujo de caja proyectado.
- La generación esperada de flujos provenientes de la operación y escrituración de proyectos inmobiliarios y venta de terrenos.
- El nivel de activos disponibles para la venta.
- Las líneas de financiamiento vigentes y alternativas de financiamiento disponibles.
- Avanzar en un financiamiento inmobiliario estructurado proyecto a proyecto, el cual acompaña y se alinea con el ciclo de construcción y escrituración del proyecto respectivo.
- A marzo 2026 la deuda financiera neta totalizó MM\$488.191, con una disminución de 6% frente a diciembre de 2025, explicada por una menor deuda financiera bruta (-6,1%) en un contexto de flujo de caja operacional positivo, que alcanzó MM\$38.384, con una disminución de un 12,6% respecto del mismo período del año anterior.
- Eficiencias resultantes de las reestructuraciones implementadas a nivel organizacional, con foco en una administración corporativa, optimizando funciones, lo que se ajusta al nivel de operación vigente.

## 2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES

### 2.1. Estados Financieros

Los presentes Estados Consolidados de Situación Financiera Intermedios de Socovesa S.A. y filiales al 31 de marzo de 2026, los Estados Consolidados de Resultados Integrales por Función Intermedios por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2026 y 2025, los Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio Neto Intermedios y los Estados Consolidados de Flujos de Efectivo Directo Intermedios por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2026 y 2025; han sido preparados de acuerdo a lo establecido por la Norma Internacional de Contabilidad N°34 (NIC 34) “Información Financiera Intermedia” incorporada en las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF” o “IFRS”, por sus siglas en inglés).

Los Estados Financieros Consolidados de Socovesa S.A. y filiales al 31 de diciembre de 2025, han sido preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF” o “IFRS”, por sus siglas en inglés).

La preparación de los estados financieros consolidados conforme a las NIIF requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas y también exige a la Administración que ejerza su juicio en el proceso de aplicación de las políticas contables en la Compañía. En nota 5 a estos estados financieros consolidados se revelan las áreas que implican un mayor grado de juicio o complejidad o las áreas donde las hipótesis y estimaciones son significativas para los estados financieros consolidados.

El criterio general usado por la Sociedad para la valorización contable de sus activos y pasivos es el costo, excepto los instrumentos financieros que se registran a valor razonable, por cuanto esta forma de medición periódica elimina o reduce incoherencias en sus valorizaciones y/o rendimientos.

Los Estados Financieros Consolidados de Socovesa S.A. y filiales al 31 de diciembre de 2025 presentados a la Comisión para el Mercado Financiero (CMF) fueron aprobados en el Directorio de fecha 04 de marzo de 2026, posteriormente fueron presentados y aprobados definitivamente en la Junta General de Accionistas celebrada con fecha 29 de abril de 2026.

### 2.2. Período Contable

Los presentes Estados Financieros Consolidados cubren lo siguiente:

- Estados Consolidados de Situación Financiera Intermedios al 31 de marzo de 2026 y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025.
- Estados Consolidados de Resultados por Función Intermedios por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2026 y 2025.
- Estados Consolidados de Resultados Integrales Intermedios por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2026 y 2025.

- Estados Consolidados de Flujos de Efectivo Intermedios por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2026 y 2025.
- Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio Neto Intermedios por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2026 y 2025.

### 2.3. Bases de preparación

Los Estados Financieros Consolidados Intermedios al 31 de marzo de 2026 de la Sociedad han sido preparados de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante NIIF) y sus interpretaciones, emitidas por el International Accounting Standard Board (en adelante IASB), y representan la adopción integral, explícita y sin reservas de las referidas NIIF.

Estos Estados Consolidados de Situación Financiera Intermedios reflejan fielmente la situación financiera de Socovesa S.A. al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, los resultados integrales de las operaciones, los cambios en el patrimonio neto y los estados de flujos de efectivo, por los períodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2026 y 2025 respectivamente, fueron aprobados por el Directorio en sesión celebrada con fecha 25 de mayo de 2026.

#### Nuevos pronunciamientos contables:

La Sociedad adoptó por primera vez ciertas normas, interpretaciones y enmiendas, las cuales son efectivas para los períodos que inicien el 1 de enero de 2026 o fecha posterior. La Sociedad no ha adoptado en forma anticipada ninguna norma, interpretación o enmienda que habiendo sido emitida aún no haya entrado en vigencia.

#### a) Las siguientes Enmiendas a NIIF han sido adoptadas en estos estados financieros consolidados.

Enmiendas a NIIF	Fecha de aplicación obligatoria
Modificaciones a la Clasificación y Medición de Instrumentos Financieros (enmiendas a NIIF 9 y NIIF 7)	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2026.
Mejoras Anuales a las Normas IFRS, Volumen 11 (enmiendas a NIIF 1, NIIF 7, NIIF 9, NIIF 10 y NIC 7)	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2026.
Contratos de electricidad dependientes de la naturaleza (enmiendas a NIIF 9 y NIIF 7)	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2026.

Las enmiendas son aplicables por primera vez en 2026, sin embargo, no tiene un impacto significativo en los estados financieros de la entidad.

#### b) Nuevas NIIF y Enmiendas a NIIF que han sido emitidas pero su fecha de aplicación aún no está vigente:

Las normas e interpretaciones, así como las enmiendas a NIIF, que han sido emitidas, pero aún no han entrado en vigencia a la fecha de estos estados financieros, se encuentran detalladas a continuación. La Sociedad no ha adoptado estas normas en forma anticipada:

<b>Nuevas NIIF</b>	<b>Fecha de aplicación obligatoria</b>
NIIF 18, Presentación e Información a Revelar en los Estados Financieros	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2027
NIIF 19, Subsidiarias Sin Obligación Pública de Rendir Cuentas: Información a Revelar	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2027

<b>Enmiendas a NIIF</b>	<b>Fecha de aplicación obligatoria</b>
Conversión a una Moneda de Presentación Hiperinflacionaria (enmiendas a NIC 21)	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2027
Revelaciones de Incertidumbres en los Estados Financieros (Ejemplos Ilustrativos)	Sin fecha de aplicación obligatoria
Enmiendas a las Revelaciones de Emisiones de Gases de Efecto Invernadero (enmiendas a NIIF S2)	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2027.

La Administración está evaluando el potencial impacto en la adopción de estos pronunciamientos contables emitidos aún no vigentes.

## 2.4. Bases de consolidación

Filiales (Subsidiarias) son todas las entidades sobre las cuales el Grupo de Empresas Socovesa tiene el control, entendiéndose por tal, la capacidad de reunir en conjunto los siguientes elementos: poder sobre la participada, exposición o derecho a rendimientos variables, procedentes de su participación en la participada y la capacidad de utilizar su poder sobre la participada para influir en importe de los rendimientos del inversor. Se considera que un inversionista tiene poder sobre una participada cuando el inversionista tiene derechos existentes que le otorgan la capacidad presente de dirigir las actividades relevantes, esto es, las actividades que afectan de manera significativa los retornos de la participada.

Las subsidiarias se consolidan desde la fecha en que su control es transferido al Grupo y se discontinúa su consolidación desde la fecha en la que el control cesa.

El Grupo de Empresas Socovesa usa el método de adquisición para contabilizar la compra de una filial. Este costo se determina al valor razonable de los activos, instrumentos de patrimonio emitidos y pasivos incurridos o asumidos a la fecha del intercambio, independientemente de la magnitud de cualquier interés minoritario. El exceso del costo de adquisición sobre el valor razonable de la participación del Grupo en los activos netos identificables adquiridos se registra como plusvalía mercantil (Goodwill). Si el costo de adquisición es menor que el valor razonable de los activos netos de la Subsidiaria adquirida, la diferencia se reconoce directamente en el estado de resultados.

Los saldos y transacciones del estado de situación financiera y de los resultados integrales entre Sociedades del Grupo se eliminan. Las políticas contables de las subsidiarias han sido modificadas en la medida necesaria para asegurar uniformidad con las políticas adoptadas por el Grupo.

También se ha dado reconocimiento a las participaciones de los accionistas minoritarios, que corresponde al porcentaje de participación de terceros en las filiales, el cual está incorporado en el rubro "Patrimonio; Participaciones no controladoras" en el Estado Consolidado de Situación Financiera.

## 2.5. Sociedades filiales (subsidiarias)

RUT	Nombre Sociedad	N°	Porcentaje de Participación					
			31.03.2026			31.12.2025		31.03.2025
			Directo	Indirecto	Total	Total	Total	
96757030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.		99,999000		99,999000	99,999000	99,999000	99,999000
76646780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	2		33,330000	33,330000	33,330000	33,330000	33,330000
76912610-4	CONSORCIO INMOBILIARIO MACUL S.A.	2		50,000000	50,000000	50,000000	50,000000	50,000000
96659030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOLEN S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
96862350-8	SERVICIOS SANITARIOS LARAPINTA S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76954790-8	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.			66,670000	66,670000	66,670000	66,670000	66,670000
76349710-0	INMOBILIARIA LOS BRAVOS S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
77854650-7	SOCOVESA INVERSIONES INTERNACIONALES LTDA.		0,000250	99,999750	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
96817000-7	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA METROPOLITANA DOS LTDA.			99,990000	99,990000	99,990000	99,990000	99,990000
96804250-5	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76092182-3	INMOBILIARIA EL DESCUBRIDOR S.A.		2,083300	97,916700	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
99558680-0	CONSTRUCTORA SOCOVESA SANTIAGO S.A.		99,999900		99,999900	99,999900	99,999900	99,999900
88452300-1	ALMAGRO S.A.		99,999999	0,000001	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
96853810-1	ALMAGRO DIVISION COMISIONES DE CONFIANZA S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
77403700-4	INMOBILIARIA ALMAR LTDA.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
86356400-K	CONSTRUCTORA ALMAGRO S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
95345000-3	ASCOTAN INVERSIONES S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
96536560-5	VIVIENDAS S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76092183-1	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.		2,083300	97,916700	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
96791150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.		99,998140		99,998140	99,998140	99,998140	99,998140
96708740-8	SOCIEDAD COMERCIALIZADORA DEL SUR TEMUCO S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
96797930-9	CONSTRUCTORA SOCOVESA SUR S.A.			99,975000	99,975000	99,975000	99,975000	99,975000
96786480-3	INMOBILIARIA MISIONES S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76113822-7	SOCOVESA DESARROLLOS COMERCIALES S.A.		99,000000	1,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76089395-1	INMOBILIARIA ALMAGRO OMBU S.A.	2		50,000000	50,000000	50,000000	50,000000	50,000000
76139484-3	INMOBILIARIA SOCOVESA BULLROCK S.A.			70,000000	70,000000	70,000000	70,000000	70,000000
76161943-8	INMOBILIARIA NUEVA SANTA MARIA S.A.			90,000000	90,000000	90,000000	90,000000	90,000000
77089296-1	MADAGASCAR SpA	1		97,000000	97,000000	97,000000	97,000000	97,000000
76026047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.		99,999947		99,999947	99,999947	99,999947	99,999947
76913170-1	INMOBILIARIA LINDEROS S.A.		99,000000	1,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76243121-1	AGRICOLA LINDEROS SpA			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76239420-0	SOCOVESA DIVISION ARQUITECTURA Y CONSTRUCCION S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76127973-4	SOCOVESA DIVISION INMOBILIARIA S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
96853770-9	SERVICIOS DE GESTION INTEGRAL SOCOVESA S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
96853800-4	SOCOVESA DIVISION CONTABILIDAD Y FINANZAS S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76364485-5	CAPACITACIÓN Y DESARROLLO GESOC SpA.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
96853790-3	ALMAGRO DIVISION INMOBILIARIA S.A.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
96789820-1	SOCOVESA INMOBILIARIA Y CONSTRUCCIONES S.A.		99,999998		99,999998	99,999998	99,999998	99,999998
76008842-0	INMOBILIARIA Y CONSTRUCTORA RIO NOYA S.A.			99,900000	99,900000	99,900000	99,900000	99,900000
76126513-K	CONSORCIO INMOBILIARIO Y CONSTRUCTOR COSTA SUR LTDA.			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76243959-K	RIO NECKER SpA			100,000000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000
76108508-5	SIMAQ S.A.		0,100000	99,900000	100,000000	100,000000	100,000000	100,000000

(1) Con fecha 6 de agosto de 2025, nuestra filial Socovesa Desarrollos Comerciales S.A. ha adquirido al Fondo de Inversión SURA AM Desarrollo Inmobiliario Proyectos Chile la cantidad de 3.166.064 acciones, correspondiente a la totalidad de las acciones que dicha entidad era titular en nuestra coligada Madagascar SpA. El monto de la transacción fue de M\$670.975.-.

Por lo tanto, nuestra filial Socovesa Desarrollo Comerciales S.A. adquirió un 48,5% adicional de las acciones emitidas por Madagascar SpA, aumentando su participación desde un 48,5% a un 97,0% del capital social.

Previo a esta transacción, la inversión en dicha entidad se clasificaba como asociada, dado que la Sociedad ejercía influencia significativa, contabilizándose mediante el método de la participación.

La adquisición adicional otorgó a la Sociedad el control de la entidad, cumpliendo los criterios establecidos en la NIIF 10 Estados Financieros Consolidados para su clasificación como subsidiaria.

a) Tratamiento contable aplicado

En conformidad con lo dispuesto en la NIIF 3 Combinaciones de Negocios, la obtención del control se reconoce como una combinación de negocios, lo que implica:

- Revalorización de la participación previa

La participación del 48,5% mantenida antes de la adquisición fue revaluada a su valor razonable en la fecha en que la Sociedad obtuvo el control.

- Reconocimiento de la adquisición adicional

La contraprestación transferida por la adquisición del 48,5% adicional ascendió a

M\$670.975.- (UF17.139,18), pagada con una cuota contado de UF4.280 y tres cuotas de UF4.286,393 con vencimientos el 25 de septiembre, 25 de noviembre y 29 de diciembre del 2025.

- Identificación y medición de activos y pasivos adquiridos  
En la fecha de adquisición, los activos y pasivos identificables de Madagascar SpA fueron evaluados a su valor razonable, no encontrándose diferencias con los valores libros.
  - Reconocimiento de Goodwill  
Esta combinación de negocios generó reconocimiento de Goodwill por M\$5.166.978.-a la fecha de la transacción, el cual se presenta neto de las utilidades no realizada por M\$ 10.561.083.-, generadas en la compra de cuentas por cobrar de la Filial Madagascar SpA al Fondo de Inversión SURA AM Desarrollo Inmobiliario Proyectos Chile en esa misma fecha y que se presentan en el rubro “Otros pasivos no financieros no corrientes” del estado de situación al 31 de marzo de 2026.
  - Reconocimiento del interés no controlador  
Se reconoció un interés no controlador equivalente al 3,0% del patrimonio neto de Madagascar SpA. Dado que la entidad presentaba un patrimonio neto negativo a la fecha de adquisición, el interés controlador resultó en un importe negativo por M\$278.103.-, medido conforme a la política contable de la Sociedad bajo NIIF 3.
- b) Efecto en los estados financieros consolidados  
A partir de la fecha de adquisición del control, 6 de agosto de 2025, la Sociedad incorpora los activos, pasivos, ingresos y gastos de Madagascar SpA mediante el método de consolidación integral.

La inversión previamente registrada bajo el método de la participación fue eliminada contra la participación en los activos y pasivos reconocidos en la consolidación.

- (2) Estas sociedades se incluyen en la consolidación porque se materializa el concepto de control por administración de acuerdo a la normativa vigente (NIIF).

Para que exista control sobre una participada, el inversor tiene que estar expuesto a, o tener derecho sobre, los retornos variables de su involucración en la participada. Los retornos pueden ser positivos, negativos o ambos y no se limitan a los retornos habituales derivados de la tenencia de acciones.

Aun cuando el porcentaje de participación que posee Socovesa S.A. en esas sociedades, sea igual o inferior a un 50%, se concluye que cumple con la definición de control establecida en NIIF10, debido a que posee, entre otros, el control sobre la gestión financiera, administración, operaciones, definición y diseño del proyecto, servicios de venta, postventa, determinación de una estructura de financiación o la obtención de financiación, establecimiento de decisiones operativas y de capital de la entidad participada, incluidos los presupuestos. También el nombramiento, retribución o terminar el empleo de los proveedores de servicios de una entidad participada o personal clave de la gerencia, control de imagen y marketing, procesos contables y procesos operacionales. El poder se describe como los derechos presentes que dan la capacidad actual de dirigir aquellas actividades de la participada que afectan de manera significativa a los retornos de la misma (actividades relevantes).

La valoración de los activos y pasivos adquiridos se realiza de forma provisional en la fecha de toma de control de la sociedad, revisándose la misma en el plazo máximo de un año a partir de la fecha de adquisición. Hasta que se determine de forma definitiva el valor razonable de los activos y pasivos, la diferencia entre el precio de adquisición y el valor contable de la sociedad adquirida se registra de forma provisional como plusvalía.

En el caso que la determinación definitiva de la plusvalía se realice en los estados financieros del año siguiente al de la adquisición de la participación, los rubros del ejercicio anterior que se presentan a efectos comparativos se modifican para incorporar el valor de los activos y pasivos adquiridos y de la plusvalía definitiva desde la fecha de adquisición de la participación.

Los cambios de participación en la propiedad de una controladora en una subsidiaria, que no den lugar a una pérdida de control son transacciones de patrimonio. Cualquier diferencia que se produzca en la transacción se reconoce directamente en el patrimonio neto atribuible a los propietarios de la controladora.

## 2.6. Transacciones en moneda extranjera:

### Moneda funcional y de presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las entidades incluidas en los estados financieros de la Sociedad se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera ("moneda funcional"). La moneda funcional del Grupo de Empresas Socovesa es el peso chileno, que constituye además, la moneda de presentación de los Estados Financieros Consolidados.

### Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando los tipos de cambio vigentes en las fechas de las transacciones. Las pérdidas y ganancias en moneda extranjera que resultan de la liquidación de estas transacciones y de la conversión a los tipos de cambio de cierre de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en el estado de resultados, excepto que corresponda su diferimiento en el patrimonio neto, como es el caso de las derivadas de estrategias de coberturas de flujos de efectivo y coberturas de inversiones netas.

### Tipos de cambio

Los activos y pasivos en moneda extranjera y aquellos pactados en unidades de fomento, se presentan a los siguientes valores de cierre respectivamente:

Fecha	31.03.2026 \$	31.12.2025 \$	31.03.2025 \$
Unidad de Fomento	39.841,72	39.727,96	38.894,11
Dólar	927,46	907,13	953,07

### Entidades del Grupo

La situación financiera de la coligada indirecta Inversiones Los Andes S.A. que representa al 31 de marzo de 2026 un 0,14% del total de activos consolidados (0,14% al 31 de diciembre de 2025) y los resultados que representan un -0,07% del resultado total consolidado (1,46% al 31 de marzo de 2025); que tienen una moneda funcional diferente de la moneda de presentación, se convierten a la moneda de presentación como sigue:

- Los activos y pasivos de cada balance presentado se convierten al tipo de cambio de cierre en la fecha de cierre del estado de situación financiera.
- Los ingresos y gastos de cada cuenta de resultados se convierten a los tipos de cambio promedio (a menos que este promedio no sea una aproximación razonable del efecto acumulativo de los tipos existentes en las fechas de la transacción, en cuyo caso los ingresos y gastos se convierten en la fecha de las transacciones).
- Todas las diferencias de cambio resultantes se reconocen como un componente separado del patrimonio neto.

En la consolidación, las diferencias de cambio que surgen de la conversión de una inversión neta en entidades extranjeras (o nacionales con moneda funcional diferente de la matriz), y de préstamos y otros instrumentos en moneda extranjera designados como coberturas de esas inversiones, se llevan a otras reservas (reservas por diferencias de cambio de conversión) en el patrimonio neto. Cuando se vende o dispone la inversión (todo o parte), esas diferencias de cambio se reconocen en el estado de resultados como parte de la pérdida o ganancia en la venta o disposición.

Las diferencias de cambios, que surgen en esta conversión, se llevan a patrimonio neto (nota 13 y 21.4 a los estados financieros consolidados intermedios).

## **2.7. Entidades Asociadas**

Son entidades sobre las que la Sociedad ejerce influencia significativa, pero no tiene el control, generalmente se presume que el inversor ejerce influencia significativa si posee, directa o indirectamente, el 20% o más del poder de voto de la participada.

Las inversiones en entidades asociadas se contabilizan por el método de participación e inicialmente se reconocen por su costo. La inversión de la Sociedad en asociadas incluye la plusvalía (neta de cualquier pérdida de deterioro acumulada) identificada en la adquisición.

La participación de la Sociedad en las pérdidas o ganancias posteriores a la adquisición de sus asociadas se reconoce en resultados, y su participación en los movimientos en reservas posteriores a la adquisición se reconoce en reservas. Cuando la participación de la Sociedad en las pérdidas de una asociada es igual o superior a su participación en la misma, incluida cualquier otra cuenta a cobrar no asegurada, la Sociedad no reconoce pérdidas adicionales, a no ser que haya incurrido en obligaciones o realizados pagos, en nombre de la asociada.

Las ganancias no realizadas por transacciones entre la Sociedad y sus asociadas se eliminan en función del porcentaje de participación de la Sociedad en éstas. También se eliminan las pérdidas no realizadas, excepto si la transacción proporciona evidencia de pérdida por deterioro del activo que se transfiere. Cuando es necesario para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por la Sociedad, se modifican las políticas contables de las asociadas.

## **2.8. Información financiera por segmentos operativos**

La información por segmentos se presenta de manera consistente con los informes internos proporcionados a los responsables de tomar las decisiones operativas relevantes. Esta información se detalla en nota 26 a los estados financieros consolidados intermedios.

## **2.9. Propiedades, plantas y equipos**

Los terrenos de la Sociedad, se reconocen inicialmente a su costo. La medición posterior de los mismos se realiza de acuerdo a NIC 16 mediante el método del costo, menos las pérdidas acumuladas por deterioro del valor, si las hubiere.

Para el resto de los activos fijos, su reconocimiento inicial es al costo, y en su medición posterior son valorados a su costo histórico menos la correspondiente depreciación y las pérdidas por deterioro.

Los costos posteriores (reemplazo de componentes, mejoras, ampliaciones, crecimientos, etc.) se incluyen en el valor del activo inicial o se reconocen como un activo separado, sólo cuando es probable que los beneficios económicos futuros asociados con los elementos del activo fijo vayan a fluir a la Sociedad y el costo del elemento pueda determinarse de forma fiable. El valor del componente sustituido se da de baja contablemente. El resto de reparaciones y mantenciones se cargan en el resultado del ejercicio o período en el que se incurren.

Las construcciones y obras en curso, incluyen los siguientes conceptos devengados únicamente durante el período de construcción:

- Gastos financieros relativos a la financiación externa que sean directamente atribuibles a las construcciones, tanto si es de carácter específica como genérica. En relación con la financiación genérica, los gastos financieros activados se obtienen aplicando el costo promedio ponderado de financiación a la inversión promedio acumulada susceptible de activación.
- Gastos de personal relacionado en forma directa y otros de naturaleza operativa, atribuibles a la construcción.
- Gastos estimados necesarios para un futuro desmantelamiento, retiro o rehabilitación del lugar sobre el cual se construye el activo.

La depreciación de los activos fijos se calcula usando el método lineal y considera los valores residuales sobre sus vidas útiles estimadas.

El valor residual y la vida útil de los activos se revisan, y ajustan si es necesario, en cada cierre de balance, de tal forma de tener una vida útil restante acorde con el valor de los activos.

Cuando el valor de un activo es superior a su importe recuperable estimado, su valor se reduce de forma inmediata hasta su importe recuperable, mediante la aplicación de pruebas de deterioro.

Las pérdidas y ganancias por la venta de activo fijo, se calculan comparando los ingresos obtenidos con el valor en libros y se incluyen en los Estados de Resultados Integrales.

Al cierre de los presentes estados financieros, el grupo de empresas Socovesa, no tiene registrado en este rubro estimaciones de costos por desmantelamiento, remoción y/o rehabilitación de activos. Así como tampoco, existen indicios de deterioro del valor de estos activos de la empresa.

## **2.10. Propiedades de inversión**

Se incluyen principalmente los terrenos y sus urbanizaciones, que se mantienen con el propósito de obtener ganancias en futuras ventas, plusvalías, o bien explotarlos bajo un régimen de arrendamientos, y no serán ocupados antes de 3 años en proyectos de construcción por el Grupo (ver nota 24 a los estados financieros consolidados intermedios).

Las propiedades de inversión se registran inicialmente al costo, incluyéndose los costos de transacción. Posteriormente al reconocimiento inicial, las propiedades de inversión se valorizan al costo menos depreciación acumulada (excepto en los terrenos) y las pérdidas acumuladas por deterioro que hayan experimentado.

## 2.11. Activos intangibles

### Menor valor o plusvalía comprada (Goodwill)

El menor valor representa el exceso del costo de adquisición sobre el valor razonable de la participación de la Sociedad en los activos netos identificables de la filial/coligada adquirida en la fecha de adquisición. El menor valor relacionado con adquisiciones de filiales se incluye en "Plusvalía". El menor valor relacionado con adquisiciones de coligadas se incluye en inversiones en asociadas, y se somete a pruebas por deterioro de valor justo con el saldo total del importe en la asociada. El menor valor reconocido por separado se somete a pruebas por deterioro de valor anualmente y se valora por su costo menos pérdidas acumuladas por deterioro.

Las ganancias y pérdidas por la venta de una entidad incluyen el importe en libros del menor valor relacionado con la entidad vendida.

La plusvalía comprada se asigna a unidades generadoras de efectivo para efectos de realizar las pruebas de deterioro. La distribución se efectúa entre aquellas unidades generadoras de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficiarán de la combinación de negocios de la que surgió la plusvalía.

El mayor valor (Goodwill negativo) proveniente de la adquisición de una inversión o combinación de negocios, se abona directamente a los estados consolidados de resultados integrales.

La adquisición de la filial Almagro S.A. determinó un menor valor (Goodwill) cuya valorización se somete a pruebas de deterioro anualmente (nota 15 a los estados financieros consolidados intermedios).

Al 31 de marzo de 2026 la Sociedad no está en presencia de indicadores de deterioro de la Plusvalía.

### Licencias y Marcas

El Grupo de Empresas Socovesa valoriza sus licencias a costo de adquisición, asignándole una vida útil definida y se muestran a costo neto de su amortización acumulada y pérdidas por deterioro. La amortización se calcula utilizando el método de línea recta para asignar el costo de las licencias hasta el término de su vida útil estimada.

El Grupo de Empresas Socovesa tiene dentro de sus activos la marca "Almagro" (nota 14 a los estados financieros consolidados intermedios). En el proceso de convergencia se valorizó a costo de adquisición. Para los efectos de los estados financieros al 31 de diciembre de 2025 esta marca fue sometida a un test de deterioro por una entidad independiente, test que se realiza anualmente

de acuerdo a lo indicado por la NIC 36.

Al 31 de marzo de 2026 la Sociedad no está en presencia de indicadores de deterioro de la marca “Almagro”.

### **Servidumbres y Derechos de Agua**

El Grupo de Empresas Socovesa tiene derechos de servidumbre y derechos de agua que se presentan a costo histórico en el reconocimiento inicial. La explotación de dichos derechos tiene una vida útil indefinida y se registran a costo menos las pérdidas por deterioro.

### **Gastos de investigación y desarrollo**

Los gastos de investigación se reconocen como un gasto cuando se incurre en ellos. Los costos incurridos en proyectos de desarrollo se reconocen como activo intangible cuando se cumplen los siguientes requisitos:

- Técnicamente, es posible completar la producción del activo intangible de forma que pueda estar disponible para su utilización o su venta;
- La administración tiene intención de completar el activo intangible en cuestión, para usarlo o venderlo;
- Existe la capacidad para utilizar o vender el activo intangible;
- Es posible demostrar la forma en que el activo intangible vaya a generar probables beneficios económicos en el futuro;
- Existe disponibilidad de los adecuados recursos técnicos, financieros o de otro tipo, para completar el desarrollo y para utilizar o vender el activo intangible; y
- Es posible valorar, de forma fiable, el desembolso atribuible al activo intangible durante su desarrollo.

El Grupo de Empresas Socovesa al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025 no tiene proyectos de investigación y desarrollo.

El monto de la amortización de los activos intangibles de vida finita está incluida en la partida de “Gastos de administración” del “Estado de Resultados Integrales” (ver nota 23.1 a los estados financieros consolidados intermedios).

## **2.12. Costos por intereses**

El Grupo de Empresas Socovesa, dentro del proceso de construcción, constituye activos calificados para la venta o uso interno cuyos costos por intereses (neto de rendimientos) incurridos en este proceso se capitalizan durante el período necesario para completar y preparar el activo para el uso que se pretende (nota 30 a los estados financieros consolidados intermedios). Los demás costos por intereses se registran con cargo a resultados financieros del período y se presentan en el rubro “Costos financieros” (nota 23.5 a los estados financieros consolidados intermedios).

### 2.13. Pérdidas por deterioro del valor de los activos no financieros

Los activos que tienen una vida útil indefinida no están sujetos a amortización, se someten anualmente a pruebas de pérdidas por deterioro del valor. Los activos sujetos a amortización se someten a pruebas de pérdidas por deterioro siempre que algún suceso o cambio en las circunstancias indique que el importe en libros puede no ser recuperable. Se reconoce una pérdida por deterioro por el exceso del importe en libros del activo sobre su importe recuperable.

El importe recuperable es el valor razonable de un activo menos los costos para la venta o el valor de uso, el mayor de los dos. A efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor, los activos se agrupan al nivel más bajo para el que hay flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo). Los activos no financieros, distintos del menor valor (Goodwill), que hubieran sufrido una pérdida por deterioro se someten a revisiones anuales por si se hubieran producido reversiones de la pérdida.

### 2.14. Activos financieros

El Grupo clasifica sus activos financieros no derivados, ya sean permanentes o temporales, excluidas las inversiones contabilizadas por el método de participación (ver nota 13 a los estados financieros consolidados intermedios) y los activos no corrientes mantenidos para la venta, en tres categorías:

(i) Costo amortizado

Se incluyen en esta categoría aquellos activos financieros que cumplan las siguientes condiciones (i) el modelo de negocio que lo sustenta tiene como objetivo mantener los activos financieros para obtener los flujos de efectivo contractuales y, a su vez, (ii) las condiciones contractuales de los activos financieros dan lugar en fechas específicas únicamente a flujos de efectivo compuestos por pagos de principal e intereses (criterio SPPI). Los activos financieros que cumplen con las condiciones establecidas en NIIF 9, para ser valorizadas al costo amortizado en el Grupo son: equivalentes de efectivo, cuentas por cobrar, otros activos financieros y préstamos. Estos activos se registran a costo amortizado, correspondiendo éste al valor razonable inicial, menos las devoluciones del principal efectuadas, más los intereses devengados no cobrados calculados por el método de la tasa de interés efectiva. El método de la tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un activo o un pasivo financiero (o de un grupo de activos o pasivos financieros) y de imputación del ingreso o gasto financiero a lo largo del período relevante. La tasa de interés efectiva es la tasa de descuento que iguala exactamente los flujos de efectivo por cobrar o por pagar estimados a lo largo de la vida esperada del instrumento financiero (o, cuando sea adecuado, en un período más corto) con el monto neto en libros del activo o pasivo financiero.

(ii) Activos financieros registrados a valor razonable con cambios en otros resultados integrales

Se incluyen en esta categoría aquellos activos financieros que cumplan las siguientes condiciones: (i) se clasifican dentro de un modelo de negocio, cuyo objetivo es mantener los activos financieros tanto para cobrar los flujos de efectivo contractuales como para venderlos y, a su vez, (ii) las condiciones contractuales cumplen con el criterio SPPI. Estas inversiones se reconocen en el

estado de situación financiera consolidado por su valor razonable cuando es posible determinarlo de forma fiable. En el caso de participaciones en sociedades no cotizadas o que tienen muy poca liquidez, normalmente el valor razonable no es posible determinarlo de forma fiable, por lo que, cuando se da esta circunstancia, se valoran por su costo de adquisición o por un monto inferior si existe evidencia de su deterioro. Las variaciones del valor razonable, netas de su efecto fiscal, se registran en el estado de resultados integrales consolidado: Otros resultados integrales, hasta el momento en que se produce la enajenación de estas inversiones, momento en el que el monto acumulado en este rubro es imputado íntegramente en la ganancia o pérdida del período. En caso de que el valor razonable sea inferior al costo de adquisición, si existe una evidencia objetiva de que el activo ha sufrido un deterioro que no pueda considerarse temporal, la diferencia se registra directamente en pérdidas del período.

Al 31 de marzo de 2026, la Sociedad no presenta este tipo de activos financieros.

(iii) Activos financieros registrados a valor razonable con cambios en resultados.

Se incluye en esta categoría la cartera de negociación, aquellos activos financieros que han sido designados como tales en el momento de su reconocimiento inicial y que se gestionan y evalúan según el criterio de valor razonable y los activos financieros que no cumplen con las condiciones para ser clasificados en las dos categorías anteriores. Se valorizan en el estado de situación financiera consolidado por su valor razonable y las variaciones en su valor se registran directamente en resultados en el momento que ocurren. Las compras y ventas de activos financieros se contabilizan utilizando la fecha de negociación.

### **Deterioro de activos financieros**

Los activos financieros, distintos de aquellos valorizados a valor razonable a través de resultados, son evaluados a la fecha de cada estado de situación para establecer la presencia de indicadores de deterioro. Los activos financieros se encuentran deteriorados cuando existe evidencia objetiva de que, como resultado de uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial, los flujos futuros de caja estimados de la inversión han sido impactados.

En el caso de los activos financieros valorizados al costo amortizado, la pérdida por deterioro corresponde a la diferencia entre el valor libro del activo y el valor presente de los flujos futuros de caja estimados, descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

Al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, las inversiones financieras de la Sociedad han sido realizadas en instituciones de calidad crediticia y tienen vencimiento en el corto plazo (menor a 90 días desde la fecha de compra). Al 31 de diciembre de 2025 no hay indicadores que muestren que exista deterioro observable.

## 2.15. Instrumentos financieros derivados y actividad de cobertura

Los contratos suscritos por la Sociedad se reconocen inicialmente al valor razonable en la fecha en que se ha efectuado el contrato de derivados y posteriormente se vuelven a valorar a su valor razonable. El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante depende de si el derivado se ha designado como un instrumento de cobertura y, si es así, de la naturaleza de la partida que está cubriendo. La Sociedad designa determinados derivados como:

- Coberturas del valor razonable de pasivos reconocidos (cobertura del valor razonable);
- Coberturas de un riesgo concreto asociado a un pasivo reconocido o a una transacción prevista altamente probable (cobertura de flujos de efectivo); o
- Coberturas de una inversión neta en una entidad del extranjero o cuya moneda funcional es diferente a la de la matriz (cobertura de inversión neta).

La Sociedad documenta al inicio de la transacción la relación existente entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos para la gestión del riesgo y la estrategia para manejar varias transacciones de cobertura. La Sociedad también documenta su evaluación, tanto al inicio como sobre una base continua, de si los derivados que se utilizan en las transacciones de cobertura son altamente efectivos para compensar los cambios en el valor razonable o en los flujos de efectivo de las partidas cubiertas.

El valor razonable total de los derivados de cobertura se clasifica como un activo o pasivo no corriente si el vencimiento restante de la partida cubierta es superior a 12 meses y como un activo o pasivo corriente si el vencimiento restante de la partida cubierta es inferior a 12 meses.

El resultado no realizado se reconoce en el período en que los contratos son realizados o dejan de cumplir el objetivo para el cual fueron suscritos.

La Sociedad aplica la valorización y registro dispuesta en la NIC 39, para este tipo de instrumentos financieros.

### **Coberturas de valor razonable**

Los cambios en el valor razonable de los derivados que son designados y califican como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con cualquier cambio en el valor razonable del activo o del pasivo cubierto atribuible al riesgo cubierto. La ganancia o pérdida relacionadas con la porción efectiva de permutas de interés (“swaps”) que cubren préstamos a tasas de interés fijas se reconoce en el estado de ganancias y pérdidas como “gastos financieros”. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce también en el estado de resultados como “otras ganancias/ (pérdidas) -neto”. Los cambios en el valor razonable de los préstamos a tasa de interés fijas cubiertos atribuibles al riesgo de tasa de interés se reconocen en el estado de resultados como “gastos financieros”.

Si la cobertura deja de cumplir con los criterios para ser reconocida a través del tratamiento contable de coberturas, el ajuste en el valor en libros de la partida cubierta, para la cual se utiliza el método de la tasa de interés efectiva, se amortiza en resultados en el período remanente hasta su

vencimiento.

### **Coberturas de flujos de efectivo**

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que son designados y que califican como coberturas de flujos de efectivo se reconoce en el patrimonio a través del estado de otros resultados integrales. La ganancia o pérdida relativa a la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en el estado de resultados en el rubro “otras ganancias/(pérdidas) neto”. Los montos acumulados en el patrimonio neto se reclasifican al estado de resultados en los períodos en los que la partida cubierta afecta los resultados (por ejemplo, cuando la venta proyectada cubierta ocurre o el flujo cubierto se realiza). Sin embargo, cuando la transacción prevista cubierta da como resultado el reconocimiento de un activo no financiero (por ejemplo existencias o activos fijos), las ganancias o pérdidas previamente reconocidas en el patrimonio se transfieren del patrimonio y se incluyen como parte del costo inicial del activo. Los montos diferidos son finalmente reconocidos en el costo de los productos vendidos, si se trata de existencias, o en la depreciación, si se trata de activos fijos.

Cuando un instrumento de cobertura expira o se vende, o cuando deja de cumplir con los criterios para ser reconocido a través del tratamiento contable de coberturas, cualquier ganancia o pérdida acumulada en el patrimonio a esa fecha permanece en el patrimonio y se reconoce cuando la transacción proyectada afecte al estado de resultados. Cuando se espere que ya no se producirá una transacción proyectada la ganancia o pérdida acumulada en el patrimonio se transfiere inmediatamente al estado de resultados en el rubro (Ej.: “otras ganancias/(pérdidas) neto”).

### **Cobertura de inversión neta en el exterior**

Las coberturas de inversiones netas de operaciones en el exterior (o de subsidiarias/asociadas con moneda funcional diferente de la matriz) se contabilizan de manera similar a las coberturas de flujos de efectivo.

Cualquier ganancia o pérdida del instrumento de cobertura relacionada con la porción efectiva de la cobertura se reconoce en el patrimonio a través del estado de otros resultados integrales. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva de la cobertura se reconoce inmediatamente en resultados en el rubro “otras ganancias/(pérdidas) neto”.

Las ganancias y pérdidas acumuladas en el patrimonio se transfieren al estado de resultados cuando la operación en el exterior se vende o se le da parcialmente de baja.

Al cierre de los presentes Estados Financieros Consolidados Intermedios, el Grupo de Empresas Socovesa no posee este tipo de contabilidad de cobertura.

### **Derivados a valor razonable a través de ganancias y pérdidas**

Ciertos instrumentos financieros derivados no califican para ser reconocidos a través del tratamiento contable de coberturas y se registran a su valor razonable a través de ganancias y pérdidas. Cualquier cambio en el valor razonable de estos derivados se reconoce inmediatamente en el estado de ganancias y pérdidas en el rubro “otras ganancias/(pérdidas) neto”.

### **Compensación de instrumentos financieros**

Los activos y pasivos financieros son objeto de compensación, es decir, de presentación en el estado de situación financiera por su importe neto, solo cuando las entidades dependientes tienen tanto el derecho, exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos en los citados instrumentos, como la intención de liquidar la cantidad neta, o de realizar el activo y proceder al pago del pasivo de forma simultánea.

## **2.16. Inventario**

La valorización de los inventarios incluye todos los costos derivados de su adquisición y transformación, así como otros costos en los que se haya incurrido para darles su condición y ubicación actual.

### **Inventario corriente**

Bajo el rubro de inventarios corrientes son activos:

- Mantenedos para ser vendidos en el curso normal de la operación;
- En procesos de construcción con vistas a esa venta o;
- En forma de materiales o suministros, para ser consumidos en el proceso de construcción;
- Terrenos.

El valor neto realizable, es el precio estimado de venta de un activo en el curso normal de la operación menos los costos estimados para terminar su producción y los necesarios para llevar a cabo la venta.

Los inventarios de la Sociedad corresponden principalmente a:

- Terrenos para la construcción: estos terrenos fueron adquiridos o traspasados de Propiedades de Inversión con la intención de ser utilizados bajo un plan de construcción. Para su valorización se utiliza el método del costo histórico.
- Terrenos para la venta: corresponde a terrenos disponibles para la venta, los cuales se valorizan al costo.
- Obras en ejecución: corresponde a desembolsos efectuados en virtud de los contratos de construcción a suma alzada, y su valorización se realiza a costo.
- Viviendas en stock: corresponde a viviendas recepcionadas nuevas y viviendas recibidas en parte de pago, disponibles para la venta, las cuales se valorizan al costo.
- Inventario de materiales: corresponde al stock de materiales comprados y aún no utilizados en

el proceso de construcción, éstos se registran al costo.

Los principales componentes del costo de una vivienda corresponden al terreno, contrato de construcción por suma alzada, honorarios de arquitectos y calculistas, permisos y derechos municipales, gastos de operación, costo de financiamiento y otros desembolsos relacionados directamente con la construcción, necesarios para su terminación.

La Sociedad mide sus inventarios al menor valor resultante entre el costo y el valor neto realizable. Al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, se realizaron pruebas del valor neto realizable, encontrándose valorizaciones en libros que superan el valor neto de realización.

### **Inventario no corriente**

La Sociedad presenta bajo el rubro “Inventarios no corrientes”, todas las obras en ejecución cuya fecha de recepción sea mayor a doce meses a la fecha de cierre de los estados financieros. Y los terrenos que no tienen definido un plan de desarrollo antes de doce meses, a la fecha de cierre de los estados financieros.

### **2.17. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar**

Las cuentas comerciales a cobrar se reconocen inicialmente por su valor razonable (valor nominal que incluye un interés implícito) y posteriormente por su costo amortizado de acuerdo con el método del tipo de interés efectivo, menos la provisión por pérdidas por deterioro del valor. Algunos indicadores de posible deterioro de las cuentas por cobrar son las dificultades financieras del deudor, la probabilidad de que el deudor vaya a iniciar un proceso de quiebra o de reorganización financiera y el incumplimiento o falta de pago, como así también la experiencia sobre el comportamiento y características de la cartera colectiva.

El interés implícito se desagrega y reconoce como ingreso financiero a medida que se van devengando los intereses.

El monto de la provisión es la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor actual de los flujos futuros de efectivo estimados, descontados al tipo de interés efectivo. El valor de libros del activo se reduce por medio de la cuenta de provisión y el monto de la pérdida se reconoce con cargo al estado de resultados en el rubro “Otros gastos, por función”. Cuando una cuenta por cobrar se considera incobrable, se castiga contra la respectiva provisión para cuentas incobrables. La recuperación posterior de montos previamente castigados se reconoce con crédito a la cuenta “Otros gastos, por función” en el estado de resultados.

El Grupo de Empresas Socovesa valoriza y registra los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar de acuerdo a lo dispuesto por la NIIF 9, y se presentan en nota 9 a los estados financieros consolidados intermedios.

El Grupo de Empresas Socovesa tiene definida su política para el registro de la provisión de pérdidas por deterioro del valor de los deudores comerciales en cuanto se presentan indicios de incobrabilidad de tales deudores, basado en el modelo simplificado de pérdidas crediticias

esperadas establecido en NIIF 9. Esta provisión se constituye en función de la antigüedad de los saldos con superioridad a un año de cada cliente, ajustada de acuerdo a variables macroeconómicas, el estado de cobranza judicial y otras situaciones específicas que pudieran afectar a algún cliente en particular, excluyendo a los clientes cuyo perfil de riesgo crediticio es bajo (Entidades Bancarias). También se establecen provisiones cuando se protestan documentos de los deudores comerciales y/o se han agotado todas las instancias de cobro de la deuda en un plazo razonable.

La tasa de incobrabilidad aplicada para la provisión de pérdidas por deterioro del valor de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, generalmente corresponde al 100% del saldo neto adeudado. Esta tasa de incobrabilidad se aplica según se cumplan las condiciones descritas en el párrafo anterior.

## **2.18. Efectivo y equivalentes al efectivo**

En este rubro se incluye el efectivo en caja, los depósitos a plazo en entidades de crédito, otras inversiones a corto plazo de gran liquidez con un vencimiento original de tres meses o menos desde la fecha de origen, los sobregiros contables y los fondos mutuos de renta fija con vencimiento diario (nota 6 a los estados financieros consolidados intermedios). En el Estado de Situación Financiera, los sobregiros contables se clasifican como obligaciones bancarias en el pasivo corriente.

El Grupo de Empresas Socovesa confecciona el Estado de Flujos de Efectivo por el método directo.

**Actividades de Operación:** Son las actividades que constituyen la principal fuente de ingresos ordinarios de la Sociedad, así como otras actividades que no puedan ser calificadas como de inversión o financiamiento. El Grupo de Empresas Socovesa incluye bajo este concepto, principalmente los ingresos y desembolsos generados por la construcción y venta de viviendas.

**Actividades de Inversión:** Corresponde a actividades de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos a largo plazo y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes. El Grupo de Empresas Socovesa incluye bajo este concepto, principalmente las inversiones en unidades generadoras de efectivo.

**Actividades de Financiación:** Corresponde a actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de sus pasivos de carácter financiero. El Grupo de Empresas Socovesa incluye bajo este concepto, principalmente las obtenciones y pagos de préstamos con entidades bancarias y empresas asociadas.

## **2.19. Capital social**

El capital social de la Sociedad, está representado por acciones ordinarias emitidas, las que se registran al monto de la contraprestación recibida, netos de los costos directos de la emisión. La Sociedad actualmente sólo tiene emitidas acciones de serie única (ver nota 21 a los estados financieros consolidados intermedios).

## **2.20. Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar**

Las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar del Grupo de Empresas Socovesa, corresponden principalmente a proveedores, anticipos y depósitos de clientes, obligaciones por compras de terrenos, anticipos de contratos de construcción y retenciones, las cuales se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valoran por su costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva (nota 19 a los estados financieros consolidados intermedios).

## **2.21. Otros pasivos financieros corrientes**

Los préstamos bancarios, obligaciones con el público y pasivos financieros de naturaleza similar se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos en que se haya incurrido en la transacción. Posteriormente, se valorizan a su costo amortizado y cualquier diferencia entre los fondos obtenidos (netos de los costos necesarios para su obtención) y el valor de reembolso, se reconoce en el Estado de Resultados Integrales durante la vida de la deuda de acuerdo con el método de la tasa de interés efectiva.

El método de la tasa de interés efectiva corresponde al método de cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y de la asignación de los gastos por intereses durante todo el período correspondiente.

Las obligaciones financieras se clasifican como pasivos corrientes a menos que la Sociedad tenga un derecho incondicional a diferir su liquidación durante al menos 12 meses después de la fecha del balance.

El Grupo de Empresas Socovesa clasifica bajo este concepto principalmente deudas con instituciones bancarias nacionales.

## **2.22. Impuesto a la renta e impuestos diferidos**

El gasto por impuesto a la renta del período comprende el impuesto a la renta corriente y el impuesto diferido. El impuesto se reconoce en el Estado de Resultados Integrales, o directamente en las cuentas de patrimonio del Estado de Situación Financiera, según corresponda.

El Grupo de Empresas Socovesa determina el cargo por impuesto a la renta corriente sobre la base de la ley de impuesto a la renta y de las leyes tributarias promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del Estado de Situación Financiera de la Sociedad. La gerencia evalúa periódicamente la posición asumida en las declaraciones juradas de impuestos respecto de situaciones en las que las leyes tributarias son objeto de interpretación. Además, cuando corresponda, constituye provisiones sobre los montos que espera deberá pagar a las autoridades tributarias.

Los impuestos diferidos se calculan, sobre la base de las diferencias temporarias que surgen entre las bases tributarias de los activos y pasivos y sus importes en libros en los Estados Financieros Consolidados. El impuesto diferido se determina usando tasas impositivas (y leyes) aprobadas o a punto de aprobarse en la fecha del balance y que se espera aplicar cuando el correspondiente

activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se liquide.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que es probable que vaya a disponerse de beneficios fiscales futuros con los que se puedan compensar dichas diferencias.

## **2.23. Beneficios a los empleados**

### **Vacaciones del personal**

La Sociedad reconoce el gasto por vacaciones del personal mediante el método del devengo del derecho, de acuerdo a lo establecido en la NIC 19 (Beneficios del Personal).

## **2.24. Provisiones**

Las provisiones se estiman por el valor actual de los desembolsos que se espera sean necesarios para liquidar la obligación usando la mejor estimación de la Sociedad. La tasa de descuento utilizada para determinar el valor actual refleja las evaluaciones actuales del mercado, en la fecha del balance, del valor temporal del dinero, así como el riesgo específico relacionado con el pasivo en particular.

Las provisiones son reconocidas cuando la Sociedad tiene una obligación presente como resultado de un suceso pasado; es probable que requiera una salida de recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación; y puede hacerse una estimación fiable del monto de la obligación (nota 20 a los estados financieros consolidados intermedios).

La Sociedad no tiene registrada provisiones por indemnización por años de servicios, por no tener pactado el beneficio.

La Sociedad revisa periódicamente la cuantificación de las provisiones considerando la mejor información disponible.

## **2.25. Subvenciones gubernamentales**

Las subvenciones del gobierno se reconocen por su valor justo cuando hay una seguridad razonable de que la subvención se cobrará y la Sociedad cumplirá con todas las condiciones establecidas.

Las subvenciones estatales relacionadas con costos, se difieren como pasivo y se reconocen en el estado de resultados durante el período necesario para correlacionarlas con los costos que pretenden compensar. Las subvenciones estatales relacionadas con la adquisición de propiedad, planta y equipos se presentan netas del valor del activo correspondiente y se abonan en el estado de resultados sobre una base lineal durante las vidas esperadas de los activos.

El Grupo de Empresas Socovesa actualmente recibe subvenciones gubernamentales principalmente referidas a beneficios relacionadas con la contratación de mano de obra directa en la zona austral del país. Este beneficio se registra como un menor costo de mano de obra en la

existencia y se reconoce en resultado cuando se costean las unidades vendidas; contra el reconocimiento de un activo en el rubro “Activos por impuestos corrientes, corrientes y no corrientes”.

## **2.26. Clasificación de saldos en corrientes y no corrientes**

En el Estado de Situación Financiera, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, como “Corrientes” aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses y como “No Corriente” los de vencimiento superior a dicho período.

En el caso que existan obligaciones cuyo vencimiento es inferior a doce meses, pero cuyo refinanciamiento a largo plazo se encuentre acordados con la contraparte, estos se clasifican como no corrientes.

## **2.27. Reconocimiento de ingresos**

Los ingresos de la Sociedad corresponden principalmente al valor razonable de las ventas de bienes y servicios generados por las actividades comerciales, neto de impuestos y descuentos.

La Sociedad reconoce los ingresos cuando se han cumplido satisfactoriamente los pasos establecidos en la NIIF 15 y es probable que los beneficios económicos futuros vayan a fluir a la compañía. Sólo se reconocen ingresos ordinarios derivados de la prestación de servicios cuando pueden ser estimados con fiabilidad y en función del grado de realización de la prestación del servicio a la fecha del Estado de Situación Financiera.

Los ingresos ordinarios procedentes de la venta de bienes se contabilizan atendiendo al fondo económico de la operación y se reconocen cuando se cumplen todas y cada una de las siguientes condiciones:

- se han transferido al cliente los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de los bienes;
- la entidad no conserva para sí ninguna implicación en la gestión de los bienes vendidos, en el grado usualmente asociado con la propiedad, ni retiene el control efectivo sobre los mismos;
- el monto de los ingresos ordinarios puede medirse con fiabilidad;
- es probable que los beneficios económicos asociados con la transacción fluyan hacia la entidad;
- y los costos incurridos, o por incurrir, asociados con la transacción pueden ser medidos con fiabilidad.

El Grupo analiza y toma en consideración todos los hechos y circunstancias relevantes al aplicar cada paso del modelo establecido por NIIF 15 a los contratos con sus clientes: (i) identificación del contrato, (ii) identificar obligaciones de desempeño, (iii) determinar el precio de la transacción, (iv) asignar el precio, y (v) reconocer el ingreso. Además, el Grupo también evalúa la existencia de costos incrementales de la obtención de un contrato y los costos directamente relacionados con el cumplimiento de un contrato.

En la eventualidad de que existan contratos en los que el Grupo realice múltiples actividades generadoras de ingresos (contratos de elementos múltiples), los criterios de reconocimiento serán de aplicación a cada componente separado identificable de la transacción, con el fin de reflejar la

sustancia de la transacción, o de dos o más transacciones conjuntamente, cuando estas están vinculadas de tal manera que el efecto comercial no puede ser entendido sin referencia al conjunto completo de transacciones. En este caso, el Grupo excluirá de la cifra de ingresos ordinarios aquellas, entradas brutas de beneficios económicos recibidas cuando actúe como agente o comisionista por cuenta de terceros, registrando únicamente como ingresos ordinarios los correspondientes a su propia actividad.

La Sociedad determinará y revelará el monto agregado del precio de la transacción asignado a las obligaciones de desempeño no satisfechas (o parcialmente no satisfechas) al final del período sobre el que se informa.

El Grupo de Empresas Socovesa reconoce y registra los ingresos provenientes de sus operaciones ordinarias según se explica a continuación:

Ingresos unidad de negocio Desarrollo Inmobiliario: Los ingresos de explotación se reconocen cuando se suscribe la escritura de compraventa de la propiedad vendida.

Otros ingresos menores correspondientes principalmente a ingresos por dividendos, arriendos, intereses, asesorías y servicios.

- Dividendos: Los dividendos provenientes de inversiones se reconocen al momento de establecer el derecho a recibir el pago.
- Arriendos: Se reconocen al momento de su devengamiento.
- Intereses: Estos se generan principalmente por activos financieros mantenidos a su vencimiento, colocaciones financieras, préstamos a empresas relacionadas y por saldos de precio menores de clientes inmobiliarios; estos se reconocen a su devengamiento utilizando el método del interés efectivo, aplicable al principal pendiente de amortizar durante el período de devengo correspondiente. Estos ingresos se presentan en el rubro "Ingresos financieros" del "Estado de Resultados Integrales".
- Asesorías y Servicios: Se reconocen al momento de su devengamiento.

## **2.28. Arrendamientos**

Al inicio de un contrato, la Sociedad evalúa si éste le otorga el derecho a controlar el uso de un activo identificado (explícita o implícitamente); si le da el derecho a obtener sustancialmente todos los beneficios económicos del uso del activo durante el periodo de vigencia; y si tiene derecho a dirigir y operar el uso del activo.

La Sociedad reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en la fecha de inicio del arrendamiento. El activo por derecho de uso se mide inicialmente al costo, que comprende el monto inicial del pasivo de arrendamiento ajustado por cualquier pago de arrendamiento realizado en la fecha de inicio o antes, más los costos directos iniciales incurridos.

El activo por derecho de uso se deprecia utilizando el método lineal desde la fecha de inicio hasta el final del período de vida útil estimada, de acuerdo al plazo del contrato y considerando las futuras renovaciones. Además, el activo por derecho de uso se reduce por pérdidas por deterioro del valor.

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos futuros y se descuenta utilizando la tasa de interés implícita en el arrendamiento o la tasa de endeudamiento de Empresas Socovesa.

Los arrendamientos de corto plazo, igual o inferior a un año, o arrendamiento de activos de bajo valor se exceptúan de la aplicación de los criterios de reconocimiento descritos anteriormente, reconociendo los pagos por arrendamiento como un gasto de forma lineal a lo largo del plazo del arrendamiento.

La Sociedad presenta los activos por derecho de uso en el rubro de “Propiedades, plantas y equipos” y las obligaciones asociadas en “Pasivos por arrendamientos”, corrientes y no corrientes, dentro de los Estados Consolidados de Situación Financiera.

El Grupo de Empresas Socovesa mantiene contratos de arrendamientos financieros vigentes (nota 16 y 18 a los estados financieros consolidados intermedios).

### **2.29. Activos no corrientes mantenidos para la venta**

Los activos no corrientes destinados para la venta se reconocen al menor entre el valor libro y el valor razonable menos los costos para su venta.

Los activos son clasificados en este rubro, cuando el valor contable puede ser recuperado a través de una venta que sea altamente probable de realizar y que tendrá disponibilidad inmediata en la condición en que se encuentra.

Al cierre de los presentes Estados Financieros Consolidados Intermedios la Sociedad no posee este tipo de activos.

### **2.30. Distribución de dividendos**

De acuerdo con los requisitos de la Ley N° 18.046, la Sociedad deberá distribuir un dividendo mínimo en efectivo equivalente a 30% de las utilidades. Para propósitos de NIIF, se deberá devengar, para reconocer la correspondiente disminución en el patrimonio a cada fecha de cierre anual de los Estados Financieros, es decir, al 31 de diciembre de cada año. Los dividendos a pagar a los accionistas de la Sociedad se reconocen como un pasivo.

Cuando la Sociedad obtiene utilidades, provisiona al cierre de cada ejercicio el 30% de dicha utilidad.

### **2.31. Activos biológicos**

Los activos biológicos de Socovesa S.A. y subsidiarias están compuestos por plantaciones de vides en formación.

Las vides se clasifican como viñas en formación desde su nacimiento hasta el tercer año en formación; a partir de esta fecha se comienza a obtener producción y por lo tanto, se clasifican

como viñas en producción, las cuales comienzan a amortizarse.

La Sociedad ha definido como política para valorizar los activos biológicos, el método del costo amortizado menos pérdidas por deterioro, debido a que en la actualidad es poco factible determinar de manera fiable el valor razonable de las vides en formación o producción. Esto se basa en que en Chile no hay un mercado activo para las vides plantadas en formación y/o producción, dado que éstas no son un bien comúnmente transado en la industria vitivinícola.

### 3. INVERSIÓN Y FINANCIAMIENTO

La Junta General Ordinaria de Accionistas, celebrada el 11 de abril de 2008, aprobó la Política de Inversiones y Financiamiento (la cual aún se encuentra vigente) que se señala a continuación:

#### 3.1. Terrenos

El Grupo de Empresas Socovesa, está invirtiendo constantemente en terrenos para el desarrollo de su negocio inmobiliario, y la política es mantener un stock de terrenos equivalente a entre 3 y 5 años de uso.

La compra de terrenos es financiada con el capital propio de la compañía. Las líneas que se tienen con los bancos son para capital de trabajo, las cuales están garantizadas con activos inmobiliarios, principalmente terrenos. Adicionalmente, para no sobre exigir el financiamiento con los bancos, se pueden realizar compras de terrenos con créditos directos de los vendedores. En el caso de las asociaciones, el aporte de los socios al capital original que se genera al crear las sociedades, se destina a la compra de los terrenos que posteriormente se hipotecan con el fin de obtener líneas para la operación de estas empresas.

El Grupo de Empresas Socovesa cuenta con un equipo de desarrollo orientado a identificar y aprovechar aquellas oportunidades de negocios que le permitan crecer en forma rápida y con márgenes atractivos en los distintos segmentos de casas, departamentos, oficinas y otros productos inmobiliarios.

Empresas Socovesa busca ingresar a nuevos nichos de mercado que presenten oportunidades para el desarrollo de proyectos con rentabilidades atractivas, o en nuevos mercados geográficos que han mostrado interesantes niveles de crecimiento en su actividad económica, replicando el modelo de negocios actual.

Adicionalmente a los proyectos que están hoy en desarrollo (nota 11 a los estados financieros consolidados intermedios), la Sociedad cuenta con una sólida cartera de terrenos por desarrollar, distribuida en distintas regiones a lo largo del país (nota 24 a los estados financieros consolidados intermedios).

#### 3.2. Capital de Trabajo Área Inmobiliaria

El Grupo de Empresas Socovesa financia sus necesidades de capital de trabajo en el área inmobiliaria a través de líneas de crédito, que se componen de créditos de corto, mediano y largo plazo de libre disposición otorgados a sus filiales inmobiliarias. A raíz de la crisis que ha afectado a la industria inmobiliaria y del endurecimiento de las condiciones de financiamiento para las compañías del sector, la compañía ha comenzado, adicionalmente, a financiar parte del portfolio mediante líneas de crédito otorgadas proyectos a proyecto.

Al respecto, la Sociedad ha utilizado métodos de financiamiento alternativos a la deuda financiera, ya sea a través de asociaciones con privados, dueños de terrenos, o de estructuras de opciones de compra y aparcamiento de terrenos con inversionistas financieros, entre otras.

Los financiamientos alternativos corresponden a:

- Deuda directa con vendedores de terrenos: Al cierre de los presentes Estados Financieros Consolidados Intermedios, existen compras de terrenos financiados con deuda directa adquirida con los vendedores (nota 19 a los estados financieros consolidados intermedios).

Estas tienen una estructura de pago para cada caso en particular, que va desde 1 año hasta 4 años contados desde la firma de la escritura de compraventa.

- Opciones de compraventa: Existen promesas de compraventa que más que una forma de financiamiento, corresponden a compromisos adquiridos con los vendedores de estos terrenos.

Estos derechos podemos ejercerlos o cederlos a otras empresas del grupo. Cualquiera sea la opción, la forma última de financiamiento es con capital de trabajo. Actualmente se mantiene vigente una promesa de compraventa de terrenos que contienen opciones que solo pueden ser ejercidas por algunas filiales del Grupo, que para efectos de presentación a nivel consolidado se eliminan (ver nota 14 y 27.1.c a los estados financieros consolidados intermedios).

### **3.3. Maquinarias y Equipos**

Las filiales del Grupo de Empresas Socovesa arriendan la gran mayoría de la maquinaria necesaria para el desarrollo de sus actividades. Aunque existen compras y algunas inversiones menores, éstas son financiadas con recursos propios o arrendamiento financiero (nota 16 y 18 a los estados financieros consolidados intermedios).

### **3.4. Patentes y Otros Activos**

Los negocios de la Sociedad no dependen de derechos, patentes o know how externos a la organización.

### **3.5. Principales Activos**

Los principales activos de Empresas Socovesa se reflejan en los Inventario corrientes y no corrientes y en Propiedades de Inversión (nota 1 a los estados financieros consolidados intermedios “Principales activos”).

#### 4. MERCADO OBJETIVO

##### **Desarrollo Inmobiliario**

El negocio inmobiliario consiste en el desarrollo de proyectos de viviendas con y sin subsidio, proyectos de oficinas, loteos industriales y proyectos comerciales, que se llevan a cabo por etapas: análisis de proyectos, compra de los terrenos, diseño arquitectónico y urbano, aprobación gubernamental, construcción de la obra, comercialización y venta, y finalmente, entrega de servicios de post venta. Empresas Socovesa participa principalmente en los proyectos de vivienda con y sin subsidio a través de sus filiales inmobiliarias.

Este negocio presenta una oferta altamente fragmentada. En esta industria, caracterizada por altos requerimientos de capital asociados a la compra de terrenos y desarrollo de proyectos, la permanencia en el tiempo de las compañías inmobiliarias viene determinada por su tamaño y solidez financiera. Así mismo, esta industria está caracterizada por el predominio de actores locales; compañías que conocen los intereses, gustos y necesidades del consumidor que están atendiendo y que buscan satisfacerlas a través de proyectos específicos a ese segmento.

## 5. ESTIMACIONES Y JUICIOS O CRITERIOS CRÍTICOS DE LA ADMINISTRACIÓN

En la preparación de los Estados Financieros Consolidados Intermedios se han utilizado determinadas estimaciones realizadas por la Administración de la Compañía, para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos.

Las estimaciones y criterios usados son continuamente evaluados y se basan en la experiencia histórica y otros factores, incluyendo la expectativa de ocurrencia de eventos futuros que se consideran razonables de acuerdo con las circunstancias.

Socovesa S.A. efectúa estimaciones y supuestos. Estas estimaciones están basadas en el mejor conocimiento de la Administración sobre los montos reportados, eventos o acciones a la fecha de emisión de los presentes estados financieros consolidados intermedios. Sin embargo, es posible que acontecimientos en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos períodos, lo que se haría, conforme a lo establecido en NIC 8, de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio de estimación en los correspondientes estados financieros consolidados futuros. Las estimaciones y supuestos que pudiesen causar un ajuste material a los saldos de los activos y pasivos en los próximos años se presentan a continuación:

### 5.1. Estimación del deterioro de la plusvalía comprada e intangibles

El Grupo de Empresas Socovesa evalúa anualmente si la plusvalía comprada e intangible adquiridos en la combinación de negocio han sufrido algún deterioro, de acuerdo con la política contable que se describe en la nota 2.13 a los estados financieros consolidados intermedios. Los montos recuperables de las unidades generadoras de efectivo han sido determinados sobre la base de cálculos de sus valores en uso. Estos cálculos requieren el uso de estimaciones, cuyas premisas se detallan en nota 15 a los estados financieros consolidados intermedios.

Los resultados de las estimaciones efectuadas al 31 de diciembre de 2025, no arrojaron indicadores de deterioro alguno sobre la plusvalía comprada.

En cuanto a la marca Almagro, al 31 de diciembre de 2025 el valor resultante de la valuación fue superior al valor libro neto reconocido por Socovesa S.A., lo cual indica que no existió deterioro del activo Marca (ver nota 14 a los estados financieros consolidados intermedios).

### 5.2. Valor razonable de derivados

El valor razonable de los instrumentos derivados se determina usando técnicas de valuación. El Grupo de Empresas Socovesa aplica su juicio para seleccionar una variedad de métodos y aplica supuestos que principalmente se basan en las condiciones de mercado existentes a la fecha de cada estado de situación financiera.

### 5.3. Activo por impuestos diferidos

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que es probable que vaya a disponerse de beneficios fiscales futuros con los que se puedan compensar dichas diferencias.

La recuperación de los saldos de activos por impuestos diferidos requiere la obtención de utilidades tributarias suficientes en el futuro. La Sociedad estima con proyecciones futuras de utilidades que éstas cubrirán el recupero de estos activos.

Adicionalmente la sociedad podría recuperar los saldos por impuestos diferidos mediante una reorganización empresarial, tal como lo permite la normativa tributaria chilena vigente.

#### **5.4. Estimación provisión garantía legal**

El Grupo de Empresas Socovesa mantiene una provisión de garantía post-venta, que corresponde a la garantía por eventuales desperfectos en la construcción de departamentos y casas, conforme a la Ley General de Urbanismo y Construcción.

## 6. EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO

La composición del rubro al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

Clases de Efectivo y Equivalentes al Efectivo	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Efectivo en caja	497.838	10.471.442
Saldos en bancos	11.915.223	4.317.865
Fondos mutuos (a)	1.190.957	71.021
<b>Efectivo y equivalentes al efectivo</b>	<b>13.604.018</b>	<b>14.860.328</b>

La composición del rubro por tipo de moneda al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

Información del Efectivo y Equivalentes al Efectivo por tipo de moneda	Tipo de Moneda	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Monto del efectivo y equivalentes al efectivo	\$ Chilenos	13.604.018	14.860.328
<b>Total de efectivo y equivalentes al efectivo</b>		<b>13.604.018</b>	<b>14.860.328</b>

Al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025 no existen restricciones de uso para alguna partida de efectivo y efectivo equivalente.

a. El detalle de los Fondos Mutuos es el siguiente:

Al 31 de marzo de 2026								
Fecha de Colocación	Entidad	Moneda	Capital Moneda Original M\$	Cantidad de cuotas	Valor Cuota Cierre \$	Capital Moneda Local en M\$	Intereses devengados moneda local M\$	Total M\$
31.03.2026	BCI, Rendimiento, Serie Clásica	\$	260.000	4.954,7050	52.479,6783	260.000	21	260.021
31.03.2026	BCI, Rendimiento, Serie Clásica	\$	60.030	1.143,9560	52.479,6783	60.030	4	60.034
31.03.2026	BCI, Rendimiento, Serie Clásica	\$	380.473	7.250,5103	52.479,6783	380.473	31	380.504
31.03.2026	BCI, Rendimiento, Serie Clásica	\$	100.000	1.905,6558	52.479,6783	100.000	8	100.008
31.03.2026	Chile, Capital Financiero, Serie P1	\$	100.062	85.799,1587	1.166,3580	100.062	11	100.073
31.03.2026	Estado, Solvente, Serie A	\$	85.173	36.285,6397	2.347,5358	85.173	9	85.182
31.03.2026	Estado, Solvente, Serie B	\$	10.018	4.565,8942	2.194,4072	10.018	1	10.019
31.03.2026	Santander, Money Market - Inversionista	\$	16	2,4558	6.666,3678	16	0	16
31.03.2026	Santander, Money Market - Inversionista	\$	190.069	28.514,3125	6.666,3678	190.069	19	190.088
31.03.2026	Santander, Money Market - Universal	\$	5.012	791,1159	6.335,4774	5.012	0	5.012
<b>Totales</b>						<b>1.190.853</b>	<b>104</b>	<b>1.190.957</b>

Al 31 de diciembre de 2025								
Fecha de Colocación	Entidad	Moneda	Capital Moneda Original M\$	Cantidad de cuotas	Valor Cuota Cierre \$	Capital Moneda Local en M\$	Intereses devengados moneda local M\$	Total M\$
29.12.2025	Itau, Select, Serie F2	\$	71.000	29.922,7775	2.373,4893	71.000	21	71.021
<b>Totales</b>						<b>71.000</b>	<b>21</b>	<b>71.021</b>

## 7. OTROS ACTIVOS FINANCIEROS

El detalle de los Otros Activos Financieros corrientes y no corrientes (ver nota 2.14 a los estados financieros consolidados intermedios) al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

Instrumentos Financieros	31 de marzo de 2026			
	Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados	Activos financieros a costo amortizado	Activos financieros a valor razonable con cambios en otros resultados integrales	Total
	M\$	M\$	M\$	M\$
Pagarés (a)	5.546	438.096	0	443.642
<b>Total Corriente</b>	<b>5.546</b>	<b>438.096</b>	<b>0</b>	<b>443.642</b>
Pagarés (a)	0	329.741	0	329.741
Otros Instrumentos	4.531	0	0	4.531
<b>Total No Corriente</b>	<b>4.531</b>	<b>329.741</b>	<b>0</b>	<b>334.272</b>
<b>Total</b>	<b>10.077</b>	<b>767.837</b>	<b>0</b>	<b>777.914</b>

Instrumentos Financieros	31 de diciembre de 2025			
	Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados	Activos financieros a costo amortizado	Activos financieros a valor razonable con cambios en otros resultados integrales	Total
	M\$	M\$	M\$	M\$
Pagarés (a)	5.476	433.031	0	438.507
Instrumentos Derivados	8.329	0	0	8.329
<b>Total Corriente</b>	<b>13.805</b>	<b>433.031</b>	<b>0</b>	<b>446.836</b>
Pagarés (a)	0	325.542	0	325.542
Otros Instrumentos	4.531	0	0	4.531
<b>Total No Corriente</b>	<b>4.531</b>	<b>325.542</b>	<b>0</b>	<b>330.073</b>
<b>Total</b>	<b>18.336</b>	<b>758.573</b>	<b>0</b>	<b>776.909</b>

a. El detalle de los Pagarés al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

Pagarés	Fecha de Inversión	Fecha de Vencimiento	Valor al inicio	Moneda	Tasa Periodo %	31.03.2026		31.12.2025	
						Corriente	No Corriente	Corriente	No Corriente
						M\$	M\$	M\$	M\$
Aguas Andinas S.A.	08-11-2024	08-11-2034	174,38	UF	4,05%	4.943	0	4.880	0
Aguas Andinas S.A.	16-12-2024	16-12-2034	14,40	UF	3,86%	603	0	596	0
I. Municipalidad de Maipu	25-10-2011	25-10-2026	5.742,95	UF	3,54%	382.519	0	378.089	0
I. Municipalidad de Maipu	25-10-2011	25-10-2026	828,95	UF	3,54%	55.577	0	54.942	0
I. Municipalidad de Maipu	25-06-2012	25-06-2027	4.743,29	UF	4,03%		329.741		325.542
<b>Total</b>						<b>443.642</b>	<b>329.741</b>	<b>438.507</b>	<b>325.542</b>

## 8. OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS

El detalle de los Otros Activos no Financieros corrientes al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

Otros Activos No Financieros	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Pagos por amortizar (1)	764.245	346.278
Valores en garantía	2.211.747	2.229.981
Seguros pagados por anticipado	202.814	183.387
<b>Total</b>	<b>3.178.806</b>	<b>2.759.646</b>

(1) Corresponde a desembolsos pagados de forma anticipada que se amortizan por vencimientos periódicos (Licencia de uso o mantención de software).

## 9. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR CORRIENTES Y DERECHOS POR COBRAR NO CORRIENTES

9.1 La composición del rubro “Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes” al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2026	31.12.2025
	M\$	M\$
Cientes ventas viviendas (a)	45.742.019	60.239.643
Documentos por cobrar (b)	16.163.504	16.015.938
Cientes otras ventas Inmobiliarias - Terrenos	8.045.008	16.569.531
Otras cuentas por cobrar	2.610.276	1.958.987
Cientes ventas varias	1.798.351	1.190.274
Anticipo a proveedores	240.461	155.231
Cuentas corrientes del personal	150.454	162.709
Fondo a rendir	128.073	192.335
Provisión de pérdidas por deterioro de deudores	(2.396.768)	(2.739.869)
<b>Total</b>	<b>72.481.378</b>	<b>93.744.779</b>

- a) Esta clasificación está compuesta principalmente por deudas hipotecarias (Instituciones financieras), carta de instrucción (en notaria), subsidios (Estado), libretas de ahorros (Instituciones financieras), y otros saldos menores (Clientes).
- b) Corresponde principalmente a documentos en cartera, por anticipos otorgados por clientes, y en menor grado a pagarés por créditos directos otorgados a los clientes.

9.2 Los plazos de vencimiento de los deudores comerciales al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, son los siguientes:

Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, por tramos de vencimientos	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2026	31.12.2025
	M\$	M\$
Con vencimiento menor de tres meses	29.773.909	27.355.320
Con vencimiento entre tres y seis meses	27.760.487	52.231.314
Con vencimiento mayor a seis meses	14.946.982	14.158.145
<b>Total</b>	<b>72.481.378</b>	<b>93.744.779</b>

9.3 Los movimientos de las provisiones de pérdidas por deterioro de deudores son las siguientes:

Provisión de pérdidas por deterioro	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2026	31.12.2025
	M\$	M\$
Saldo inicial	2.739.869	2.571.570
Castigos del período	(438.392)	(7.727)
Aumentos (disminuciones) del período	95.291	176.026
<b>Saldo final</b>	<b>2.396.768</b>	<b>2.739.869</b>

9.4 El detalle de los montos vigentes y vencidos por tramos de morosidad son los siguientes:

Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar netas de deterioro, según tramos de morosidad	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Saldos vigentes	59.560.962	86.999.243
Saldos vencidos entre 1 y 30 días	5.033.495	986.849
Saldos vencidos entre 31 y 90 días	4.078.940	1.979.015
Saldos vencidos entre 91 y 365 días	2.108.494	1.899.375
Saldos vencidos sobre 365 días	1.699.487	1.880.297
<b>Total</b>	<b>72.481.378</b>	<b>93.744.779</b>

9.5 El detalle del rubro “Cuentas por cobrar no corrientes” al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

Cuentas por cobrar no corrientes	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Documentos por cobrar (ver nota nota 9.1 letra b)	6.249.926	5.816.998
Clientes por venta de colegio	1.196.467	1.187.564
Clientes por venta de terreno	796.834	794.559
<b>Total</b>	<b>8.243.227</b>	<b>7.799.121</b>

## 10. SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

Las transacciones con empresas relacionadas son de pago/cobro inmediato y no están sujetas a condiciones especiales. Estas operaciones se ajustan a lo establecido en los artículos N° 44, 146 y 147 de la Ley N° 18.046, sobre Sociedades Anónimas.

Los trasposos de fondos desde y hacia la Sociedad, que no correspondan a cobro o pago de servicios, se estructuran bajo la modalidad de cuenta corriente mercantil, estableciéndose para el saldo mensual acumulado una tasa de interés variable promedio anual, en pesos de un 5,70% a marzo de 2026 (en pesos de 9,75% a marzo de 2025 y 7,89% a diciembre de 2025), a excepción de Cía. de Seguros de Vida Consorcio Nacional de Seguros S.A. e Inmobiliaria FCG Ltda. que se aplicó una tasa fija anual en UF de un 1% al 31 de marzo de 2026 y 2025 y al 31 de diciembre de 2025.

La Sociedad tiene como política informar las principales transacciones que efectúa con partes relacionadas durante el ejercicio excluyendo las filiales directas e indirectas que se exponen en nota 2.5 a los estados financieros consolidados intermedios.

El detalle de identificación de vínculo entre controladora y subsidiarias al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025 se encuentra en Nota 2.5 a los estados financieros consolidados intermedios "Sociedades filiales".

## 10.1 Cuentas por cobrar a entidades relacionadas

La composición del rubro al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

Cuentas por cobrar a entidades relacionadas						Corrientes		No Corrientes	
						31.03.2026	31.12.2025	31.03.2026	31.12.2025
R.U.T	Sociedad	Descripción de la transacción	Plazo de la transacción	Naturaleza de la relación	Moneda	M\$	M\$	M\$	M\$
96.655.110-0	Agrícola San José de Peraillo S.A	Facturación	con vencimiento	Relacionada con Director	CLP	25.055	8.565	0	0
72.684.200-0	Corporación Educacional Emprender	Facturación	con vencimiento	Relacionada con Director	CLP	0	288	0	0
<b>Total</b>						<b>25.055</b>	<b>8.853</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

## 10.2 Cuentas por pagar a entidades relacionadas

La composición del rubro al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

Cuentas por pagar a entidades relacionadas						Corrientes		No Corrientes	
						31.03.2026	31.12.2025	31.03.2026	31.12.2025
R.U.T	Sociedad	Descripción de la transacción	Plazo de la transacción	Naturaleza de la relación	Moneda	M\$	M\$	M\$	M\$
99.012.000-5	Cía. de Seguros de Vida Consorcio Nacional de Seguros S.A.	Traspaso de fondos	sin vencimiento	Accionistas comunes en Filial	UF	12.408.610	12.342.327	0	0
96.792.930-1	Inversiones Proyecta Ltda.	Préstamos	sin vencimiento	Accionistas comunes en Filial	UF	0	0	1.222.399	1.211.416
76.600.790-2	Inmobiliaria FCG Ltda.	Traspaso de fondos	sin vencimiento	Accionistas comunes en Filial	UF	165.510	164.625	0	0
99.012.000-5	Cía. de Seguros de Vida Consorcio Nacional de Seguros S.A.	Pagos por cuenta de	con vencimiento	Accionistas comunes en Filial	CLP	35.103	35.103	0	0
72.684.200-0	Corporación Educacional Emprender	Facturación	con vencimiento	Relacionada con Director	CLP	2.379	0	0	0
76.025.402-9	Inmobiliaria y Constructora OMBU Ltda.	Traspaso de fondos	sin vencimiento	Accionistas comunes en Filial	CLP	40	40	0	0
76.959.890-1	Siena Constructora S.A.	Facturación	con vencimiento	Relacionada con accionista en Filial	CLP	0	467.363	0	0
96.655.110-0	Agrícola San José de Peraillo S.A	Facturación	con vencimiento	Relacionada con Director	CLP	0	493	0	0
<b>Total</b>						<b>12.611.642</b>	<b>13.009.951</b>	<b>1.222.399</b>	<b>1.211.416</b>

### 10.3 Transacciones con partes relacionadas y sus efectos en resultados

Se presentan las operaciones y sus efectos en resultados al 31 de marzo de 2026 y 2025.

RUT	SOCIEDAD	NATURALEZA DE LA RELACIÓN	DESCRIPCIÓN DE LA TRANSACCION	M\$				
				31.03.2026	Efecto en resultados (cargo) / abono	31.03.2025	Efecto en resultados (cargo) / abono	
77.089.296-1	Madagascar SpA.	Asociada	Traspos de fondos cargos	1	0	0	28.684	0
			Reajustes devengados (activo)		0	0	273.751	273.751
			Intereses devengados (activo)		0	0	155.566	155.566
99.012.000-5	Cía. de Seguros de Vida Consorcio Nacional de Seguros S.A.	Accionistas comunes en Filial	Intereses devengados (pasivo)	30.944	(30.944)	29.510	(29.510)	
			Reajustes devengados (pasivo)	35.339	(35.339)	144.895	(144.895)	
			Facturas recibidas (arrendos)	259.251	(259.251)	251.133	(251.133)	
			Pago de Facturas recibidas (arrendos)	259.251	0	251.133	0	
76.600.790-2	Inmobiliaria FCG Ltda.	Accionistas comunes en Filial	Intereses devengados (pasivo)	413	(413)	0	0	
			Reajustes devengados (pasivo)	472	(472)	0	0	
96.792.930-1	Inversiones Proyecta Ltda	Accionistas comunes en Filial	Reajustes devengados (pasivo)	3.149	(3.149)	0	0	
			Intereses devengados (pasivo)	7.834	(7.834)	0	0	
96.655.110-0	Agrícola San José de Peraillo S.A.	Relacionada con Director	Facturas recibidas (compras)	40	(34)	0	0	
			Pago de Facturas recibidas (compras)	533	0	0	0	
			Facturas emitidas (arrendos)	18.067	18.067	0	0	
			Pago de Facturas emitidas (arrendos)	6.000	0	0	0	
			Gastos comunes emitidos	6.981	6.981	0	0	
			Pago Gastos comunes emitidos	2.558	0	0	0	
76.959.890-1	Siena Constructora S.A.	Relacionada con accionista en Filial	Pago de Facturas recibidas (compras)	467.363	0	0	0	
72.684.200-0	Corporación Educacional Emprender	Relacionada con Director	Facturas emitidas (arrendos)	31.007	31.007	30.037	30.037	
			Pago de Facturas emitidas (arrendos)	31.007	0	30.037	0	
			Facturación emitida (servicios)	4.635	3.895	5.170	4.345	
			Pago de facturación emitida (servicios)	7.302	0	4.549	0	
79.806.660-9	Barros y Errázuriz Abogados Ltda.	Relacionada con Director	Asesorías y Recuperación de Gastos	0	0	7.107	(7.107)	
7.259.661-7	Rene Castro Delgado	Director de la Matriz	Asesorías	17.901	(17.901)	17.388	(17.388)	
7.015.896-5	José Tomás Izquierdo Silva	Director de la Matriz	Asesorías	874	(874)	2.118	(2.118)	

El resumen de los movimientos de (pagos) y cobros de préstamos a entidades relacionadas es el siguiente:

DESCRIPCIÓN DE LA TRANSACCION	31.03.2026	31.03.2025
Traspos de fondos cargos	1	0
		(28.684)
<b>Flujo de efectivo neto de pagos de préstamos a entidades relacionadas</b>	<b>0</b>	<b>(28.684)</b>

#### **10.4 Directorio y Gerencia de la Sociedad**

El Directorio está compuesto por siete miembros, los cuales permanecen por un período de tres años en sus funciones, pudiendo ser reelegidos.

La estructura organizacional está compuesta por una Gerencia General Corporativa, de la cual dependen las gerencias Inmobiliaria, Construcción, Comercial, Estrategia Digital y Excelencia, Administración y Finanzas, Personas, Sostenibilidad, Fiscalía.

Existe un Comité Directivo integrado por cuatro miembros que corresponden al Presidente, Vicepresidente y un tercer Director de Socovesa S.A. y el Gerente General Corporativo.

#### **Remuneración del Directorio**

Según lo establecido en el Artículo N° 33 de la Ley N° 18.046 sobre Sociedades Anónimas, la Junta Ordinaria de Accionistas de la Sociedad, celebrada con fecha 29 de abril de 2025 fijó los siguientes montos para el período mayo 2025 a abril 2026 (Junta Ordinaria de Accionistas de la Sociedad, celebrada con fecha 25 de abril de 2024 para el periodo mayo 2024 a abril 2025).

##### a) Dietas por asistencia a sesiones

Para el período mayo 2025 a abril 2026 y mayo 2024 a abril 2025.

Una dieta de asistencia a sesión de 350 Unidades de Fomento para el Presidente, 165 Unidades de Fomento para el Vicepresidente y 125 Unidades de Fomento para cada Director.

##### b) Participación en utilidades

Una remuneración variable para la totalidad de los señores directores, ascendente a un 1,6% bruto de las utilidades distribuibles del ejercicio, remuneración que deberá ser distribuida entre los directores a razón de un 55% para el Presidente y un 45% para los restantes directores, en iguales partes, previa aprobación de los estados financieros correspondientes. El monto provisionado se presenta en el rubro "Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar, corrientes".

## Remuneración del Comité de Directores

De conformidad a lo dispuesto por el Artículo 50 Bis de la ley N° 18.046 sobre Sociedades Anónimas y la Circular N° 1956 de la Comisión para el Mercado Financiero, la Junta Ordinaria de Accionistas de la Sociedad, celebrada con fecha 29 de abril de 2025 fijó los siguientes montos para el período mayo 2025 a abril 2026 (Junta Ordinaria de Accionistas de la Sociedad, celebrada con fecha 25 de abril de 2024 para el período mayo 2024 a abril 2025).

Para el período mayo 2025 a abril 2026 y mayo 2024 a abril 2025.

La remuneración de los miembros de Comité de Directores será un tercio de la dieta por asistencia a sesión fijada respecto de los directores, es decir, 41,67 Unidades de Fomento por asistencia a sesión de cada miembro del Comité.

El detalle de los montos registrados en los períodos terminados al 31 de marzo de 2026 y 2025 para los señores Directores es el siguiente:

Retribución Directorio		31.03.2026			
Nombre	Cargo	Periodo de desempeño	Directorio M\$	Comité de Directores M\$	Total M\$
Javier Gras Rudloff	Presidente	01.01.2026 al 31.03.2026	41.768	0	41.768
René Castro Delgado	Vicepresidente	01.01.2026 al 31.03.2026	19.691	0	19.691
Rodrigo Gras Rudloff	Director	01.01.2026 al 31.03.2026	14.917	0	14.917
José Tomás Izquierdo Silva	Director	01.01.2026 al 31.03.2026	14.917	1.659	16.576
Fabiola Negrón Granzotto	Directora	01.01.2026 al 31.03.2026	14.917	1.659	16.576
María Lasen Martorell	Directora	01.01.2026 al 31.03.2026	14.917	1.659	16.576
<b>Total</b>			<b>121.127</b>	<b>4.977</b>	<b>126.104</b>

Retribución Directorio		31.03.2025			
Nombre	Cargo	Periodo de desempeño	Directorio M\$	Comité de Directores M\$	Total M\$
Javier Gras Rudloff	Presidente	01.01.2025 al 31.03.2025	40.565	0	40.565
René Castro Delgado	Vicepresidente	01.01.2025 al 31.03.2025	19.123	0	19.123
Fernando Barros Tocornal	Director	01.01.2025 al 31.03.2025	14.487	3.232	17.719
Rodrigo Gras Rudloff	Director	01.01.2025 al 31.03.2025	14.487	0	14.487
Nicolás Gellona Amunátegui	Director	01.01.2025 al 31.03.2025	14.487	3.232	17.719
José Tomás Izquierdo Silva	Director	01.01.2025 al 31.03.2025	14.487	3.232	17.719
Fabiola Negrón Granzotto	Directora	01.01.2025 al 31.03.2025	14.487	0	14.487
<b>Total</b>			<b>132.123</b>	<b>9.696</b>	<b>141.819</b>

### Remuneración de Ejecutivos Principales

La Sociedad y sus filiales tienen establecido para sus ejecutivos principales, un régimen de remuneraciones fijas y un plan de participaciones variables por cumplimiento de objetivos anuales y/o de aportación a los resultados de la Sociedad.

Las participaciones variables se provisionan al cierre del ejercicio (devengo) y son pagadas en el periodo siguiente una vez aprobados los estados financieros del año anterior.

El detalle de remuneraciones fijas y participaciones pagadas en el periodo, de los ejecutivos principales de la Sociedad al 31 de marzo de 2026 y 2025 es el siguiente:

Remuneraciones y compensaciones ejecutivos principales	31.03.2026		31.03.2025	
	Cantidad de ejecutivos	M\$	Cantidad de ejecutivos	M\$
Sueldos fijos y participaciones	10	554.363	13	608.065
Indemnizaciones por término de relación laboral	1	54.080	0	0
<b>Total</b>		<b>608.443</b>		<b>608.065</b>

### Remuneración de Directores en Filiales

El detalle de los montos registrados en los períodos terminados al 31 de marzo de 2026 y 2025 para los señores Directores de las Filiales Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A., Inmobiliaria Socovesa Sur S.A., Inmobiliaria Pilares S.A. y Almagro S. A. es el siguiente:

Retribución Directorio Filiales		31.03.2026	
Nombre	Cargo	Período de desempeño	Directorio M\$
Javier Gras Rudloff	1 Director	01.01.2026 al 31.03.2026	15.214
<b>Total</b>			<b>15.214</b>

Retribución Directorio Filiales		31.03.2025	
Nombre	Cargo	Período de desempeño	Directorio M\$
Javier Gras Rudloff	1 Director	01.01.2025 al 31.03.2025	17.162
<b>Total</b>			<b>17.162</b>

(1) Cargo de Presidente en: Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A., Inmobiliaria Socovesa Sur S.A., Inmobiliaria Pilares S.A. y Almagro S.A.

## 11. INVENTARIOS

a) La composición del rubro al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

Clases de Inventarios	Desarrollo Inmobiliario					
	31 de marzo de 2026			31 de diciembre de 2025		
	Inventario Corriente M\$	Inventario No Corriente M\$	Total M\$	Inventario Corriente M\$	Inventario No Corriente M\$	Total M\$
Terrenos y Urbanización	31.841.886	48.059.267	79.901.153	38.957.675	48.058.606	87.016.281
Viviendas terminadas	96.860.951	2.933.539	99.794.490	119.696.174	2.230.370	121.926.544
Viviendas recibidas en parte de pago	13.313.359	0	13.313.359	16.015.002	0	16.015.002
Otros inventarios	216.345	96.977	313.322	216.346	216.191	432.537
Obras en ejecución	79.226.119	197.921.085	277.147.204	73.202.233	192.640.331	265.842.564
<b>Total</b>	<b>221.458.660</b>	<b>249.010.868</b>	<b>470.469.528</b>	<b>248.087.430</b>	<b>243.145.498</b>	<b>491.232.928</b>

b) Rebaja de Inventarios reconocidos como costo y gasto financiero que forma parte del costo

El Grupo rebajó sus inventarios como costo de ventas los siguientes montos:

Rebaja de Inventarios reconocidos como costo durante el período	31.03.2026 M\$	31.03.2025 M\$
Desarrollo Inmobiliario	39.114.055	39.107.953
<b>Totales</b>	<b>39.114.055</b>	<b>39.107.953</b>

El monto de gastos financieros que forman parte del costo, reconocidos en el período es el siguiente:

Gastos financieros que forman parte del costo reconocidos en el período	31.03.2026 M\$	31.03.2025 M\$
Desarrollo Inmobiliario	2.413.635	3.291.345
<b>Totales</b>	<b>2.413.635</b>	<b>3.291.345</b>

c) Información adicional

Al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, existen inventarios (terrenos, viviendas terminadas y obras en ejecución) pignorados en garantía de obligaciones financieras (ver nota 28.b a los estados financieros consolidados intermedios).

## 12. ACTIVOS Y PASIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES, CORRIENTES Y NO CORRIENTES

### 12.1 Activos por impuestos corrientes, corrientes

La composición del rubro al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

<b>Activos por impuestos corrientes, corrientes</b>	<b>31.03.2026</b>	<b>31.12.2025</b>
	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
<b>Impuestos por recuperar de años anteriores</b>	<b>4.452.545</b>	<b>2.756.159</b>
Pagos provisionales mensuales	986.642	6.532.597
Beneficio Ley Austral N° 19.606	13.324.634	13.298.037
Otros créditos por aplicar a la renta	178	121.895
Iva crédito fiscal y Crédito impuesto específico petróleo	12.719.459	13.041.682
<b>Impuestos por recuperar año actual</b>	<b>27.030.913</b>	<b>32.994.211</b>
<b>Activos por impuestos corrientes (bruto)</b>	<b>31.483.458</b>	<b>35.750.370</b>
<b>Impuestos por recuperar aplicados contra impuesto a la renta</b>	<b>(265.732)</b>	<b>(4.694.526)</b>
<b>Impuestos por recuperar, parte no corriente</b>	<b>(14.431.791)</b>	<b>(14.403.009)</b>
<b>Activos por impuestos corrientes, corrientes (neto)</b>	<b>16.785.935</b>	<b>16.652.835</b>

### 12.2 Activos por impuestos corrientes, no corrientes

La composición del rubro al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

<b>Activos por impuestos corrientes, no corrientes</b>	<b>31.03.2026</b>	<b>31.12.2025</b>
	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
Beneficio Ley Austral N° 19.606	13.324.634	13.298.037
Iva crédito fiscal	1.107.157	1.104.972
<b>Total</b>	<b>14.431.791</b>	<b>14.403.009</b>

### 12.3 Pasivos por impuestos corrientes, corrientes

La composición del rubro al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

<b>Pasivos por impuestos corrientes, corrientes</b>	<b>31.03.2026</b>	<b>31.12.2025</b>
	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
Impuesto a la renta del año	1.114.563	5.566.480
Impuesto a la renta de años anteriores	905.182	657.634
<b>Impuesto a la renta</b>	<b>2.019.745</b>	<b>6.224.114</b>
<b>Impuestos por recuperar aplicados contra impuesto a la renta</b>	<b>(265.732)</b>	<b>(4.694.526)</b>
<b>Pasivo por impuestos corrientes, corrientes (neto)</b>	<b>1.754.013</b>	<b>1.529.588</b>

### 13. INVERSIONES CONTABILIZADAS UTILIZANDO EL MÉTODO DE LA PARTICIPACION

La composición del rubro al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

#### 13.1 Detalle de inversiones en asociadas

Al 31 de marzo de 2026										
Inversiones en Asociadas	País de origen	Moneda Funcional	Porcentaje de participación	Porcentaje poder de votos	Saldo al 01.01.2026 M\$	Participación en Ganancia (Pérdida) M\$	Otros Incrementos o (Decrementos) M\$	Diferencia de Conversión M\$	Provisión déficit asociadas M\$	Saldo al 31.03.2026 M\$
Inversiones Los Andes S.A.	Argentina	Dólar	18,74%	18,74%	1.354.699	(4.420)	1	0	0	1.350.280
Inversiones Santa Sofía S.A.	Chile	Pesos	50,00%	50,00%	1	(46)	0	0	46	1
<b>Total</b>					<b>1.354.700</b>	<b>(4.466)</b>	<b>1</b>	<b>0</b>	<b>46</b>	<b>1.350.281</b>

Al 31 de diciembre de 2025										
Inversiones en Asociadas	País de origen	Moneda Funcional	Porcentaje de participación	Porcentaje poder de votos	Saldo al 01.01.2025 M\$	Participación en Ganancia (Pérdida) M\$	Otros Incrementos o (Decrementos) M\$	Diferencia de Conversión M\$	Provisión déficit asociadas M\$	Saldo al 31.12.2025 M\$
Madagascar SpA. (1)	Chile	Pesos	48,50%	48,50%	1	(1.348.662)	0	0	1.348.661	0
Inversiones Los Andes S.A.	Argentina	Dólar	18,74%	18,74%	1.502.924	(58.194)	(107.739)	17.708	0	1.354.699
Inversiones Santa Sofía S.A.	Chile	Pesos	50,00%	50,00%	1	(174)	0	0	174	1
<b>Total</b>					<b>1.502.926</b>	<b>(1.407.030)</b>	<b>(107.739)</b>	<b>17.708</b>	<b>1.348.835</b>	<b>1.354.700</b>

Al 31 de marzo de 2025										
Inversiones en Asociadas	País de origen	Moneda Funcional	Porcentaje de participación	Porcentaje poder de votos	Saldo al 01.01.2025 M\$	Participación en Ganancia (Pérdida) M\$	Otros Incrementos o (Decrementos) M\$	Diferencia de Conversión M\$	Provisión déficit asociadas M\$	Saldo al 31.03.2025 M\$
Madagascar SpA.	Chile	Pesos	48,50%	48,50%	1	(536.031)	0	0	536.031	1
Inversiones Los Andes S.A. (2)	Argentina	Dólar	18,74%	18,74%	1.502.924	122.512	0	173.211	0	1.798.647
Inversiones Santa Sofía S.A.	Chile	Pesos	50,00%	50,00%	1	(99)	0	0	99	1
<b>Total</b>					<b>1.502.926</b>	<b>(413.618)</b>	<b>0</b>	<b>173.211</b>	<b>536.130</b>	<b>1.798.649</b>

- (1) Con fecha 06 de agosto de 2025, nuestra filial Socovesa Desarrollos Comerciales S.A. ha adquirido al Fondo de Inversión SURA AM Desarrollo Inmobiliario Proyectos Chile la cantidad de 3.166.064 acciones, correspondiente al 100% de las acciones que dicha entidad era titular en nuestra coligada Madagascar SpA. El monto de la transacción fue de M\$670.975.-. Por lo tanto, nuestra filial Socovesa Desarrollo Comerciales S.A. adquirió un 48,5% adicional de las acciones emitidas por Madagascar SpA, aumentando su participación desde un 48,5% a un 97,0% del capital social.
- Previo a esta transacción, la inversión en dicha entidad se clasificaba como asociada, dado que la Sociedad ejercía influencia significativa, contabilizándose mediante el método de la participación. La adquisición adicional otorgó a la Sociedad el control de la entidad, cumpliendo los criterios establecidos en la NIIF 10 Estados Financieros Consolidados para su clasificación como subsidiaria (ver nota 2.5 a los estados financieros consolidados).
- (2) Los efectos en resultado y la diferencia de conversión al 31 de marzo de 2025, corresponden al reconocimiento del último trimestre de los estados financieros al 31 de diciembre de 2024.

### 13.2 Información financiera resumida de asociadas, totalizadas

Al 31 de marzo de 2026								
Inversiones en Asociadas	% Participación	Activos corrientes M\$	Activos no corrientes M\$	Pasivos corrientes M\$	Pasivos no corrientes M\$	Ingresos Ordinarios M\$	Gastos Ordinarios M\$	Ganancia (Pérdida) neta M\$
Inversiones Los Andes S.A. (1)	18,74%	950.672	7.931.038	183.240	1.493.136	1.821.517	(2.809.382)	(987.865)
Inversiones Santa Sofía S.A.	50,00%	664	0	4.773	0	0	(92)	(92)
<b>Total</b>		<b>951.336</b>	<b>7.931.038</b>	<b>188.013</b>	<b>1.493.136</b>	<b>1.821.517</b>	<b>(2.809.474)</b>	<b>(987.957)</b>

Al 31 de marzo de 2025								
	% Participación	Activos corrientes M\$	Activos no corrientes M\$	Pasivos corrientes M\$	Pasivos no corrientes M\$	Ingresos Ordinarios M\$	Gastos Ordinarios M\$	Ganancia (Pérdida) neta M\$
Madagascar SpA.	48,50%	1.765.537	66.188.762	5.195	75.543.685	0	(1.105.218)	(1.105.218)
Inversiones Los Andes S.A. (2)	18,74%	2.838.915	8.715.039	459.368	1.496.683	0	0	0
Inversiones Santa Sofía S.A.	50,00%	649	0	4.516	0	0	(198)	(198)
<b>Total</b>		<b>4.605.101</b>	<b>74.903.801</b>	<b>469.079</b>	<b>77.040.368</b>	<b>0</b>	<b>(1.105.416)</b>	<b>(1.105.416)</b>

- (1) La información financiera resumida (Activos y Pasivos) informada al 31 de marzo de 2026 corresponden a los estados financieros al 31 de diciembre de 2025.
- (2) La información financiera resumida (Activos y Pasivos) informada al 31 de marzo de 2025 corresponden a los estados financieros al 31 de diciembre de 2024.

#### 14. ACTIVOS INTANGIBLES

Este rubro está compuesto principalmente por el valor de la marca resultante por la compra de Almagro S.A. y promesas de compra de terreno.

La marca “Almagro” se originó producto de la adquisición del 100% de las acciones de Almagro S.A. con fecha 17 de agosto de 2007. La valorización de esta marca se sustenta en informe realizado por una entidad independiente, para lo cual se utilizó la metodología del royalty. Se estima que la vida útil de la marca “Almagro” es indefinida, debido a que su valorización permite reconocer que la empresa es un negocio en marcha, cuya capacidad de generación de flujos no se encuentra limitada a los proyectos actualmente en cartera o a determinados períodos futuros. Esta marca, es sometida anualmente a pruebas de deterioro de acuerdo a los requerimientos de la NIC 36; el último test de deterioro del valor fue realizado al 31 de diciembre de 2025, obteniendo como resultado que no procede aplicar deterioro al valor de la Marca Almagro, reconocida por Socovesa S.A..

Las opciones de compra de terrenos corresponden a derechos adquiridos por la filial directa Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A. según convenios suscritos en los años 2006 y 2007 con Compañía de Seguros de Vida Consorcio Nacional de Seguros S.A. (relacionada por ser accionista común en filiales), estos montos se mantienen clasificados como intangibles, y son rebajados en la medida que sean vendidos o cedidos a filiales del grupo (ver nota 3.2 y 27.1.c a los estados financieros consolidados intermedios).

14.1 El detalle del rubro al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

Activos Intangibles Neto	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios	39.163.115	39.163.115
Activos intangibles de vida útil finita	23.780.181	23.716.974
Activos intangibles de vida útil indefinida	229.194	229.194
<b>Activos Intangibles Neto</b>	<b>63.172.490</b>	<b>63.109.283</b>

Marca Almagro	39.163.115	39.163.115
Opciones de compra de terreno	23.702.012	23.632.566
Programas Informáticos (Software)	78.169	84.408
Servidumbres	41.773	41.773
Derechos de agua	187.421	187.421
<b>Activos Intangibles identificables Neto</b>	<b>63.172.490</b>	<b>63.109.283</b>

Activos Intangibles Brutos	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios	39.163.115	39.163.115
Activos intangibles de vida útil finita	25.097.187	25.027.741
Activos intangibles de vida útil indefinida	229.194	229.194
<b>Activos intangibles bruto</b>	<b>64.489.496</b>	<b>64.420.050</b>

Marca Almagro	39.163.115	39.163.115
Opciones de compra de terreno	24.321.687	24.252.241
Programas informáticos (Software)	775.500	775.500
Servidumbres	41.773	41.773
Derechos de agua	187.421	187.421
<b>Activos Intangibles Identificables Bruto</b>	<b>64.489.496</b>	<b>64.420.050</b>

Amortización Acumulada y Deterioro del Valor	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Activos intangibles de vida útil finita	1.317.006	1.310.767
<b>Total Amortización Acumulada y Deterioro del Valor Activos Intangibles</b>	<b>1.317.006</b>	<b>1.310.767</b>

Opciones de compra de terreno	619.675	619.675
Programas Informáticos (Software)	697.331	691.092
<b>Amortización Acumulada y Deterioro del Valor, Activos Intangibles Identificables</b>	<b>1.317.006</b>	<b>1.310.767</b>

14.2 El detalle de vidas útiles aplicadas al rubro de Activos Intangibles, es el siguiente:

Vidas Útiles Estimadas o Tasas de Amortización Utilizadas	Años de vida Mínima	Años de vida Máxima
Opciones de compra de terreno	6	6
Programas Informáticos (Software)	3	10

14.3 El movimiento de Activos Intangibles al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

Movimientos año 2026	Marca Almagro (a) M\$	Opciones de compra de terreno M\$	Programas informáticos (Software) M\$	Servidumbres M\$	Derechos de agua M\$	Activos Intangibles, Neto M\$
<b>Saldo inicial al 01.01.2026</b>	39.163.115	23.632.566	84.408	41.773	187.421	63.109.283
Amortización	0	0	(6.239)	0	0	(6.239)
Otros incrementos (disminuciones)	0	69.446	0	0	0	69.446
<b>Total cambios</b>	<b>0</b>	<b>69.446</b>	<b>(6.239)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>63.207</b>
<b>Saldo final Activos Intangibles al 31.03.2026</b>	<b>39.163.115</b>	<b>23.702.012</b>	<b>78.169</b>	<b>41.773</b>	<b>187.421</b>	<b>63.172.490</b>

Movimientos año 2025	Marca Almagro (a) M\$	Opciones de compra de terreno M\$	Programas informáticos (Software) M\$	Servidumbres M\$	Derechos de agua M\$	Activos Intangibles, Neto M\$
<b>Saldo inicial al 01.01.2025</b>	39.163.115	22.832.091	157.480	41.773	187.421	62.381.880
Amortización	0	0	(79.860)	0	0	(79.860)
Otros incrementos (disminuciones)	0	800.475	6.788	0	0	807.263
<b>Total cambios</b>	<b>0</b>	<b>800.475</b>	<b>(73.072)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>727.403</b>
<b>Saldo final Activos Intangibles al 31.12.2025</b>	<b>39.163.115</b>	<b>23.632.566</b>	<b>84.408</b>	<b>41.773</b>	<b>187.421</b>	<b>63.109.283</b>

- a. Esta marca, es sometida anualmente a pruebas de deterioro de acuerdo a los requerimientos de la NIC 36; el último test de deterioro del valor fue realizado al 31 de diciembre de 2025, obteniendo como resultado que no procede aplicar deterioro al valor de la Marca Almagro, reconocida por Socovesa.S.A..

Al 31 de marzo de 2026 la Sociedad no está en presencia de indicadores de deterioro de la Marca Almagro.

## 15. PLUSVALIA

El saldo de la Plusvalía al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

RUT	Sociedad	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
88.452.300-1	Almagro S.A.	11.253.101	11.253.101
<b>Total</b>		<b>11.253.101</b>	<b>11.253.101</b>

El movimiento de Plusvalía al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

Detalle	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
<b>Saldo al inicio del período</b>	11.253.101	11.253.101
Deterioro del período	0	0
<b>Saldo al final del período</b>	<b>11.253.101</b>	<b>11.253.101</b>

Como se señala en nota 5.1 a los estados financieros consolidados, la Sociedad anualmente evalúa si la plusvalía comprada e intangible adquiridos en la combinación de negocio han sufrido algún deterioro. Para realizar la evaluación, la Sociedad, determina los montos recuperables de las unidades generadoras de efectivo sobre la base de cálculos de sus valores en uso, considerando los flujos futuros de efectivo que son generados por los activos asociados a la plusvalía.

Los criterios principales utilizados para la evaluación del deterioro son:

- Crecimiento en las ventas y márgenes operacionales.
- Gastos de administración y ventas en función del crecimiento en las ventas.
- Inversiones en propiedades de inversión.
- La tasa de descuento aplicada en la evaluación de diciembre 2025 es de un 9,08% anual nominal.

Los resultados de las estimaciones efectuadas al 31 de diciembre de 2025 no arrojaron indicadores de deterioro alguno sobre la plusvalía comprada.

## 16. PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS

16.1 El detalle del rubro al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

Clases de Propiedades, plantas y equipos, neto	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Edificaciones	4.477.569	4.731.341
Maquinarias y equipos	1.077.693	952.748
Herramientas y equipos livianos	4.576	5.279
Muebles de oficina	225.213	227.521
Maquinaria de oficina	262.064	272.778
Plantaciones	1.882.885	1.924.954
Activos por derecho de uso	1.378.618	1.827.822
<b>Total</b>	<b>9.308.618</b>	<b>9.942.443</b>

Clases de Propiedades, plantas y equipos, bruto	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Edificaciones	7.787.569	7.986.828
Maquinarias y equipos	6.091.677	5.890.085
Herramientas y equipos livianos	543.505	548.079
Muebles de oficina	1.278.178	1.278.178
Maquinaria de oficina	4.205.792	4.186.406
Plantaciones	3.365.613	3.365.613
Activos por derecho de uso	9.430.415	9.540.347
<b>Total</b>	<b>32.702.749</b>	<b>32.795.536</b>

Depreciación acumulada	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Edificaciones	3.310.000	3.255.487
Maquinarias y equipos	5.013.984	4.937.337
Herramientas y equipos livianos	538.929	542.800
Muebles de oficina	1.052.965	1.050.657
Maquinaria de oficina	3.943.728	3.913.628
Plantaciones	1.482.728	1.440.659
Activos por derecho de uso	8.051.797	7.712.525
<b>Total</b>	<b>23.394.131</b>	<b>22.853.093</b>

16.2 El detalle de vidas útiles aplicadas al rubro de Propiedades, Plantas y Equipos es el siguiente:

Activos	Vida útil o tasa de depreciación (años)	
	Minima	Maxima
Edificaciones	6	47
Maquinarias y equipos	3	20
Herramientas y equipos livianos	6	6
Muebles de oficina	4	10
Maquinaria de oficina	3	10
Plantaciones	20	20
Activos por derecho de uso	4	5

16.3 El movimiento de Propiedades, Plantas y Equipos al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

Movimientos año 2026	Edificaciones M\$	Maquinarias y equipos M\$	Herramientas y equipos livianos M\$	Muebles de oficina M\$	Maquinaria de oficina M\$	Plantaciones M\$	Activos por derecho de uso M\$	Propiedades, plantas y equipos, Neto M\$
<b>Saldo inicial al 01.01.2026</b>	4.731.341	952.748	5.279	227.521	272.778	1.924.954	1.827.822	<b>9.942.443</b>
Adiciones	2.333	0	0	0	21.770	0	0	<b>24.103</b>
Desapropiaciones	0	0	0	0	(285)	0	0	<b>(285)</b>
Gasto por depreciación	(54.513)	(76.647)	(703)	(2.308)	(32.199)	(42.069)	(436.315)	<b>(644.754)</b>
Otros Incrementos (decrementos)	(201.592)	201.592	0	0	0	0	(12.889)	<b>(12.889)</b>
<b>Total cambios</b>	<b>(253.772)</b>	<b>124.945</b>	<b>(703)</b>	<b>(2.308)</b>	<b>(10.714)</b>	<b>(42.069)</b>	<b>(449.204)</b>	<b>(633.825)</b>
<b>Saldo al 31.03.2026</b>	<b>4.477.569</b>	<b>1.077.693</b>	<b>4.576</b>	<b>225.213</b>	<b>262.064</b>	<b>1.882.885</b>	<b>1.378.618</b>	<b>9.308.618</b>

Movimientos año 2025	Edificaciones M\$	Maquinarias y equipos M\$	Herramientas y equipos livianos M\$	Muebles de oficina M\$	Maquinaria de oficina M\$	Plantaciones M\$	Activos por derecho de uso M\$	Propiedades, plantas y equipos, Neto M\$
<b>Saldo inicial al 01.01.2025</b>	4.469.801	1.213.136	8.093	235.022	417.564	2.093.235	4.152.920	<b>12.589.771</b>
Adiciones	475.305	59.586	0	7.879	5.618	0	0	<b>548.388</b>
Desapropiaciones	0	(5.984)	0	0	(5.976)	0	0	<b>(11.960)</b>
Gasto por depreciación	(213.765)	(313.990)	(2.814)	(14.986)	(156.551)	(168.281)	(2.017.645)	<b>(2.888.032)</b>
Otros Incrementos (decrementos)	0	0	0	(394)	12.123	0	(307.453)	<b>(295.724)</b>
<b>Total cambios</b>	<b>261.540</b>	<b>(260.388)</b>	<b>(2.814)</b>	<b>(7.501)</b>	<b>(144.786)</b>	<b>(168.281)</b>	<b>(2.325.098)</b>	<b>(2.647.328)</b>
<b>Saldo al 31.12.2025</b>	<b>4.731.341</b>	<b>952.748</b>	<b>5.279</b>	<b>227.521</b>	<b>272.778</b>	<b>1.924.954</b>	<b>1.827.822</b>	<b>9.942.443</b>

#### 16.4 Información adicional sobre propiedades, plantas y equipos

En el siguiente cuadro se detalla información adicional sobre propiedades, planta y equipos al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025:

Información Adicional a revelar sobre Propiedades, Planta y Equipos	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Propiedades, planta y equipos completamente depreciados todavía en uso (valor bruto)	8.731.421	8.521.397

#### 16.5 Información adicional sobre activos por derecho de uso

Detalle del movimiento neto del período 2026	Activos por Derecho de Uso		
	Edificaciones M\$	Vehículos M\$	Totales M\$
Saldo Inicial al 1 de enero de 2026	936.202	891.620	1.827.822
Adiciones	0	0	0
Bajas	0	(17.754)	(17.754)
Gasto por depreciación	(234.633)	(201.682)	(436.315)
Incremento (decrementos) por diferencias de reajustes, netas	2.330	2.535	4.865
<b>Saldo final al 31 de marzo 2026</b>	<b>703.899</b>	<b>674.719</b>	<b>1.378.618</b>

Detalle del movimiento neto del período 2025	Activos por Derecho de Uso		
	Edificaciones M\$	Vehículos M\$	Totales M\$
Saldo Inicial al 1 de enero de 2025	2.077.947	2.074.973	4.152.920
Adiciones	0	0	0
Bajas	(205.169)	(218.270)	(423.439)
Gasto por depreciación	(993.268)	(1.024.377)	(2.017.645)
Incremento (decrementos) por diferencias de reajustes, netas	56.692	59.294	115.986
<b>Saldo final al 31 de diciembre 2025</b>	<b>936.202</b>	<b>891.620</b>	<b>1.827.822</b>

Ver nota 2.9, 2.28, 18.1 y 18.3 a los estados financieros consolidados intermedios.

## 17. IMPUESTOS DIFERIDOS

El origen de los activos y pasivos por impuestos diferidos registrados al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

### 17.1 Activos y pasivos por impuestos diferidos

Activos por impuestos diferidos	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Activos por impuestos diferido relativos a provisiones	2.991.419	2.873.675
Activos por impuestos diferido relativos a provisiones incobrables	588.060	591.001
Activos por impuestos diferido relativo a corrección monetaria de existencias	49.829.943	51.885.982
Activos por impuestos diferido relativos a Activo fijo e Intangibles	1.322.710	1.378.211
Activos por impuestos diferido relativos a pérdidas fiscales	43.347.300	41.075.934
Activos por impuestos diferido relativos a otros	4.803.477	4.910.082
Activos por impuestos diferido relativos a pasivos por arrendamiento	415.502	548.070
<b>Total Activo por impuestos diferidos antes de compensación</b>	<b>103.298.411</b>	<b>103.262.955</b>
Compensación impuestos diferidos	(8.144.469)	(7.264.159)
<b>Total Activos por impuestos diferidos</b>	<b>95.153.942</b>	<b>95.998.796</b>

Pasivos por impuestos diferidos	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Pasivos por impuestos diferido relativos a amortizaciones	1.381.351	174.935
Pasivos por impuestos diferido relativos a capitalización de intereses	5.634.245	5.740.151
Pasivos por impuestos diferido relativos Combinación de Negocios	10.574.041	10.574.041
Pasivos por impuestos diferido relativos a otros	124.437	124.437
Pasivos por impuestos diferido relativos a activos por derecho de uso	372.227	493.512
<b>Total Pasivos por impuestos diferidos antes de compensación</b>	<b>18.086.301</b>	<b>17.107.076</b>
Compensación impuestos diferidos	(8.144.469)	(7.264.159)
<b>Total Pasivos por impuestos diferidos</b>	<b>9.941.832</b>	<b>9.842.917</b>

La recuperación de los saldos de activos por impuestos diferidos, requieren de la obtención de utilidades tributarias suficientes en el futuro, la Sociedad estima con proyecciones futuras de utilidades que éstas cubrirán el recupero de estos activos.

Adicionalmente la sociedad podría recuperar los saldos por impuestos diferidos mediante una reorganización empresarial, tal como lo permite la normativa tributaria chilena vigente.

### 17.2 Movimientos de activos y pasivos por impuestos diferidos del estado de situación financiera

Son los siguientes:

Movimientos en Activos por impuestos diferidos	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
<b>Activos por impuestos diferidos, saldo inicial</b>	<b>103.262.955</b>	<b>91.761.330</b>
Incremento (decremento) en activos por impuestos diferidos	(2.235.910)	2.028.849
Incremento (decremento) activos por impuestos diferidos relativos a pérdidas fiscales	2.271.366	9.472.776
<b>Cambios en activos por impuestos diferidos, Total</b>	<b>35.456</b>	<b>11.501.625</b>
<b>Total Activos por impuestos diferidos antes de compensación</b>	<b>103.298.411</b>	<b>103.262.955</b>
Compensación impuestos diferidos	(8.144.469)	(7.264.159)
<b>Activos por impuestos diferidos, Saldo final</b>	<b>95.153.942</b>	<b>95.998.796</b>

Movimientos en Pasivos por impuestos diferidos	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
<b>Pasivos por impuestos diferidos, Saldo inicial</b>	<b>17.107.076</b>	<b>20.434.816</b>
Incremento (decremento) en pasivos por impuestos diferidos	979.225	(3.327.740)
<b>Cambios en pasivos por impuestos diferidos, Total</b>	<b>979.225</b>	<b>(3.327.740)</b>
<b>Total Pasivos por impuestos diferidos antes de compensación</b>	<b>18.086.301</b>	<b>17.107.076</b>
Compensación impuestos diferidos	(8.144.469)	(7.264.159)
<b>Pasivos por impuestos diferidos, Saldo final</b>	<b>9.941.832</b>	<b>9.842.917</b>

Los impuestos diferidos activos y pasivos se compensan cuando existe derecho legalmente ejecutable de compensar los activos tributarios corrientes contra los pasivos tributarios corrientes y cuando los impuestos a la renta diferidos activos y pasivos están relacionados con el impuesto a la renta que grava la misma autoridad tributaria a la misma entidad gravada o a diferentes entidades gravadas por las que existe la intención de liquidar los saldos sobre bases netas.

### 17.3 Principales componentes del ingreso (gasto) por impuestos

<b>Principales componentes del Ingreso (gasto) por impuestos</b>	<b>31.03.2026 M\$</b>	<b>31.03.2025 M\$</b>
Ingreso (gasto) por impuesto corriente	(1.114.563)	(738.731)
Ajustes por impuestos corrientes de periodos anteriores	0	1.817
<b>Ingreso (gasto) por impuestos corriente y ajustes por impuestos corrientes de periodos anteriores</b>	<b>(1.114.563)</b>	<b>(736.914)</b>
Ingreso (gasto) por impuestos diferidos relacionado con el nacimiento y reversión de diferencias temporarias	(943.769)	3.374.123
<b>Ingreso (gasto) por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas</b>	<b>(2.058.332)</b>	<b>2.637.209</b>

### 17.4 Conciliación de la ganancia (pérdida) contable y de las tasas impositivas

<b>Conciliación de la ganancia (pérdida) contable multiplicada por las tasas impositivas aplicables; y de la tasa impositiva media efectiva y la tasa impositiva aplicable</b>	<b>31.03.2026</b>		<b>31.03.2025</b>	
	<b>M\$</b>	<b>Efecto Tasa</b>	<b>M\$</b>	<b>Efecto Tasa</b>
<b>Ganancia (Pérdida) contable</b>	<b>(4.581.101)</b>		<b>(11.043.499)</b>	
Total de Ingreso (gasto) por impuestos a la tasa impositiva aplicable	1.236.897	-0,2700	2.981.745	-0,2700
Efecto fiscal de gastos no deducibles para la determinación de la ganancia (pérdida) tributable	(89.284)	0,0195	(10.020)	0,0009
Efecto fiscal de pérdidas fiscales	159.185	-0,0347	821.170	-0,0744
Otros efectos fiscales por conciliación entre la ganancia contable y (gasto) por impuestos ingreso	(3.365.130)	0,7346	(1.155.686)	0,1046
<b>Ingreso (gasto) por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas</b>	<b>(2.058.332)</b>	<b>0,4494</b>	<b>2.637.209</b>	<b>-0,2389</b>

## 18. OTROS PASIVOS FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES

El detalle de este rubro al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

### 18.1 Clases de préstamos que acumulan (devengan) intereses

Otros pasivos financieros, corrientes	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Préstamos bancarios (18.2) y (18.5)	422.775.465	453.236.597
Instrumentos derivados (18.5)	1.836.979	2.583
Pasivos por Arrendamiento (1) (18.3) y (18.5)	1.325.618	1.706.529
Crédito L.A.C.	184.747	0
<b>Total</b>	<b>426.122.809</b>	<b>454.945.709</b>

Otros pasivos financieros, no corrientes	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Préstamos bancarios (18.2) y (18.5)	75.458.999	78.998.940
Pasivos por Arrendamiento (1) (18.3) y (18.5)	213.279	323.359
<b>Total</b>	<b>75.672.278</b>	<b>79.322.299</b>

(1) Ver nota 2.9, 2.28 y 16 a los estados financieros consolidados intermedios.

### 18.2 Préstamos bancarios

A continuación se presenta el detalle de los préstamos bancarios por monedas, tipo de amortización y vencimientos; e importe del valor nominal a pagar para los cierres al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025.

Para algunos préstamos bancarios, la tasa nominal es igual a la tasa efectiva, debido principalmente a que corresponden a renovaciones y no existen gastos operacionales asociados.

Detalle al 31.03.2026																
RUT entidad deudora	Nombre entidad deudora	País entidad deudora	Nombre entidad acreedora	Moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Garantía	Corriente				No Corriente			Importe del valor nominal de la Obligación a pagar M\$
									Vencimiento			Total Corriente al 31.03.2026	Vencimiento		Total no Corriente al 31.03.2026	
									hasta 1 mes	Más de 1 a 3 Meses	Más de 3 a 12 Meses		1 a 5 Años	Más de 5 Años		
M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$				
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,52%	4,52%	Hipotecaria	0	4.764.275	0	4.764.275	0	0	0	4.806.937
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,52%	4,52%	Hipotecaria	0	1.265.323	0	1.265.323	0	0	0	1.276.654
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,35%	4,35%	Hipotecaria	0	8.778.026	0	8.778.026	0	0	0	8.854.806
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,13%	4,29%	Hipotecaria	0	0	42.303	42.303	3.585.755	0	3.585.755	3.738.302
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,11%	4,26%	Hipotecaria	0	0	38.308	38.308	2.929.243	0	2.929.243	3.054.963
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,13%	4,29%	Hipotecaria	0	0	27.732	27.732	2.350.661	0	2.350.661	2.450.664
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,55%	4,55%	Hipotecaria	0	19.905.431	0	19.905.431	0	0	0	20.071.308
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,21%	4,41%	Hipotecaria	0	0	4.288	4.288	426.864	0	426.864	444.748
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,60%	4,60%	Hipotecaria	7.576.862	0	0	7.576.862	0	0	0	7.605.993
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	3.020.030	0	3.020.030	0	0	0	3.057.170
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,13%	4,30%	Hipotecaria	0	0	13.792	13.792	824.763	0	824.763	860.228
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	1.726.001	0	1.726.001	0	0	0	1.743.576
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	4.003.724	0	4.003.724	0	0	0	4.044.492
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	4.045.714	0	4.045.714	0	0	0	4.086.909
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	3.084.312	0	3.084.312	0	0	0	3.115.718
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	7.717.736	0	7.717.736	0	0	0	7.796.321
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	545.261	0	545.261	0	0	0	550.813
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	540.413	0	540.413	0	0	0	545.916
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	2.246.475	0	2.246.475	0	0	0	2.269.349
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	5.994.621	0	5.994.621	0	0	0	6.055.661
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	5.893.748	0	5.893.748	0	0	0	5.953.761
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	3.515.041	0	3.515.041	0	0	0	3.550.833
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	5.829.264	0	5.829.264	0	0	0	5.888.621
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	8.911.595	0	8.911.595	0	0	0	9.002.338
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,45%	4,68%	Hipotecaria	0	12.459	0	12.459	1.184.454	0	1.184.454	1.200.288
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,64%	6,11%	Hipotecaria	0	0	14.724	14.724	5.783.160	0	5.783.160	6.013.835
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,53%	6,11%	Hipotecaria	0	0	10.144	10.144	3.984.172	0	3.984.172	4.143.000
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	367.004	0	367.004	0	0	0	370.788
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,03%	4,36%	Hipotecaria	0	0	2.438	2.438	179.766	0	179.766	186.994
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	697.189	0	697.189	0	0	0	704.288
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ITALCORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,77%	4,77%	Hipotecaria	0	2.545.727	0	2.545.727	0	0	0	2.564.604
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ITALCORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,77%	4,77%	Hipotecaria	0	2.950.317	0	2.950.317	0	0	0	2.971.858
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ITALCORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,77%	4,77%	Hipotecaria	0	4.212.073	0	4.212.073	0	0	0	4.242.825
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ITALCORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,84%	4,77%	Hipotecaria	0	85.241	0	85.241	0	0	0	85.874
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ITALCORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,78%	4,77%	Hipotecaria	0	730.506	0	730.506	0	0	0	735.919
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,45%	5,45%	Hipotecaria	0	5.271.525	0	5.271.525	0	0	0	5.322.072
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,10%	5,10%	Hipotecaria	0	1.892.292	0	1.892.292	0	0	0	1.909.418
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,10%	5,10%	Hipotecaria	0	7.390.474	0	7.390.474	0	0	0	7.456.786
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,20%	5,40%	Hipotecaria	0	0	64.904	64.904	1.550.879	0	1.550.879	1.639.046
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,29%	5,45%	Hipotecaria	0	0	41.402	41.402	1.353.861	0	1.353.861	1.415.144
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,97%	5,20%	Hipotecaria	0	9.306	0	9.306	415.669	0	415.669	427.076
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,54%	5,70%	Hipotecaria	0	12.611	0	12.611	568.900	0	568.900	584.683
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,54%	5,70%	Hipotecaria	0	3.798	0	3.798	171.319	0	171.319	176.066
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,97%	5,20%	Hipotecaria	0	21.527	0	21.527	961.500	0	961.500	987.888
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,58%	5,71%	Hipotecaria	0	0	12.481	12.481	1.124.094	0	1.124.094	1.186.319
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,58%	5,71%	Hipotecaria	0	0	3.250	3.250	292.757	0	292.757	306.963
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,44%	5,60%	Hipotecaria	0	0	8.733	8.733	684.640	0	684.640	723.086
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,44%	5,60%	Hipotecaria	0	0	3.262	3.262	255.704	0	255.704	270.063
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SCOTTI BANK CHILE	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,84%	5,84%	Hipotecaria	0	4.008.544	0	4.008.544	0	0	0	4.035.158
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SCOTTI BANK CHILE	US\$	Sujeta a liberación de garantías	6,40%	6,40%	Hipotecaria	0	32.028.492	0	32.028.492	0	0	0	32.258.631
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	MUTUOS HIPOTECARIOS RENTA NACIONAL	UF	Sujeta a liberación de garantías	7,49%	7,49%	Hipotecaria	0	3.925	0	3.925	385.113	0	385.113	391.523
76.092.183-1	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,25%	3,50%	Hipotecaria	0	5.996.013	0	5.996.013	0	0	0	6.032.036
76.092.183-1	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,25%	3,50%	Hipotecaria	0	4.643.792	0	4.643.792	0	0	0	4.671.602
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	69.453	0	69.453	0	0	0	70.134
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	243.727	0	243.727	0	0	0	246.114
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	907.322	0	907.322	0	0	0	916.207
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	907.322	0	907.322	0	0	0	916.207
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	403.254	0	403.254	0	0	0	407.203
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	584.819	0	584.819	0	0	0	590.546
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	584.819	0	584.819	0	0	0	590.546
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	282.278	0	282.278	0	0	0	285.042
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	811.461	0	811.461	0	0	0	819.407
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	811.461	0	811.461	0	0	0	819.407
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	811.461	0	811.461	0	0	0	819.407
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	811.461	0	811.461	0	0	0	819.407
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	811.461	0	811.461	0	0	0	819.407
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	811.461	0	811.461	0	0	0	819.407
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	811.461	0	811.461	0	0	0	819.407
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	811.461	0	811.461	0	0	0	819.407
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	811.461	0	811.461	0	0	0	819.407
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOÉN S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,81%	2,81%	Hipotecaria	0	1.252.016	0	1.252.016	0	0	0	1.259.825
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOÉN S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	2,81%	2,81%	Hipotecaria	0	592.325						

Detalle al 31.03.2026																	
RUT entidad deudora	Nombre entidad deudora	País entidad deudora	Nombre entidad acreedora	Moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Garantía	Corriente			No Corriente			Importe del valor nominal de la Obligación a pagar MS		
									Vencimiento			Vencimiento					
									hasta 1 mes	Más de 1 a 3 Meses	Más de 3 a 12 Meses	Total Corriente al 31.03.2026	1 a 5 Años	Más de 5 Años		Total no Corriente al 31.03.2026	
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PENALOLEN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,12%	3,30%	Hipotecaria	68.707	0	0	68.707	4.461.516	0	0	4.461.516	4.533.904
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PENALOLEN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,03%	4,18%	Hipotecaria	0	0	61.233	61.233	4.025.687	0	0	4.025.687	4.189.754
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PENALOLEN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,03%	4,18%	Hipotecaria	0	0	23.110	23.110	1.519.364	0	0	1.519.364	1.581.286
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PENALOLEN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,42%	3,61%	Hipotecaria	0	37.694	0	37.694	2.557.121	0	0	2.557.121	2.603.534
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PENALOLEN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,26%	4,46%	Hipotecaria	0	0	0	0	2.032.787	0	0	2.032.787	2.098.191
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PENALOLEN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,32%	4,46%	Hipotecaria	0	0	18.787	18.787	1.531.755	0	0	1.531.755	1.592.291
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PENALOLEN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,19%	4,37%	Hipotecaria	0	0	10.890	10.890	1.263.580	0	0	1.263.580	1.291.306
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PENALOLEN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,19%	4,37%	Hipotecaria	0	0	5.831	5.831	5.976.512	0	0	5.976.512	691.212
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PENALOLEN S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,29%	5,45%	Hipotecaria	0	0	925.084	925.084	0	0	0	925.084	
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PENALOLEN S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,54%	5,70%	Hipotecaria	0	394.176	0	394.176	0	0	0	394.176	
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PENALOLEN S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,45%	5,45%	Hipotecaria	0	500.510	0	500.510	0	0	0	500.510	
76.954.790-8	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,87%	3,87%	Hipotecaria	0	225.050	0	225.050	0	0	0	225.050	
76.954.790-8	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,87%	3,87%	Hipotecaria	0	682.922	0	682.922	0	0	0	682.922	
76.954.790-8	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	Chile	CONSORCIO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,37%	3,36%	Hipotecaria	0	797.281	0	797.281	0	0	0	797.281	
76.954.790-8	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	Chile	CONSORCIO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,37%	3,36%	Hipotecaria	0	797.281	0	797.281	0	0	0	797.281	
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	8.272.882	0	8.272.882	0	0	0	8.272.882	
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	2.119.704	0	2.119.704	0	0	0	2.119.704	
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,45%	5,45%	Hipotecaria	0	8.764.721	0	8.764.721	0	0	0	8.764.721	
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	SANTANDER	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	8,52%	8,52%	Hipotecaria	0	118.926	0	118.926	4.785.750	0	0	4.785.750	
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,45%	5,45%	Hipotecaria	0	1.678.777	0	1.678.777	0	0	0	1.678.777	
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	CONSORCIO	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,40%	5,60%	Hipotecaria	27.048	0	0	27.048	7.903.800	0	0	7.903.800	
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,35%	4,35%	Hipotecaria	0	7.081.450	0	7.081.450	0	0	0	7.081.450	
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,35%	4,35%	Hipotecaria	0	4.471.269	0	4.471.269	0	0	0	4.471.269	
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,35%	4,35%	Hipotecaria	0	5.739.084	0	5.739.084	0	0	0	5.739.084	
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,35%	4,35%	Hipotecaria	0	495.654	0	495.654	0	0	0	495.654	
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,52%	4,52%	Hipotecaria	0	1.214.600	0	1.214.600	0	0	0	1.214.600	
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,52%	4,52%	Hipotecaria	0	1.360.361	0	1.360.361	0	0	0	1.360.361	
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,20%	4,35%	Hipotecaria	0	3.899.224	0	3.899.224	0	0	0	3.899.224	
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,04%	5,04%	Hipotecaria	0	5.743.404	0	5.743.404	0	0	0	5.743.404	
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,90%	5,90%	Hipotecaria	0	634.231	0	634.231	0	0	0	634.231	
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,43%	5,60%	Hipotecaria	0	110.627	0	110.627	5.976.258	0	0	5.976.258	
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	5.178.808	0	5.178.808	0	0	0	5.178.808	
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	2.167.623	0	2.167.623	0	0	0	2.167.623	
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	1.272.140	0	1.272.140	0	0	0	1.272.140	
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	1.673.942	0	1.673.942	0	0	0	1.673.942	
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,33%	4,64%	Hipotecaria	0	700.640	0	700.640	0	0	0	700.640	
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	4.760.195	0	4.760.195	0	0	0	4.760.195	
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,70%	4,70%	Hipotecaria	0	4.144.732	0	4.144.732	0	0	0	4.144.732	
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	SCOTIABANK CHILE	US\$	Sujeta a liberación de garantías	6,40%	6,40%	Hipotecaria	0	20.336.594	0	20.336.594	0	0	0	20.336.594	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,52%	4,52%	Hipotecaria	0	1.200.290	0	1.200.290	0	0	0	1.200.290	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,52%	4,52%	Hipotecaria	0	1.352.821	0	1.352.821	0	0	0	1.352.821	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,52%	4,52%	Hipotecaria	0	5.066.551	0	5.066.551	0	0	0	5.066.551	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,55%	4,55%	Hipotecaria	0	17.602.325	0	17.602.325	0	0	0	17.602.325	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,91%	4,91%	Hipotecaria	474.070	0	0	474.070	0	0	0	474.070	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,91%	4,91%	Hipotecaria	5.683.031	0	0	5.683.031	0	0	0	5.683.031	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,04%	5,04%	Hipotecaria	0	6.238.223	0	6.238.223	0	0	0	6.238.223	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,50%	4,50%	Hipotecaria	0	0	9.166.922	9.166.922	0	0	0	9.166.922	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	CONSORCIO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,15%	4,32%	Hipotecaria	0	0	4.100.829	4.100.829	0	0	0	4.100.829	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	5.908.876	0	5.908.876	0	0	0	5.908.876	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,59%	4,70%	Hipotecaria	0	443.122	0	443.122	0	0	0	443.122	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	5.279.853	0	5.279.853	0	0	0	5.279.853	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	2.980.140	0	2.980.140	0	0	0	2.980.140	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	2.990.282	0	2.990.282	0	0	0	2.990.282	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	457.911	0	457.911	0	0	0	457.911	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,45%	4,69%	Hipotecaria	0	2.158.253	0	2.158.253	0	0	0	2.158.253	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,70%	4,70%	Hipotecaria	0	1.942.400	0	1.942.400	0	0	0	1.942.400	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,90%	5,90%	Hipotecaria	0	0	6.842.169	6.842.169	0	0	0	6.842.169	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	SCOTIABANK CHILE	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,84%	5,84%	Hipotecaria	0	2.861.689	0	2.861.689	0	0	0	2.861.689	
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	SCOTIABANK CHILE	US\$	Sujeta a liberación de garantías	6,40%	6,40%	Hipotecaria	0	13.368.216	0	13.368.216	0	0	0	13.368.216	
94.840.000-6	SOCOVESA S.A	Chile	ALZA DEUDA PRIVADA Y FONDO DE INVER	UF	Sujeta a liberación de garantías	7,19%	6,39%	Hipotecaria	0	60.768	0	60.768	8.350.078	0	0	8.350.078	
94.840.000-6	SOCOVESA S.A	Chile	ALZA DEUDA PRIVADA Y FONDO DE INVER	UF	Sujeta a liberación de garantías	7,19%	6,39%	Hipotecaria	0	9.908	0	9.908	1.361.517	0	0	1.361.517	
77.089.296-1	MADAGASCAR SPA	Chile	SCOTIABANK CHILE	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,85%	4,85%	Hipotecaria	0	39.042.370	0	39.042.370	0	0	0	39.042.370	
77.089.296-1	MADAGASCAR SPA	Chile	SCOTIABANK CHILE	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,29%	4,29%	Hipotecaria	0	1.609.455	0	1.609.455	0	0	0	1.609.455	
<b>Total Préstamos bancarios</b>																	

Detalle al 31.12.2025																
RUT entidad deudora	Nombre entidad deudora	País entidad deudora	Nombre entidad acreedora	Moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Garantía	Corriente				No Corriente			Importe del valor nominal de la Obligación a pagar MS
									Vencimiento			Total al 31.12.2025	Vencimiento		Total no Corriente al 31.12.2025	
									hasta 1 mes	Más de 1 a 3 Meses	Más de 3 a 12 Meses		1 a 5 Años	Más de 5 Años		
MS	MS	MS	MS	MS	MS	MS	MS	MS	MS	MS	MS	MS				
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,83%	5,83%	Hipotecaria	4.742.348	0	0	4.742.348	0	0	0	4.753.017
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,83%	5,83%	Hipotecaria	1.259.499	0	0	1.259.499	0	0	0	1.262.333
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,60%	5,60%	Hipotecaria	8.736.254	0	0	8.736.254	0	0	0	8.763.257
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,13%	4,29%	Hipotecaria	0	0	3.835	3.835	3.575.516	0	3.575.516	3.722.628
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,11%	4,26%	Hipotecaria	0	0	6.945	6.945	2.920.879	0	2.920.879	3.046.240
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,13%	4,29%	Hipotecaria	0	0	2.514	2.514	2.343.950	0	2.343.950	2.443.667
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,74%	6,74%	Hipotecaria	21.395.506	0	0	21.395.506	0	0	0	21.430.479
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,60%	5,60%	Hipotecaria	7.100.333	0	0	7.100.333	0	0	0	7.122.382
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,60%	4,60%	Hipotecaria	0	0	12.370.360	12.370.360	0	0	0	12.554.395
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	7.291.664	7.291.664	0	0	0	7.451.288
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,13%	4,30%	Hipotecaria	0	0	4.911	4.911	822.409	0	822.409	857.772
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	1.701.357	1.701.357	0	0	0	1.738.597
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	3.946.559	3.946.559	0	0	0	4.032.943
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	3.987.949	3.987.949	0	0	0	4.075.240
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	3.040.275	3.040.275	0	0	0	3.106.822
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	7.607.543	7.607.543	0	0	0	7.774.061
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	537.476	537.476	0	0	0	549.241
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	532.697	532.697	0	0	0	546.387
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	2.214.400	2.214.400	0	0	0	2.262.870
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	5.909.031	5.909.031	0	0	0	6.038.371
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	5.809.598	5.809.598	0	0	0	5.936.761
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	3.464.854	3.464.854	0	0	0	3.540.694
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	5.746.035	5.746.035	0	0	0	5.871.807
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	8.784.356	8.784.356	0	0	0	8.976.633
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	7,06%	6,29%	Hipotecaria	150.559	0	150.559	150.559	5.783.160	0	5.783.160	6.000.428
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,63%	4,80%	Hipotecaria	0	22.248	0	22.248	3.972.796	0	3.972.796	4.034.772
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,46%	4,64%	Hipotecaria	0	0	1.292.940	1.292.940	0	0	0	1.321.241
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,03%	4,36%	Hipotecaria	0	0	477	477	179.253	0	179.253	186.460
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	687.235	687.235	0	0	0	702.277
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ITAU-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,77%	4,77%	Hipotecaria	0	0	2.555.253	2.555.253	0	0	0	2.604.469
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ITAU-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,77%	4,77%	Hipotecaria	0	0	2.907.374	2.907.374	0	0	0	2.963.372
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ITAU-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,77%	4,77%	Hipotecaria	0	0	4.150.764	4.150.764	0	0	0	4.230.711
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ITAU-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,77%	4,77%	Hipotecaria	0	0	2.291.511	2.291.511	0	0	0	2.335.793
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ITAU-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,77%	4,77%	Hipotecaria	0	0	2.785.837	2.785.837	0	0	0	2.830.672
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	ITAU-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,77%	4,77%	Hipotecaria	0	0	863.718	863.718	0	0	0	880.424
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,45%	5,45%	Hipotecaria	0	0	6.018.433	6.018.433	0	0	0	6.158.133
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,10%	5,10%	Hipotecaria	0	0	3.296.499	3.296.499	0	0	0	3.366.296
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,10%	5,10%	Hipotecaria	0	0	7.913.859	7.913.859	0	0	0	8.083.793
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,20%	5,40%	Hipotecaria	0	0	43.841	43.841	1.546.451	0	1.546.451	1.634.366
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,29%	5,45%	Hipotecaria	0	0	22.890	22.890	1.349.998	0	1.349.998	1.411.104
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,97%	5,20%	Hipotecaria	0	0	3.891	3.891	414.482	0	414.482	425.857
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,54%	5,70%	Hipotecaria	0	0	4.491	4.491	567.275	0	567.275	582.994
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,54%	5,70%	Hipotecaria	0	0	1.353	1.353	170.830	0	170.830	175.564
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,97%	5,20%	Hipotecaria	0	0	9.002	9.002	958.755	0	958.755	985.067
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SCOTIABANK-BBVA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,31%	4,31%	Hipotecaria	5.161.792	0	0	5.161.792	0	0	0	5.166.728
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	SCOTIABANK-BBVA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,31%	4,31%	Hipotecaria	30.554.067	0	0	30.554.067	0	0	0	30.583.285
88.452.300-1	ALMAGRO S.A	Chile	MUTUOS HIPOTECARIOS RENTA NACIONAL	UF	Sujeta a liberación de garantías	7,49%	7,49%	Hipotecaria	0	4.744	0	4.744	422.605	0	422.605	430.167
76.912.610-4	CONSORCIO INMOBILIARIO MACUL S.A.	Chile	BTG PACTUAL DEUDA PRIVADA INMOBILIARIA	UF	Sujeta a liberación de garantías	7,44%	7,44%	Hipotecaria	0	0	862.631	862.631	0	0	0	901.666
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	68.492	68.492	0	0	0	69.933
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	240.354	240.354	0	0	0	245.411
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	894.765	894.765	0	0	0	913.591
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	894.765	894.765	0	0	0	913.591
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	397.673	397.673	0	0	0	406.040
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	576.725	576.725	0	0	0	588.860
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	576.725	576.725	0	0	0	588.860
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	278.372	278.372	0	0	0	284.228
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	800.230	800.230	0	0	0	817.067
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	800.230	800.230	0	0	0	817.067
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	800.230	800.230	0	0	0	817.067
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	800.230	800.230	0	0	0	817.067
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	800.230	800.230	0	0	0	817.067
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	800.230	800.230	0	0	0	817.067
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	800.230	800.230	0	0	0	817.067
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	800.230	800.230	0	0	0	817.067
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	800.230	800.230	0	0	0	817.067
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	800.230	800.230	0	0	0	817.067
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	800.230	800.230	0	0	0	817.067
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	800.230	800.230	0	0	0	817.067
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	800.230	800.230	0	0	0	817.067
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	800.230	800.230	0	0	0	817.067
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	800.230	800.230	0	0	0	817.067
76.646.780-6	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,46%	4,46%	Hipotecaria	0	0	800.230	800.230				

Detalle al 31.12.2025																
RUT entidad deudora	Nombre entidad deudora	País entidad deudora	Nombre entidad acreedora	Moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Garantía	Corriente				No Corriente			Importe del valor nominal de la Obligación a pagar MS
									Vencimiento			Total Corriente al 31.12.2025	Vencimiento		Total no Corriente al 31.12.2025	
									hasta 1 mes	Más de 1 a 3 Meses	Más de 3 a 12 Meses		1 a 5 Años	Más de 5 Años		
MS	MS	MS	MS	MS	MS	MS	MS	MS	MS	MS	MS	MS				
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PENALOLEN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,42%	3,61%	Hipotecaria	0	0	14,574	14,574	2,549,820	0	2,549,820	2,596,100
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PENALOLEN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,86%	5,08%	Hipotecaria	0	154	0	154	1,090,144	0	1,090,144	1,101,836
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PENALOLEN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,86%	5,08%	Hipotecaria	0	189	0	189	1,338,766	0	1,338,766	1,353,123
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PENALOLEN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,32%	4,46%	Hipotecaria	0	0	2,262	2,262	2,028,271	0	2,028,271	2,108,430
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PENALOLEN S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,32%	4,46%	Hipotecaria	0	0	1,703	1,703	1,527,381	0	1,527,381	1,587,744
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PENALOLEN S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,29%	5,45%	Hipotecaria	0	0	910,247	910,247	0	0	0	935,587
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PENALOLEN S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,54%	5,70%	Hipotecaria	0	0	387,571	387,571	0	0	0	395,182
96.659.030-0	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PENALOLEN S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,45%	5,45%	Hipotecaria	0	0	492,404	492,404	0	0	0	503,831
76.954.790-8	INMOBILIARIA LOS CONDOPES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,87%	3,87%	Hipotecaria	0	0	237,016	237,016	0	0	0	240,532
76.954.790-8	INMOBILIARIA LOS CONDOPES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	3,87%	3,87%	Hipotecaria	0	0	674,472	674,472	0	0	0	684,438
76.954.790-8	INMOBILIARIA LOS CONDOPES S.A.	Chile	CONSORCIO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,23%	4,49%	Hipotecaria	0	822,208	0	822,208	0	0	0	830,235
76.954.790-8	INMOBILIARIA LOS CONDOPES S.A.	Chile	CONSORCIO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,33%	4,49%	Hipotecaria	0	822,208	0	822,208	0	0	0	830,235
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,74%	6,74%	Hipotecaria	4,679,522	0	0	4,679,522	0	0	0	4,687,171
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	686,589	686,589	0	0	0	701,617
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	849,288	849,288	0	0	0	867,878
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	8,154,762	8,154,762	0	0	0	8,335,258
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	2,358,834	2,358,834	0	0	0	2,410,465
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	ITAU-CORPBANCA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,77%	4,77%	Hipotecaria	0	0	837,284	837,284	0	0	0	853,479
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,45%	5,45%	Hipotecaria	0	0	9,312,091	9,312,091	0	0	0	9,529,243
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	SANTANDER	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	8,52%	8,52%	Hipotecaria	0	0	16,990	16,990	4,785,750	0	4,785,750	5,196,804
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,45%	5,45%	Hipotecaria	0	0	3,872,122	3,872,122	0	0	0	3,962,287
76.026.047-9	INMOBILIARIA PILARES S.A.	Chile	CONSORCIO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,60%	5,60%	Hipotecaria	35,554	0	0	35,554	7,881,233	0	7,881,233	7,922,916
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,60%	5,60%	Hipotecaria	7,047,751	0	0	7,047,751	0	0	0	7,069,535
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,60%	5,60%	Hipotecaria	4,449,992	0	0	4,449,992	0	0	0	4,463,746
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,60%	5,60%	Hipotecaria	5,711,773	0	0	5,711,773	0	0	0	5,729,428
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,60%	5,60%	Hipotecaria	493,296	0	0	493,296	0	0	0	494,980
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,83%	5,83%	Hipotecaria	1,209,009	0	0	1,209,009	0	0	0	1,211,730
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,83%	5,83%	Hipotecaria	1,354,100	0	0	1,354,100	0	0	0	1,357,147
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,25%	3,40%	Hipotecaria	3,909,734	0	0	3,909,734	0	0	0	3,917,745
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,04%	5,04%	Hipotecaria	0	0	6,041,341	6,041,341	0	0	0	6,191,025
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,68%	5,68%	Hipotecaria	5,754,476	0	0	5,754,476	0	0	0	5,759,010
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	6,43%	5,60%	Hipotecaria	0	0	26,883	26,883	5,959,194	0	5,959,194	6,297,544
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	5,104,865	5,104,865	0	0	0	5,216,603
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	2,136,673	2,136,673	0	0	0	2,183,442
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	1,253,977	1,253,977	0	0	0	1,261,425
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	1,650,041	1,650,041	0	0	0	1,686,158
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,33%	4,64%	Hipotecaria	0	0	690,637	690,637	0	0	0	705,754
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	4,692,229	4,692,229	0	0	0	4,794,935
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,70%	6,70%	Hipotecaria	4,114,628	0	0	4,114,628	0	0	0	4,118,433
96.757.030-3	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,31%	4,31%	Hipotecaria	19,400,407	0	0	19,400,407	0	0	0	19,418,954
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,83%	5,83%	Hipotecaria	1,194,766	0	0	1,194,766	0	0	0	1,197,453
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,83%	5,83%	Hipotecaria	1,346,595	0	0	1,346,595	0	0	0	1,349,624
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,83%	5,83%	Hipotecaria	5,043,233	0	0	5,043,233	0	0	0	5,054,579
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,74%	6,74%	Hipotecaria	17,933,233	0	0	17,933,233	0	0	0	17,962,546
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,91%	4,91%	Hipotecaria	0	0	467,106	467,106	0	0	0	473,775
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,91%	4,91%	Hipotecaria	0	0	5,599,564	5,599,564	0	0	0	5,679,505
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,04%	5,04%	Hipotecaria	0	0	6,144,909	6,144,909	0	0	0	6,293,397
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	BICE	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,50%	4,50%	Hipotecaria	0	0	9,040,078	9,040,078	0	0	0	9,250,365
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	CONSORCIO	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,15%	4,32%	Hipotecaria	0	0	4,046,213	4,046,213	0	0	0	4,144,421
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	5,824,509	5,824,509	0	0	0	5,951,999
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,68%	4,05%	Hipotecaria	438,630	0	0	438,630	0	0	0	438,876
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	5,204,468	5,204,468	0	0	0	5,318,386
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	2,937,590	2,937,590	0	0	0	3,001,889
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	2,947,587	2,947,587	0	0	0	3,012,106
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,64%	4,64%	Hipotecaria	0	0	451,373	451,373	0	0	0	461,253
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,70%	6,70%	Hipotecaria	1,928,291	0	0	1,928,291	0	0	0	1,930,075
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	SANTANDER	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,68%	5,68%	Hipotecaria	7,005,080	0	0	7,005,080	0	0	0	7,010,583
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,31%	4,31%	Hipotecaria	3,708,600	0	0	3,708,600	0	0	0	3,712,146
96.791.150-K	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	Chile	SCOTIABANK-BBVA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,31%	4,31%	Hipotecaria	12,752,616	0	0	12,752,616	0	0	0	12,765,069
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,70%	6,70%	Hipotecaria	616,594	0	0	616,594	0	0	0	619,610
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,70%	6,70%	Hipotecaria	1,152,416	0	0	1,152,416	0	0	0	1,158,051
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile	BCI	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,70%	6,70%	Hipotecaria	1,870,780	0	0	1,870,780	0	0	0	1,879,929
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,70%	6,70%	Hipotecaria	924,530	0	0	924,530	0	0	0	929,051
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,70%	6,70%	Hipotecaria	1,259,176	0	0	1,259,176	0	0	0	1,266,334
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile	ESTADO	PESOS	Sujeta a liberación de garantías	6,70%	6,70%	Hipotecaria	3,239,501	0	0	3,239,501	0	0	0	3,256,343
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile	ALZA DEUDA PRIVADA Y FONDO DE INVER	UF	Sujeta a liberación de garantías	7,19%	6,39%	Hipotecaria	0	63,550	0	63,550	8,326,236	0	8,326,236	8,462,204
94.840.000-6	SOCOVESA S.A.	Chile	ALZA DEUDA PRIVADA Y FONDO DE INVER	UF	Sujeta a liberación de garantías	7,19%	6,39%	Hipotecaria	0	3,133	0	3,133	1,357,629	0	1,357,629	1,372,569
77.089.296-1	MADAGASCAR SPA	Chile	SCOTIABANK-BBVA	UF	Sujeta a liberación de garantías	4,85%	4,85%	Hipotecaria	0	0	38,468,877	38,468,877	0	0	0	39,125,966
77.089.296-1	MADAGASCAR SPA	Chile	SCOTIABANK-BBVA	UF	Sujeta a liberación de garantías	5,13%	4,29%	Hipotecaria	0	0	1,587,982	1,587,982	0	0	0	1,611,985
<b>Total Préstamos bancarios</b>									<b>197.524.282</b>	<b>1.924.546</b>	<b>253.787.769</b>	<b>453.236.597</b>	<b>78.998.940</b>	<b>0</b>	<b>78.998.94</b>	

### 18.3 Pasivos por arrendamiento

- a) Plazos de vencimiento, a continuación se detallan los montos según plazo de pago de los Pasivos por arrendamiento, corrientes y no corrientes al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025 (Ver nota 2.9, 2.28 y 16 a los estados financieros consolidados intermedios).

Reconciliación de los pagos mínimos del arrendamiento financiero, arrendatario	Bruto M\$	Interés M\$	Valor Presente al 31.03.2026 M\$
Menor a un año	1.389.049	63.431	1.325.618
Entre un año y cinco años	220.657	7.378	213.279
<b>Total</b>	<b>1.609.706</b>	<b>70.809</b>	<b>1.538.897</b>

Reconciliación de los pagos mínimos del arrendamiento financiero, arrendatario	Bruto M\$	Interés M\$	Valor Presente al 31.12.2025 M\$
Menor a un año	1.801.882	95.353	1.706.529
Entre un año y cinco años	337.005	13.646	323.359
<b>Total</b>	<b>2.138.887</b>	<b>108.999</b>	<b>2.029.888</b>

### 18.4 Operaciones de Factoring y Confirming

- a) Saldos vigentes de operaciones de factoring y confirming

Para el período terminado al 31 de marzo de 2026 y para el año terminado al 31 de diciembre de 2025, no existen saldos vigentes de operaciones de factoring y/o confirming.

- b) Operaciones acumuladas de factoring y confirming

Para el período terminado al 31 de marzo de 2026 y para el año terminado al 31 de diciembre de 2025, no se realizaron operaciones de factoring y/o confirming.

### 18.5 Conciliación de otros pasivos financieros corrientes y no corrientes

Cuadro de movimiento de otros pasivos financieros corrientes y no corrientes	Saldo inicial al 01.01.2026 M\$	Cambios que representan flujo de efectivo				Cambios que no representan flujo de efectivo				Saldo Final al 31.03.2026 M\$
		Obtención de préstamos	Pagos de préstamos	Pagos de intereses	Pago cuotas pasivos por arrendamiento	Diferencia de cambio y unidad de reajuste	Interés devengado	Arrendamientos financieros nuevos y bajas	Otros movimientos que no representan flujo	
		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	
Préstamos bancarios	532.235.537	18.612.569	(57.600.996)	(3.810.925)	0	3.413.775	5.384.504	0	0	498.234.464
Pasivos por Arrendamiento	2.029.888	0	0	0	(573.182)	2.011	37.115	(17.754)	60.819	1.538.897
Instrumentos derivados	2.583	0	0	0	0	0	0	0	1.834.396	1.836.979
Crédito L.A.C.	0	184.747	0	0	0	0	0	0	0	184.747
<b>Total</b>	<b>534.268.008</b>	<b>18.797.316</b>	<b>(57.600.996)</b>	<b>(3.810.925)</b>	<b>(573.182)</b>	<b>3.415.786</b>	<b>5.421.619</b>	<b>(17.754)</b>	<b>1.895.215</b>	<b>501.795.087</b>

Cuadro de movimiento de otros pasivos financieros corrientes y no corrientes	Saldo inicial al 01.01.2025 M\$	Cambios que representan flujo de efectivo				Cambios que no representan flujo de efectivo				Saldo Final al 31.12.2025 M\$
		Obtención de préstamos	Pagos de préstamos	Pagos de intereses	Pago cuotas pasivos por arrendamiento	Diferencia de cambio y unidad de reajuste	Interés devengado	Arrendamientos financieros nuevos y bajas	Otros movimientos que no representan flujo	
		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	
Préstamos bancarios	599.537.637	184.404.875	(296.310.094)	(27.995.130)	0	9.986.478	25.033.890	0	37.577.881	532.235.537
Factoring	702.795	0	(723.426)	(50.737)	0	20.119	51.249	0	0	0
Pasivos por Arrendamiento	4.452.414	0	0	0	(2.547.963)	56.976	267.666	(218.268)	19.063	2.029.888
Instrumentos derivados	470.985	0	0	0	0	0	0	0	(468.402)	2.583
<b>Total</b>	<b>605.163.831</b>	<b>184.404.875</b>	<b>(297.033.520)</b>	<b>(28.045.867)</b>	<b>(2.547.963)</b>	<b>10.063.573</b>	<b>25.352.805</b>	<b>(218.268)</b>	<b>37.128.542</b>	<b>534.268.008</b>

Cuadro de movimiento de otros pasivos financieros corrientes y no corrientes	Saldo inicial al 01.01.2025 M\$	Cambios que representan flujo de efectivo				Cambios que no representan flujo de efectivo				Saldo Final al 31.03.2025 M\$
		Obtención de préstamos	Pagos de préstamos	Pagos de intereses	Pago cuotas pasivos por arrendamiento	Diferencia de cambio y unidad de reajuste	Interés devengado	Arrendamientos financieros nuevos y bajas	Otros movimientos que no representan flujo	
		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	
Préstamos bancarios	599.537.637	30.308.387	(70.624.721)	(7.724.940)	0	5.240.611	6.031.311	0	0	562.768.285
Factoring	702.795	0	0	(35.379)	0	8.742	14.507	0	0	690.665
Pasivos por Arrendamiento	4.452.414	0	0	0	(562.703)	36.623	84.352	(70.547)	(125.339)	3.814.800
Instrumentos derivados	470.985	0	0	0	0	0	0	0	1.220.825	1.691.810
<b>Total</b>	<b>605.163.831</b>	<b>30.308.387</b>	<b>(70.624.721)</b>	<b>(7.760.319)</b>	<b>(562.703)</b>	<b>5.285.976</b>	<b>6.130.170</b>	<b>(70.547)</b>	<b>1.095.486</b>	<b>568.965.560</b>

### 18.6 Información adicional

Al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025 la Sociedad y sus filiales mantienen covenants de cumplimiento establecidos en los contratos de obligaciones financieras (ver nota 27.1d a los estados financieros consolidados intermedios).

## 19. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR, CORRIENTES Y NO CORRIENTES

19.1 El detalle de este rubro al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025 es el siguiente:

Cuentas por pagar comerciales y otras Cuentas por Pagar, Corrientes	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Anticipos y depósitos de clientes	27.205.355	26.591.590
Otras cuentas por pagar (b)	13.565.921	13.682.174
Reconocimiento cierre de proyectos (a)	11.020.805	11.863.431
Proveedores (19.2) (19.3)	4.615.123	5.745.517
Retenciones (c)	3.653.998	6.759.264
Retenciones a subcontratistas	1.880.844	2.177.375
Documentos por pagar	1.646.124	1.955.211
Obligaciones por compras de terrenos	157.702	157.252
Dividendos por pagar	22.597	22.597
<b>Total</b>	<b>63.768.469</b>	<b>68.954.411</b>

- a) Corresponde a la provisión de los montos pendientes por gastar al cierre de los proyectos a la fecha de la recepción final (Cierre de obra en ejecución y traspaso a Viviendas terminadas).
- b) Corresponde a obligaciones provisionadas al cierre de los estados financieros, tales como, provisión de contribuciones, provisión de participaciones variables de ejecutivos y directores, provisión de vacaciones, obligaciones por propiedades recibidas en parte de pago y otras cuentas por pagar menores que representan un 6,83% del total del rubro “Otras Cuentas por Pagar” al 31 de marzo de 2026 (11,80% al 31 de diciembre de 2025). Algunas de estas obligaciones contienen algún tipo de interés y/o plan de pago vigente.
- c) Corresponde a obligaciones por descuentos previsionales, impuestos retenidos (IVA, IVA retenido a terceros, impuesto único a los trabajadores y retenciones de honorarios) y obligaciones con el personal.

19.2 El detalle de los saldos vigentes del ítem “Proveedores” del rubro “Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar”, según plazos de vencimientos al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

Montos según plazo de pago	31.03.2026				31.12.2025			
	Materiales y Equipos M\$	Servicios M\$	Otros M\$	Total M\$	Materiales y Equipos M\$	Servicios M\$	Otros M\$	Total M\$
Hasta 30 Días	1.824.264	1.511.186	321.156	3.656.606	1.821.800	2.021.250	429.083	4.272.133
31 a 60 Días	145.663	0	0	145.663	200.508	21.919	20.120	242.547
61 a 90 Días	0	0	0	0	94.795	9.861	0	104.656
91 a 120 Días	172.327	0	0	172.327	95.193	9.861	0	105.054
121 a 365 Días	387.284	0	0	387.284	491.482	52.603	0	544.085
<b>Total M\$</b>	<b>2.529.538</b>	<b>1.511.186</b>	<b>321.156</b>	<b>4.361.880</b>	<b>2.703.778</b>	<b>2.115.494</b>	<b>449.203</b>	<b>5.268.475</b>

**19.3** El detalle de la morosidad del ítem “Proveedores” del rubro “Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar” al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

Montos según días vencidos	31.03.2026				31.12.2025			
	Materiales y Equipos M\$	Servicios M\$	Otros M\$	Total M\$	Materiales y Equipos M\$	Servicios M\$	Otros M\$	Total M\$
Hasta 30 Días	17.303	478	10.508	28.289	167.122	0	42.865	209.987
31 a 60 Días	157	808	0	965	6.106	7.042	21	13.169
61 a 90 Días	0	0	0	0	0	2	0	2
91 a 120 Días	0	0	0	0	6.545	0	0	6.545
121 a 365 Días	2.567	2.755	21	5.343	4.504	3.756	0	8.260
366 y más	142.062	45.681	30.903	218.646	150.945	53.697	34.437	239.079
<b>Total M\$</b>	<b>162.089</b>	<b>49.722</b>	<b>41.432</b>	<b>253.243</b>	<b>335.222</b>	<b>64.497</b>	<b>77.323</b>	<b>477.042</b>

El saldo de proveedores vencidos representa un 5,49% del total de proveedores al 31 de marzo de 2026 (8,3% al 31 de diciembre de 2025), que corresponden a situaciones no resueltas con los proveedores.

**19.4** El detalle del rubro “Otras Cuentas por Pagar, no Corrientes” al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

Otras cuentas por pagar, No Corrientes	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Anticipos y depósitos de clientes	15.475.703	10.913.227
<b>Total</b>	<b>15.475.703</b>	<b>10.913.227</b>

## 20. OTRAS PROVISIONES

### 20.1 Provisiones

El detalle de las provisiones corrientes y no corrientes al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es el siguiente:

Provisiones	31.03.2026		31.12.2025	
	Corriente M\$	No Corriente M\$	Corriente M\$	No Corriente M\$
Provisión garantía post-venta	3.934.383	2.881.331	4.258.842	3.155.522
Provisión déficit asociadas (1)	0	2.055	0	2.009
<b>Total</b>	<b>3.934.383</b>	<b>2.883.386</b>	<b>4.258.842</b>	<b>3.157.531</b>

(1) Ver nota 13 a los estados financieros consolidados intermedios.

#### Información adicional

- Provisión garantía post-venta: Corresponde a la garantía por eventuales desperfectos en la construcción de departamentos y casas, conforme a la Ley General de Urbanismo y Construcción. Adicionalmente incluye la garantía por eventuales desperfectos estipulada contractualmente en la construcción de obras de infraestructura.

### 20.2 Movimiento de las provisiones corrientes y no corrientes

Clase de provisiones	31.03.2026			
	Corriente	No corriente		
	Garantía post-venta	Garantía post-venta	Provisión déficit asociadas	Total no corriente
	M\$	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 01.01.2026	4.258.842	3.155.522	2.009	3.157.531
Incremento (decremento) en provisiones existentes	(324.459)	(274.191)	46	(274.145)
<b>Total</b>	<b>3.934.383</b>	<b>2.881.331</b>	<b>2.055</b>	<b>2.883.386</b>

Clase de provisiones	31.12.2025			
	Corriente	No corriente		
	Garantía post-venta	Garantía post-venta	Provisión déficit asociadas	Total no corriente
	M\$	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 01.01.2025	5.226.298	4.007.902	3.149.177	7.157.079
Incremento (decremento) en provisiones existentes	(967.456)	(852.380)	(3.147.168)	(3.999.548)
<b>Total</b>	<b>4.258.842</b>	<b>3.155.522</b>	<b>2.009</b>	<b>3.157.531</b>

## 21. PATRIMONIO NETO

### 21.1 Capital suscrito y pagado

Capital suscrito y pagado	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$	31.03.2025 M\$
Capital emitido	127.688.597	127.688.597	127.688.597

### 21.2 Número de acciones suscritas y pagadas

Al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, el capital de la Sociedad está representado por 1.223.935.691 acciones suscritas y pagadas sin valor nominal.

### 21.3 Dividendos

Para los período de tres meses terminados al 31 de marzo de 2026 y 2025 no se han efectuado pagos de dividendos.

### 21.4 Otras partidas del patrimonio

El detalle de otras partidas del patrimonio es el siguiente:

Otras partidas del patrimonio	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$	31.03.2025 M\$
<b>Primas de emisión</b>			
Sobreprecio ventas de acciones propias ( a )	49.597.096	49.597.096	49.597.096
<b>Otras reservas</b>			
Reservas por diferencias de cambio por conversión, inversiones en el exterior ( b )	496.964	496.964	652.467
Reservas de coberturas de flujo de caja	(4.078.608)	0	0
Otras reservas varias			
Reconocimiento de efectos por unificación de intereses ( c )	(3.183.243)	(3.183.243)	(3.183.243)
Otras reservas ( d )	3.761.008	3.761.008	3.761.008
<b>Subtotal otras reservas varias</b>	<b>577.765</b>	<b>577.765</b>	<b>577.765</b>
<b>Total otras reservas</b>	<b>(3.003.879)</b>	<b>1.074.729</b>	<b>1.230.232</b>

### Información adicional

- a) Sobreprecio en venta de acciones propias: Corresponde al mayor valor obtenido en la colocación de acciones de pago de Socovesa S.A.
- b) Reservas por diferencias de cambio por conversión: Corresponde al ajuste por diferencias de conversión de una coligada indirecta que tiene una moneda funcional (dólar) diferente de la moneda de presentación de estos Estados Financieros Consolidados.
- c) Reconocimiento de efectos por unificación de intereses: Corresponde a los efectos por unificación de intereses año 2005 y 2007 de Empresas Socovesa, y a una reorganización del grupo en 2017 con un efecto de M\$ (5.838.991).
- d) Otras reservas: Corresponde principalmente, a la revalorización del patrimonio por el año 2009 por M\$ 3.005.976; y al efecto inicial de IFRS de la coligada indirecta Inversiones Los Andes S.A. por M\$ 426.592.-.

### **21.5 Gestión del capital**

La gestión del capital se refiere a la administración del patrimonio de la Compañía.

El objetivo de la Sociedad y sus filiales, en relación con la gestión del capital, es resguardar la capacidad del mismo para asegurar el normal funcionamiento de sus operaciones y la continuidad del negocio en el largo plazo, procurando al mismo tiempo maximizar el rendimiento para sus accionistas.

Para cumplir con estos objetivos, la Compañía monitorea permanentemente el retorno que obtiene en su área de negocio Desarrollo Inmobiliario.

La empresa tiene como objetivo mantener un leverage adecuado, buscando con ello no asumir riesgos por sobre lo que se estima prudente. Este leverage es considerado a nivel consolidado.

## 22. INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS

### 22.1 Ingresos de actividades ordinarias

El detalle de los Ingresos de actividades ordinarias para los períodos terminados al 31 de marzo de 2026 y 2025 es el siguiente:

Ingresos de actividades ordinarias	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2026 M\$	31.03.2025 M\$
<b>Ventas de inmuebles</b>	<b>36.500.102</b>	<b>50.858.695</b>
Casas	9.788.205	10.039.879
Departamentos	26.711.897	40.452.024
Oficinas y/o locales comerciales	0	366.792
<b>Ventas de inmuebles recibidos en parte de pago</b>	<b>3.054.003</b>	<b>2.279.105</b>
Casas	154.565	136.015
Departamentos	2.899.438	2.143.090
<b>Venta de terrenos</b>	<b>13.067.645</b>	<b>0</b>
<b>Otras ventas y servicios</b>	<b>1.670.593</b>	<b>1.607.531</b>
Ventas y servicios varios	418.449	313.149
Ventas Agrícola	585.491	703.051
Venta de servicios (SELAR)	391.725	363.443
Ingresos por arriendos	274.928	227.888
<b>Total</b>	<b>54.292.343</b>	<b>54.745.331</b>

### 22.2 Otros ingresos, por función

El detalle de los Otros ingresos por función para los períodos terminados al 31 de marzo de 2026 y 2025 es el siguiente:

Otros ingresos, por función	31.03.2026 M\$	31.03.2025 M\$
Otros ingresos	180.621	1.823
Reverso de provisiones	33.424	20.624
Utilidad en venta de activos	2.253	11.678
Remisión Acreedores	900	0
<b>Total</b>	<b>217.198</b>	<b>34.125</b>

## 23. COMPOSICIÓN DE RESULTADO RELEVANTES

El detalle de los Resultados Relevantes para los períodos terminados al 31 de marzo de 2026 y 2025 es el siguiente:

### 23.1 Gastos de administración

<b>Gastos de administración</b>	<b>31.03.2026 M\$</b>	<b>31.03.2025 M\$</b>
Remuneraciones de administración	4.537.057	5.102.063
Contribuciones	2.103.329	1.761.438
Gastos generales	1.481.063	1.584.824
Gastos de comercialización	829.241	1.329.798
Gastos de mantención stock	792.017	1.061.923
Honorarios de administración	647.758	450.833
Depreciaciones	271.805	305.837
Amortización intangibles	6.239	33.986
Donaciones	0	2.000
<b>Total</b>	<b>10.668.509</b>	<b>11.632.702</b>

### 23.2 Gastos por depreciación

<b>Gastos por depreciación</b>	<b>31.03.2026 M\$</b>	<b>31.03.2025 M\$</b>
En costo de explotación	171.267	186.812
En gastos de administración	37.172	49.364
Depreciación de propiedades de inversión (en costo)	19.239	19.239
Depreciación activos derecho de uso (GAV)	234.633	256.473
Depreciación activos derecho de uso (Costo)	201.682	283.607
<b>Total</b>	<b>663.993</b>	<b>795.495</b>

### 23.3 Otros gastos, por función

<b>Otros gastos, por función</b>	<b>31.03.2026 M\$</b>	<b>31.03.2025 M\$</b>
Multas e intereses	324.839	28.146
Pérdida de activos incobrables	131.217	36.892
Otros gastos fuera de explotación	29.985	43.926
Pérdida en venta de activo fijo	0	1.801
<b>Total</b>	<b>486.041</b>	<b>110.765</b>

### 23.4 Ingresos Financieros

Ingresos financieros	31.03.2026 M\$	31.03.2025 M\$
Reajustes e intereses activos financieros	20.324	92.878
Reajustes e intereses empresas relacionadas	4.121	429.316
Reajustes e intereses otros activos	0	4.004
<b>Total</b>	<b>24.445</b>	<b>526.198</b>

### 23.5 Costos financieros

Costos financieros	31.03.2026 M\$	31.03.2025 M\$
Reajustes e intereses créditos bancarios	5.775.140	12.961.641
Otros gastos bancarios (a)	362.913	298.275
Reajustes e intereses con empresas relacionadas	78.153	174.404
Intereses pasivos por arrendamiento	13.299	29.745
Intereses por factoring (ver nota 18.5)	0	14.507
<b>Total</b>	<b>6.229.505</b>	<b>13.478.572</b>

a. Corresponde a los costos asociados a mantención de cuentas corrientes, impuestos y gastos de constitución de garantías de préstamos, cuentas vistas y otros costos menores.

### 23.6 Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera

Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera	31.03.2026 M\$	31.03.2025 M\$
Pasivos	0	(1)
<b>Total</b>	<b>0</b>	<b>(1)</b>

### 23.7 Resultados por unidades de reajuste

Resultados por unidades de reajuste	31.03.2026 M\$	31.03.2025 M\$
Reajustes de otros activos	201.595	2.454.469
Reajustes de impuestos	85.168	224.901
Reajustes de otros pasivos	(107.370)	(1.692.853)
<b>Total</b>	<b>179.393</b>	<b>986.517</b>

## 24. COMPOSICIÓN Y MOVIMIENTOS DE LAS PROPIEDADES DE INVERSIÓN

Las propiedades de inversión corresponden principalmente a terrenos, urbanizaciones y en menor medida a bienes inmuebles. Los bienes inmuebles se deprecian linealmente en la vida útil estimada del bien (entre 20 y 50 años de vida útil).

A la fecha no existen indicios de deterioro del valor de estos activos. El Grupo de Empresas Socovesa realiza tasaciones de las principales propiedades de inversión, para determinar su valor razonable.

A juicio de la administración el rango de precios dentro del cual se encuentra el valor razonable de las propiedades de inversión es su costo de adquisición más las urbanizaciones, que en su conjunto generan valor agregado y/o plusvalía. Por lo anterior, se estima que el valor razonable de las propiedades de inversión es superior a su costo.

Al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, existen propiedades de inversión (terrenos) pignorados en garantía de obligaciones financieras (ver nota 28.b a los estados financieros consolidados intermedios). No existen otras restricciones sobre las propiedades de inversión.

La composición y movimientos de las propiedades de inversión al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, es la siguiente:

Composición Propiedades de Inversión	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Terrenos	130.794.440	130.884.659
Urbanizaciones	36.074.635	36.702.474
Bienes inmuebles	143.470	143.470
<b>Propiedades de inversión, saldo Final</b>	<b>167.012.545</b>	<b>167.730.603</b>

Movimientos de las propiedades de inversión	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
<b>Saldo Inicial</b>	167.730.603	195.430.663
Adiciones, Propiedades de Inversión	0	187.985
Transferencias de (a) Inventarios	0	(14.191.417)
Ventas de Propiedades de Inversión	(718.058)	(13.619.671)
Otro incremento (decremento), Propiedades de Inversión (1)	0	(76.957)
<b>Cambios en Propiedades de Inversión, total</b>	<b>(718.058)</b>	<b>(27.700.060)</b>
<b>Propiedades de inversión, Saldo Final</b>	<b>167.012.545</b>	<b>167.730.603</b>

(1) Corresponde a la depreciación de bienes inmuebles clasificados en propiedades de inversión.

El detalle de los ingresos y costos por rentas de las Propiedades de Inversión al 31 de marzo de 2026 y 2025 es el siguiente:

Ingresos y costos de las Propiedades de Inversión	31.03.2026 M\$	31.03.2025 M\$
Ingresos por rentas de Propiedades de Inversión	121.813	217.780
Depreciación de Propiedades de Inversión	0	(19.239)
<b>Resultado de la renta de Propiedades de Inversión</b>	<b>121.813</b>	<b>198.541</b>

A continuación se muestra el efecto acumulado reconocido en resultado operacional por la venta de propiedades de inversión.

Propiedades de Inversión vendidas	31.03.2026 M\$	31.03.2025 M\$
Precio de ventas	2.281.123	0
Costo de propiedades de inversión	(718.058)	0
Otros costos	(761.837)	0
<b>Resultado de la venta</b>	<b>801.228</b>	<b>0</b>

El detalle de las propiedades de inversión por comunas al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025 es el siguiente:

Comuna	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
SAN BERNARDO	38.388.523	38.388.523
LA FLORIDA	27.933.951	27.933.951
COLINA	15.145.607	15.145.607
LAMPA	14.791.031	14.791.031
PUERTO MONTT	12.334.613	13.024.671
SANTIAGO	7.877.582	7.877.582
TEMUCO	5.544.633	5.544.633
INDEPENDENCIA	5.074.502	5.074.502
BUIN	5.039.266	5.039.266
LAS CONDES	5.009.654	5.009.654
MAIPU	4.429.559	4.429.559
MACUL	4.251.884	4.251.884
SAN PEDRO DE LA PAZ	3.912.067	3.912.067
RANCAGUA	3.757.513	3.757.513
TALCAHUANO	3.140.305	3.140.305
PUNTA ARENAS	2.241.181	2.241.181
CHILLAN	1.921.585	1.921.585
MACHALI	1.660.289	1.660.289
LOS ANGELES	1.605.610	1.605.610
LO BARNECHEA	1.116.204	1.116.204
OSORNO	571.004	571.004
PAINE	531.903	531.903
GRANEROS	410.364	438.364
VALDIVIA	134.971	134.971
HUECHURABA	122.537	122.537
LA UNION	66.207	66.207
<b>Total</b>	<b>167.012.545</b>	<b>167.730.603</b>

## 25. PARTICIPACIONES NO CONTROLADORAS

SOCIEDADES FILIALES (SUBSIDIARIAS)	31.03.2026				
	Participación no controladora	Patrimonio	Resultados	Participaciones no controladoras	
				Patrimonio	Resultados
%	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Sociedad Comercializadora Metropolitana Dos Ltda.	0,010000%	(318.074)	(94)	(32)	0
Inmobiliaria El Montjo S.A.	66,670000%	2.855.080	(199.214)	1.903.482	(132.816)
Consorcio Inmobiliario Macul S.A.	50,000000%	1.351.927	144.951	675.964	72.476
Inmobiliaria Los Condores S.A.	33,330000%	2.151.201	(554.081)	716.995	(184.675)
Inmobiliaria y Constructora Rio Noya S.A.	0,100000%	1.209.216	(10.838)	1.209	(11)
Inmobiliaria Almagro Ombu S.A.	50,000000%	78.181	(93)	39.091	(47)
Inmobiliaria Socovesa Bullrock S.A.	30,000000%	27.910	(89)	8.373	(27)
Inmobiliaria Nueva Santa Maria S.A.	10,000000%	266.340	(606)	26.634	(61)
Madagascar SpA	3,000000%	(11.689.425)	(713.567)	(350.683)	(21.407)
Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A.	0,001000%	33.493.060	(1.608.241)	335	(16)
Constructora Socovesa Santiago S.A.	0,000100%	1.552.815	364.017	2	0
Inmobiliaria Socovesa Sur S.A.	0,001860%	70.262.806	(192.748)	1.307	(4)
Constructora Socovesa Sur S.A.	0,025000%	2.883.354	88.160	721	22
Socovesa Inmobiliaria y Construcciones S.A.	0,000002%	13.689.890	(699.519)	0	0
Inmobiliaria Pilares S.A.	0,000053%	30.488.414	(622.046)	16	0
<b>Total</b>				<b>3.023.414</b>	<b>(266.566)</b>

SOCIEDADES FILIALES (SUBSIDIARIAS)	31.12.2025				
	Participación no controladora	Patrimonio	Resultados	Participaciones no controladoras	
				Patrimonio	Resultados
%	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Sociedad Comercializadora Metropolitana Dos Ltda.	0,010000%	(317.980)	(183)	(32)	0
Inmobiliaria El Montjo S.A.	66,670000%	3.054.294	(1.233.656)	2.036.298	(822.478)
Consorcio Inmobiliario Macul S.A.	50,000000%	1.206.976	1.017.824	603.488	508.912
Inmobiliaria Los Condores S.A.	33,330000%	2.705.280	(2.301.899)	901.670	(767.223)
Inmobiliaria y Constructora Rio Noya S.A.	0,100000%	1.220.056	1.362.647	1.220	1.363
Inmobiliaria Almagro Ombu S.A.	50,000000%	78.274	2.168	39.137	1.084
Inmobiliaria Socovesa Bullrock S.A.	30,000000%	27.999	412	8.400	124
Inmobiliaria Nueva Santa Maria S.A.	10,000000%	266.946	685	26.695	69
Madagascar SpA	3,000000%	(10.975.858)	(4.486.495)	(329.276)	(51.173)
Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A.	0,001000%	36.298.374	(14.725.963)	363	(147)
Constructora Socovesa Santiago S.A.	0,000100%	1.188.798	(923.861)	1	(1)
Inmobiliaria Socovesa Sur S.A.	0,001860%	71.242.466	(3.483.223)	1.325	(65)
Constructora Socovesa Sur S.A.	0,025000%	2.795.193	(240.815)	699	(60)
Socovesa Inmobiliaria y Construcciones S.A.	0,000002%	14.389.407	(1.664.250)	0	0
Inmobiliaria Pilares S.A.	0,000053%	31.110.458	(3.245.316)	16	(2)
<b>Total</b>				<b>3.290.004</b>	<b>(1.129.597)</b>

SOCIEDADES FILIALES (SUBSIDIARIAS)	31.03.2025				
	Participación no controladora	Patrimonio	Resultados	Participaciones no controladoras	
				Patrimonio	Resultados
%	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Sociedad Comercializadora Metropolitana Dos Ltda.	0,010000%	(317.887)	(90)	(32)	0
Inmobiliaria El Montjo S.A.	66,670000%	4.026.018	(261.932)	2.684.146	(174.630)
Consorcio Inmobiliario Macul S.A.	50,000000%	603.097	13.945	301.549	6.973
Inmobiliaria Los Condores S.A.	33,330000%	4.559.820	(447.359)	1.519.788	(149.105)
Inmobiliaria y Constructora Rio Noya S.A.	0,100000%	(138.913)	3.678	(139)	4
Inmobiliaria Almagro Ombu S.A.	50,000000%	76.866	760	38.433	380
Inmobiliaria Socovesa Bullrock S.A.	30,000000%	27.711	124	8.313	37
Inmobiliaria Nueva Santa Maria S.A.	10,000000%	266.336	75	26.634	8
Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A.	0,001000%	46.206.103	(4.973.737)	462	(50)
Constructora Socovesa Santiago S.A.	0,000100%	1.624.885	(487.776)	2	0
Inmobiliaria Socovesa Sur S.A.	0,001860%	73.173.950	(1.551.739)	1.361	(29)
Constructora Socovesa Sur S.A.	0,025000%	3.003.376	(32.632)	751	(8)
Socovesa Inmobiliaria y Construcciones S.A.	0,000002%	14.826.868	(1.226.789)	0	0
Inmobiliaria Pilares S.A.	0,000053%	33.232.114	(1.123.660)	18	(1)
<b>Total</b>				<b>4.581.286</b>	<b>(316.421)</b>

1) Ver nota 2.5 a los estados financieros consolidados intermedios.

## 26. INFORMACIÓN POR SEGMENTOS

La Sociedad Matriz ha estructurado la segmentación de su negocio en el área Desarrollo Inmobiliario, esta información es consistente con los informes internos proporcionados a los responsables de tomar las decisiones operativas relevantes.

Al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, la información segmentada por la unidad de negocio del Estado de Situación Financiera se presenta a continuación:

Estados de Situación Financiera	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2026	31.12.2025
	M\$	M\$
<b>ACTIVOS</b>		
<b>Activos corrientes</b>		
Efectivo y equivalentes al efectivo	13.604.018	14.860.328
Otros activos financieros corrientes	443.642	446.836
Otros activos no financieros corrientes	3.178.806	2.759.646
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	72.481.378	93.744.779
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes	25.055	8.853
Inventarios corrientes	221.458.660	248.087.430
Activos biológicos corrientes	152.006	650.525
Activos por impuestos corrientes, corrientes	16.785.935	16.652.835
<b>Total de Activos corrientes</b>	<b>328.129.500</b>	<b>377.211.232</b>
<b>Activos no corrientes</b>		
Otros activos financieros no corrientes	334.272	330.073
Cuentas por cobrar no corrientes	8.243.227	7.799.121
Inventarios, no corrientes	249.010.868	243.145.498
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	1.350.281	1.354.700
Activos intangibles distintos de la plusvalía	63.172.490	63.109.283
Plusvalía	11.253.101	11.253.101
Propiedades, planta y equipo	9.308.618	9.942.443
Activos por impuestos corrientes, no corrientes	14.431.791	14.403.009
Propiedades de inversión	167.012.545	167.730.603
Activos por impuestos diferidos	95.153.942	95.998.796
<b>Total de Activos no corrientes</b>	<b>619.271.135</b>	<b>615.066.627</b>
<b>Total de activos</b>	<b>947.400.635</b>	<b>992.277.859</b>
<b>PATRIMONIO Y PASIVOS</b>		
<b>Pasivos</b>		
<b>Pasivos corrientes</b>		
Otros pasivos financieros corrientes	426.122.809	454.945.709
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	63.768.469	68.954.411
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	12.611.642	13.009.951
Otras provisiones corrientes	3.934.383	4.258.842
Pasivos por impuestos corrientes, corrientes	1.754.013	1.529.588
Otros pasivos no financieros corrientes	5.651.201	6.051.383
<b>Total de Pasivos Corrientes</b>	<b>513.842.517</b>	<b>548.749.884</b>
<b>Pasivos no corrientes</b>		
Otros pasivos financieros no corrientes	75.672.278	79.322.299
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar no corrientes	15.475.703	10.913.227
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, no corrientes	1.222.399	1.211.416
Otras provisiones no corrientes	2.883.386	3.157.531
Pasivo por impuestos diferidos	9.941.832	9.842.917
Otros pasivos no financieros no corrientes	5.394.105	5.394.105
<b>Total de Pasivos no corrientes</b>	<b>110.589.703</b>	<b>109.841.495</b>
<b>Total de pasivos</b>	<b>624.432.220</b>	<b>658.591.379</b>
<b>Patrimonio</b>		
Capital emitido	127.688.597	127.688.597
Prima de emisión	49.597.096	49.597.096
Ganancias acumuladas	145.663.187	152.036.054
Otras reservas	(3.003.879)	1.074.729
<b>Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora</b>	<b>319.945.001</b>	<b>330.396.476</b>
Participaciones no controladoras	3.023.414	3.290.004
<b>Patrimonio total</b>	<b>322.968.415</b>	<b>333.686.480</b>
<b>Total de patrimonio y pasivos</b>	<b>947.400.635</b>	<b>992.277.859</b>

Al 31 de marzo de 2026 y 2025 la información segmentada por la unidad de negocio del Estado de Resultados Integrales se presenta a continuación:

Estados de Resultados	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2026 M\$	31.03.2025 M\$
Ingresos de actividades ordinarias	54.292.343	54.745.331
Costos de ventas	(41.905.959)	(41.700.012)
<b>Ganancia bruta</b>	<b>12.386.384</b>	<b>13.045.319</b>
Otros ingresos	217.198	34.125
Gastos de administración	(10.668.509)	(11.632.702)
Otros gastos, por función	(486.041)	(110.765)
Ingresos financieros	24.445	526.198
Costos financieros	(6.229.505)	(13.478.572)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	(4.466)	(413.618)
Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera	0	(1)
Resultados por unidades de reajuste	179.393	986.517
<b>Ganancia (pérdida), antes de impuestos</b>	<b>(4.581.101)</b>	<b>(11.043.499)</b>
(Gasto) Ingreso por impuesto a las ganancias	(2.058.332)	2.637.209
<b>Ganancia (pérdida) procedentes de operaciones continuadas</b>	<b>(6.639.433)</b>	<b>(8.406.290)</b>
<b>Ganancia (Pérdida)</b>	<b>(6.639.433)</b>	<b>(8.406.290)</b>
<b>Ganancia (pérdida), atribuible a</b>		
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	(6.372.867)	(8.089.869)
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	(266.566)	(316.421)
<b>Pérdida</b>	<b>(6.639.433)</b>	<b>(8.406.290)</b>

a) Al 31 de marzo de 2026 y 2025 el detalle los ingresos provenientes de actividades ordinarias desagregadas por la unidad de negocio es el siguiente:

Ingresos de actividades ordinarias	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2026 M\$	31.03.2025 M\$
<b>Ventas de inmuebles</b>	<b>36.500.102</b>	<b>50.858.695</b>
Casas	9.788.205	10.039.879
Departamentos	26.711.897	40.452.024
Oficinas y/o locales comerciales	0	366.792
<b>Ventas de inmuebles recibidos en parte de pago</b>	<b>3.054.003</b>	<b>2.279.105</b>
Casas	154.565	136.015
Departamentos	2.899.438	2.143.090
<b>Venta de terrenos</b>	<b>13.067.645</b>	<b>0</b>
<b>Otras ventas y servicios</b>	<b>1.670.593</b>	<b>1.607.531</b>
Ventas y servicios varios	418.449	313.149
Ventas Agrícola	585.491	703.051
Venta de servicios (SELAR)	391.725	363.443
Ingresos por arriendos	274.928	227.888
<b>Total</b>	<b>54.292.343</b>	<b>54.745.331</b>

Al 31 de marzo de 2026 y 2025 la información segmentada por la unidad de negocio del Estado de Flujo de Efectivo se presenta a continuación:

Estados de Flujo de Efectivo	Desarrollo Inmobiliario	
	31.03.2026 M\$	31.03.2025 M\$
<b>Estado de Flujo de Efectivo Directo</b>		
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación</b>		
Clases de cobros por actividades de operación		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	85.169.126	94.189.777
Clases de pagos		
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(22.656.135)	(19.531.754)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(13.264.981)	(13.969.569)
Otros pagos por actividades de operación	(4.370.564)	(6.171.060)
Intereses pagados	(5.236.054)	(10.467.335)
Intereses recibidos	10.989	146.563
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(1.268.229)	(297.073)
<b>Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación</b>	<b>38.384.152</b>	<b>43.899.549</b>
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión</b>		
Importes procedentes de la venta de propiedades, plantas y equipos	7.308	11.840
Compras de propiedades, plantas y equipos	(270.908)	(1.450)
<b>Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión</b>	<b>(263.600)</b>	<b>10.390</b>
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación</b>		
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	18.797.316	30.308.387
Total importes procedentes de préstamos	18.797.316	30.308.387
Pagos de préstamos	(57.600.996)	(70.624.721)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	(573.182)	(562.703)
Pagos de préstamos a entidades relacionadas	0	(28.684)
<b>Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación</b>	<b>(39.376.862)</b>	<b>(40.907.721)</b>
Incremento (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	<b>(1.256.310)</b>	<b>3.002.218</b>
<b>Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo</b>	<b>(1.256.310)</b>	<b>3.002.218</b>
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del año	14.860.328	5.868.796
<b>Efectivo y equivalentes al efectivo al final del año</b>	<b>13.604.018</b>	<b>8.871.014</b>

## 27. CONTINGENCIAS, JUICIOS Y OTROS

### 27.1 Juicios y acciones legales

#### a. Juicios

##### a.1 Juicios Laborales y Reclamaciones Administrativas al 31 de marzo de 2026.

a.1.1 Socovesa S.A. y filiales son parte en demandas laborales y reclamaciones administrativas relacionadas con el giro normal de sus operaciones, estimándose que ninguna de ellas tendrá un efecto material en los resultados de la Sociedad.

a.1.2 Nuestra filial Constructora Almagro S.A. y otras filiales de la empresa fueron demandadas en sede laboral por un ex ejecutivo desvinculado en enero de 2026, quien alega vulneración de derechos fundamentales, despido injustificado y otras acciones tendientes a obtener una indemnización por sobre las UF 45.000.-

La causa tendrá audiencia preparatoria en julio del 2026 y se estima que un fallo de primera instancia podría emitirse el segundo semestre de 2027 o primer semestre de 2028.-

##### a.2 Juicios Civiles al 31 de marzo de 2026.

###### a.2.1 Hospital Cañete

#### **Causa terminada.**

###### a.2.2 Mirador del Valle I y II, La Serena

Nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Santiago ha sido demandada por situaciones de postventa en parte de las viviendas construidas en el proyecto Mirador del Valle. La demanda se encontraba en etapa de prueba. Sin embargo, la contraparte abandonó la tramitación lo cual motivó que nuestra parte promoviera un incidente de abandono que en definitiva fue concedido, razón por la cual la causa se declaró abandonada.

Con posterioridad al fallo indicado, nuestra filial fue notificada de una nueva demanda de idénticas características que la abandonada. Esta nueva causa fue fallada en forma favorable a nuestra filial en diciembre de 2024. La sentencia fue objeto de un recurso de apelación ante la I. Corte de La Serena, recurso que sigue pendiente y, por ende, estimamos será resuelto durante el primer semestre del año 2026.

###### a.2.3 Casa proyecto Lautaro, Maipú

Nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Santiago ha sido demandada por situaciones de postventa en una de las viviendas construidas en el proyecto Lautaro. La demanda fue desechada en primera instancia mediante fallo de fecha 28 de febrero de 2020, el cual fue objeto de la interposición de recurso de apelación, actualmente en relación en la Corte de Apelaciones de Santiago. Nuestra estimación era contar con fallo de segunda instancia al 30 de septiembre de 2023. Sin embargo,

ello no ha ocurrido. La Compañía prevé una nueva estimación, durante el primer semestre de 2026.

#### a.2.4 Postventa Sócrates Aedo Monsalve proyecto Condominio Torobayo

##### **Causa terminada.**

#### a.2.5 Postventa Condominio Mirador II (Giacomozzi)

Nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Sur S.A. ha sido demandada por un grupo de clientes por supuestos daños en sus viviendas en el proyecto Condominio Mirador II, en la ciudad de Puerto Montt.

Con fecha 29 de marzo de 2022 se contestó demanda en audiencia de contestación y conciliación (juicio sumario). Con fecha 04 de diciembre de 2023 se recibió la causa a prueba. La causa todavía se encuentra en periodo probatorio, en su etapa final, quedando pendientes algunas diligencias de prueba. Se estima que, por el estado procesal de la causa, se contará con un fallo de primera instancia durante el segundo semestre de 2026.

#### a.2.6 Postventa Condominio Mirador I (Zúñiga)

Nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Sur S.A. ha sido demandada por un grupo de clientes por supuestos daños en sus viviendas en el proyecto Condominio Mirador I, en la ciudad de Puerto Montt.

Con fecha 31 de octubre de 2023 se contestó demanda en audiencia de contestación y conciliación (juicio sumario). Con fecha 24 de abril de 2024 se recibió la causa a prueba. La causa se encuentra en periodo probatorio, en su etapa final, quedando pendientes algunas diligencias de prueba. Se estima que, por el estado procesal de la causa, se contará con un fallo de primera instancia durante el segundo semestre de 2026.

#### a.2.7 Postventa Condominio Jardines de Antilhue

Nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Sur S.A. ha sido demandada por un grupo de clientes por supuestos daños en sus viviendas en el proyecto Jardines de Antilhue en la ciudad de Concepción.

Con fecha 11 de julio 2023, el tribunal acogió la excepción de incompetencia del tribunal en favor de nuestras pretensiones; sentencia que fue objeto de apelación por parte de los demandantes. Con fecha 09 de enero de 2026 se llevaron a cabo los alegatos de las partes y el 08 de abril de 2026 se dicta sentencia de reemplazo por la Corte de Apelaciones de Concepción, rechazando la demanda presentada. La contraparte presentó recurso de casación en el fondo, el cual debiera verse en la Corte Suprema durante el curso del año 2027.

#### a.2.8 Indemnización de perjuicios urbanizaciones proyecto La Paloma – Puerto Montt

Nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Sur S.A. ha sido demandada por un grupo de vecinos colindantes a la piscina de regulación de aguas lluvias del proyecto La Paloma en Puerto Montt,

quienes solicitan indemnización de perjuicios por inundaciones en el sector.

Con fecha 21 de febrero de 2023 se contestó demanda en juicio ordinario y con fecha 13 de noviembre de 2023 se recibió la causa a prueba. Periodo probatorio finalizado y en autos para fallo. Se reestima que, por el estado procesal de la causa, se contará con un fallo de primera instancia durante el segundo semestre de 2026.

#### a.2.9 Indemnización de perjuicios por responsabilidad precontractual proyecto Santa María de Labranza

Nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Sur S.A. ha sido demandada por un vecino quien alega el incumplimiento de un acuerdo de servidumbre, el que le permitiría acceso a la urbanización del proyecto.

Con fecha 04 de mayo de 2024 se contestó demanda en juicio ordinario y con fecha 10 de septiembre de 2024 se recibió la causa a prueba. Periodo probatorio finalizado y en autos para fallo. Con fecha 11 de agosto 2025 se dictó fallo favorable a la empresa, con recursos de apelación y casación forma pendientes. Se reestima que se contará con un fallo de segunda instancia durante el segundo semestre de 2026.

#### a.2.10 Postventa Condominio Vista Ñielol I

Nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Sur S.A. ha sido demandada por un grupo de clientes por supuestos defectos en sus viviendas en el proyecto Vista Ñielol I en la ciudad de Temuco.

Con fecha 11 de agosto 2025, se llevó a cabo audiencia de contestación. Con fecha 30 de diciembre de 2025 se dicta auto de prueba. Se estima que, por el estado procesal de la causa, se contará con un fallo de primera instancia durante el segundo semestre de 2026.

#### a.2.11 Postventa Condominio Santa María de Labranza (Edificios)

Nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Sur S.A. ha sido demandada por los clientes del proyecto, por supuestos defectos en los bienes comunes del condominio.

Con fecha 11 de diciembre de 2025 se dictó el auto de prueba, el que a la fecha no ha sido notificado. Se estima que, por el estado procesal de la causa, se contará con un fallo de primera instancia durante el segundo semestre de 2026.

#### a.2.12 Postventa proyecto Colón 4947 – Zúñiga Rivas

Nuestra filial Almagro S.A. ha sido demandada por un cliente del proyecto Colon 4947 por problemas de postventa en su departamento, alegando perjuicios por daño emergente y daño moral. La acción se encuentra actualmente en estado probatorio, a la espera de informes periciales, reestimándose que se contará con fallo de primera instancia durante el segundo semestre de 2026.

a.2.13 Resolución de Contrato e Indemnización de Perjuicios - Paola Vivallos

Nuestra filial Constructora Socovesa Santiago ha sido demandada en sede civil respecto de un subcontrato de ejecución de obra material. La contraparte solicita la resolución del contrato más indemnización de perjuicios.

La causa se encuentra en etapa de discusión y se estima que se contará con un fallo de primera instancia durante el primer semestre de 2027.

a.2.14 Indemnización de Perjuicios Napa con Constructora Socovesa Santiago S.A.

Nuestra filial Constructora Socovesa Santiago ha sido demandada en sede civil respecto de una serie de subcontratos de ejecución de obras sanitarias. La contraparte solicita la indemnización de perjuicios por supuestos incumplimientos de la filial.

La causa fue terminada por transacción extrajudicial.

a.2.15 Otras Causas

Socovesa S.A. y filiales son parte en otras demandas civiles de menor cuantía, relacionadas con el giro normal de sus operaciones, estimándose que ellas no tendrán un efecto material en los resultados de la Sociedad.

a.3. Juicios Arbitrales al 31 de marzo de 2026.

a.3.1 Incumplimiento promesa en proyecto Los Bravos - Ochoa

Nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A. es parte demandada en causa arbitral intentada por cliente que considera se incumplió la promesa de compraventa que había suscrito respecto de una casa habitación en el proyecto Los Bravos. La cuantía estimada de la demanda asciende a UF 2.750.- La causa se encuentra con fallo arbitral desfavorable para la filial por la suma indicada, con recurso de apelación y casación confirmatorios, debiendo procederse al pago durante el primer trimestre de 2026.

a.4. Contingencias Tributarias al 31 de marzo de 2026.

a.4.1 Gastos rechazados del año 2013 - Inmobiliaria Los Cóndores S.A.

Nuestra filial Inmobiliaria Los Cóndores S.A. ha sido citada por el SII para acreditar la procedencia de ciertos gastos incurridos por la empresa durante el ejercicio 2013, la liquidación reclamada es por un monto de M\$ 920.863. Al tratarse de gastos oportunamente aprobados por el Directorio y Junta de Accionistas de la filial, la Administración ha decidido defender su procedencia ante las instancias administrativas y judiciales pertinentes.

En primera instancia, el fallo del Tribunal Tributario y Aduanero fue desfavorable a nuestra filial, razón por la cual fue apelado. La Corte de Apelaciones de Santiago confirmó el fallo de primera

instancia, razón por la cual nuestra filial presentó un recurso de casación ante la Extma. Corte Suprema, el cual debiera resolverse durante el primer semestre del año 2026.

De acuerdo con nuestras políticas, con fallo desfavorable de primera instancia corresponde evaluar las provisiones a efectuar. En tal sentido, la Administración provisionó al 31 de diciembre de 2024 la suma de UF 39.006.-

a.5. Gestiones Administrativas.

No existen causas de esta naturaleza actualmente en trámite.

a.6 Conclusión.

El impacto final de estas contingencias en la situación financiera de la compañía depende de la resolución de cada uno de estos eventos.

**b. Comfort Letter y Garantías emitidas por Socovesa S.A.**

Con fecha 16 de noviembre de 2023 Socovesa S.A. entregó a Banco Estado una comfort letter por un monto de UF 600.000 donde compromete a mantener la propiedad de Pilares S.A. y a proporcionar los recursos necesarios en caso de que esta empresa no contase con los recursos suficientes para el pago oportuno de sus obligaciones con Banco Estado.

Con fecha 4 de enero de 2024 Socovesa S.A. entregó a Banco Estado una comfort letter por un monto de UF 474.900 donde compromete a mantener la propiedad de Inmobiliaria Las Encinas de Peñalolén S.A. y a proporcionar los recursos necesarios en caso de que esta empresa no contase con los recursos suficientes para el pago oportuno de sus obligaciones con Banco Estado.

Con fecha 20 de enero de 2025 Socovesa S.A. entregó a Banco Estado una comfort letter por un monto de UF 500.000 donde compromete a mantener la propiedad de Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A. y a proporcionar los recursos necesarios en caso de que esta empresa no contase con los recursos suficientes para el pago oportuno de sus obligaciones con Banco Estado.

Con fecha 30 de octubre de 2025 Socovesa S.A. entregó a Banco Estado una comfort letter por un monto de UF 759.080 donde compromete a mantener la propiedad de Inmobiliaria Las Encinas de Peñalolén S.A. y a proporcionar los recursos necesarios en caso de que esta empresa no contase con los recursos suficientes para el pago oportuno de sus obligaciones con Banco Estado.

Con fecha 6 de noviembre de 2025 Socovesa S.A. entregó a Banco Estado una comfort letter por un monto de UF 268.204 donde compromete a mantener la propiedad de Inmobiliaria Socovesa Sur S.A. y a proporcionar los recursos necesarios en caso de que esta empresa no contase con los recursos suficientes para el pago oportuno de sus obligaciones con Banco Estado.

Con fecha 17 de diciembre de 2025 Socovesa S.A. entregó a Banco Estado una comfort letter por un monto de UF 100.000 donde compromete a mantener la propiedad de Inmobiliaria Las Encinas de Peñalolén S.A. y a proporcionar los recursos necesarios en caso de que esta empresa no

contase con los recursos suficientes para el pago oportuno de sus obligaciones con Banco Estado.

### c. Compromisos

Al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, no existen saldos por pagar por las promesas de compra de opciones por terreno de nuestra filial Inmobiliaria Socovesa Santiago S.A. con Compañía de Seguros de Vida Consorcio Nacional de Seguros S.A. (ver nota 3.2 y 14 a los estados financieros consolidados intermedios).

### d. Covenants Crédito Sindicado Banco Estado - BCI

Con fecha 26 de septiembre de 2023 se firmó un contrato de crédito por UF 1.000.000 entre Socovesa S.A. y Banco Estado con Banco BCI.

Con motivo de este crédito Socovesa S.A. contrajo una serie de obligaciones de hacer y no hacer, que consideran aspectos como su existencia legal, el cumplimiento de normas legales y obligaciones, la mantención de activos, el registro contable bajo IFRS, etc., siendo las obligaciones más importantes, las referidas a: la entrega de información, propiedad en garantes, dividendos, modificaciones importantes de los estatutos, avales e indicadores financieros.

### Indicadores Financieros.

Cumplir y mantener al 31 de diciembre de cada año calendario, los siguientes indicadores financieros, calculados en base a los estados financieros consolidados anuales auditados.

**a.- Patrimonio total mínimo:** Diez millones de unidades de fomento, según la cuenta del mismo nombre en el balance consolidado;

**b.- Nivel de endeudamiento o leverage:** menor o igual a 2,3 veces;

**c.- Cobertura de gastos financieros en resultado** igual o superior a 1,2 veces.

En caso de incumplirse alguno de los indicadores financieros del punto “b o c” precedentes, dicha situación podrá ser calculada y subsanada al término del trimestre inmediatamente siguiente, considerándose para este efecto los estados financieros consolidados trimestrales al 31 de marzo siguiente, incluyendo en dicho cálculo la información financiera de los últimos doce meses móviles terminados en dicha fecha.

Sin perjuicio de lo anterior, la cobertura de gastos financieros indicada en la letra “c” precedente se medirá por primera vez con los estados financieros consolidados auditados al 30 de junio de 2024.

Al cierre de diciembre de 2025 los indicadores fueron los siguientes:

		31.12.2025	Covenants
Patrimonio Total	Patrimonio Total	UF 8.399.286	UF 10.000.000
Leverage Total	Total Pasivos / Patrimonio Total	2,0	menor o igual a 2,3 veces
Cobertura de Gastos Financieros en resultado	Ebitda / Costo financiero	1,2	igual o superior a 1,2 veces

En consecuencia, el covenant asociado al "Patrimonio Total" a diciembre de 2025 fue incumplido; sin embargo, con fecha 25 y 27 de febrero de 2026, Banco BCI y Banco Estado respectivamente, emitieron carta de exención (waiver) por incumplimiento de la referida obligación, aplicable a los estados financieros a diciembre de 2025.

Con fecha 26 y 27 de febrero de 2026, se procedió al pago total del saldo adeudado del crédito sindicado a Banco BCI y Banco Estado, respectivamente. El monto total cancelado ascendió a MUF 222. Por lo tanto, al cierre del periodo terminado al 31 de marzo de 2026, no existen obligaciones vigentes asociadas al crédito anteriormente indicado.

## **27.2 Sanciones administrativas**

Para el período terminado al 31 de marzo de 2026 y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025 informados, ni la Sociedad ni sus administradores han sido sancionados por la Comisión para el Mercado Financiero u otras autoridades administrativas.

**28. GARANTIAS COMPROMETIDAS CON TERCEROS, OTROS ACTIVOS Y PASIVOS CONTINGENTES Y OTROS COMPROMISOS:**

**(a) Garantías recibidas de terceros**

Al 31 de marzo de 2026, existen garantías recibidas de terceros según el siguiente detalle:

Cauciones	
Subcontratista	MONTO M\$
Boletas y pólizas de garantía	226.728
<b>Total</b>	<b>226.728</b>

**(b) Garantías a favor de terceros**

Acceptor de la garantía	Deudor	Relación	Tipo de garantía	Activos comprometidos Tipo	Valor Contable 31.03.2026 M\$
BCI	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	ALMAGRO PLUS	9.286.675
BCI	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CASAS ESTRATÉGICAS	3.581.969
BCI	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	COLEGIO NORTEAMERICANO	11.123.808
BCI	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	SAN EUGENIO 509	1.123.736
BCI	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	SAN EUGENIO 509 PARTE II	11.224.283
BICE	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	ALMAGRO BALANCE	6.406.251
BICE	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	4.531.776
BICE	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	INSIGNE	4.895.113
BICE	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LOS CACTUS	6.068.209
ESTADO	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	ALDERETE COOK B	3.463.242
ESTADO	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	11.408.351
ESTADO	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	ÍNDICO	16.523.707
ESTADO	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	RÍMINI	484.076
RENTA NACIONAL	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CASAS ESTRATÉGICAS	2.371.205
SANTANDER	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LYON BILBAO	19.730.809
SANTANDER	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	VASCO DE GAMA 4660	23.507
SCOTIA-BBVA	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CARRERA IV	7.586.860
SCOTIA-BBVA	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CASAS ESTRATÉGICAS	626.192
SCOTIA-BBVA	ALMAGRO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	8.643.064
BCI	ASCOTAN INVERSIONES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CASAS ESTRATÉGICAS	301.522
SANTANDER	CONSORCIO INMOBILIARIO Y CONSTRUCTOR COSTA SUR LTDA.	FILIAL	HIPOTECARIA	STRIP CENTER LARAPINTA	863.370
BTG PACTUAL CHILE	CONSORCIO INMOBILIARIO MACUL S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LAS PALMAS V	942.456
ALZA	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	PADRE LE PAIGE	3.428.380
BCI	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	ALMAGRO HUB DEPARTAMENTOS	13.107.164
BCI	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	ALMAGRO HUB OFICINAS	10.114.580
BCI	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	SANTA ELENA - MIGUEL LEÓN PRADO	5.235.491
ITAU - CORPBANCA	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FRANKLIN 360 A	12.648.641
ITAU - CORPBANCA	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	3.014.531
SCOTIA-BBVA	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CASAS ESTRATÉGICAS	638.772
SCOTIA-BBVA	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	PADRE LE PAIGE II (TORRE A)	5.015.435
SCOTIA-BBVA	INMOBILIARIA ARCILLA ROJA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	RENGO HUÁSCAR SUR	11.233.179
BICE	INMOBILIARIA EL DESCUBRIDOR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	8.426.566
ITAU - CORPBANCA	INMOBILIARIA EL DESCUBRIDOR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LOS AVELLANOS	342.718
SCOTIA-BBVA	INMOBILIARIA EL DESCUBRIDOR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO PAJARITOS 2418	6.440.034
SCOTIA-BBVA	INMOBILIARIA EL DESCUBRIDOR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	21.363.846
ESTADO	INMOBILIARIA EL MONTIJO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EL MONTIJO	23.937.200
ESTADO	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOEN S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CESIÓN A COLEGIO ASTORECA	633.487
ESTADO	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOEN S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS LARAPINTA	46.590.368
ESTADO	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOEN S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LAS PATAGUAS VI	2.263.010
ESTADO	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOEN S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LAS PATAGUAS VII	2.422.377
ESTADO	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOEN S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LAS PATAGUAS XI	11.140.176
ESTADO	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOEN S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LAS PATAGUAS XII	7.847.467
SANTANDER	INMOBILIARIA LAS ENCINAS DE PEÑALOEN S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS LARAPINTA	34.583
BCI	INMOBILIARIA LINDEROS S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	TERRENO LINDEROS	22.423.079
SANTANDER	INMOBILIARIA LOS BRAVOS S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	5.770.077
BANCO CONSORCIO	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LOS CONDORES	12.319.060
ESTADO	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	2.567.575
ESTADO	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LOS ALERCES I	549.019
ESTADO	INMOBILIARIA LOS CONDORES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	LOTE 2A-B1-B2-B3	3.112.529
SCOTIA-BBVA	MADAGASCAR SPA	FILIAL	HIPOTECARIA	ALMAGRO DISTRICT	62.834.920
BCI	INMOBILIARIA MISIONES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	2.853.446
BANCO CONSORCIO	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	14.337.800
BICE	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CASAS ESTRATÉGICAS	717.731
BICE	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CENTRO URBANO LA FLORIDA	4.162.623
BICE	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CENTRO URBANO LA FLORIDA ETAPA B - TORRE A	5.973.668
BICE	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	18.977.698
ESTADO	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO RODRIGUEZ VELASCO	2.612.621
ESTADO	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	MARATHON	4.852.362
SANTANDER	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO GUILLERMO MANN	10.269.124
SANTANDER	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	ZANARTU	11.440.191
SCOTIA-BBVA	INMOBILIARIA PILARES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	9.813.811

Acreedor de la garantía	Deudor	Relación	Tipo de garantía	Activos comprometidos	
				Tipo	Valor Contable 31.03.2026 M\$
BICE	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	ALKURA V	928.471
BICE	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	9.162.456
ESTADO	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	25.300.915
ESTADO	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	PORTAL DE MACHALÍ V	190.882
ITAU - CORPBANCA	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	20.258.399
SANTANDER	INMOBILIARIA SOCOVESA SANTIAGO S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	4.741.364
ALZA	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CONDOMINIO NUEVA TOLEDO III	3.816.239
ALZA	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CONDOMINIO TERRAZA MIRADOR II	2.287.393
ALZA	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	PARQUE LOS AVELLANOS II	3.516.231
BANCO CONSORCIO	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	11.828.967
BANCO CONSORCIO	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	ICONO Y ORIGEN DEL PORTAL	8.559.096
BCI	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	COSTA PUCÓN II - EQUIPAMIENTO	716.963
BCI	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO GARCÍA REYES	1.646.536
BCI	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO VERTICE	1.894.593
BCI	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	21.537.060
BCI	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	VISTA ÑIELOL IV	4.872.603
BICE	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	5.906.264
CHILE	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CONDOMINIO PARQUE OLIMPIA II	221.321
ESTADO	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CONDOMINIO PARQUE OLIMPIA III	4.236.237
ESTADO	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	25.575.805
INTERNACIONAL	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	751.056
ITAU - CORPBANCA	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	909.225
ITAU - CORPBANCA	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	VISTA ÑIELOL III	230.086
SANTANDER	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	2.401.324
SANTANDER	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	RESERVA MAGALLANES	5.275.362
SCOTIA-BBVA	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CONDOMINIO ALTO MADEROS III	2.283.903
SCOTIA-BBVA	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	12.804.818
SCOTIA-BBVA	INMOBILIARIA SOCOVESA SUR S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	PORTAL DEL LIBERTADOR IX	5.083.653
SANTANDER	SOC. COMERCIALIZADORA METROPOLITANA S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO COIPIJE	14.583.424
SANTANDER	SOCOVESA DESARROLLOS COMERCIALES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	FUTURAS ETAPAS	3.051.343
BCI	SOCOVESA INMOBILIARIA Y CONSTRUCCIONES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CENTRO URBANO SANTOS DUMONT	8.362.399
BCI	SOCOVESA INMOBILIARIA Y CONSTRUCCIONES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CENTRO URBANO SANTOS DUMONT E3	13.989.065
BCI	SOCOVESA INMOBILIARIA Y CONSTRUCCIONES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	CENTRO URBANO SANTOS DUMONT ETAPA B	7.296.573
ESTADO	SOCOVESA INMOBILIARIA Y CONSTRUCCIONES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO BANDERA ETAPA A	8.877.181
ESTADO	SOCOVESA INMOBILIARIA Y CONSTRUCCIONES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO LO OVALLE ETAPA B	736.434
ITAU - CORPBANCA	SOCOVESA INMOBILIARIA Y CONSTRUCCIONES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO CONDE DEL MAULE III ETAPA A	11.291.661
ITAU - CORPBANCA / A	SOCOVESA INMOBILIARIA Y CONSTRUCCIONES S.A.	FILIAL	HIPOTECARIA	EDIFICIO ÑUBLE	5.982.394
<b>Total Garantías al 31.03.2026</b>					<b>784.393.216</b>

## 29. MEDIO AMBIENTE

Los principales desembolsos acumulados en proyectos para mejorar el medio ambiente efectuado por la Sociedad a través de su filial Servicios Sanitarios Larapinta S.A. al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, se detallan a continuación:

MEDIO AMBIENTE	31.03.2026 M\$	31.12.2025 M\$
Plantas elevadoras de aguas servidas	106.238	106.238
Plantas de tratamientos de aguas servidas	2.552.747	2.552.124
Emisarios de descarga de aguas servidas	95.491	95.491
<b>Total</b>	<b>2.754.476</b>	<b>2.753.853</b>

Estos montos se clasifican dentro del rubro Propiedades, Plantas y Equipos.

## 30. COSTOS POR PRÉSTAMOS

Detalle	31.03.2026	31.03.2025
Tasa de interes real promedio mensual utilizada para determinar el importe de los costos por préstamos susceptibles de capitalización	0,4343%	0,3057%
Total de costos financieros M\$	8.250.893	15.735.935
Importe de los costos por préstamos capitalizados M\$	2.021.388	2.257.363
Costos Financieros en resultado M\$	6.229.505	13.478.572
Porcentaje de activación de intereses sobre el total de costos financieros	24,50%	14,35%

Política de préstamos que devengan intereses:

Los costos por préstamos que sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos que cumplan las condiciones para su calificación, son capitalizados, formando parte del costo de dichos activos.

Política de capitalización de costos por intereses:

Se capitalizan aquellos intereses devengados provenientes de deudas que financian exclusivamente activos calificados, según lo estipulado en NIC 23.

## 31. GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO

### 31.1 Políticas de Gestión de Riesgos

La estrategia de gestión del riesgo está orientada a resguardar los principios de estabilidad y sustentabilidad del Grupo, eliminando o mitigando las variables de incertidumbre que la afectan o puedan afectar. Para estos efectos, el Directorio ha aprobado un documento denominado “Políticas y objetivos de gestión de riesgos” y ha implementado una matriz de riesgo para el grupo de filiales que forman parte de Empresas Socovesa, documentos que son revisados y actualizados por el Directorio anualmente.

Para asegurar consistencia con la matriz corporativa, esta nota utiliza la misma taxonomía de riesgos y los mismos criterios de severidad y estado residual que la compañía aplica en su gestión interna, bajo la supervisión del Directorio y las áreas corporativas responsables.

Gestionar integralmente los riesgos supone identificar, medir, analizar y controlar los distintos riesgos a los que están expuestas las distintas áreas de desarrollo del grupo, así como estimar el impacto y la probabilidad de ocurrencia de éstos en cada filial y en la posición consolidada de las mismas, y su seguimiento y control en el tiempo. En este proceso, interviene tanto la alta gerencia de Empresas Socovesa como las áreas tomadoras de riesgos.

La función de gestión y control de riesgos se distribuye entre las filiales operativas y las unidades corporativas, siendo todas ellas las responsables de asegurar el cumplimiento de las políticas y estrategias globales.

Las unidades tomadoras de riesgos, a la vez que proponen y gestionan los perfiles de riesgos dentro de su autonomía, asumen la gestión del riesgo operacional, el control interno de los riesgos y la validación interna de los modelos de medición y asunción de nuevos riesgos, siempre respetando el marco corporativo definido por el Directorio y la alta administración.

Las áreas de Estrategia Digital y Excelencia, Fiscalía y Contraloría combinan la visión por tipos de riesgos con una visión global de los mismos, debiendo controlar que las unidades tomadoras de riesgo cumplan con el marco corporativo y utilicen herramientas y procedimientos adecuados para controlar los riesgos. El aporte que entrega el área de Estrategia Digital y Excelencia es a través del levantamiento de los procesos, incorporando en ellos los mecanismos de control definidos por las áreas tomadoras de riesgo. La Fiscalía aporta el marco legal y las políticas de cumplimiento necesarias según las políticas definidas por el Directorio. La Contraloría por su parte, valida la ejecución y efectividad de los controles para cada uno de los riesgos identificados.

Consecuentemente con esta estructura, las áreas de Estrategia Digital y Excelencia, Fiscalía y Contraloría, en conjunto, aportan una razonable seguridad en cuanto a la integración, control y gestión de todos los riesgos del grupo.

El riesgo financiero al que está expuesta la empresa es materia de un análisis periódico por parte del Directorio y la administración de Empresas Socovesa.

## 31.2 Factores de Riesgo

La matriz de riesgos de la compañía segmenta las amenazas según su tipología: Continuidad de Negocio, Cumplimiento, Riesgo Financiero, Estratégico y Operativo. Bajo esta clasificación se consideran riesgos estratégicos derivados de factores internos y externos, como el ciclo económico, competencia, financiamiento hipotecario, regulación del sector inmobiliario, disponibilidad de terrenos, variaciones del tipo de cambio y precios de insumos, gestión operativa de proyectos, incluyendo riesgos asociados a fallas técnicas y mantenimientos, entre otros.

Para esta descripción, los riesgos se presentan según su origen, dividiéndose en riesgos externos e internos. Para efectos de esta nota, los riesgos se presentan reorganizados según su origen (externo/interno) para facilitar la lectura, manteniendo coherencia con la taxonomía y evaluación de la matriz corporativa de riesgos.

### RIESGOS EXTERNOS

Los principales factores de riesgos externos que enfrenta la Compañía son:

#### a. Riesgo del Ciclo Económico

El sector inmobiliario es altamente sensible a las fluctuaciones del ciclo económico, siendo uno de los sectores más afectados durante períodos de crisis y uno de los más beneficiados en tiempos de expansión. Las principales variables económicas que impactan al sector incluyen tasas de interés, inflación, empleo y expectativas económicas. Estas variables afectan directamente la demanda, particularmente en los segmentos socioeconómicos medios y altos.

Finalmente, es destacable que el sector inmobiliario está expuesto a riesgos derivados de la incertidumbre global, especialmente por las crecientes tensiones geopolíticas y los desafíos económicos de potencias clave para Chile como Estados Unidos y China, y en particular, el desenlace aún incierto de la guerra en Irán causa de un histórico shock de precios en los combustibles, con impacto severo al alza en la inflación global y caída en las previsiones de crecimiento. Estas dinámicas podrían generar volatilidad en los mercados financieros y afectar las expectativas económicas, lo que impactaría la demanda en el sector inmobiliario. Asimismo, factores político-institucionales domésticos, como cambios en las políticas públicas o en la orientación regulatoria, pueden incidir en las condiciones del mercado inmobiliario y en las expectativas de inversión.

#### Impacto en Empresas Socovesa:

Incrementos en las tasas de interés hipotecarias y el costo del crédito, o caídas en las expectativas económicas, pueden reducir la demanda por viviendas y aumentar los niveles de desistimientos. Esto representa un riesgo crítico para las promesas de compraventa, que constituyen el respaldo inicial para diversas decisiones operacionales de la Compañía.

#### Medidas de Mitigación:

- Diversificación en mercados geográficos, segmentos de precios y productos.
- Monitoreo continuo de las condiciones macroeconómicas mediante asesores externos.

## b. Competencia

La industria inmobiliaria en Chile está altamente fragmentada existiendo un gran número de empresas dedicadas al desarrollo y construcción de viviendas. Este escenario genera riesgos competitivos, especialmente en periodos de menor actividad económica, particularmente cuando empresas de menor solvencia financiera tienden a disminuir sus precios para asegurar ventas, afectando la rentabilidad del sector.

### **Impacto en Empresas Socovesa:**

Este entorno competitivo puede presionar los márgenes de rentabilidad, especialmente en proyectos que enfrentan mayores costos de construcción. Además, la tendencia a ofrecer descuentos puntuales para atraer clientes incrementa los riesgos asociados al cumplimiento de metas financieras. Adicionalmente, la incertidumbre en torno a los precios de venta, tanto por presiones competitivas como por variaciones en los costos de construcción, puede afectar la predictibilidad de los ingresos proyectados.

### **Medidas de Mitigación:**

Empresas Socovesa ha implementado varias estrategias para enfrentar estos riesgos:

- Desarrollo de valor agregado en sus productos y marcas, fortaleciendo aspectos diferenciadores como la calidad de construcción y el prestigio de la marca, factores clave para los clientes al momento de decidir su compra.
- Políticas de descuentos puntuales y selectivos, alineadas con las necesidades comerciales de proyectos específicos.
- Iniciativas de innovación en productos que Empresas Socovesa implementa para buscar diferenciarse en un mercado altamente competitivo.

## c. Riesgos Inherentes al Financiamiento Hipotecario y Subsidios del Sector Público

El financiamiento hipotecario y los subsidios públicos desempeñan un rol fundamental en la demanda de viviendas en Chile. Para las viviendas sobre **UF 2.800**, el poder concretar la compra depende del acceso al crédito, de las tasas de interés y del porcentaje de financiamiento ofrecido por las instituciones financieras. Por otro lado, en el segmento de viviendas sociales, el impacto está ligado directamente a las políticas públicas de subsidios habitacionales.

Cambios en las tasas de interés de financiamiento hipotecario y en el porcentaje del precio que las instituciones financieras otorguen a los clientes de la Compañía, pueden afectar relevantemente la capacidad de compra de dichos clientes. Asimismo, los mayores requerimientos de capital y liquidez, junto con los límites en el apalancamiento que establece Basilea III, generan un impacto en la capacidad de los bancos para colocar créditos incluyendo los préstamos hipotecarios, por lo que el porcentaje del valor de la vivienda que los bancos están dispuestos a financiar ha disminuido y han aumentado los costos de préstamos para los consumidores. Es predecible, por tanto, en tiempos de estrés financiero, la disponibilidad de crédito se restrinja aún más.

### **Impacto en Empresas Socovesa:**

La capacidad de compra de los clientes en ambos segmentos se ve comprometida por las restricciones crediticias, afectando directamente la demanda por los productos de la Compañía.

Además, los cambios en las políticas de subsidios incrementan la incertidumbre en la planificación de proyectos destinados a segmentos más vulnerables.

**Medidas de Mitigación:**

- Desarrollo de productos alineados con las políticas habitacionales y subsidios disponibles.
- Participación en programas públicos de subsidios que facilitan el acceso a financiamiento por parte de los clientes.
- Optimización de procesos internos para maximizar la adjudicación de subsidios y facilitar la compra en segmentos sociales.
- Seguimiento de las tasas de interés y del acceso al crédito por parte de los clientes.

**d. Riesgo Político y de Regulación en Materia de Desarrollo Inmobiliario y Construcción**

Cambios en la estabilidad política o en las normativas regulatorias pueden tener un impacto significativo en la factibilidad y rentabilidad de los proyectos inmobiliarios. Esto incluye modificaciones de planes reguladores, permisos de construcción, leyes tributarias, exigencias ambientales y planes reguladores.

Un tema que actualmente está siendo ampliamente debatido es el de la permisología y su impacto en las diferentes industrias, incluyendo la inmobiliaria y construcción, generando un relevante aumento de los costos para los desarrolladores. Entre los factores regulatorios con impacto financiero directo destaca la Ley 20.958 de aportes y mitigaciones, que establece obligaciones de aportes al espacio público y obras de mitigación vial que pueden representar costos significativos para los proyectos.

Cambios regulatorios anunciados, como la cantidad de habitantes por vivienda en OGUC, o la densificación en torno a ejes estructurales, podría tener un efecto significativo en la industria, desde el precio del suelo a la cantidad de proyectos en oferta, con aumento del número de viviendas en zonas consolidadas.

**Impacto en Empresas Socovesa:**

Las modificaciones regulatorias podrían incrementar los costos de desarrollo y los plazos de ejecución, lo que podría comprometer la rentabilidad proyectada de los proyectos. Además, la incertidumbre regulatoria afecta la planificación a mediano y largo plazo.

**Medidas de Mitigación:**

- Adquisición de terrenos con permisos preliminares y/o anteproyectos aprobados para minimizar riesgos de retrasos regulatorios.
- Monitoreo constante de cambios normativos y su impacto en la rentabilidad de los proyectos.
- Participación en gremios y asociaciones del sector inmobiliario para contribuir a un diálogo constructivo sobre las reformas regulatorias.

**e. Disponibilidad de Terrenos**

La disponibilidad de terrenos es un factor clave para garantizar la continuidad operativa y el desarrollo de nuevos proyectos inmobiliarios. Empresas Socovesa mantiene una política activa de

adquisición de terrenos, asegurando un stock suficiente para cubrir las necesidades de desarrollo de los próximos **3 a 5 años**. Sin embargo, la volatilidad del mercado de tierras, especialmente en contextos de incertidumbre económica, puede afectar la disponibilidad y el precio de los terrenos, incrementando los costos y reduciendo la competitividad. Actualmente, las adquisiciones se realizan bajo estrictos análisis de oportunidad, considerando factores como la ubicación, el potencial de desarrollo y las regulaciones aplicables

**Impacto en Empresas Socovesa:**

En un escenario de menor dinamismo económico, las transacciones de terrenos tienden a ralentizarse, ya que las expectativas de precio entre compradores y vendedores divergen. Esto puede restringir el acceso a terrenos o generar sobrecostos para proyectos futuros.

**Medidas de Mitigación:**

- Evaluación continua del portafolio de terrenos, priorizando adquisiciones en ubicaciones de alto potencial.
- Toda vez que el ciclo económico lo permita, la compañía hace un análisis del mercado de tierras para identificar oportunidades competitivas en función de la coyuntura económica.
- Delegación de la gestión de tierras a un equipo especializado en la evaluación y compra, asegurando un enfoque profesional y eficiente.
- La Compañía asegura la validez jurídica de sus adquisiciones mediante estudios de títulos realizados por profesionales especializados.

**f. Riesgos de Siniestros**

Los proyectos inmobiliarios están expuestos a riesgos de siniestros que podrían afectar tanto la infraestructura como la continuidad de las operaciones. Estos riesgos incluyen incendios, accidentes laborales, daños a activos y reclamos de responsabilidad civil.

La empresa tiene por práctica evaluar la toma de seguros para sus activos sujetos a riesgo, entre ellos los edificios institucionales, los proyectos inmobiliarios de edificios, las salas de venta y los departamentos pilotos con sus contenidos; la flota de vehículos, maquinarias y equipos.

Empresas Socovesa ha implementado una política integral de seguros para mitigar estos riesgos, que incluye:

- **Todo riesgo construcción:** Cubre desde la demolición inicial hasta la recepción municipal de las propiedades.
- **Seguro de vida de sus trabajadores**
- **Seguro de incendio:** Protege las viviendas hasta el momento de su escrituración.
- **Responsabilidad civil:** Cubre posibles demandas derivadas de accidentes laborales u otros incidentes durante la construcción.

**Impacto en Empresas Socovesa:**

Si bien los seguros mitigan gran parte de los riesgos, los siniestros pueden generar retrasos en los proyectos y costos indirectos, afectando la relación con los clientes y los plazos comprometidos.

**Medidas de Mitigación:**

- Selección de corredores de seguros con experiencia en la industria y en el diseño de pólizas ad hoc para proyectos específicos.
- Evaluación periódica de los riesgos asociados a cada proyecto y actualización de las coberturas aseguradas según las necesidades identificadas.
- Fomentar una cultura de prevención de riesgos en toda la organización, minimizando la probabilidad de ocurrencia de siniestros.
- Es importante aclarar que, hasta la fecha, no ha sido política el asegurar las casas contra incendio una vez terminadas (si los edificios), por lo que se está expuestos a este riesgo.

Adicionalmente, la Compañía gestiona el riesgo derivado de situaciones de efervescencia social, que pueden traducirse en daños a la propiedad, vandalismo, toma de terrenos o paralización de faenas. Para mitigar este riesgo, se cuenta con un Plan de Gestión de Crisis, protocolos de seguridad en obras y terrenos, y medidas de relación con las comunidades vecinas.

**g. Riesgo Medioambiental**

El cambio climático y las regulaciones ambientales representan desafíos significativos para la industria inmobiliaria. Factores como inundaciones, sequías o normativas más estrictas pueden impactar la viabilidad económica de los proyectos y los plazos de ejecución. Las regulaciones ambientales en Chile han aumentado en forma relevante, siendo cada vez más exigentes. En muchos casos, éstas generan mayores costos y tiempos de desarrollo además de posibles modificaciones de los proyectos para cumplir con la normativa.

Parte de la estrategia de mitigación de este riesgo contempla el diseño de proyectos que contemplen estos cambios y la implementación de la estrategia de cumplimiento ambiental que permite dotar a los equipos de herramientas conceptuales y operativas para lograr el cumplimiento de los compromisos y las regulaciones ambientales aplicadas a todos los proyectos de la compañía.

**Impacto en Empresas Socovesa:**

Los riesgos medioambientales pueden aumentar los costos de desarrollo y generar retrasos en la obtención de permisos. Además, el cambio climático presenta riesgos de largo plazo para proyectos ubicados en zonas vulnerables.

**Medidas de Mitigación:**

- Implementación de la política y el plan de gestión de cumplimiento ambiental que asegure el cumplimiento de las normativas vigentes.
- Evaluación constante de los riesgos ambientales y la incorporación de criterios de sostenibilidad en el diseño de proyectos.
- Cumplimiento estricto de la normativa medioambiental, incluyendo la evaluación de impacto ambiental (DIA) y la implementación de medidas de adaptación al cambio climático.
- Monitoreo de los compromisos adquiridos en los estudios de impacto ambiental y acciones de mitigación en la construcción.
- Incorporación progresiva de criterios ASG (Ambientales, Sociales y de Gobernanza) en el diseño y evaluación de proyectos, incluyendo el cumplimiento de la Ley de Eficiencia Energética y la obligatoriedad de la Calificación Energética de Viviendas. Adicionalmente, la compañía ha

iniciado acciones para levantar una línea de base de emisiones de carbono, en coherencia con los compromisos de sostenibilidad.

#### **h. Otros Riesgos propios de la Industria de la Construcción**

La actividad de la construcción está expuesta a una serie de riesgos que son importantes de administrar mediante un trabajo preventivo, como son los accidentes laborales, las enfermedades profesionales, etc. También es fuente de riesgo la relación laboral propia de la construcción, la cual en gran medida se formaliza a través de subcontratistas, en la que la empresa tiene una responsabilidad subsidiaria o solidaria según sea el caso.

Asimismo, la Compañía ha tomado conciencia de la importancia de trabajar la relación con la comunidad y vecinos, siendo una fuente de constante gestión, ya que se ha convencido que es relevante que sus proyectos sean un aporte a la comunidad en los barrios donde se insertan.

La empresa mantiene un constante monitoreo a través de las reuniones que equipos de Recursos Humanos realizan en forma permanente en cada obra, como forma de hacer seguimiento y monitoreo a potenciales nuevos riesgos operativos.

Asimismo, la compañía está expuesta a sobre costos en la construcción y demoras en los plazos de entrega de las obras.

#### **RIESGOS INTERNOS**

Los principales factores de riesgos internos que enfrenta Empresas Socovesa son:

##### **a. Estacionalidad de las escrituraciones**

Empresas Socovesa a lo largo de su historia ha tenido una marcada estacionalidad en su ciclo de escrituración, concentrándose ésta en el último trimestre. Esta estacionalidad genera riesgos significativos, ya que cualquier retraso en la recepción municipal de proyectos o en la formalización de las escrituras puede impedir el reconocimiento de ingresos y utilidades dentro del ejercicio presupuestado. Esta situación también afecta la recuperación de los flujos de caja provenientes de dichas ventas, incrementando temporalmente el nivel de endeudamiento y el costo financiero. A efectos internos, la estacionalidad de escrituraciones se gestiona como riesgo de Continuidad de Negocio, dado su efecto en reconocimiento de ingresos y caja en ventanas temporales específicas, con señales tempranas sobre hitos municipales/notariales y capacidad bancaria.

##### **Impacto en Empresas Socovesa:**

La dependencia de un trimestre para alcanzar los objetivos anuales puede generar fluctuaciones en los resultados financieros y afectar las métricas clave evaluadas por analistas, inversionistas y la banca. Un retraso significativo podría desencadenar revisiones negativas en la percepción del mercado sobre la estabilidad de la compañía.

**Medidas de Mitigación:**

- Optimización de la programación de obras para distribuir de manera más uniforme las escrituraciones a lo largo del año.
- Seguimiento y coordinación de los tramites ligados a los permisos y recepciones municipales.
- Monitoreo continuo del avance de proyectos y su impacto en las metas presupuestarias de ingresos y caja.

**b. Riesgo de Ciclo de Negocio**

El desarrollo de proyectos inmobiliarios implica largos ciclos que pueden extenderse hasta **30 meses en el caso de edificios y 14 meses en proyectos** de casas, sin considerar el tiempo previo de adquisición y planificación del terreno. Esto genera un desfase entre las decisiones de inversión y la materialización de las ventas, exponiendo a la compañía a desbalances entre la oferta y la demanda real del mercado.

El manejo de este riesgo es una de las variables más importantes de administrar en este negocio, la que requiere saber leer las condiciones actuales del mercado y prever a tiempo las condiciones futuras. Sin duda que hoy es preocupación principal del Directorio y la alta administración analizar la contingencia e ir decidiendo sobre los niveles de inversión de la Compañía.

**Impacto en Empresas Socovesa:**

Las fluctuaciones del mercado durante el ciclo de desarrollo pueden afectar los precios proyectados, las rentabilidades estimadas y la velocidad de venta, especialmente en contextos de alta inflación o incremento de los costos de construcción.

**Medidas de Mitigación:**

- Monitoreo constante de los costos de construcción, ajustando precios en las unidades no vendidas siempre que la demanda lo permita.
- Gestión activa del portafolio de proyectos, equilibrando el avance de obras con las ventas para maximizar la rentabilidad.
- Evaluaciones periódicas de mercado para ajustar las decisiones de inversión de acuerdo con las tendencias y proyecciones actuales.

**c. Riesgo Financiero**

Son aquellos riesgos ligados a la imposibilidad de realizar transacciones o al incumplimiento de obligaciones procedentes de las actividades por falta de fondos, como también las variaciones de tasas de interés, tipos de cambios, quiebra de la contraparte u otras variables financieras de mercado que puedan afectar patrimonialmente a Empresas Socovesa. Los instrumentos financieros afectados por el riesgo financiero de mercado incluyen préstamos y créditos, depósitos, inversiones de deuda y capital e instrumentos financieros derivados. Es política de la compañía no realizar operaciones con propósitos de especulación con instrumentos financieros derivados.

**Impacto en Empresas Socovesa:**

- Incremento en los costos financieros debido a variaciones en tasas de interés.

- Limitaciones en la capacidad de acceder a financiamiento en momentos críticos del ciclo económico.
- Riesgo de descalce en los flujos de caja en caso de baja liquidez.

**Riesgo de Crédito:** La empresa se ve expuesta a este riesgo derivado de la posibilidad de que una contraparte falle en el cumplimiento de sus obligaciones contractuales y produzca una pérdida económica o financiera. El riesgo de crédito está dado en gran medida por la composición de las cuentas por cobrar. Desde la perspectiva inmobiliaria, salvo casos excepcionales, se escritura y hace entrega de la propiedad una vez que el cliente ha pagado el 100% del valor de ella, quedando por cobrar a los bancos y al Estado el monto asociado a los créditos hipotecarios, libretas de ahorro y subsidios. El riesgo, por lo tanto, es casi nulo.

A continuación, se presenta un cuadro con el análisis de las cuentas por cobrar y su tasa esperada de pérdida:

<b>Riesgo de Crédito al 31 de marzo de 2026</b>			
<b>Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar Corriente y Derechos por cobrar, no corriente</b>	<b>Activos Contractuales 31.03.2026 M\$</b>	<b>Tasa de pérdida esperada M\$</b>	<b>Pérdida esperada M\$</b>
Clientes ventas viviendas	45.742.019	1,26%	574.791
Documentos por cobrar	22.413.430	0,25%	56.743
Clientes otras ventas Inmobiliarias - Terrenos	8.841.842	0,23%	20.341
Otras cuentas por cobrar	2.610.276	63,90%	1.667.889
Clientes ventas varias	2.994.818	2,57%	77.004
Anticipo a proveedores	240.461	0,00%	0
Cuentas corrientes del personal	150.454	0,00%	0
Fondo a rendir	128.073	0,00%	0
<b>Total</b>	<b>83.121.373</b>		<b>2.396.768</b>

Para un mejor entendimiento ver Nota 2.17 y Nota 9 a los estados financieros consolidados intermedios.

**Riesgo de Liquidez:** Este riesgo viene motivado por las distintas necesidades de fondos para hacer frente a los compromisos de inversiones y gastos del negocio, vencimientos de deuda, etc. Estos fondos se obtienen de los recursos propios generados por la actividad ordinaria de Empresas Socovesa y por la contratación de líneas de crédito que buscan contar con los fondos suficientes para soportar las necesidades previstas para un período, manteniendo siempre líneas aprobadas por los bancos para enfrentar contingencias o inversiones imprevistas.

La naturaleza del negocio de Empresas Socovesa requiere fuertes inversiones de capital para solventar la compra de terrenos y el desarrollo y construcción de viviendas. El monto y el momento de realización de dichas inversiones dependen de las condiciones de mercado. El ciclo económico, en gran medida, es el que gatilla la aparición de este riesgo; sin embargo, si por alguna razón el “riesgo de ciclo económico” no fue controlado a tiempo, este “riesgo de liquidez”, que actuará a través de los bancos, obligará a la empresa a detener sus nuevas inversiones.

Para atenuar este riesgo, la compañía efectúa proyecciones de flujo de caja de corto y mediano, además de un análisis mensual de la situación financiera en general. Se observan constantemente las expectativas del mercado de deuda, analizando la conveniencia de tomar nuevos financiamientos y/o reestructurar deudas. En este sentido, existen políticas definidas en base a parámetros que son controlados permanentemente y que buscan mantener controlados los equilibrios inmobiliarios, priorizando el uso eficiente del capital y la disciplina financiera.

Actualmente la contingencia obliga a considerar con mayor detenimiento la posible aparición de este riesgo.

Las tablas siguientes resumen el perfil de vencimientos de los pasivos:

Vencimiento Pasivos Financieros	Hasta 1 mes M\$	Más de 1 a 3 Meses M\$	Más de 3 a 12 Meses M\$	1 a 5 Años M\$	Más de 5 Años M\$	31.03.2026 Total M\$
Préstamos bancarios	13.829.718	386.639.347	22.306.400	75.458.999	0	498.234.464
Pasivos por Arrendamiento	153.586	294.091	877.941	213.279	0	1.538.897
Instrumentos derivados	0	1.637.111	199.868	0	0	1.836.979
Crédito L.A.C.	184.747	0	0	0	0	184.747
<b>Totales</b>	<b>14.168.051</b>	<b>388.570.549</b>	<b>23.384.209</b>	<b>75.672.278</b>	<b>0</b>	<b>501.795.087</b>
% sobre total de pasivos financieros	2,8%	77,4%	4,7%	15,1%	0,0%	100%

Composición Pasivos Financieros	31.03.2026 Corriente M\$	31.03.2026 No Corriente M\$	31.03.2026 Total M\$
Préstamos bancarios	422.775.465	75.458.999	498.234.464
Pasivos por Arrendamiento	1.325.618	213.279	1.538.897
Instrumentos derivados	1.836.979	0	1.836.979
Crédito L.A.C.	184.747	0	184.747
<b>Totales</b>	<b>426.122.809</b>	<b>75.672.278</b>	<b>501.795.087</b>
% sobre total de pasivos financieros	84,9%	15,1%	100%

Composición Tasas Pasivos Financieros	31.03.2026 Tasa Fija M\$	31.03.2026 Tasa Variable M\$	31.03.2026 Total M\$
Préstamos bancarios	498.234.464	0	498.234.464
Pasivos por Arrendamiento	1.538.897	0	1.538.897
Instrumentos derivados	1.836.979	0	1.836.979
Crédito L.A.C.	184.747	0	184.747
<b>Totales</b>	<b>501.795.087</b>	<b>0</b>	<b>501.795.087</b>
% sobre total de pasivos financieros	100%	0,0%	100%

Durante el periodo en cuestión, la liquidez se mantuvo respecto de los niveles presentados en diciembre de 2025 y 2024, la razón ácida disminuyó levemente

INDICADORES FINANCIEROS	FÓRMULA	03M 26	12M 25	03M 25
Liquidez Corriente	Activo corriente/Pasivo corriente	0,6x	0,7x	0,7x
Razón ácida	(Activo corriente-inventario+terrenos corriente) / Pasivos corriente	0,3x	0,3x	0,2x

**Riesgo de Tipo de Cambio:** Este riesgo viene dado principalmente por los pagos que se deben realizar en monedas distintas al peso, por obligaciones contraídas en la construcción de viviendas y por la deuda contratada en moneda distinta a la moneda funcional de la Sociedad. Empresas Socovesa no está afecta a un riesgo por efecto de la variación en el tipo de cambio, puesto que la mayor parte de las transacciones son en pesos y unidades de fomento (UF). La empresa tiene como política cubrir cualquier riesgo de tipo de cambio en aquellas operaciones hechas en moneda extranjera mediante la toma de instrumentos derivados.

No obstante, las variaciones relevantes en el tipo de cambio real, sin duda tienen un efecto en el precio de los commodities y en los equilibrios macroeconómicos, lo que hace necesario monitorear

permanentemente estas y otras variables que pudiesen afectar el ciclo económico. La deuda financiera al 31 de marzo de 2026 está compuesta en un 3,0% en pesos, un 13,1% en US\$ y un 83,9% en UF.

**Riesgo de Tasa de Interés:** Se refiere a las variaciones de las tasas de interés que afectan el valor de los flujos futuros referenciados a tasas de interés variable, y a las variaciones en el valor razonable de los activos y pasivos referenciados a tasa de interés fija que son contabilizados a valor razonable. Para cumplir con los objetivos, y de acuerdo con las estimaciones de Empresas Socovesa, se realizan operaciones para contratar derivados de cobertura con la finalidad de mitigar estos riesgos. El objetivo de la gestión de este riesgo es alcanzar un equilibrio en la estructura de deuda, disminuir los impactos en los costos producidos por fluctuaciones de tasas de interés y, de esta forma, poder reducir la volatilidad en los resultados de la compañía. Empresas Socovesa mantiene exposición a este riesgo, debido a que una parte relevante de la deuda esta al corto plazo. Si bien los financiamientos están a tasa fija, la necesidad de refinanciar recurrentemente expone a la empresa a los vaivenes de la tasa de interés. Para esto, se opera en base a un modelo desarrollado por un asesor externo que permite, frente a las diversas circunstancias del mercado, enfrentar este riesgo con un estudio profundo de las variables que lo explican y poder, a partir de ahí, tomar las decisiones relevantes.

A continuación, se presenta un cuadro con la composición de los créditos financieros susceptibles de renovaciones periódicas promedio al 31 de marzo de 2026, una simulación de la variación de la tasa y el impacto que tendría sobre el gasto financiero de la compañía:

Denominación de la deuda	Deuda promedio en UF año 2026	Aumento/Disminución en puntos base tasa	Efecto en el Gasto Financiero Trimestre en (UF)	% Gasto Financiero al 31.03.2026
Pesos chilenos	537.129	+301/-301	+/- 4.038	1,95%
US \$	1.412.289	+301/-301	+/- 10.617	5,13%
UF	10.528.799	+301/-301	+/- 79.153	38,22%
			<b>93.809</b>	<b>45,30%</b>

Según las políticas de financiamiento y liquidez definidas, las operaciones de factoring y confirming se deben enmarcar dentro de los siguientes lineamientos: a) las operaciones de factoring y confirming se ocupan como una alternativa de financiamiento de menor costo, pues no están afectas al impuesto de timbre y estampilla; b) se trabaja con factoring bancarios y a través de los ejecutivos de la banca inmobiliaria, formando parte estas operaciones de las líneas de créditos aprobadas por los comités de crédito de cada banco; c) Los activos que se ceden corresponden a cuentas por cobrar de instituciones con reconocida solvencia crediticia (SII - impuestos por cobrar; empresas Sanitarias – pagarés de aguas por aportes reembolsables; Bancos – deuda hipotecaria de clientes); d) todas las operaciones de factoring son con responsabilidad.

Al 31 de marzo de 2026 el total de los pasivos financieros de Empresas Socovesa están pactados a tasa fija.

Dado que casi toda la deuda está pactada con vencimientos menores a 360 días, existe una exposición a la variabilidad que puedan experimentar las tasas de interés de corto plazo.

**Medidas de Mitigación (entre otras):**

- Contratación de derivados de cobertura para mitigar riesgos de tipo de cambio y tasas de interés.
- Planificación detallada de flujo de caja, incluyendo proyecciones de corto, mediano y largo plazo.
- Mantenimiento de líneas de crédito aprobadas y disponibles como respaldo ante imprevistos.

**d. Clasificación de Riesgo**

Empresas Socovesa es clasificada anualmente por dos empresas clasificaciones de riesgo. Dichas clasificaciones son analizadas por distintos actores del ámbito financiero, especialmente las instituciones financieras, quienes toman en cuenta dichas clasificaciones - riesgo asociado a la empresa – para establecer el costo financiero que le exigirán a la compañía, entre otros. Dadas las circunstancias anteriormente descritas respecto de la estacionalidad de las escrituraciones, la empresa enfrenta el riesgo de una rebaja en su clasificación, lo que la obligaría a hacer esfuerzos adicionales para explicar y fundamentar, tanto a las clasificadoras de riesgo como a las instituciones financieras, respecto de la situación real de la compañía.

Clasificadora de Riesgo	Solvencia	Acciones	Perspectiva	Fecha
Feller-Rate	BBB-	1a Clase N3	Estables	abr-26
ICR	BB+	Segunda Clase	En Observación	may-26

La Compañía todos los años y en varias oportunidades realiza reuniones, tanto con las clasificadoras de riesgo como con las instituciones financieras, en las que se les explica los resultados, la situación actual de la compañía y sus proyecciones futuras. Estas oportunidades de entrega de información y de intercambio de visiones, permiten atenuar este riesgo, generando transparencia, consistencia y alineamiento entre los distintos actores financieros.

**e. Riesgo de Post Venta**

La empresa debe responder por la calidad de la construcción de los productos que vende según lo estipulado en la legislación vigente. Un manejo inadecuado de reclamos puede dañar la reputación de la marca y exponer a la compañía a noticias adversas en medios de comunicación y redes sociales. El servicio de post venta en sí no podría ser clasificado como de alto riesgo, pues junto con hacer las provisiones correspondientes, la empresa cuenta con áreas de Calidad y Post Venta especializadas tanto en el control de calidad de todas las viviendas que construye como en entregar un servicio de primera calidad frente a los inconvenientes que tengan los clientes de alguna de las filiales. Lo que reviste un riesgo mayor, es la eventualidad que dichos reclamos no se canalicen a través de los distintos medios de los que dispone la compañía para estos fines, pues podría ser perjudicial el exponer a la empresa a medios de comunicación masivos.

**Impacto en Empresas Socovesa:**

Los defectos de construcción o una gestión deficiente de reclamos pueden generar conflictos con los clientes, afectando su percepción sobre la calidad del producto y el servicio ofrecido.

**Medidas de Mitigación:**

- Fortalecimiento de las áreas de Calidad y Postventa, garantizando la rápida resolución de inconvenientes.
- Implementación de controles de calidad rigurosos durante la construcción y pre-entrega de viviendas.
- Monitoreo de la satisfacción de los clientes y ajustes en los procesos según sus comentarios.

**f. Riesgo Laboral**

Corresponde al riesgo asociado a los recursos humanos de Empresas Socovesa. Considera muchos riesgos dentro de los que se incluyen: no contar con el personal idóneo para desempeñar las funciones propias de la industria en la que participa; el riesgo de demandas laborales producto, entre otros, de accidentes, enfermedades profesionales, derechos fundamentales, despidos injustificados, etc. Asimismo, existe el riesgo de ser víctimas de fraudes o algún otro delito cometido por los trabajadores de la compañía.

Las nuevas normativas imponen obligaciones estrictas en cuanto a la seguridad y el bienestar de sus trabajadores, pudiendo el incumplimiento de éstos transformarse en reclamos y litigios, compensaciones, multas, eventualmente la interrupción de proyectos y daño reputacional de la Compañía.

**Impacto en Empresas Socovesa:**

El incumplimiento de normativas laborales puede resultar en multas, interrupciones de proyectos y daño reputacional, afectando la relación con colaboradores y comunidades.

**Medidas de Mitigación:**

- Código de Ética y Conducta Organizacional que implementa canales de denuncias anónimas para reportar infracciones de forma confidencial.
- Creación de un Comité Laboral para supervisar el cumplimiento de normativas vigentes, como la Ley 20.393, la Ley 21.595 y la Ley 21.643, en coordinación con el Modelo de Prevención de Delitos de la compañía.
- Elaboración de protocolos de conducta destinados a minimizar los riesgos de incumplimiento, además de realizar auditorías y monitoreos para detectar y corregir posibles brechas.
- Programas de capacitación transversal para educar a los colaboradores sobre los riesgos laborales y normativas aplicables.
- Implementación de “Equipos de RRHH en obras”, formados por trabajadores y representantes de RRHH, que identifican las necesidades de los empleados y se buscan soluciones que promuevan un ambiente laboral saludable.

**g. Riesgo de Infraestructura, Comunicaciones y Seguridad de la Información**

Con el creciente uso de tecnologías en la gestión de datos y operaciones, Empresas Socovesa se expone a riesgos relacionados con la seguridad de la información. Esto incluye ciberataques, fallas en la infraestructura tecnológica y vulnerabilidades en las conexiones remotas, especialmente en un modelo híbrido de trabajo.

La gestión de este riesgo se desarrolla dentro del marco corporativo de gestión de riesgos, en coherencia con la taxonomía institucional y con el programa de cumplimiento en materia de protección de datos personales. Se definen responsabilidades específicas a través de un comité especializado y de las áreas técnicas pertinentes, que reportan periódicamente los avances y métricas de madurez a la alta administración. En particular, la Compañía se encuentra en proceso de adecuación a la Ley 21.719 sobre protección de datos personales, cuyo plazo de entrada en vigencia es el 1 de diciembre de 2026, y que contempla la creación de la Agencia de Protección de Datos Personales con facultades de fiscalización y sanción.

**Impacto en Empresas Socovesa:**

Un incidente de ciberseguridad puede comprometer la información sensible de clientes, empleados y proveedores, además de interrumpir las operaciones críticas.

**Medidas de Mitigación:**

- Implementación de protocolos de seguridad avanzados para proteger la información sensible de clientes, empleados y proveedores.
- Establecimiento de un Comité de Seguridad Informática y de Gobierno de Datos, encabezado por un especialista en ciberseguridad.
- Capacitación continua a los empleados sobre las buenas prácticas en seguridad informática.
- Revisión periódica de los planes de continuidad y respaldo de sistemas críticos.
- Implementación de un programa de adecuación a la Ley 21.719, que incluye la gestión del consentimiento, la trazabilidad del uso de datos personales y protocolos de respuesta ante incidentes de filtración de datos.
- Establecimiento de un Comité de Gobierno de Datos para definir normas sobre calidad, seguridad y riesgos en el uso de datos.

**h. Riesgo Reputacional**

El riesgo reputacional se refiere a la posibilidad de que una acción o inacción por parte de Empresas Socovesa pueda dañar la percepción pública de la compañía, afectando su relación con los clientes, inversores y otros grupos de interés. Esto incluye el impacto en la lealtad de los clientes, la percepción de la calidad de los productos y servicios, y la integridad de las operaciones.

**Medidas de Mitigación:**

- Implementación de un plan de gestión de crisis para la resolución de posibles afectaciones operacionales.
- Estrategias de comunicación transparentes hacia los grupos de interés, con énfasis en la gestión de la relación con las comunidades vecinas y los clientes.
- Proactivamente asegurar que todos los proyectos cumplan con las expectativas ambientales, sociales y de calidad, mitigando así el riesgo reputacional.

**31.3 Medición del Riesgo**

La alta administración y las unidades operativas y corporativas tomadoras de riesgo realizan periódicamente análisis y mediciones de su exposición a las distintas variables de riesgo de acuerdo con lo expuesto en los párrafos anteriores.

Para efectos de medir su exposición se emplean metodologías ampliamente utilizadas en el mercado para realizar análisis de sensibilidad sobre cada variable de riesgo, de manera que la administración pueda manejar la exposición de las distintas sociedades que conforman Empresas Socovesa a las distintas variables y su impacto económico. Cada área responsable de administrar y controlar sus riesgos posee informes adecuados a estos fines.

Adicionalmente, los resultados de dichos análisis son incorporados al marco corporativo de gestión de riesgos, que complementa la visión cuantitativa con la evaluación de la probabilidad e impacto de ocurrencia de cada riesgo. Este enfoque permite determinar una exposición consolidada y priorizar las acciones de mitigación de acuerdo con la relevancia de cada riesgo para la organización. Esta evaluación se realiza utilizando una metodología de impacto por probabilidad, con niveles de riesgo inherente y residual, alineada con las mejores prácticas del modelo COSO de gestión de riesgos.

Sería imposible presentar en este informe todos esos reportes, aparte de ser información estratégica de la empresa que es razonable no divulgar. La compañía estima que lo ya expuesto en este informe es suficiente.

### 31.4 Instrumentos Financieros

#### a. Jerarquía del valor razonable

Los instrumentos financieros contabilizados a valor razonable en los presentes estados financieros consolidados han sido valorizados utilizando las metodologías previstas en la normativa contable IFRS, las cuales se clasifican de acuerdo con los siguientes niveles de jerarquía:

- Nivel 1: Corresponde a precios o valores (sin ajustes) cotizados en mercados activos para instrumentos idénticos.
- Nivel 2: Corresponde a precios observables para activos y pasivos similares, distintos de los precios cotizados del nivel 1, que se pueden obtener de forma directa (precio) o indirecta (derivados de un precio).
- Nivel 3: Corresponde a precios obtenidos a través de la aplicación de técnicas de valorización para las cuales los inputs relevantes no están basados en información observable de mercado.

#### 1) Activos financieros

Descripción activos financieros	Valorización activos financieros	Corriente		No Corriente		Total		Nivel valor justo
		31.03.2026	31.12.2025	31.03.2026	31.12.2025	31.03.2026	31.12.2025	
		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	
Fondos mutuos	Valor razonable	1.190.957	71.021	0	0	1.190.957	71.021	Nivel 1
Efectivo y Equivalentes al Efectivo		1.190.957	71.021	0	0	1.190.957	71.021	
Pagarés	Valor razonable	443.642	438.507	329.741	325.542	773.383	764.049	Nivel 2
Instrumentos Derivados	Valor razonable	0	8.329	0	0	0	8.329	Nivel 2
Otros Instrumentos	Valor razonable	0	0	4.531	4.531	4.531	4.531	Nivel 3
Otros Activos Financieros		443.642	446.836	334.272	330.073	777.914	776.909	
<b>Total activos financieros</b>		<b>1.634.599</b>	<b>517.857</b>	<b>334.272</b>	<b>330.073</b>	<b>1.968.871</b>	<b>847.930</b>	

#### 2) Pasivos financieros

Descripción pasivos financieros	Valorización pasivos financieros	Corriente		No Corriente		Total		Nivel valor justo
		31.03.2026	31.12.2025	31.03.2026	31.12.2025	31.03.2026	31.12.2025	
		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	
Instrumentos Derivados	Valor razonable	1.836.979	2.583	0	0	1.836.979	2.583	Nivel 2
Otros pasivos financieros		1.836.979	2.583	0	0	1.836.979	2.583	
<b>Total pasivos financieros</b>		<b>1.836.979</b>	<b>2.583</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>1.836.979</b>	<b>2.583</b>	

### 32. GANANCIA POR ACCION Y UTILIDAD LIQUIDA DISTRIBUIBLE

a) Ganancia por acción

Ganancia (pérdida) básica por acción	31.03.2026	31.03.2025
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora M\$	(6.372.867)	(8.089.869)
Número de acciones	1.223.935.691	1.223.935.691
Ganancia (pérdida) básica por acción (\$ por acción)	(5,2069)	(6,6097)

b) Utilidad líquida distribuable

Con relación a lo dispuesto en las Circulares de la CMF N° 1945, de fecha 29 de septiembre de 2009, y N° 1983, de fecha 30 de julio de 2010, y en sesión ordinaria del Directorio de la Sociedad se ha acordado que la determinación de la utilidad distribuable de la Sociedad a sus accionistas considerará los resultados del ejercicio que aparecen consignados en la cuenta contable IFRS denominada “Ganancia (Pérdida) atribuible a los propietarios de la Controladora”, menos las variaciones significativas en el valor razonable de activos y pasivos netas de impuestos diferidos que no estén realizadas y se hayan generado con ocasión de valuaciones de activos y/o pasivos a valor razonable.

Utilidad líquida distribuable	31.03.2026 M\$	31.03.2025 M\$
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	(6.372.867)	(8.089.869)
+ (-) Variaciones de activos y pasivos a valor razonable no realizadas	0	0
Utilidad (pérdida) líquida distribuable	(6.372.867)	(8.089.869)

### 33. HECHOS POSTERIORES

Por acuerdo de la Junta Ordinaria de Accionistas de fecha 29 de abril de 2026, dado la pérdida obtenida en el ejercicio finalizado al 31 de diciembre de 2025, no procede el reparto de dividendos con cargo a los resultados de dicho ejercicio; y que las pérdidas del mismo serán absorbidas por los resultados acumulados.

Entre el 1 de abril y el 25 de mayo de 2026, fecha de emisión de los presentes Estados Financieros Consolidados, no se han producido hechos posteriores que puedan afectar significativamente la situación financiera o los resultados de la Sociedad.

## HECHOS RELEVANTES

Período desde el 1 de enero de 2026 al 31 de marzo de 2026

### **1. Junta de Accionistas.**

Con fecha 29 de abril de 2026 se celebró la Junta Ordinaria de Accionistas en la que se tomaron los siguientes acuerdos relevantes:

- Se aprobó la Memoria Anual y los Estados Financieros auditados, correspondientes al año comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de 2025.
- Se aprobó la absorción de las pérdidas del ejercicio 2025 en la cuenta de Resultados Acumulados, no procediéndose al reparto de dividendos.
- Se aprobó la política de dividendos de la Sociedad, sujeta a las disposiciones legales vigentes, en orden a repartir anualmente al menos el 30% de la utilidad líquida distribuible.
- Se eligió al Directorio de la Sociedad para el período Mayo 2026 – Abril 2029, quedando compuesto por los señores: Javier Gras Rudloff, Rodrigo Gras Rudloff, José Tomás Izquierdo Silva, Jaime Maluk Valencia, y las señoras: María Dolores Lasen Martorell (directora independiente), Fabiola Negrón Granzotto y María Francisca Yáñez Castillo.
- Se designó como Auditores Externos para el ejercicio 2026 a la firma de auditoría Deloitte Auditores y Consultores Limitada.
- Se fijó al Diario Electrónico El Mostrador como periódico en que se publicarán los avisos de citación a Juntas de Accionistas.

### **2. Directorio.**

Con fecha 30 de abril de 2026, en sesión ordinaria de Directorio se acordó por unanimidad de sus miembros designar como Presidente de Socovesa S.A. para el período Mayo 2026 - Abril 2029 al Sr. Javier Gras Rudloff y como su Vicepresidente por igual período al Sr. José Tomás Izquierdo Silva.

Al 25 de mayo de 2026 no existen otros hechos relevantes o esenciales que informar.

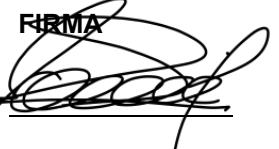
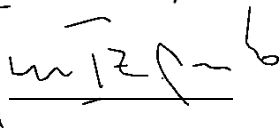
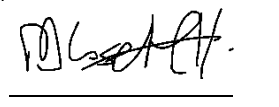
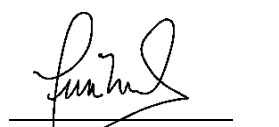
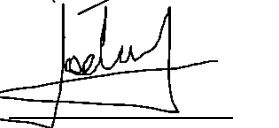

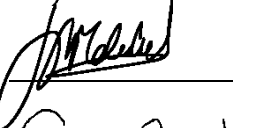

**DECLARACION DE RESPONSABILIDAD**

**RUT** : 94.840.000-6  
**Razón social** : Socovesa S.A

En sesión de directorio de fecha 25 de mayo de 2026, las personas abajo indicadas tomaron conocimiento y se declaran responsables respecto de la veracidad de la información incorporada en el presente informe, referido al 31 de marzo de 2026, de acuerdo al siguiente detalle:

**CONSOLIDADO**

Estados Consolidados de Situación Financiera Intermedios	.....X.....
Estados Consolidados de Resultados por Función Intermedios	.....X.....
Estados Consolidados de Resultados Integrales Intermedios	.....X.....
Estados Consolidados de Flujos de Efectivo Intermedios	.....X.....
Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio Neto Intermedios	.....X.....
Notas a los Estados Financieros Consolidados Intermedios	.....X.....
Análisis Razonado	.....X.....
Hechos relevantes	.....X.....

<b>NOMBRE</b>	<b>CARGO</b>	<b>R.U.T</b>	<b>FIRMA</b>
JAVIER GRAS RUDLOFF	PRESIDENTE	7.232.243-6	
JOSÉ TOMÁS IZQUIERDO SILVA	VICE-PRESIDENTE	7.015.896-5	
MARÍA DOLORES LASÉN MARTORELL	DIRECTORA	7.053.502-5	
FABIOLA NEGRÓN GRANZOTTO	DIRECTORA	12.706.854-2	
RODRIGO GRAS RUDLOFF	DIRECTOR	10.004.833-7	
MARIA FRANCISCA YAÑEZ CASTILLO	DIRECTORA	15.338.716-8	
JAIME PATRICIO MALUK VALENCIA	DIRECTOR	10.608.502-1	
CÉSAR BARROS SOFFIA	GERENTE GENERAL	13.435.545-K	



EMPRESAS   
SOCOVESA

ANÁLISIS RAZONADO  
ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS MARZO DE 2026



# ÍNDICE

## RESULTADOS FINANCIEROS AL 31 DE MARZO, 2026

### INFORMACIÓN RELEVANTE:

Los cortes trimestrales no son necesariamente indicativos de tendencias o del estado actual del negocio, ya que el ciclo de éste es más largo y, generalmente, el análisis de cifras de un trimestre puede mostrar ciertas desviaciones, positivas o negativas, que podrían no ser permanentes.

A partir de esto, la compañía sugiere siempre usar un análisis de los últimos 12 meses para entender mejor las tendencias y cifras que se presentan en los cortes trimestrales.

- i. Aspectos destacados del periodo
- ii. Análisis de resultados
  - a. Balance
  - b. Estado de Resultados
  - c. Flujo de Efectivo
- iii. Indicadores financieros
- iv. Cifras de gestión y CMF
  - a. Contexto del periodo
  - b. Cifras de gestión
- v. Análisis de las diferencias que puedan existir entre los valores libro y valores económicos y/o de mercado de los principales activos
- vi. Análisis de las variaciones más importantes en el mercado
- vii. Gestión de riesgo
- viii. Anexos

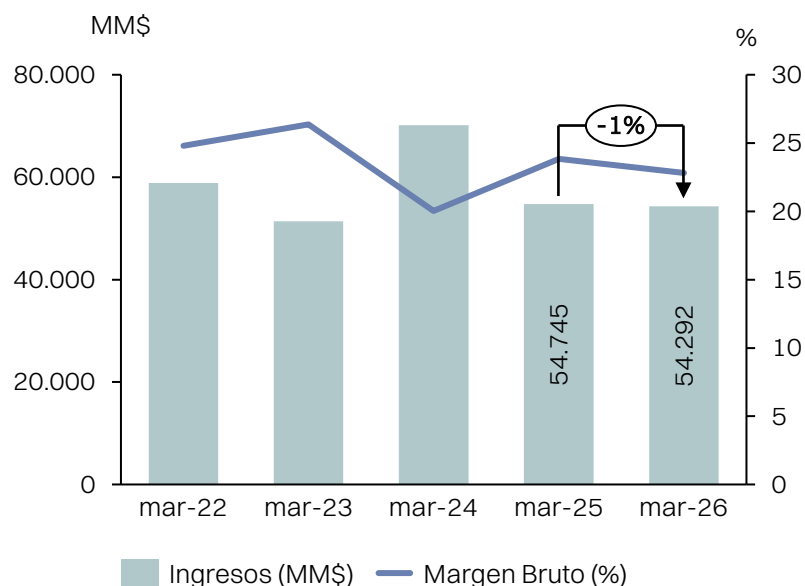
### CONTACTO

Andrea Wormald L.  
[awormald@eess.cl](mailto:awormald@eess.cl)

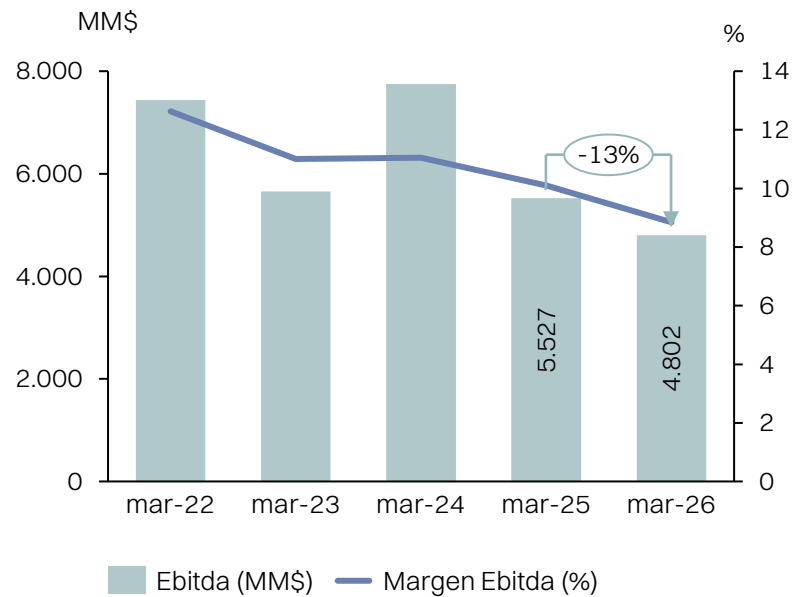
## I. ASPECTOS DESTACADOS DEL PERIODO

---

- Los ingresos consolidados del primer trimestre de 2026 alcanzaron MM\$54.292, prácticamente iguales respecto del mismo período de 2025 (MM\$54.745, -0,8%). Sin embargo, hubo un cambio en la composición de los ingresos: las ventas de inmuebles disminuyeron 28,2% (MM\$36.500 vs MM\$50.859), efecto compensado por la venta de terrenos por MM\$13.068, no presente en marzo de 2025.



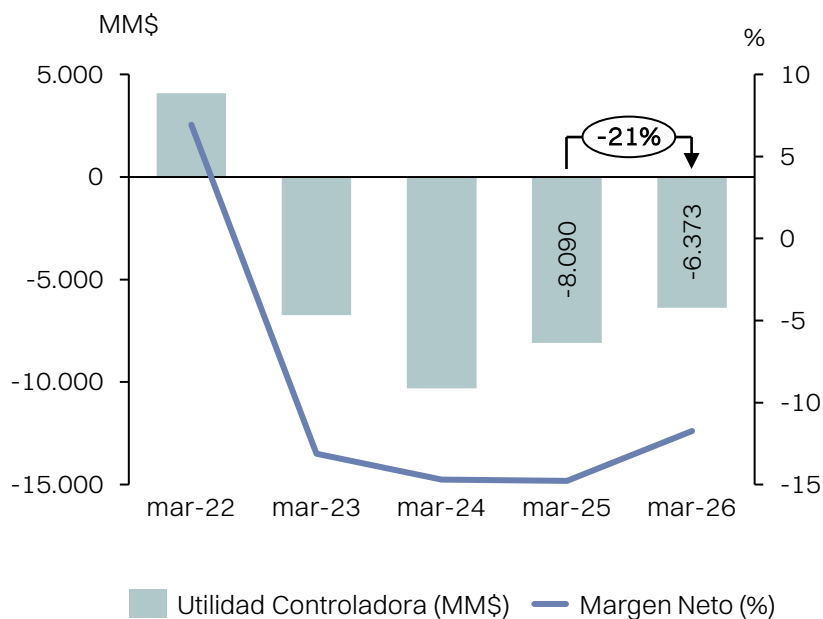
- La ganancia bruta consolidada fue MM\$12.386, con un margen bruto de 22,8%, levemente inferior al 23,8% observado en marzo de 2025. El menor volumen escriturado y el mix de productos del trimestre explican esta variación.
- Los gastos de administración totalizaron MM\$10.669, disminuyendo 8,3% respecto del primer trimestre de 2025. La reducción se explica principalmente por menores remuneraciones (-11,1%), reflejo de las eficiencias asociadas a la reestructuración organizacional implementada durante 2025, así como por menores gastos de comercialización (-37,6%) y gastos de mantenimiento de stock (-25,4%). Lo anterior compensa el incremento en contribuciones (+19,4%) y honorarios de administración (+43,7%).
- El EBITDA del trimestre alcanzó MM\$4.802, una disminución de 13,1% respecto de marzo de 2025 (MM\$5.527). El margen EBITDA se situó en 8,8% (10,1% en marzo 2025), afectado por una menor ganancia bruta en términos absolutos, parcialmente compensada por la disciplina en el control de gastos.



- El gasto financiero incurrido total del trimestre fue de MM\$8.251, disminuyendo 47,6% respecto de marzo de 2025 (MM\$15.736), atribuible a una menor deuda financiera promedio. Los costos financieros reconocidos en resultados alcanzaron MM\$6.230 (-53,8%) y los intereses pagados en el flujo de caja totalizaron MM\$5.236 (-50,0%).

La tasa de capitalización de intereses alcanzó 24,5%, frente a 14,4% el año anterior, reflejando la mayor participación de obras en ejecución sobre el total de la deuda activa.

- El resultado atribuible a los propietarios de la controladora fue una pérdida de MM\$6.373, cifra que representa una reducción de 21,2% respecto de la pérdida registrada en marzo de 2025 (MM\$8.090). La mejora se explica principalmente por la disminución significativa de los costos financieros y gastos de administración.



- Al 31 de marzo de 2026, los activos totales alcanzaron MM\$947.401, disminuyendo 4,5% frente a diciembre de 2025 (MM\$992.278). La caída se explica principalmente por la reducción de inventarios corrientes (-10,7%) y deudores comerciales (-22,7%), parcialmente compensada por el aumento de inventarios no corrientes (+2,4%).
- El total de pasivos disminuyó 5,2% respecto de diciembre de 2025, alcanzando MM\$624.432. La estructura por plazo se mantiene en línea con el reperfilamiento iniciado en 2025: los pasivos financieros corrientes representan 84,9% de la deuda financiera total y los no corrientes el 15,1% restante, frente a una participación prácticamente nula de pasivos no corrientes a marzo de 2025 (MM\$75.672 vs MM\$1.748). Este reordenamiento refleja un mejor calce entre las fuentes y los usos del negocio.
- La deuda financiera neta totalizó MM\$488.191, con una disminución de 6,0% frente a diciembre de 2025 (MM\$519.408) y de 12,8% respecto de marzo de 2025 (MM\$560.095). Expresada en UF, alcanzó MMUF 12,3, dando continuidad a la estrategia de desapalancamiento.
- Con fechas 26 y 27 de febrero de 2026, la Compañía pagó la totalidad del saldo adeudado por concepto del crédito sindicado mantenido con Banco Estado y Banco BCI, por un monto de MUF 222. Previamente, con fechas 25 y 27 de febrero de 2026, ambas instituciones financieras otorgaron las cartas de exención (waiver) asociadas al incumplimiento del covenant de Patrimonio Total observado al 31 de diciembre de 2025. Con esta operación, finalizó la vigencia de los covenants vinculados a dicho crédito.
- El flujo de caja operacional del trimestre alcanzó MM\$38.384, una disminución de 12,6% respecto de marzo de 2025 (MM\$43.900). Los menores intereses pagados (-50,0%) compensaron parcialmente la disminución de los cobros por ventas (-9,6%) y el aumento de los pagos a proveedores (+16,0%). La caja al cierre del período fue de MM\$13.604 (vs MM\$8.871 a marzo de 2025; MM\$14.860 a diciembre de 2025). La caja generada en la operación se orientó principalmente al fortalecimiento de la posición financiera mediante amortización de deuda.
- El ratio Deuda Financiera Neta sobre EBITDA UDM se mantiene en niveles exigentes y la cobertura de gastos financieros en resultado alcanzó 0,77 vez en el trimestre (vs 0,41 vez en marzo de 2025), reflejando una caída de 53,8% en los costos financieros del período. La cobertura sobre gastos financieros totales se ubicó en 0,6 vez (vs 0,4 vez en marzo de 2025). El leverage total (pasivos totales/patrimonio) mejoró a 1,93 veces (vs 1,97 veces a diciembre de 2025), reflejando la reducción de pasivos por sobre la del patrimonio.
- Al cierre del trimestre, la Compañía registró promesas netas por MUF 1.400, un aumento de 25,9% respecto del primer trimestre de 2025 (MUF 1.112), apoyado por un alza de 1,4% en promesas brutas (MUF) y de 15,1% en unidades prometidas y una caída de 68,3% en desistimientos.
- El saldo vendido por facturar alcanzó MUF 5.994, incluyendo promesas de viviendas nuevas y terrenos, de los cuales MUF 3.339 se estima podrían materializarse como escrituras durante 2026, sujeto a desistimientos y a los riesgos propios del proceso de escrituración.
- La tasa de desistimientos trimestral al cierre de marzo fue 8,1%, 17,9 pp inferior a la del mismo trimestre de 2025 (26%).
- Durante el primer trimestre, la Compañía lanzó 3 nuevos proyectos (2 de Almagro y 1 de Pilares), todos en formato departamental, con un potencial agregado de venta de MUF 2.160 (348 unidades): Almagro District/Madagascar (Las Condes), Franklin 360 A (Santiago) y Agustín del Castillo (Vitacura).

- El primer trimestre de 2026 marca un cambio de tendencia en los principales indicadores de la Compañía. Se observa una convergencia favorable de los principales indicadores: comerciales (alza en promesas netas, caída relevante de desistimientos y recuperación de MAO), financieros (gastos financieros a la baja y menor pérdida atribuible a los controladores) y de balance (continuidad del desapalancamiento aun considerando la consolidación de Madagascar, pago del crédito sindicado y levantamiento de waivers). La administración mantiene el foco en la preservación de caja, la reducción de apalancamiento y la materialización del inicio de construcción de los proyectos en carpeta.

## II. ANÁLISIS DE RESULTADOS EMPRESAS SOCOVESA

### a. BALANCE

BALANCE	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	12M 25	DIF	% VAR.	3M 26	12M 25	DIF	% VAR.
Activos corrientes	328.129.500	377.211.232	(49.081.732)	-13,0%	8.236	9.495	(1.259)	-13,3%
Activos no corrientes	619.271.135	615.066.627	4.204.508	0,7%	15.543	15.482	61	0,4%
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>947.400.635</b>	<b>992.277.859</b>	<b>(44.877.224)</b>	<b>-4,5%</b>	<b>23.779</b>	<b>24.977</b>	<b>(1.198)</b>	<b>-4,8%</b>
Pasivos corrientes	513.842.517	548.749.884	(34.907.367)	-6,4%	12.897	13.813	(916)	-6,6%
Pasivos no corrientes	110.589.703	109.841.495	748.208	0,7%	2.776	2.765	11	0,4%
<b>TOTAL PASIVOS</b>	<b>624.432.220</b>	<b>658.591.379</b>	<b>(34.159.159)</b>	<b>-5,2%</b>	<b>15.673</b>	<b>16.578</b>	<b>(905)</b>	<b>-5,5%</b>
Patrimonio atribuible a participaciones controladoras	319.945.001	330.396.476	(10.451.475)	-3,2%	8.030	8.316	(286)	-3,4%
Patrimonio atribuible a minoritarios	3.023.414	3.290.004	(266.590)	-8,1%	76	83	(7)	-8,4%
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO</b>	<b>322.968.415</b>	<b>333.686.480</b>	<b>(10.718.065)</b>	<b>-3,2%</b>	<b>8.106</b>	<b>8.399</b>	<b>(293)</b>	<b>-3,5%</b>
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVOS</b>	<b>947.400.635</b>	<b>992.277.859</b>	<b>(44.877.224)</b>	<b>-4,5%</b>	<b>23.779</b>	<b>24.977</b>	<b>(1.198)</b>	<b>-4,8%</b>

### ACTIVOS

Desde la perspectiva del activo, el balance consolidado de Empresas Socovesa se concentra en partidas vinculadas al negocio inmobiliario —principalmente inventarios (corrientes y no corrientes) y propiedades de inversión—, además de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar. La evolución de estas cuentas es clave para interpretar el nivel de actividad, la rotación de activos y la gestión operacional del portafolio.

Al 31 de marzo de 2026, los activos consolidados totalizaron MM\$947.401, con una disminución de 4,5% respecto de diciembre de 2025 (MM\$992.278) y de 9,0% respecto de marzo de 2025 (MM\$1.041.438). La variación trimestral se explica principalmente por una contracción de 13,0% en activos corrientes, mientras que los activos no corrientes aumentaron levemente (+0,7%).

Es destacable que la rotación de Inventario corriente bajó de 686 días en marzo del 2025 a 476 días a marzo 2026.

ACTIVOS	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	12M 25	DIF	% VAR.	3M 26	12M 25	DIF	% VAR.
Activos corrientes	328.129.500	377.211.232	(49.081.732)	-13,0%	8.236	9.495	(1.259)	-13,3%
Efectivo y equivalentes al efectivo	13.604.018	14.860.328	(1.256.310)	-8,5%	341	374	(33)	-8,7%
Otros activos financieros corrientes	443.642	446.836	(3.194)	-0,7%	11	11	(0)	-1,0%
Otros activos no financieros corrientes	3.178.806	2.759.646	419.160	15,2%	80	69	10	14,9%
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	72.481.378	93.744.779	(21.263.401)	-22,7%	1.819	2.360	(540)	-22,9%
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes	25.055	8.853	16.202	183,0%	0,6	0	0	182,2%
Inventarios corrientes	221.458.660	248.087.430	(26.628.770)	-10,7%	5.558	6.245	(686)	-11,0%
Activos biológicos corrientes	152.006	650.525	(498.519)	-76,6%	4	16	(13)	-76,7%
Activos por impuestos corrientes, corrientes	16.785.935	16.652.835	133.100	0,8%	421	419	2	0,5%
Activos no corrientes	619.271.135	615.066.627	4.204.508	0,7%	15.543	15.482	61	0,4%
Otros activos financieros no corrientes	334.272	330.073	4.199	1,3%	8	8	0	1,0%
Cuentas por cobrar no corrientes	8.243.227	7.799.121	444.106	5,7%	207	196	11	5,4%
Inventarios, no corrientes	249.010.868	243.145.498	5.865.370	2,4%	6.250	6.120	130	2,1%
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	1.350.281	1.354.700	(4.419)	-0,3%	34	34	(0)	-0,6%
Activos intangibles distintos de la plusvalía	63.172.490	63.109.283	63.207	0,1%	1.586	1.589	(3)	-0,2%
Plusvalía	11.253.101	11.253.101	0	0,0%	282	283	(1)	-0,3%
Propiedades, planta y equipo	9.308.618	9.942.443	(633.825)	-6,4%	234	250	(17)	-6,6%
Activos por impuestos corrientes, no corrientes	14.431.791	14.403.009	28.782	0,2%	362	363	(0)	-0,1%
Propiedades de inversión	167.012.545	167.730.603	(718.058)	-0,4%	4.192	4.222	(30)	-0,7%
Activos por impuestos diferidos	95.153.942	95.998.796	(844.854)	-0,9%	2.388	2.416	(28)	-1,2%
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>947.400.635</b>	<b>992.277.859</b>	<b>(44.877.224)</b>	<b>-4,5%</b>	<b>23.779</b>	<b>24.977</b>	<b>(1.198)</b>	<b>-4,8%</b>

Desde una perspectiva de gestión —por su impacto en capital de trabajo y caja— resulta relevante analizar los inventarios en su conjunto.

Al cierre del período, el saldo total de inventarios alcanzó MM\$470.470, lo que representa una disminución de 4,2% respecto de diciembre de 2025 (MM\$491.233). De este total, MM\$376.942 corresponden a inventario inmobiliario disponible para la venta valorizado al costo, que incluye viviendas terminadas y obras en ejecución, equivalente a MUF 9.461 (versus MUF 9.761 a diciembre de 2025, -3,1% en UF) <sup>1</sup>.

INVENTARIOS TOTALES	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	12M 25	DIF	% VAR.	3M 26	12M 25	DIF	% VAR.
Terrenos y Urbanización	79.901.153	87.016.281	(7.115.128)	-8,2%	2.005	2.190	(185)	-8,4%
Viviendas terminadas	99.794.490	121.926.544	(22.132.054)	-18,2%	2.505	3.069	(564)	-18,4%
Viviendas recibidas en parte de pago	13.313.359	16.015.002	(2.701.643)	-16,9%	334	403	(69)	-17,1%
Otros inventarios	313.322	432.537	(119.215)	-27,6%	8	11	(3)	-27,8%
Obras en ejecución	277.147.204	265.842.564	11.304.640	4,3%	6.956	6.692	265	4,0%
<b>TOTAL INVENTARIOS, CORR. Y NO CORR.</b>	<b>470.469.528</b>	<b>491.232.928</b>	<b>(20.763.400)</b>	<b>-4,2%</b>	<b>11.808</b>	<b>12.365</b>	<b>(556)</b>	<b>-4,5%</b>
<b>Total Inventarios a la venta</b>	<b>376.941.694</b>	<b>387.769.108</b>	<b>-10.827.414</b>	<b>-2,8%</b>	<b>9.461</b>	<b>9.761</b>	<b>(300)</b>	<b>-3,1%</b>

Respecto de diciembre de 2025, las obras en ejecución crecieron 4,3% (MM\$277.147 vs MM\$265.843), reflejando la continuidad del avance constructivo de los proyectos lanzados durante 2025. En contrapartida, las viviendas terminadas disminuyeron 18,2% (MM\$99.794 vs MM\$121.927), explicado por

<sup>1</sup> Excluye i) las viviendas recibidas en partes de pago, por no haber sido desarrolladas por la compañía, ii) los terrenos, ya que estos si bien tienen un proyecto inmobiliario asociado, aún no ha comenzado su construcción, y iii) los otros inventarios.

el ritmo de escrituración del trimestre y la menor entrada de recepciones municipales en el período. Los terrenos registrados en la cuenta de inventarios disminuyeron 8,2% respecto de diciembre de 2025.

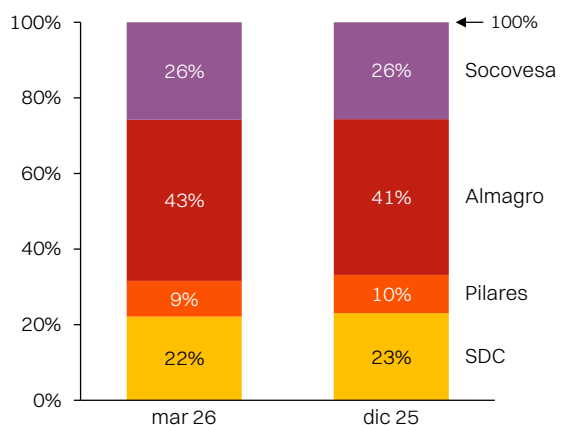
#### LANZAMIENTOS NUEVOS PROYECTOS/ETAPAS

VENTA POTENCIAL (MUF) POR TIPO DE PRODUCTO				
Periodo	Casas	Deptos. Loc. Com.	Oficinas	Total
3M 26	-	2.160	-	2.160
3M 25	495	1.815	-	2.310
3M 24	382	707	-	1.089
3M 23	372	2.100	-	2.472
3M 22	508	3.102	-	3.611

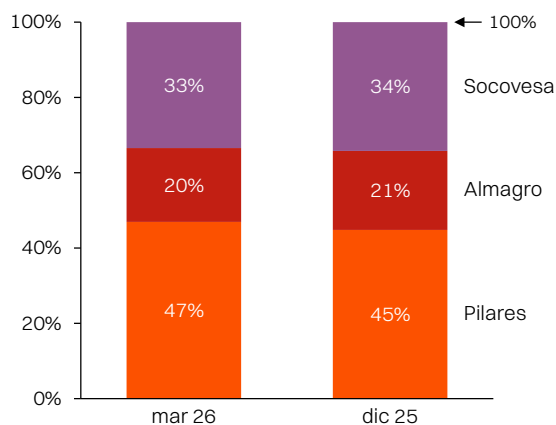
VENTA POTENCIAL (MUF) POR MARCA				
Periodo	Socovesa	Almagro	Pilares	Total
3M 26	-	1.597	563	2.160
3M 25	495	1.815	-	2.310
3M 24	382	707	-	1.089
3M 23	735	1.737	-	2.472
3M 22	1.045	1.219	1.347	3.611

Contablemente, las viviendas recepcionadas municipalmente se registran en la cuenta Viviendas terminadas, dentro de Inventarios (valorizadas al costo). Este stock incluye unidades con y sin promesas de compraventa. Al cierre del período, el stock total comprende 192 unidades de casas y 728 de departamentos disponibles para la venta, además de oficinas (60) y locales comerciales (19).

COMPOSICIÓN DE LAS OBRAS EN EJECUCIÓN CONTABLE POR MARCA



COMPOSICIÓN VIVIENDAS TERMINADAS CONTABLE POR MARCA



Nota: El proyecto Madagascar (Almagro District) está contabilizado en SDC

EVOLUCIÓN DE LAS VIVIENDAS TERMINADAS  
(contable)



Al cierre del período, 25,4% de las viviendas terminadas, valorizado a precio de venta, contaba con promesa firmada, lo que mitiga la exposición a riesgo comercial sobre esa fracción del inventario.

El banco de terrenos de la Compañía se registra en inventarios corrientes, inventarios no corrientes y propiedades de inversión, todas valorizadas al costo histórico en pesos. El saldo total de terrenos del balance disminuyó respecto de diciembre de 2025, explicado por el inicio de obras de nuevos proyectos y la venta de sitios durante el trimestre.

COMPOSICIÓN DE TERRENOS	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	12M 25	DIF	% VAR.	3M 26	12M 25	DIF	% VAR.
Terrenos y Urbanizaciones	79.901.153	87.016.281	(7.115.128)	-8,2%	2.005	2.190	(185)	-8,4%
Inventario Total								
Terrenos Propiedades de Inversión	130.794.440	130.884.659	(90.219)	-0,1%	3.283	3.295	(12)	-0,4%
Urbanizaciones	36.074.635	36.702.474	(627.839)	-1,7%	905	924	(18)	-2,0%
Bienes inmuebles	143.470	143.470	0	0,0%	4	4	(0)	-0,3%
<b>TOTAL TERRENOS</b>	<b>246.913.698</b>	<b>254.746.884</b>	<b>(7.833.186)</b>	<b>-3,1%</b>	<b>6.197</b>	<b>6.412</b>	<b>(215)</b>	<b>-3,4%</b>

Durante el primer trimestre de 2026, la Compañía registró ventas de terrenos por MM\$13.068 como parte de la estrategia de desinversión de activos no estratégicos para fortalecer la posición de caja. Esta cifra contrasta con la ausencia de ventas de esta naturaleza durante el primer trimestre de 2025.

Al 31 de marzo de 2026, el banco de tierras total ascendía a MF 7.167, cifra que incluye el 100% del terreno "off balance" ubicado en San Bernardo, el cual ya se encuentra totalmente pagado. El detalle por comuna de los terrenos registrados como Propiedades de inversión se encuentra en la Nota 24 de los Estados Financieros Consolidados.

A marzo 2026 (miles de \$)					
	TERRENOS EN INVENTARIO CORR. Y NO CORR.	TERRENOS PROP. DE INVERSIÓN	TOTAL TERRENOS ON BALANCE	TERRENO OFF BALANCE (100%)	TOTAL TERRRENOS
Socovesa	34.070.533	99.116.020	133.186.553	74.851.639	208.038.192
Almagro	20.992.543	7.971.090	28.963.633		28.963.633
Pilares	21.748.188	18.136.162	39.884.350		39.884.350
SDC	924.500	-	924.500		924.500
Linderos	2.165.389	5.571.168	7.736.557		7.736.557
M\$	79.901.153	130.794.440	210.695.593	74.851.639	285.547.232
MUF	2.005	3.283	5.288	1.879	7.167

Nota:

El terreno off balance se presenta consolidado al 100%. El valor proporcional patrimonial (VPP) de la Compañía en este activo asciende a MUF 1.259 equivalente al 67% del terreno Los Cóndores (San Bernardo).

Las cuentas por cobrar de clientes y otros deudores disminuyeron 22,7% respecto de diciembre de 2025 (MM\$72.481 vs MM\$93.745), principalmente por menores saldos en clientes - ventas de viviendas (-24,1%, equivalente a MM\$45.742) y clientes - terrenos (-51,4%). Esta evolución refleja la cobranza efectiva de las escrituraciones del último trimestre de 2025 y de las ventas de terrenos del período.

DEUDORES COMERCIALES, CORRIENTE	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	12M 25	DIF	% VAR	3M 26	12M 25	DIF	% VAR
Cientes ventas viviendas	45.742.019	60.239.643	(14.497.624)	-24,1%	1.148	1.516	(368)	-24,3%
Documentos por cobrar	16.163.504	16.015.938	147.566	0,9%	406	403	3	0,6%
Otras cuentas por cobrar	2.610.276	1.958.987	651.289	33,2%	66	49	16	32,9%
Cientes otras ventas Inmobiliarias - Terrenos	8.045.008	16.569.531	(8.524.523)	-51,4%	202	417	(215)	-51,6%
Cientes ventas varias	1.798.351	1.190.274	608.077	51,1%	45	30	15	50,7%
Anticipo a proveedores	240.461	155.231	85.230	54,9%	6	4	2	54,5%
Fondo a rendir	128.073	192.335	(64.262)	-33,4%	3	5	(2)	-33,6%
Cuentas corrientes del personal	150.454	162.709	(12.255)	-7,5%	4	4	(0)	-7,8%
Provisión de pérdidas por deterioro de deudores	(2.396.768)	(2.739.869)	343.101	-12,5%	(60)	(69)	9	-12,8%
TOTAL	72.481.378	93.744.779	(21.263.401)	-22,7%	1.819	2.360	(540)	-22,9%

Los activos por impuestos diferidos se mantuvieron prácticamente estables respecto de diciembre de 2025 (MM\$95.154 vs MM\$95.999, -0,9%). La disminución de 4,0% vinculada a los activos por impuestos diferidos relativo a corrección monetaria de las existencias se vio compensada por el aumento de los activos por impuestos diferidos relativos a pérdidas fiscales (5,5%).

ACTIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS (miles de \$)	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	12M 25	DIF	% VAR	3M 26	12M 25	DIF	% VAR
Activos por impuestos diferido relativos a provisiones	2.991.419	2.873.675	117.744	4,1%	75	72	3	3,8%
Activos por impuestos diferido relativos a provisiones incobrables	588.060	591.001	(2.941)	-0,5%	15	15	(0)	-0,8%
Activos por impuestos diferido relativo a corrección monetaria de existencias	49.829.943	51.885.982	(2.056.039)	-4,0%	1.251	1.306	(55)	-4,2%
Activos por impuestos diferido relativos a Activo fijo e Intangibles	1.322.710	1.378.211	(55.501)	-4,0%	33	35	(1)	-4,3%
Activos por impuestos diferido relativos a pérdidas fiscales	43.347.300	41.075.934	2.271.366	5,5%	1.088	1.034	54	5,2%
Activos por impuestos diferido relativos a otros	4.803.477	4.910.082	(106.605)	-2,2%	121	124	(3)	-2,5%
Activos por impuestos diferido relativos a pasivos por arrendamiento	415.502	548.070	(132.568)	-24,2%	10	14	(3)	-24,4%
Total Activo por impuestos diferidos antes de compensación	103.298.411	103.262.955	35.456	0,0%	2.593	2.599	(7)	-0,3%
Compensación impuestos diferidos	(8.144.469)	(7.264.159)	(880.310)	12,1%	(204)	(183)	(22)	11,8%
Total Activos por impuestos diferidos	95.153.942	95.998.796	(844.854)	-0,9%	2.388	2.416	(28)	-1,2%

## PASIVOS Y PATRIMONIO

El capital de trabajo se financia principalmente mediante líneas de crédito, a través de préstamos de corto y mediano plazo otorgados a sus filiales inmobiliarias. La Compañía ha continuado avanzando en estructurar el financiamiento del portafolio mediante líneas de crédito otorgadas proyecto a proyecto. Todo indica que será la forma de financiamiento que utilizará la Compañía y la industria en una perspectiva de mediano a largo plazo.

Al 31 de marzo de 2026, los pasivos totales alcanzaron MM\$624.432, con una disminución de 5,2% respecto de diciembre de 2025 (MM\$658.591) y de 11,5% respecto de marzo de 2025 (MM\$705.410). Esta variación se explica por una caída de 6,4% en pasivos corrientes, principalmente financieros, en línea con el objetivo de fortalecer la posición de liquidez de la Compañía.

PASIVOS Y PATRIMONIO	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	12M 25	DIF	% VAR.	3M 26	12M 25	DIF	% VAR.
Pasivos corrientes	513.842.517	548.749.884	(34.907.367)	-6,4%	12.897	13.813	(916)	-6,6%
Otros pasivos financieros corrientes	426.122.809	454.945.709	(28.822.900)	-6,3%	10.695	11.452	(756)	-6,6%
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	63.768.469	68.954.411	(5.185.942)	-7,5%	1.601	1.736	(135)	-7,8%
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	12.611.642	13.009.951	(398.309)	-3,1%	317	327	(11)	-3,3%
Otras provisiones corrientes	3.934.383	4.258.842	(324.459)	-7,6%	99	107	(8)	-7,9%
Pasivos por impuestos corrientes, corrientes	1.754.013	1.529.588	224.425	14,7%	44	39	6	14,3%
Otros pasivos no financieros corrientes	5.651.201	6.051.383	(400.182)	-6,6%	142	152	(10)	-6,9%
Pasivos no corrientes	110.589.703	109.841.495	748.208	0,7%	2.776	2.765	11	0,4%
Otros pasivos financieros no corrientes	75.672.278	79.322.299	(3.650.021)	-4,6%	1.899	1.997	(97)	-4,9%
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar no corrientes	15.475.703	10.913.227	4.562.476	41,8%	388	275	114	41,4%
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, no corrientes	1.222.399	1.211.416	10.983	0,9%	31	30	0	0,6%
Otras provisiones no corrientes	2.883.386	3.157.531	(274.145)	-8,7%	72	79	(7)	-8,9%
Pasivo por impuestos diferidos	9.941.832	9.842.917	98.915	1,0%	250	248	2	0,7%
Otros pasivos no financieros no corrientes	5.394.105	5.394.105	0	0,0%	135	136	(0)	-0,3%
<b>TOTAL PASIVOS</b>	<b>624.432.220</b>	<b>658.591.379</b>	<b>(34.159.159)</b>	<b>-5,2%</b>	<b>15.673</b>	<b>16.578</b>	<b>(905)</b>	<b>-5,5%</b>
Patrimonio neto atribuible a los propietarios de la controladora	319.945.001	330.396.476	(10.451.475)	-3,2%	8.030	8.316	(286)	-3,4%
Capital emitido	127.688.597	127.688.597	0	0,0%	3.205	3.214	(9)	-0,3%
Prima de emisión	49.597.096	49.597.096	0	0,0%	1.245	1.248	(4)	-0,3%
Ganancias (pérdidas) acumuladas	145.663.187	152.036.054	(6.372.867)	-4,2%	3.656	3.827	(171)	-4,5%
Otras reservas	(3.003.879)	1.074.729	(4.078.608)	na	(75)	27	(102)	na
Participaciones no controladoras	3.023.414	3.290.004	(266.590)	-8,1%	76	83	(7)	-8,4%
<b>TOTAL PATRIMONIO</b>	<b>322.968.415</b>	<b>333.686.480</b>	<b>(10.718.065)</b>	<b>-3,2%</b>	<b>8.106</b>	<b>8.399</b>	<b>(293)</b>	<b>-3,5%</b>
<b>TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO</b>	<b>947.400.635</b>	<b>992.277.859</b>	<b>(44.877.224)</b>	<b>-4,5%</b>	<b>23.779</b>	<b>24.977</b>	<b>(1.198)</b>	<b>-4,8%</b>

Al 31 de marzo de 2026, los pasivos financieros totales ascendieron a MM\$501.795, compuestos principalmente por préstamos bancarios (MM\$498.234), pasivos por arrendamiento (MM\$1.539), instrumentos derivados (MM\$1.837) y otros. Los pasivos financieros corrientes representan 84,9% de la deuda financiera total y los no corrientes el 15,1%, en línea con el nuevo perfil de vencimientos consolidado durante 2025.

La deuda financiera neta totalizó MM\$488.191, con una disminución de 6,0% frente a diciembre de 2025 y de 12,8% respecto de marzo de 2025. Expresada en UF, alcanzó MMUF 12,3 (vs MMUF 13,1 a diciembre de 2025), continuando la trayectoria de desapalancamiento.

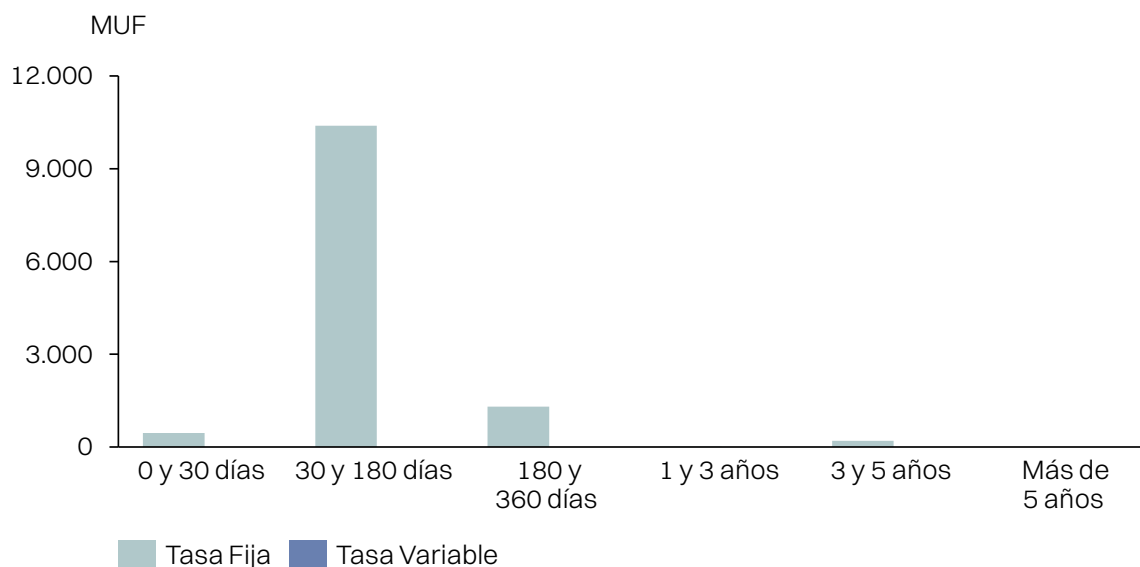
DEUDA FINANCIERA NETA	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	12M 25	DIF	% VAR.	3M 26	12M 25	DIF	% VAR.
Pasivos financieros corrientes	426.122.809	454.945.709	(28.822.900)	-6,3%	10.695	11.452	(756)	-6,6%
Pasivos financieros no corrientes	75.672.278	79.322.299	(3.650.021)	-4,6%	1.899	1.997	(97)	-4,9%
Deuda financiera bruta	501.795.087	534.268.008	(32.472.921)	-6,1%	12.595	13.448	(853)	-6,3%
Caja y equivalente al efectivo	13.604.018	14.860.328	(1.256.310)	-8,5%	341	374	(33)	-8,7%
DEUDA FINANCIERA NETA	488.191.069	519.407.680	(31.216.611)	-6,0%	12.253	13.074	(821)	-6,3%
Deuda financiera neta (on balance -- M\$)	488.191.069	519.407.680	(31.216.611)	-6,0%	12.253	13.074	(821)	-6,3%
EBITDA UDM (M\$)	43.059.357	43.784.923	(725.566)	-1,7%	1.081	1.102	(21)	-1,9%
Deuda Financ. Neta / EBITDA UDM (veces)	11,3x	11,9x	-0,5 ptos		11,3x	11,9x	-0,5 ptos	

La totalidad de la deuda financiera está pactada a tasa fija. Considerando que la mayor parte de los vencimientos es menor a 360 días, existe exposición a la variabilidad de las tasas de interés de corto plazo, riesgo que la Compañía monitorea permanentemente.

Respecto del crédito sindicado otorgado por Banco Estado y Banco BCI, con fechas 26 y 27 de febrero de 2026 la Compañía pagó la totalidad del saldo adeudado, por un monto de MUF 222, finalizando la vigencia de los covenants vinculados a dicho crédito. Las cartas de exención (waiver) correspondientes al incumplimiento del covenant de Patrimonio Total observado al 31 de diciembre de 2025 fueron otorgadas por ambas instituciones financieras con fechas 25 y 27 de febrero de 2026.

El leverage total (pasivos totales/patrimonio) mejoró a 1,9 veces (versus 2,0 veces a diciembre de 2025), coherente con la reducción más acelerada de los pasivos (-5,2%) respecto del patrimonio (-3,2%). El leverage financiero neto se ubicó en 1,5 veces, mejorando desde 1,6 veces a diciembre de 2025.

#### APERTURA DEUDA FINANCIERA POR PLAZO DE VENCIMIENTO Y TIPO DE TASA 31 de marzo de 2026



Las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar (corrientes y no corrientes) disminuyeron 0,8% respecto de diciembre de 2025, alcanzando un total de MM\$79.244. Por componentes: los Anticipos y depósitos de clientes (corrientes y no corrientes) aumentaron 13,8% (MM\$42.681 vs MM\$37.505),

reflejando el avance de promesas asociadas a proyectos en construcción; en contraste, las Retenciones a subcontratistas disminuyeron 13,6% y las Retenciones generales 45,9%.

CUENTAS POR PAGAR TOTALES (CORRIENTES Y NO CORRIENTES)	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	12M 25	DIF	% VAR.	3M 26	12M 25	DIF	% VAR.
Anticipos y depósitos de clientes, corrientes y no corrientes	42.681.058	37.504.817	5.176.241	13,8%	1.071	944	127	13,5%
Retenciones	3.653.998	6.759.264	(3.105.266)	-45,9%	92	170	(78)	-46,1%
Otras cuentas por pagar, corrientes y no corrientes	13.565.838	13.682.174	(116.336)	-0,9%	340	344	(4)	-1,1%
Proveedores	4.615.123	5.745.517	(1.130.394)	-19,7%	116	145	(29)	-19,9%
Reconocimiento cierre de proyectos	11.020.805	11.863.431	(842.626)	-7,1%	277	299	(22)	-7,4%
Retenciones a subcontratistas	1.880.927	2.177.375	(296.448)	-13,6%	47	55	(8)	-13,9%
Documentos por pagar	1.646.124	1.955.211	(309.087)	-15,8%	41	49	(8)	-16,0%
Obligaciones por compras de terrenos	157.702	157.252	450	0,3%	4	4	(0)	0,0%
Dividendos por pagar	22.597	22.597	0	0,0%	1	1	(0)	-0,3%
<b>TOTAL</b>	<b>79.244.172</b>	<b>79.867.638</b>	<b>(623.466)</b>	<b>-0,8%</b>	<b>1.989</b>	<b>2.010</b>	<b>(21)</b>	<b>-1,1%</b>

El patrimonio total consolidado cerró en MM\$322.968, disminuyendo 3,2% respecto de diciembre de 2025. La variación se explica principalmente por (i) la pérdida del período (MM\$6.639) registrada en ganancias acumuladas y (ii) la pérdida por cobertura de flujos de caja (neta de impuesto) de MM\$4.079 reconocida en Otras Reservas, asociada a la valorización a valor razonable de los instrumentos derivados de cobertura del riesgo cambiario.

## b. ESTADO DE RESULTADOS

ESTADO DE RESULTADOS	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	3M 25	DIF	% VAR.	3M 26	3M 25	DIF	% VAR.
Ingresos de actividades ordinarias	54.292.343	54.745.331	(452.988)	-0,8%	1.363	1.408	(45)	-3,2%
Costos de ventas	(41.905.959)	(41.700.012)	(205.947)	0,5%	(1.052)	(1.072)	20	-1,9%
Ganancia bruta	12.386.384	13.045.319	- 658.935	-5,1%	311	335	- 25	-7,3%
<i>Margen bruto</i>	<i>22,8%</i>	<i>23,8%</i>	<i>-1,0%</i>	<i>-1,0 ptos</i>	<i>22,8%</i>	<i>23,8%</i>	<i>-1,0%</i>	<i>-1,0 ptos</i>
Gastos de administración	(10.668.509)	(11.632.702)	964.193	-8,3%	(268)	(299)	31	-10,5%
Resultado operacional	1.717.875	1.412.617	305.258	21,6%	43	36	7	18,7%
Resultado no operacional	(6.298.976)	(12.456.116)	6.157.140	-49,4%	(158)	(320)	162	-50,6%
Otros ingresos	217.198	34.125	183.073	536,5%	5	1	5	521,3%
Otros gastos, por función	(486.041)	(110.765)	(375.276)	338,8%	(12)	(3)	(9)	328,4%
Ingresos financieros	24.445	526.198	(501.753)	-95,4%	1	14	(13)	-95,5%
Costos financieros	(6.229.505)	(13.478.572)	7.249.067	-53,8%	(156)	(347)	190	-54,9%
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	(4.466)	(413.618)	409.152	-98,9%	(0)	(11)	11	-98,9%
Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera	0	(1)	1	-100,0%	0	(0)	0	-100,0%
Resultados por unidades de reajuste	179.393	986.517	(807.124)	-81,8%	5	25	(21)	-82,2%
Ganancia (pérdida) antes de impuestos	(4.581.101)	(11.043.499)	6.462.398	-58,5%	(115)	(284)	169	-59,5%
(Gasto) Ingreso por impuesto a las ganancias	(2.058.332)	2.637.209	(4.695.541)	-178,0%	(52)	68	(119)	-176,2%
Ganancia (pérdida)	(6.639.433)	(8.406.290)	1.766.857	-21,0%	(167)	(216)	49	-22,9%
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	(6.372.867)	(8.089.869)	1.717.002	-21,2%	(160)	(208)	48	-23,1%
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	(266.566)	(316.421)	49.855	-15,8%	(7)	(8)	1	-17,8%
<i>Margen Neto</i>	<i>-11,7%</i>	<i>-14,8%</i>	<i>3,0%</i>	<i>3,0 ptos</i>	<i>-11,7%</i>	<i>-14,8%</i>	<i>3,0%</i>	<i>3,0 ptos</i>
Ebitda	4.801.742	5.527.308	- 725.566	-13,1%	121	142	- 22	-15,2%
<i>Margen Ebitda</i>	<i>8,8%</i>	<i>10,1%</i>	<i>-1,3 ptos</i>		<i>8,8%</i>	<i>10,1%</i>	<i>-1,3 ptos</i>	

### INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS

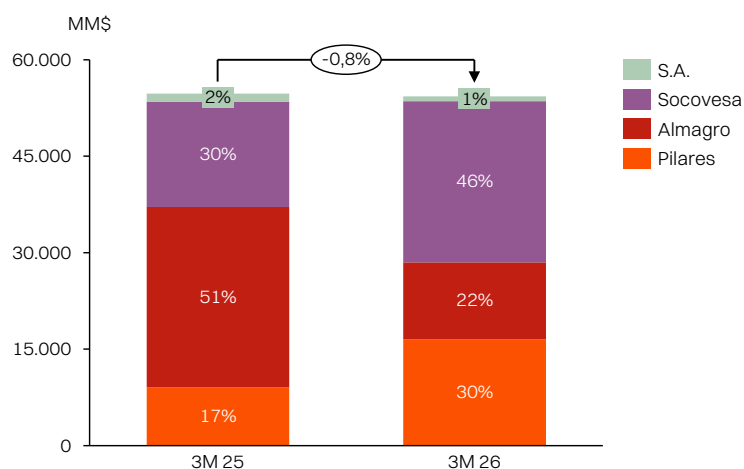
Los ingresos ordinarios consolidados del primer trimestre de 2026 alcanzaron MM\$54.292, manteniéndose prácticamente en línea con los del mismo período de 2025 (MM\$54.745, -0,8%). No obstante, la composición de los ingresos cambió de forma relevante entre ambos períodos:

- Las ventas de inmuebles disminuyeron 28,2% (MM\$36.500 vs MM\$50.859), con caídas particularmente marcadas en departamentos (-34,0%) y en oficinas y locales comerciales (donde no hubo facturación en el trimestre). Las ventas de casas cayeron en menor medida (-2,5%).
- La venta de terrenos aportó MM\$13.068, sin equivalente en el primer trimestre de 2025, compensando casi totalmente la caída en ventas de inmuebles. Esta venta de activos no estratégicos responde al foco en la mejora de la rotación de activos y el fortalecimiento de la caja anunciada por la administración.
- La venta de inmuebles recibidos en parte de pago alcanzó MM\$3.054 (+34,0% respecto de marzo 2025), mostrando una recuperación en este canal.
- Otras ventas y servicios (arriendos, ventas agrícolas, SELAR, entre otros) totalizaron MM\$1.671, prácticamente estables respecto del año anterior (+3,9%).

APERTURA INGRESOS CONSOLIDADOS	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	3M 25	DIF	% VAR	3M 26	3M 25	DIF	% VAR
Ventas de inmuebles	36.500.102	50.858.695	-14.358.593	-28,2%	916	1.308	-391	-29,9%
Casas	9.788.205	10.039.879	-251.674	-2,5%	246	258	-12	-4,8%
Departamentos	26.711.897	40.452.024	-13.740.127	-34,0%	670	1.040	-370	-35,5%
Oficinas y/o locales comerciales	-	366.792	-366.792	-100,0%	-	9	-9	-100,0%
Ventas de inmuebles recibidos en parte de pago	3.054.003	2.279.105	774.898	34,0%	77	59	18	30,8%
Venta de terrenos	13.067.645	-	13.067.645		328	-	328	
Otras ventas y servicios	1.670.593	1.607.531	63.062	3,9%	42	41	1	1,5%
<b>TOTAL</b>	<b>54.292.343</b>	<b>54.745.331</b>	<b>-452.988</b>	<b>-0,8%</b>	<b>1.363</b>	<b>1.408</b>	<b>-45</b>	<b>-3,2%</b>

Asimismo, se observó un cambio relevante en el mix por marca dentro de los ingresos escriturados consolidados: Socovesa aumentó su participación de 30% a 46%, Pilares la elevó de 17% a 30%, mientras Almagro la redujo de 51% a 22%. El impacto de esta recomposición sobre el margen bruto consolidado se analiza en detalle más adelante.

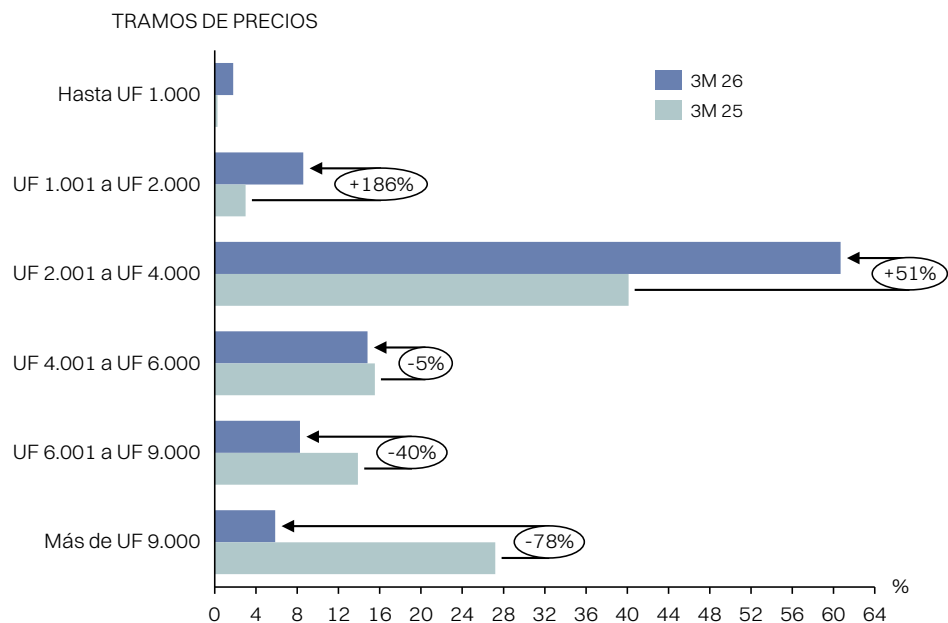
#### PARTICIPACIÓN DE CADA FILIAL EN LOS INGRESOS ESCRITURADOS<sup>2</sup>



En el análisis por tipo de inmueble y tramo de precio se observan diferencias relevantes entre marzo de 2025 y 2026. Excluyendo oficinas, locales comerciales y terrenos, se aprecia una mayor participación relativa de ventas en los tramos de MUF 1 a MUF 4.

<sup>2</sup> Incorpora ingresos por ventas de inmuebles, ventas de propiedades recibidas en parte de pago, ventas de terrenos y otras ventas y servicios.

## MONTOS Y UNIDADES FACTURADAS



## MONTOS Y UNIDADES FACTURADAS

INMUEBLE	TRAMO DE PRECIO	3M 26		3M 25	
		TOTAL FACTURADO M\$	UNIDADES FACTURADAS	TOTAL FACTURADO M\$	UNIDADES FACTURADAS
Casas	Hasta UF 1.000	-	-	-	-
	UF 1.001 a UF 2.000	1.874.694	34	350.707	6
	UF 2.001 a UF 4.000	6.759.818	63	5.536.116	53
	UF 4.001 a UF 6.000	1.153.693	6	2.586.209	14
	UF 6.001 a UF 9.000	-	-	241.293	1
	Más de UF 9.000	-	-	1.325.554	3
Departamentos	Hasta UF 1.000	654.046	-	142.635	-
	UF 1.001 a UF 2.000	1.260.621	18	1.163.272	16
	UF 2.001 a UF 4.000	15.385.797	132	14.719.273	129
	UF 4.001 a UF 6.000	4.253.990	23	5.250.596	30
	UF 6.001 a UF 9.000	3.019.282	10	6.764.833	25
	Más de UF 9.000	2.138.161	4	12.411.415	29
Oficinas	Hasta UF 1.000	-	-	-	-
	UF 1.001 a UF 2.000	-	-	159.577	3
	UF 2.001 a UF 4.000	-	-	207.215	2
	UF 4.001 a UF 6.000	-	-	-	-
	UF 6.001 a UF 9.000	-	-	-	-
	Más de UF 9.000	-	-	-	-
Otros	Terrenos	13.067.645	-	-	-
	Locales Comerciales	-	-	-	-
<b>TOTAL</b>		<b>49.567.747</b>	<b>290</b>	<b>50.858.695</b>	<b>311</b>

### Notas:

Las cifras incluyen solo la venta de inmuebles nuevos y terrenos.

En los ingresos por departamentos y oficinas se incluyen estacionamientos y bodegas, aunque no se consideran en el conteo de unidades.

## COSTOS DE VENTAS

Los costos de ventas totalizaron MM\$41.906, levemente superiores a los de marzo de 2025 (+0,5%), lo que junto con la disminución de los ingresos de venta de inmuebles explica la compresión del margen bruto del trimestre.

De acuerdo con la normativa contable, los costos financieros capitalizados durante la construcción se reconocen en resultados al momento de la escrituración. A marzo de 2026, estos ascendieron a MM\$2.414 (vs MM\$3.291 a marzo de 2025, -26,7%), representando 5,8% del costo de ventas (vs 7,9% en marzo de 2025). La disminución refleja la menor carga de intereses capitalizados liberados al estado de resultados en el período, coherente con la menor deuda financiera promedio.

	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	3M 25	DIF	% VAR	3M 26	3M 25	DIF	% VAR
Costos de ventas	41.905.959	41.700.012	205.947	0%	1.052	1.072	(20)	-2%
Gasto financiero descargado	2.413.635	3.291.345	(877.710)	-27%	61	85	(24)	-28%
Peso Gasto Financiero en Costo Venta	5,8%	7,9%	-2,1 ptos		5,8%	7,9%	-2,1 ptos	

## GANANCIA BRUTA

La ganancia bruta consolidada fue MM\$12.386, con una disminución de 5,1% respecto de marzo de 2025 (MM\$13.045). El margen bruto se ubicó en 22,8%, inferior en 1,0 pp al observado el año anterior (23,8%), reflejando el menor volumen escriturado de inmuebles y la recomposición del mix por marca, según se detalla a continuación.

### MARGEN BRUTO INMOBILIARIO POR MARCA ENERO-MARZO DE CADA AÑO

PERIODO	SOCOYESA	ALMAGRO	PILARES	SDC	NEG. INMOB.
3M 26	29,1%	22,5%	13,3%		22,8%
3M 25	21,2%	30,4%	14,0%		23,8%
3M 24	14,8%	34,5%	15,2%		23,8%
3M 23	20,5%	32,1%	26,2%		26,4%
3M 22	24,3%	26,2%	19,1%		24,8%
3M 21	27,0%	30,9%	-23,3%		28,0%
3M 20	25,9%	28,8%	26,2%		27,4%
3M 19	25,0%	28,0%	25,9%		26,0%

La evolución del margen bruto del trimestre se explica por la combinación de dos efectos: el cambio en el peso relativo de cada marca dentro de los ingresos consolidados y la variación del margen propio de cada una. En el período, Socovesa pasó de representar el 30% al 46% de los ingresos escriturados consolidados y elevó su margen bruto de 21,2% a 29,1%. Esta mejora se explica fundamentalmente por la venta de terrenos registrada en el trimestre, que alcanzó un 21% del mix facturado de la marca, operación que se enmarca en la estrategia de rotación de activos y fortalecimiento de caja impulsada por la administración.

Almagro, en cambio, redujo su participación de 51% a 22% y su margen cayó de 30,4% a 22,5%. Este retroceso responde al bajo volumen escriturado del trimestre y al mayor peso relativo, en ese volumen, de la venta de propiedades recibidas en parte de pago (PPP). Por su naturaleza —constituyen una modalidad de pago que permite cerrar la venta de la unidad nueva— estos ingresos se reconocen con un margen que tiende a cero, comprimiendo el margen agregado de la marca.

Pilares aumentó su participación de 17% a 30%, pero su margen bruto descendió de 14,0% a 13,3%. La caída se explica por la escrituración de unidades terminadas que se cerraron con márgenes inferiores a los proyectados y por la venta de terrenos del período, cuyo margen estuvo, en este caso puntual, por debajo del promedio de operaciones de este tipo.

La combinación de estos movimientos —mayor peso de marcas con márgenes en torno al promedio (Socovesa y Pilares) y menor aporte de Almagro, que históricamente lidera en margen— explica que el margen bruto consolidado se ubicara en 22,8%, 1,0 pp bajo el 23,8% del primer trimestre de 2025. Cabe destacar que esta contracción de apenas 1,0 pp se produjo en un contexto de reconfiguración significativa del mix de marcas, donde Almagro —la marca con mayor margen estructural— redujo su aporte de 51% a 22% de los ingresos consolidados, lo que refleja la capacidad del portafolio para preservar márgenes operacionales aún bajo cambios relevantes en su composición.

## GASTOS DE ADMINISTRACIÓN

Los gastos de administración totalizaron MM\$10.669, disminuyendo 8,3% frente al primer trimestre de 2025 (MM\$11.633). En términos reales (ajustados por UF) la baja es del orden del 10,5%. El detalle principal es el siguiente:

- Remuneraciones de administración: MM\$4.537 (-11,1% vs MM\$5.102), reflejando los ahorros estructurales obtenidos a partir de la reestructuración organizacional implementada durante 2025.
- Gastos de comercialización: MM\$829 (-37,6% vs MM\$1.330), en línea con un ajuste del esfuerzo comercial al ritmo de absorción del mercado.
- Gastos de mantención de stock: MM\$792 (-25,4% vs MM\$1.062), coherente con la disminución de viviendas terminadas y la rotación del inventario.
- Contribuciones: MM\$2.103 (+19,4% vs MM\$1.761).
- Honorarios de administración: MM\$648 (+43,7% vs MM\$451), explicado por asesorías externas vinculadas a la reestructuración del perfil financiero y al diseño del nuevo esquema de financiamiento por proyecto.
- Gastos generales: MM\$1.481 (-6,5% vs MM\$1.585).

GASTOS DE ADMINISTRACION	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	3M 25	DIF	% VAR	3M 26	3M 25	DIF	% VAR
Remuneraciones de administración	4.537.057	5.102.063	(565.006)	-11,1%	114	131	(17)	-13,2%
Contribuciones	2.103.329	1.761.438	341.891	19,4%	53	45	8	16,6%
Gastos generales	1.481.063	1.584.824	(103.761)	-6,5%	37	41	(4)	-8,8%
Gastos de comercialización	829.241	1.329.798	(500.557)	-37,6%	21	34	(13)	-39,1%
Gastos de mantención stock	792.017	1.061.923	(269.906)	-25,4%	20	27	(7)	-27,2%
Honorarios de administración	647.758	450.833	196.925	43,7%	16	12	5	40,3%
Depreciaciones	271.805	305.837	(34.032)	-11,1%	7	8	(1)	-13,2%
Amortización intangibles	6.239	33.986	(27.747)	-81,6%	0	1	(1)	-82,1%
Donaciones	-	2.000	(2.000)	-100,0%	-	0	(0)	-100,0%
<b>TOTAL</b>	<b>10.668.509</b>	<b>11.632.702</b>	<b>(964.193)</b>	<b>-8,3%</b>	<b>268</b>	<b>299</b>	<b>(31)</b>	<b>-10,5%</b>
<b>GAV/Ingresos</b>	<b>19,7%</b>	<b>21,2%</b>	<b>-1,6 pts</b>		<b>19,7%</b>	<b>21,2%</b>	<b>-1,6 pts</b>	

En relación con los ingresos, los gastos de administración representaron 19,6% del total (vs 21,2% en marzo de 2025), una mejora de 1,6 pp que refleja la disciplina en el control de costos fijos.

## EBITDA

El EBITDA del trimestre alcanzó MM\$4.802, con una disminución de 13,1% respecto de marzo de 2025 (MM\$5.527) y un margen EBITDA de 8,8%. La variación se explica por la combinación de una menor ganancia bruta en términos absolutos, parcialmente compensada por la fuerte disminución en gastos de administración.

EBITDA	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	3M 25	DIF	% VAR.	3M 26	3M 25	DIF	% VAR.
Ganancia Bruta	12.386.384	13.045.319	(658.935)	-5,1%	311	335	(25)	-7,3%
Gasto financiero descargado	2.413.635	3.291.345	(877.710)	-26,7%	61	85	(24)	-28,4%
Depreciación	663.993	795.495	(131.502)	-16,5%	17	20	(4)	-18,5%
Amortización de intangibles	6.239	33.986	(27.747)	-81,6%	0	1	(1)	-82,1%
Gasto de administración	(10.668.509)	(11.632.702)	964.193	-8,3%	(268)	(299)	31	-10,5%
EBITDA Proyecto Madagascar (VPP)		(6.135)	6.135		0	(0)	0	-100,0%
<b>EBITDA</b>	<b>4.801.742</b>	<b>5.527.308</b>	<b>(725.566)</b>	<b>-13,1%</b>	<b>121</b>	<b>142</b>	<b>(22)</b>	<b>-15,2%</b>
<b>Margen EBITDA (%)</b>	<b>8,8%</b>	<b>10,1%</b>	<b>-1,3 pts</b>		<b>8,8%</b>	<b>10,1%</b>	<b>-1,3 pts</b>	

Nota:

Madagascar SpA se consolida desde el 6 de agosto de 2025, por lo que su EBITDA se incluye en la operación consolidada desde esa fecha.

## GASTOS FINANCIEROS

Conforme a la normativa contable, la parte del gasto financiero destinada a financiar obras en ejecución se capitaliza durante la construcción y luego se reconoce en costo de ventas al momento de la escritura (Nota 30 de los Estados Financieros Consolidados). Los demás costos por intereses se registran con cargo a resultados financieros del período y se presentan en el rubro "Costos financieros" (Notas 23.5 y 30 de los Estados Financieros Consolidados). Es decir, el gasto financiero incurrido total del periodo queda reflejado una parte en el resultado (gasto financiero en resultado) y la diferencia se activa en la cuenta

"Obras en ejecución" (gasto financiero activado). El gasto financiero incurrido total considera el reajuste por inflación de los pasivos financieros.

En marzo de 2026, el gasto financiero incurrido total fue de MM\$8.251, disminuyendo 47,6% respecto de marzo de 2025, atribuible principalmente a una menor deuda financiera promedio. La tasa de capitalización alcanzó 24,5%, sustancialmente superior al 14,4% del año anterior, lo que refleja una mayor participación relativa de las obras en ejecución sobre el total de la deuda activa del período.

GASTO FINANCIERO	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	3M 25	DIF	% VAR	3M 26	3M 25	DIF	% VAR
Gasto financiero en resultado	6.229.505	13.478.572	(7.249.067)	-53,8%	156	347	(190)	-54,9%
Gasto financiero activado	2.021.388	2.257.363	(235.975)	-10,5%	51	58	(7)	-12,6%
<b>GASTO FINANCIERO TOTAL</b>	<b>8.250.893</b>	<b>15.735.935</b>	<b>(7.485.042)</b>	<b>-47,6%</b>	<b>207</b>	<b>405</b>	<b>(197)</b>	<b>-48,8%</b>
% de activación	24,5%	14,3%		10,2 ptos				
Cobertura de Gto. Financiero (Ebitda / Cto. Financiero total)	0,6x	0,4x						

La cobertura de gastos financieros del trimestre (EBITDA/Costos financieros en resultado) alcanzó 0,77 vez, mejorando significativamente desde 0,41 vez en marzo de 2025, principalmente por la fuerte disminución del gasto financiero reconocido en resultados, que compensó la menor contribución del EBITDA del período.

#### GANANCIA (PÉRDIDA)

La Compañía redujo su pérdida en MM\$1.767 respecto del primer trimestre de 2025, alcanzando una pérdida del período de MM\$6.639 (vs MM\$8.406). La pérdida atribuible a los propietarios de la controladora alcanzó MM\$6.373, menor en 21,2% a la pérdida registrada en marzo de 2025 (MM\$8.090).

La mejora se explica principalmente por la reducción significativa de los costos financieros reconocidos en resultados (-MM\$7.249) y gastos de administración (-MM\$964), compensada parcialmente por: (i) una menor ganancia bruta en términos absolutos (-MM\$659); (ii) menores resultados por unidades de reajuste (-MM\$808); (iii) un mayor gasto por impuesto a las ganancias (variación de -MM\$4.695, dado que en marzo de 2025 se reconoció un ingreso neto por MM\$2.637 y en marzo de 2026 un gasto por MM\$2.058).

## FLUJO DE EFECTIVO

Al 31 de marzo de 2026, Empresas Socovesa registró una disminución neta de efectivo y equivalentes de MM\$1.256, cerrando el trimestre con una caja de MM\$13.604 (vs MM\$8.871 a marzo de 2025; MM\$14.860 a diciembre de 2025). La variación trimestral se explica por un flujo operacional positivo de MM\$38.384, un flujo de inversión acotado de MM\$(264) y un flujo de financiamiento de MM\$(39.377), consistente con la continuidad de la estrategia de desapalancamiento.

ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	3M 25	DIF	% VAR	3M 26	3M 25	DIF	% VAR
Flujo de efectivo por act. operación	38.384.152	43.899.549	(5.515.397)	-12,6%	963	1.129	(165)	-14,6%
Flujo de efectivo por act. inversión	(263.600)	10.390	(273.990)	na	(7)	0	(7)	na
Flujo de efectivo por act. financiación	(39.376.862)	(40.907.721)	1.530.859	-3,7%	(988)	(1.052)	63	-6,0%
Cambio neto en flujo de efectivo	(1.256.310)	3.002.218	(4.258.528)	na	(32)	77	(109)	na
Efectivo y efectivo equivalente inicial	14.860.328	5.868.796	8.991.532	153,2%	373	151	222	147,2%
Efectivo y efectivo equivalente final	13.604.018	8.871.014	4.733.004	53,4%	341	228	113	49,7%

### ACTIVIDADES DE OPERACIÓN

El flujo neto generado por actividades de operación alcanzó MM\$38.384, una disminución de 12,6% respecto de marzo de 2025 (MM\$43.900). La variación se explica por la combinación de:

- Menores cobros por ventas: MM\$85.169 vs MM\$94.190 (-9,6%), coherente con el menor volumen escriturado de inmuebles en el trimestre y la maduración del ciclo de cobranza.
- Aumento en pagos a proveedores: MM\$22.656 vs MM\$19.532 (+16,0%), reflejando el mayor nivel de obras en ejecución y los menores saldos comerciales.
- Menor pago de intereses: MM\$5.236 vs MM\$10.467 (-50,0%), en línea con la menor deuda promedio.
- Menores pagos a empleados: MM\$13.265 vs MM\$13.970 (-5,0%), reflejando los ahorros estructurales de la reestructuración 2025.
- Mayor pago neto de impuestos: MM\$1.268 vs MM\$297 (variación de MM\$971), efecto que compensa parcialmente la mejora de la carga financiera.

En conjunto, el flujo operacional del primer trimestre refleja que, pese a la menor facturación de inmuebles, la Compañía mantuvo una generación de caja operacional estable, aspecto especialmente relevante en un negocio de ciclo largo e intensivo en capital como el inmobiliario.

FLUJOS DE EFECTIVO ACTIVIDADES DE OPERACIÓN	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	3M 25	DIF	% VAR	3M 26	3M 25	DIF	% VAR
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	85.169.126	94.189.777	(9.020.651)	-9,6%	2.138	2.422	(284)	-11,7%
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(22.656.135)	(19.531.754)	(3.124.381)	16,0%	(569)	(502)	(66)	13,2%
Pagos a y por cuenta de los empleados	(13.264.981)	(13.969.569)	704.588	-5,0%	(333)	(359)	26	-7,3%
Otros pagos por actividades de operación	(4.370.564)	(6.171.060)	1.800.496	-29,2%	(110)	(159)	49	-30,9%
Intereses pagados	(5.236.054)	(10.467.335)	5.231.281	-50,0%	(131)	(269)	138	-51,2%
Intereses recibidos	10.989	146.563	(135.574)	-92,5%	0	4	(3)	-92,7%
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(1.268.229)	(297.073)	(971.156)	326,9%	(32)	(8)	(24)	316,8%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	38.384.152	43.899.549	(5.515.397)	-12,6%	963	1.129	(165)	-14,6%

## ACTIVIDADES DE INVERSIÓN

El flujo neto utilizado en actividades de inversión fue de MM\$(264), prácticamente neutro respecto del año anterior (MM\$10), reflejando un trimestre de baja intensidad de inversión en activos fijos, en línea con el foco en preservación de caja. Los desembolsos corresponden principalmente a compras de propiedades, planta y equipos por MM\$271, parcialmente compensados por ventas de activos fijos por MM\$7.

FLUJOS DE EFECTIVO ACTIVIDADES DE INVERSIÓN	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	3M 25	DIF	% VAR	3M 26	3M 25	DIF	% VAR
Importes procedentes de la venta de propiedades, plantas y equipos	7.308	11.840	(4.532)	-38,3%	0	0	(0)	-39,7%
Compras de propiedades, plantas y equipos	(270.908)	(1.450)	(269.458)	18583,3%	(7)	(0)	(7)	18138,9%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(263.600)	10.390	(273.990)	na	(7)	0	(7)	na

## ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO

El flujo neto por actividades de financiamiento fue MM\$(39.377), reflejando la continuación de la estrategia de desapalancamiento. Durante el trimestre, la Compañía obtuvo nuevos préstamos por MM\$18.797 y pagó deuda por MM\$57.601 (incluyendo el pago del crédito sindicado), totalizando un pago neto de préstamos de MM\$38.804. Adicionalmente, se efectuaron pagos por arrendamientos financieros por MM\$573.

FLUJOS DE EFECTIVO ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	3M 25		% VAR	3M 26	3M 25		% VAR
Total importes procedentes de préstamos	18.797.316	30.308.387	(11.511.071)	-38,0%	472	779	(307)	-39,5%
Pagos de préstamos	(57.600.996)	(70.624.721)	13.023.725	-18,4%	(1.446)	(1.816)	370	-20,4%
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	(573.182)	(562.703)	(10.479)	1,9%	(14)	(14)	0	-0,6%
Pagos de préstamos a entidades relacionadas	-	(28.684)	28.684	-100,0%	-	(1)	1	-100,0%
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(39.376.862)	(40.907.721)	1.530.859	-3,7%	(988)	(1.052)	63	-6,0%

Flujo de importes - pagos de préstamos (efecto neto)	Miles de \$				Miles de UF			
	3M 26	3M 25		% VAR	3M 26	3M 25		% VAR
	(38.803.680)	(40.316.334)	1.512.654	-3,8%	(974)	(1.037)	63	-6,0%

En síntesis, el flujo de caja del primer trimestre de 2026 muestra una generación operativa sólida, una inversión acotada y un uso neto de caja en financiamiento orientado a reducir deuda. Este comportamiento es plenamente consistente con el foco de la Compañía en proteger la posición de liquidez, administrar el calendario de vencimientos, sostener la operación y fortalecer el balance.

### III. INDICADORES FINANCIEROS

INDICADORES FINANCIEROS	FÓRMULA	3M 26	12M 25	3M 25
<b>LIQUIDEZ</b>				
Liquidez corriente	Activo corriente / Pasivo corriente	0,6x	0,7x	0,7x
Razón ácida	(Activo corriente - inventario + terrenos corriente) / Pasivo	0,3x	0,3x	0,2x
<b>ENDEUDAMIENTO</b>				
Leverage total	Total pasivos / Total patrimonio	1,9x	2,0x	2,1x
Leverage financiero neto	Deuda financiera neta / Total patrimonio	1,5x	1,6x	1,7x
Deuda Financiera Neta / EBITDA	Deuda Financiera Neta / EBITDA UDM	11,3x	11,9x	9,4x
Cobertura Gto. Financiero en Resultado	Ebitda / Gtos. financieros en Resultado	0,8x	1,2x	0,4x
Cobertura Gto. Financiero Total	Ebitda / Gtos. financieros totales	0,6x	1,0x	0,4x
% Deuda corto plazo	Pasivos corriente / Total pasivos	82,3%	83,3%	95,4%
% Deuda largo plazo	Pasivos no corriente / Total pasivos	17,7%	16,7%	4,6%
<b>ACTIVIDAD</b>				
Rotación de Inventario	Costo de venta UDM / (Inventarios corriente - terrenos)	1,2x	1,1x	0,9x
Permanencia de inventarios	Días periodo / Rotación de inventario	305 días	337 días	417 días
<b>RENTABILIDAD</b>				
Rentabilidad del patrimonio (ROE)	Ganancia atribuible controladores UDM / Patrimonio controladores promedio	-2,2%	-2,7%	-5,2%
Rentabilidad del activo (ROA)	Ganancia atribuible controladores UDM / Total activos promedio	-0,7%	-0,9%	-1,6%
Margen Bruto	Ganancia Bruta / Ing. por ventas	22,8%	25,2%	23,8%
Margen Ebitda	Ebitda / Ing. por ventas	8,8%	14,5%	10,1%
Margen Neto	Ganancia atribuible controladores / Ing. por ventas	-11,7%	-3,0%	-14,8%
Resultado por acción	Ganancia atribuible controladores / N° acciones	-\$ 5,2	-\$ 7,3	-\$ 6,6

#### LIQUIDEZ

Durante el primer trimestre de 2026, la razón corriente se mantuvo en niveles similares a los de cierres recientes, ubicándose en 0,6 veces (vs 0,7 a diciembre de 2025 y 0,7 a marzo de 2025). La razón ácida, que excluye inventarios y terrenos corrientes, se ubicó en 0,3 veces. El cambio en estas razones refleja la

combinación de una contracción tanto de activos corrientes (-13,0%) como de pasivos corrientes (-6,4%) respecto de diciembre 2025, siendo más acelerada la reducción de los primeros por efecto del consumo de inventarios y la cobranza de deudores comerciales del cierre del ejercicio anterior.

## ENDEUDAMIENTO

Al 31 de marzo de 2026, los indicadores evidencian la continuidad del cambio estructural en el perfil del pasivo iniciado en 2025: los pasivos corrientes representaron 82,3% del total de pasivos, mientras que los pasivos no corrientes alcanzaron 17,7%, comparado con una participación prácticamente nula (4,6%) a marzo de 2025. Este reordenamiento permite un mejor calce entre fuentes y usos del negocio inmobiliario.

El leverage total (pasivos totales/patrimonio) mejoró a 1,9 veces (vs 2,0 a diciembre de 2025 y 2,1 a marzo de 2025), coherente con una reducción acelerada de pasivos totales (-5,2% trimestre) versus la menor caída del patrimonio (-3,2%).

El leverage financiero neto (deuda financiera neta/patrimonio) se ubicó en 1,5 veces, mejorando desde 1,6 veces a diciembre de 2025 y 1,7 veces a marzo de 2025, explicado por la reducción de 6,0% en la deuda financiera neta del trimestre.

El indicador Deuda Financiera Neta/EBITDA UDM aumentó a 11,3 veces, 1,98 puntos por sobre lo registrado en marzo de 2025 explicado por una disminución de 12,8% en la deuda financiera neta y una caída de 28,0% en el EBITDA UDM.

La cobertura de gastos financieros del trimestre, calculada como el cociente entre el EBITDA del período y los costos financieros en resultado, alcanzó 0,8 vez. Esta cifra muestra una mejora significativa respecto del 0,4 vez registrado en marzo de 2025, explicada por la disminución de 53,8% en los costos financieros, que más que compensó la menor contribución del EBITDA (-13,1%). Al utilizar los gastos financieros totales (activados y en resultado), la cobertura llegó a 0,6 veces vs 0,4 vez en marzo de 2025.

La Compañía mantiene como prioridad estructural llevar este indicador por sobre 1,0 vez en base anualizada.

## ACTIVIDAD

"Al cierre del primer trimestre de 2026, la rotación de inventarios mejoró de 0,9x a 1,2x respecto del primer trimestre de 2025, mientras que la permanencia de inventarios cayó de 417 a 305 días — una mejora de 112 días — evidenciando un ritmo de escrituración superior al ingreso de nuevas recepciones municipales en el período. Esto es coherente con la caída de 18,2% en viviendas terminadas (MM\$99.794 vs MM\$121.927 a diciembre 2025) y el aumento de 4,3% en obras en ejecución."

## RENTABILIDAD

Durante el trimestre, la Compañía redujo su pérdida atribuible a los propietarios de la controladora respecto del primer trimestre de 2025 en 21,2%, alcanzando MM\$(6.373). El margen neto atribuible a la controladora mejoró desde (14,8%) hasta (11,7%), apoyado principalmente por la combinación de una caída significativa de los costos financieros (-53,8%) y la mejor disciplina en gastos de administración (-8,3%), pese al menor margen bruto (-1,0 pp).

El margen EBITDA se ubicó en 8,8% (vs 10,1% en marzo de 2025), afectado por la combinación de una menor ganancia bruta que no alcanzó a ser compensado por la disminución de los gastos de administración. La Compañía mantiene su foco en alcanzar márgenes operacionales consistentes con el mix de proyectos del portafolio y con la madurez del ciclo del negocio.

Durante el periodo, la Compañía redujo su pérdida neta respecto del año anterior y el ROE se mantuvo en terreno negativo alcanzando -2,2% (vs -5,2% el 1Q 2025). El foco de la Compañía es volver a alcanzar una rentabilidad positiva sostenible.

El ROA también mejoró, alcanzando -0,7% al cierre del período (vs -1,6% en marzo de 2025). La variación se explica por una reducción de 58,7% en la pérdida neta UDM, en un contexto de menor variación en los activos promedio (-10,9%).

En síntesis, los indicadores muestran avances concretos en el perfil de pasivos, en la cobertura financiera y en la reducción de la pérdida atribuible a los propietarios de la controladora. La estructura de apalancamiento medida contra EBITDA UDM aún es exigente y requerirá, para su normalización, (i) una recuperación gradual de los ingresos por escrituración en los ejercicios venideros, (ii) mantener los márgenes operativos en niveles consistentes con las mejores rentabilidades de proyectos y (iii) continuar ejecutando la gestión prudente de liquidez y refinanciamiento, priorizando caja y resiliencia financiera.

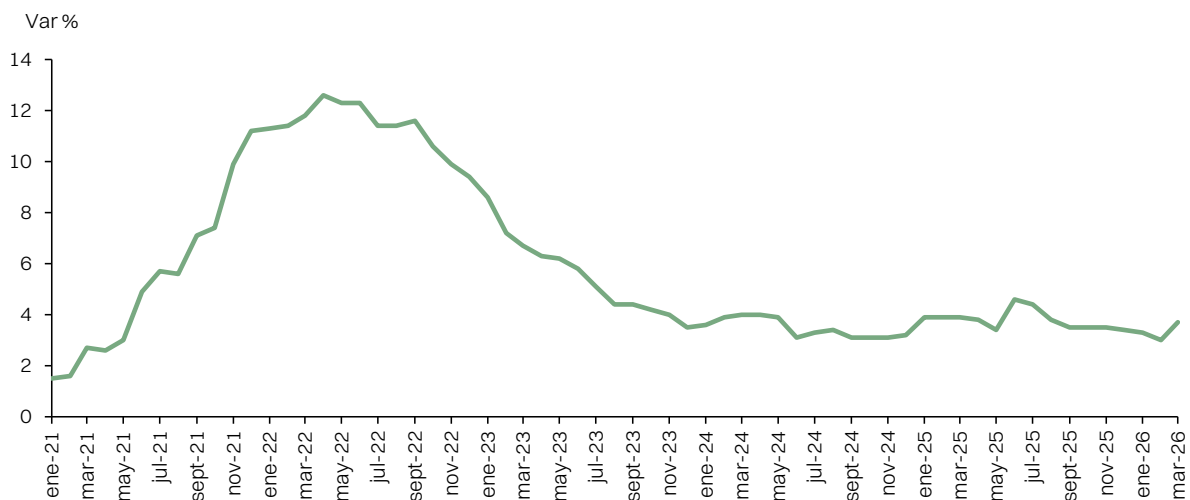
## IV. CIFRAS DE GESTIÓN Y CMF

Durante el primer trimestre de 2026, el mercado inmobiliario chileno continuó mostrando las señales de estabilización y recuperación gradual observadas durante 2025, con una mejora más evidente en los indicadores de actividad y desistimientos. La trayectoria descendente de las tasas hipotecarias reajustables en UF y la vigencia del subsidio al crédito hipotecario para viviendas nuevas de hasta UF 4.000 continúan siendo factores que apoyan la demanda, particularmente en los tramos de precio compatibles con el beneficio.

Desde el punto de vista macroeconómico, la inflación se mantiene en una trayectoria contenida, lo que estabiliza el crecimiento de la UF y modera presiones adicionales sobre los hogares con pasivos hipotecarios indexados. El acceso al crédito hipotecario, la capacidad de disponer del pie y los criterios de aprobación bancaria continúan siendo determinantes para la materialización efectiva de las escrituraciones, por lo que la administración mantiene un seguimiento permanente de la evolución de los desistimientos a nivel de cada proyecto.

En cuanto a los costos directos de construcción, durante el período se observa una trayectoria estable, en línea con la moderación registrada durante 2025, lo que mejora las condiciones de planificación y ejecución de nuevos proyectos. No obstante, persisten componentes estructurales de costo —normativa, suelo y mano de obra— que siguen incidiendo en la rentabilidad esperada de nuevos desarrollos

### EVOLUCIÓN EN BASE 100 DEL COSTO DIRECTO, EXPRESADO EN UF



Fuente: Información interna de la Compañía

De acuerdo con las cifras proporcionadas por TocToc, centradas exclusivamente en la Región Metropolitana, el análisis de la industria al cierre del primer trimestre de 2026 muestra señales claras de reactivación, con ventas netas, MAO y desistimientos todos evolucionando favorablemente respecto del año anterior.

Las ventas netas acumuladas del trimestre alcanzaron 6.213 unidades, lo que representa un crecimiento de 19,5% respecto del mismo período de 2025. Por tipología, las ventas netas de departamentos sumaron 5.170 unidades (+19,5% interanual) y las casas 1.043 unidades (+19,6%). Medidas en MUF, las ventas netas alcanzaron 24.332 MUF (+13,0% YoY), descompuestas en 19.638 MUF de departamentos (+15,8%) y 3.961 MUF + 732 MUF en casas (segmento DS y no DS, +2,4% en total).

De cara a 2026, el escenario base continúa apuntando a una reactivación gradual, apoyada por tasas hipotecarias menos restrictivas que en los máximos recientes, una inflación que, aunque se proyecta más alta que lo que se prospectaba a principios de año, se ve más controlada y por la vigencia del subsidio. Sin embargo, el mayor impacto del alza de la inflación esperada debiera ser sobre las remuneraciones reales y su consecuente repercusión en el mercado inmobiliario. Eventualmente nuevas medidas, como FOGAE 2, con ampliación al alza en precio de las viviendas acogidas para efectos del subsidio a la tasa, la eliminación del IVA o la ampliación al alza de precio para subsidio del Estado, son todas medidas que, eventualmente, podrían compensar lo anterior en la medida que entren en vigencia.

En definitiva, la velocidad de normalización seguirá supeditada a la evolución del empleo, el acceso efectivo al crédito y la absorción del stock disponible. En este contexto, Empresas Socovesa mantendrá el foco en capturar demanda en los segmentos con mayor tracción, reforzando disciplina comercial y flexibilidad operativa, con foco en la liquidez, énfasis en preservación de caja, rotación de stock, ajuste de oferta al ritmo de absorción y control financiero.

## CIFRAS DE GESTIÓN

Durante el primer trimestre de 2026, Empresas Socovesa registró promesas brutas consolidadas por MUF 1.524, prácticamente en línea con el mismo período de 2025 (MUF 1.503, +1,4%), pero con un aumento de 15,1% en las unidades promesadas (397 vs 345). La similitud en monto promesado, combinado con un aumento de unidades refleja un cambio en el mix comercial hacia productos de menor ticket promedio, consistente con la concentración de la demanda en los tramos de precio compatibles con el subsidio al crédito hipotecario.

Los desistimientos del trimestre cayeron de forma significativa reflejando la combinación de un mejor, la mayor maduración de la cartera de promesas y la efectividad de las medidas de gestión comercial implementadas durante 2025.

Como consecuencia, las promesas netas consolidadas (cierres) totalizaron MUF 1.400 en el trimestre, equivalente a un aumento de 25,9% respecto de los MUF 1.112 registrados en el primer trimestre de 2025. En unidades, los cierres netos crecieron 57,6% (364 vs 231), confirmando la trayectoria positiva del negocio comercial.

MARCAS	PROMESAS NETAS			UNIDADES NETAS			PRECIO PROMEDIO		
	3M 26	3M 25	% Var	3M 26	3M 25	% Var	3M 26	3M 25	% Var
Socovesa	MUF 575	MUF 459	25,2%	206	131	57,3%	UF 2.789	UF 3.502	-20,4%
Almagro	MUF 619	MUF 676	-8,4%	86	108	-20,4%	UF 7.202	UF 6.263	15,0%
Pilares	MUF 206	-MUF 23	na	72	- 8	na	UF 2.861	UF 2.910	na
Marcas Inmobiliarias	MUF 1.400	MUF 1.112	25,9%	364	231	57,6%	UF 3.846	UF 4.813	-20,1%

Socovesa registró cierres por MUF 575 (+25,3% YoY) y 206 unidades (+57,3%), liderando el desempeño consolidado.

Almagro registró cierres por MUF 619 (-8,4% YoY), manteniendo niveles similares a los del año anterior pese al efecto de comparación con un trimestre fuerte. La marca incorporó al portafolio el proyecto Almagro District / Madagascar Torre C (110 unidades en Las Condes) y Agustín del Castillo (35 unidades en Vitacura).

Pilares mostró un cambio relevante, pasando de cierres negativos en Q1 2025 (-MUF 23) a positivos por MUF 206 en Q1 2026, lo que confirma la recuperación de la marca observada hacia el segundo semestre de 2025 y la continuidad del impulso comercial. Cabe destacar que el 100% de la oferta de Pilares corresponde a unidades terminadas y con precios promedio inferiores a UF 4.000, por lo que es elegible para los instrumentos de apoyo al crédito hipotecario vigentes para este segmento.

A nivel consolidado, la trayectoria descendiente de la tasa de desistimientos mensual durante el trimestre (13,4% en enero, 8,2% en febrero, 4,5% en marzo) confirma una mejora sostenida en la calidad del cierre comercial. Medida en últimos 12 meses, la tasa de desistimientos consolidada se ubicó en 20,8%, una mejora de 4,7 pp respecto del 25,5% registrado a marzo de 2025 y de 3,9 pp respecto del 24,7% de diciembre de 2025.

Al cierre del primer trimestre, la oferta promedio consolidada aumentó 4,6% respecto del 1Q 2025. A marzo de 2026, 55% de la oferta en UF correspondía a proyectos comercializados bajo modalidad de venta en blanco.

Durante el primer trimestre de 2026, la Compañía lanzó tres nuevos proyectos, dos de la marca Almagro y uno con la marca Pilares, todos en formato departamentos, con un potencial de venta neta agregado de MUF 2.160 y un total de 348 unidades:

- Enero — Almagro District / Madagascar Deptos. (Las Condes): 110 unidades, MUF 895.
- Febrero — Franklin 360 A (Santiago): 203 unidades, MUF 563.
- Marzo — Agustín del Castillo (Vitacura): 35 unidades, MUF 702.

Si bien los subterráneos del proyecto Madagascar ya están en construcción, la comercialización del edificio de departamentos lanzado en enero de 2026 se realizó bajo la modalidad de venta en blanco, mismo caso que los otros dos proyectos.

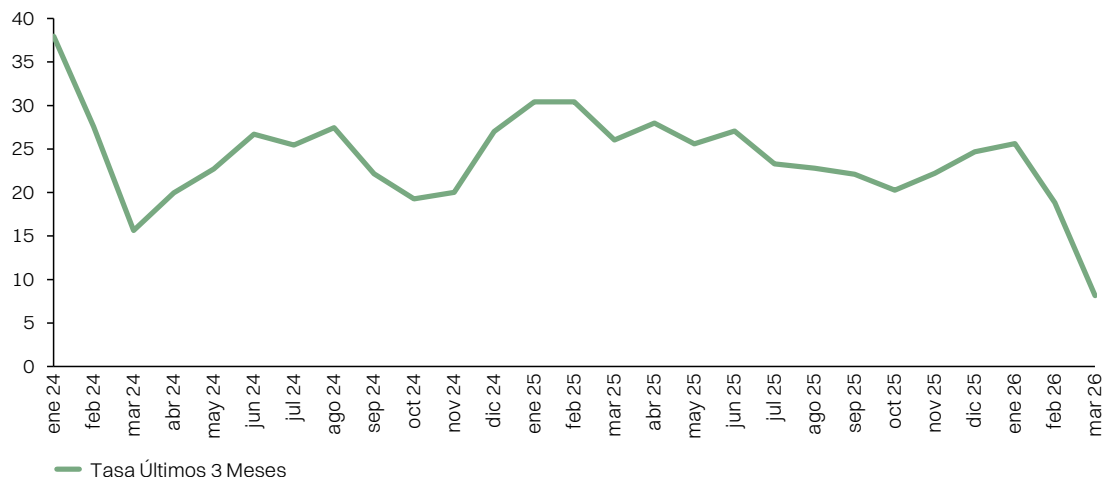
En el consolidado, la distribución de las promesas netas se diversificó por tipo de producto: del total, el 21,1% correspondió a casas, el 78,9% a departamentos y una participación marginal a oficinas.

Inmuebles	3M 26				3M 25			
	Monto bruto prometado M\$	Unidades brutas prometadas	Monto promesas desistidas M\$	Unidades promesas desistidas	Monto bruto prometado M\$	Unidades brutas prometadas	Monto promesas desistidas M\$	Unidades promesas desistidas
Casas	14.480.115	150	2.737.564	18	15.595.527	94	6.817.904	35
Departamentos	46.234.315	247	2.204.688	15	42.793.427	250	8.212.590	78
Oficinas	3.227	-	-	-	64.642	1	-	-
Loc. Comerciales	-	-	-	-	-	-	179.574	1
<b>Total</b>	<b>60.717.657</b>	<b>397</b>	<b>4.942.253</b>	<b>33</b>	<b>58.453.596</b>	<b>345</b>	<b>15.210.069</b>	<b>114</b>
Tasa de Desistimientos								
Casas			18,9%				43,7%	
Departamentos			4,8%				19,2%	
Oficinas			0,0%				0,0%	
Loc. Comerciales								
<b>Tasa de Desistimientos</b>			<b>8,1%</b>				<b>26,0%</b>	

Al cierre de marzo de 2026, la tasa consolidada de desistimientos del año alcanzó 8,1%, 18 pp por debajo de marzo de 2025 dando cuenta de las medidas de gestión comercial y seguimiento de cartera realizadas y las mejores condiciones de la industria. La Compañía continúa reforzando procesos de evaluación y monitoreo, junto con la homogenización de políticas comerciales para mitigar desistimientos en los próximos trimestres.

## EVOLUCIÓN TASA DE DESISTIMIENTOS U3M EMPRESAS SOCOVESA (enero 2024 - marzo 2026)

Tasa Desistimientos (%)



Cabe destacar que la Compañía publica mensualmente en su sitio web las cifras de promesas netas y desistimientos; por lo tanto, los cierres informados ya reflejan el efecto neto de los desistimientos del período.

El cuadro siguiente presenta el stock contable de viviendas terminadas disponibles para la venta al 31 de marzo de cada año, valorizado a su precio estimado de venta. Adicionalmente, se incluye un "stock potencial", correspondiente a unidades que se espera recepcionar y poner en venta en los próximos 12 meses, sin considerar ventas proyectadas ni el inventario actualmente disponible.

Inmuebles	3M 26				3M 25	
	Stock viviendas terminadas disponible		Stock viviendas terminadas potencial próximos 12 meses		Stock viviendas terminadas disponible	
	M\$	Unds.	M\$	Unds.	M\$	Unds.
Casas	21.442.606	192	20.362.488	96	42.111.281	285
Departamentos	100.028.686	728	105.274.093	700	213.613.407	1.518
Oficinas	3.497.164	19	4.552.857	59	4.809.596	63
Loc. Comerciales	4.935.395	60	2.976.436	13	2.903.328	17
<b>Total</b>	<b>129.903.852</b>	<b>999</b>	<b>133.165.874</b>	<b>868</b>	<b>263.437.612</b>	<b>1.883</b>

### Notas:

Las viviendas terminadas disponibles no descuentan las promesas suscritas que están asociadas a algunas unidades que se mantienen en el inventario. La cifra de stock de viviendas terminadas disponible de gestión, valorizadas a su precio estimado de venta, al cierre de marzo de 2026, es de MUF 2.609.

Stock Potencial corresponde a viviendas terminadas e incluye las recepciones de los próximos 12 meses, sin incluir el stock disponible del período en cuestión. No incorpora las promesas actuales o futuras de los próximos 12 meses.

A 31 de marzo de 2026, el número de viviendas terminadas disponibles disminuyó 46,9% respecto del 1Q 2025, con caídas en casas (-32,6%) y departamentos (-52,0%).

Las viviendas clasificadas contablemente como "terminadas" permanecen en dicha categoría hasta el momento de su escrituración. Sin embargo, no todas las unidades terminadas están efectivamente disponibles para nuevos compradores, ya que muchas de ellas cuentan con promesas de compraventa

vigentes. Esta distinción es clave para comprender correctamente la diferencia entre el stock total recepcionado y la oferta gestionable en términos comerciales.

Al cierre de marzo, la oferta disponible valorizada alcanzó MMUF 12,4, lo que representa un aumento de 3,7% respecto al año anterior. El lanzamiento de tres proyectos incrementó la oferta; sin embargo, el aumento de las ventas en el trimestre provocó un descenso en los MAO respecto a los periodos anteriores llegando a 28 meses —una disminución relevante respecto al cierre de marzo de 2025. Por tipología, los meses para agotar stock fueron 30 meses en departamentos y 14 en casas.

MESES PARA AGOTAR OFERTA (promedio móvil promesas 6M)	mar-26	mar-25
Casas	14 meses	20 meses
Departamentos	30 meses	34 meses
Oficinas		207 meses
Locales Comerciales		243 meses
<b>Total</b>	<b>28 meses</b>	<b>32 meses</b>

**Notas:**

*Las cifras consideran las UF disponibles para la venta al cierre del periodo de cada año, incluyendo viviendas terminadas y en construcción, y el promedio móvil mensual de promesas en UF de los últimos seis meses.*

*En el caso de locales comerciales y oficinas, las ventas suelen concentrarse en momentos específicos del año. Por ello, el promedio semestral de ventas puede ser cercano a cero en algunos periodos.*

*Si los desistimientos superan las ventas, el indicador puede resultar negativo, reflejando contracción neta.*

Es destacable que, si se aísla la oferta y la venta de proyectos en blanco, los MAO alcanzan a 18 meses, cifra que está por debajo del promedio de la industria.

Los indicadores de meses para agotar stock (MAO) y velocidad de venta, calculados conforme a los criterios definidos por la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), se presentan a continuación:

MESES PARA AGOTAR STOCK (Unid Stock/Unid ventas)	3M 26	3M 25	VELOCIDAD DE VENTA (Ventas M\$/Stock disp. M\$)	3M 26	3M 25
Casas	5,6	11,1	Casas	0,15	0,08
Departamentos	11,7	19,9	Departamentos	0,09	0,06
Oficinas	-	37,8	Oficinas	-	0,03
Loc. Comerciales	-	-	Loc. Comerciales	-	-
<b>Total</b>	<b>10,4</b>	<b>18,2</b>	<b>Total</b>	<b>0,09</b>	<b>0,07</b>

**Nota:**

*Las cifras empleadas para la MAO y velocidad de venta son calculadas sobre la base del promedio móvil mensual de los últimos tres meses para unidades e ingresos facturados.*

Es importante señalar que esta metodología no se alinea con la utilizada por la industria, que habitualmente calcula estos indicadores en función de promesas de compraventa y no sobre facturación. Por ello, los datos presentados no son comparables con los reportes elaborados por la CChC, Collect, TOCTOC u otras fuentes del sector, que utilizan enfoques basados en compromisos comerciales y no en escrituraciones efectivas.

El indicador de Meses para Agotar Stock (MAO), calculado bajo la fórmula de la CMF, se obtiene dividiendo el número total de unidades terminadas disponibles para la venta al 31 de marzo por el promedio móvil mensual de unidades facturadas durante los últimos tres meses.

Específicamente, el cálculo a marzo de cada año considera los siguientes datos:

INMUEBLE	3M 26		3M 25		% VAR	
	STOCK (Unidades)	UNDS. FACTURADAS (Prom. Móvil 3M)	STOCK (Unidades)	UNDS. FACTURADAS (Prom. Móvil 3M)	STOCK (Unidades)	UNDS. FACTURADAS (Prom. Móvil 3M)
Casas	192	34	285	26	-32,6%	33,8%
Departamentos	728	62	1.518	76	-52,0%	-18,8%
Oficinas	19	-	63	2	-69,8%	-100,0%
Loc. Comerciales	60	-	17	-	252,9%	
<b>TOTAL</b>	<b>999</b>	<b>96</b>	<b>1.883</b>	<b>104</b>	<b>-46,9%</b>	<b>-7,1%</b>

En el consolidado, los meses para agotar stock disminuyeron de 18,2 a 10,4 meses. En casas, el indicador cayó debido a una disminución del stock (-32,6%) y a un aumento del promedio de unidades facturadas en los últimos tres meses (33,8%). En departamentos, el indicador también disminuyó a 11,7 meses: mientras las unidades en stock bajaron 52,0%, el promedio móvil de los últimos tres meses de unidades facturadas descendió 18,8%.

En cuanto a la velocidad de venta, este indicador se calcula dividiendo la facturación promedio móvil mensual de los últimos tres meses por el valor comercial de las viviendas terminadas disponibles al 31 de marzo de cada año.

Las cifras usadas para calcular estos indicadores (expresadas en M\$) son:

INMUEBLE	3M 26		3M 25		% VAR	
	FACTURACIÓN M\$ (Prom. móvil 3M)	STOCK DISPONIBLE M\$	FACTURACIÓN M\$ (Prom. móvil 3M)	STOCK DISPONIBLE M\$	FACTURACIÓN M\$ (Prom. móvil 3M)	STOCK DISPONIBLE M\$
Casas	3.271.146	21.442.606	3.380.244	42.111.281	-3,2%	-49,1%
Departamentos	9.018.152	100.028.686	13.626.559	213.613.407	-33,8%	-53,2%
Oficinas	-	3.497.164	122.310	4.809.596	-100,0%	-27,3%
Loc. Comerciales	-	4.935.395	-	2.903.328		70,0%
<b>TOTAL</b>	<b>12.289.298</b>	<b>129.903.852</b>	<b>17.129.113</b>	<b>263.437.612</b>	<b>-28,3%</b>	<b>-50,7%</b>

Las cifras utilizadas (expresadas en M\$) muestran que el indicador de velocidad de venta total aumentó a 0,09, resultado de una disminución de 50,7% en el stock disponible valorizado y una baja de 28,3% en la facturación promedio móvil mensual.

A marzo de 2026, el saldo de proyectos pendientes de ejecución aumentó un 29,2% en respuesta a los inicios de obras realizados desde el año pasado.

BACKLOG (saldos por ejecutar de obras ya iniciadas)	mar-26 M\$	mar-25 M\$	% VAR
Casas	5.446.437	26.590.295	-79,5%
Departamentos	57.518.733	22.147.839	159,7%
Oficinas	-	-	
Locales Comerciales	-	-	
<b>Total</b>	<b>62.965.170</b>	<b>48.738.135</b>	<b>29,2%</b>

*Nota: No considera los proyectos detenidos.*

En permisos de construcción, los m<sup>2</sup> disminuyeron 2,2% interanual por la caída en departamentos.

PERMISOS EN M <sup>2</sup>	mar-26 m <sup>2</sup>	mar-25 m <sup>2</sup>	% VAR
Casas	163.512	156.431	4,5%
Departamentos	456.402	477.591	-4,4%
Oficinas	5.731	5.731	0,0%
Locales Comerciales	-	-	
<b>Total</b>	<b>625.644</b>	<b>639.752</b>	<b>-2,2%</b>

Nota:

*Los m<sup>2</sup> de locales comerciales no se puede separar de los m<sup>2</sup> de los proyectos inmobiliarios por lo que las cifras se muestran dentro de la clasificación "Departamentos" y no en "Locales Comerciales".*

## V. ANÁLISIS DE LAS DIFERENCIAS QUE PUEDAN EXISTIR ENTRE LOS VALORES LIBRO Y VALORES ECONÓMICOS Y/O DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES ACTIVOS.

---

El negocio inmobiliario consiste, en gran medida, en adquirir terrenos y generar valor a través del desarrollo de proyectos atractivos para los clientes. En esa lógica, la administración estima que no es razonable anticipar la valorización de la tierra durante la ejecución de los proyectos, sino reconocerla cuando estos se materializan y se comercializan efectivamente. Solo entonces es posible verificar si los desarrollos fueron rentables.

En consecuencia, y por prudencia, la administración adopta una postura conservadora, utilizando el valor razonable de las propiedades de inversión que es su costo de adquisición en unidades de fomento (UF) más las urbanizaciones.

Desde el punto de vista contable, los terrenos se registran al costo histórico en pesos, incluyendo los desembolsos directamente atribuibles, y no se reconocen resultados por revalorización antes de la materialización de los proyectos.

## VI. ANÁLISIS DE LAS VARIACIONES MÁS IMPORTANTES OCURRIDAS DURANTE EL PERÍODO, EN LOS MERCADOS QUE PARTICIPA, EN LA COMPETENCIA QUE ENFRENTA Y EN SU PARTICIPACIÓN RELATIVA.

---

El sector inmobiliario (residencial y no residencial) y de la construcción juegan un rol importante en la mayoría de las economías del mundo y Chile no es la excepción. Estos sectores en conjunto representan el 9% del PIB y en torno a un 10% del empleo nacional en los últimos años, estando altamente interconectados con el mundo real y financiero.

Esta característica de tamaño hace que sea un sector relevante en términos de empleo e inversión. Por su naturaleza (tamaño relativo de los proyectos y tiempo de construcción) es altamente intensivo en crédito, muy sensible al ciclo económico, y por tanto es impactado por variables como la inflación y la tasa de interés de largo plazo, el nivel de empleo y la masa salarial, las políticas de subsidios habitacionales vigentes y el nivel de inversión tanto pública como privada en los distintos sectores industriales. Asimismo, las expectativas de consumidores y Empresarios juegan un rol central en lo que serán las decisiones de compra e inversión en este sector económico.

De igual manera, se caracteriza por ser procíclico, es decir, en periodos de expansión económica la industria crece más que el promedio, mientras que en periodos de contracción retrocede más que el promedio. Parte importante de esta característica se debe a la naturaleza del negocio inmobiliario que implica inversiones poco fraccionables y plazos de construcción que en general, van entre los 18 y los 24 meses. De esta manera, un alza de la demanda se enfrenta con una oferta inelástica en el corto plazo, lo que genera un aumento relevante de precios, gatillando una respuesta de la oferta que sólo se materializa al cabo de algunos trimestres.

El negocio inmobiliario consiste en el desarrollo de proyectos de vivienda con y sin subsidio, proyectos de oficina, loteos industriales y proyectos comerciales, que se llevan a cabo por etapas: análisis de proyectos, compra de terrenos, diseño arquitectónico y urbano, aprobación gubernamental, construcción de la obra, comercialización y venta, y finalmente, entrega de servicios de post venta. Empresas Socovesa participa a través de sus filiales inmobiliarias en las etapas antes mencionadas, principalmente en los proyectos de vivienda con y sin subsidio.

Entre los principales competidores de Socovesa S.A. en el negocio inmobiliario, se encuentran las empresas Deisa, Fundamenta, Imagina, Ingevec, Paz, Santolaya, Norte Verde, Actual, MPC, EuroInmobiliaria, Aconcagua, Bricsa, Manquehue, PY, Besalco, Simonetti, Lo Campino, Enaco, Sinergia, entre otras.

De acuerdo con las cifras proporcionadas por TocToc, centradas exclusivamente en la Región Metropolitana, el análisis de la industria al cierre del primer trimestre de 2026 muestra señales claras de reactivación, con ventas netas, MAO y desistimientos todos evolucionando favorablemente respecto del año anterior.

Las ventas netas acumuladas del trimestre alcanzaron 6.213 unidades, lo que representa un crecimiento de 19,5% respecto del mismo período de 2025. Por tipología, las ventas netas de departamentos sumaron 5.170 unidades (+19,5% interanual) y las casas 1.043 unidades (+19,6%). Medidas en MUF, las ventas netas alcanzaron 24.332 MUF (+13,0% YoY), descompuestas en 19.638 MUF de departamentos (+15,8%) y 3.961 MUF + 732 MUF en casas (segmento DS y no DS, +2,4% en total).

Industria RM — Q1 acumulado	Q1 2025	Q1 2026	Var YoY
Ventas netas departamentos (unidades)	4.328	5.170	+19,5%
Ventas netas casas (unidades)	872	1.043	+19,6%
Total ventas netas (unidades)	5.200	6.213	+19,5%
Ventas netas departamentos (MUF)	16.953	19.638	+15,8%
Ventas netas casas (MUF)	4.583	4.694	+2,4%
Total ventas netas (MUF)	21.536	24.332	+13,0%

Fuente: TocToc Empresas — Infolnmobiliario RM, cierre marzo 2026.

En el detalle por rango de precios de departamentos, las ventas se concentraron en los tramos UF 2.200-4.000, con crecimientos significativos en UF 3.000-4.000 (+60,0%, equivalente a 723 unidades adicionales) y UF 2.200-3.000 (+20,0%, 315 unidades). En los tramos superiores se observan caídas: UF 6.000-9.000 (-15,3%), UF 9.000-12.000 (-22,2%) y UF 12.000-15.000 (-18,3%), lo que refleja la concentración de la demanda en segmentos compatibles con el subsidio al crédito hipotecario. En casas, los segmentos más dinámicos fueron menos de UF 2.200 (+165,1%) y UF 2.200-3.000 (+32,5%), reforzando la mayor tracción del segmento de precio medio-bajo apoyado por instrumentos públicos.

La oferta total disponible se contrajo significativamente. En departamentos, el stock total RM se ubicó en 52.091 unidades a marzo de 2026, una caída de 16,5% interanual (vs 62.386 unidades a marzo de 2025) y de 6,1% respecto de diciembre de 2025. La composición de la oferta se mantiene equilibrada: 5,9% en blanco, 46,9% en verde y 47,3% en entrega inmediata. En casas, el stock total se ubicó en 7.130 unidades (vs 8.337 a marzo de 2025, -14,5%).

La absorción mensual neta de departamentos evolucionó al alza durante el trimestre — 2,78% en enero, 3,07% en febrero y 3,54% en marzo — con un promedio trimestral de 3,13%, superior al 2,89% registrado durante 2025 y al 2,40% promedio anual de 2024. Este indicador es uno de los más relevantes para evaluar el dinamismo del mercado y confirma una mejora sostenida en la rotación del inventario disponible.

Respecto de los desistimientos, la industria mostró una mejora significativa. La tasa de desistimientos de departamentos cerró el trimestre en 14,9% (mensual a marzo, cifra muy inferior al peak de 33,5% registrado durante 2024 y consistente con una trayectoria descendente sostenida. En casas, el indicador alcanzó 14,7% (vs 42,2% peak en 2023). Comparado con Q4 2025, los desistimientos de departamentos cayeron 16,7% y los de casas 44,0%, evidenciando que las medidas de gestión comercial y crediticia adoptadas por el sector están comenzando a dar frutos.

Oferta y desistimientos — Industria RM	Mar 2025	Dic 2025	Mar 2026
Stock departamentos (unidades)	62.386	55.459	52.091
Stock casas (unidades)	8.337	7.445	7.130
UF/m <sup>2</sup> departamentos no DS (promedio 3M)	79	81	80
Desistimientos departamentos (mensual)	26,4%	20,9%	14,9%
Desistimientos casas (mensual)	30,8%	20,9%	14,7%

Fuente: TocToc Empresas — Infolnmobiliario RM, cierre marzo 2026.

En síntesis, el primer trimestre de 2026 muestra una industria inmobiliaria de la Región Metropolitana en recuperación más visible, con incrementos de doble dígito en ventas netas medidas tanto en unidades como en MUF, una contracción importante del stock disponible y una caída relevante en las tasas de desistimientos. Este escenario, sumado a la moderación de las tasas hipotecarias y la vigencia del subsidio para vivienda nueva, configura un entorno más favorable para la materialización efectiva de escrituraciones durante los próximos trimestres.

## VII. GESTIÓN DE RIESGO

---

La matriz de riesgos de la Compañía segmenta las amenazas según su tipología: Continuidad de Negocio, Cumplimiento, Riesgo Financiero, Estratégico y Operativo. Bajo esta clasificación se consideran riesgos estratégicos derivados de factores internos y externos, como el ciclo económico, competencia, financiamiento hipotecario, regulación del sector inmobiliario, disponibilidad de terrenos, variaciones del tipo de cambio y precios de insumos, gestión operativa de proyectos, incluyendo riesgos asociados a fallas técnicas y mantenimientos, entre otros.

Para esta descripción, los riesgos se presentan según su origen, dividiéndose en riesgos externos e internos. Para efectos de esta nota, los riesgos se presentan reorganizados según su origen (externo/interno) para facilitar la lectura, manteniendo coherencia con la taxonomía y evaluación de la matriz corporativa de riesgos.

### ***RIESGOS EXTERNOS***

Los principales factores de riesgos externos que enfrenta la Compañía son:

#### **a. Riesgo del Ciclo Económico**

El sector inmobiliario es altamente sensible a las fluctuaciones del ciclo económico, siendo uno de los sectores más afectados durante períodos de crisis y uno de los más beneficiados en tiempos de expansión. Las principales variables económicas que impactan al sector incluyen tasas de interés, inflación, empleo y expectativas económicas. Estas variables afectan directamente la demanda, particularmente en los segmentos socioeconómicos medios y altos.

Finalmente, es destacable que el sector inmobiliario está expuesto a riesgos derivados de la incertidumbre global, especialmente por las crecientes tensiones geopolíticas y los desafíos económicos de potencias clave para Chile como Estados Unidos y China, y en particular, el desenlace aún incierto de la guerra en Irán causa de un histórico shock de precios en los combustibles, con impacto severo al alza en la inflación global y caída en las previsiones de crecimiento. Estas dinámicas podrían generar volatilidad en los mercados financieros y afectar las expectativas económicas, lo que impactaría la demanda en el sector inmobiliario. Asimismo, factores político-institucionales domésticos, como cambios en las políticas públicas o en la orientación regulatoria, pueden incidir en las condiciones del mercado inmobiliario y en las expectativas de inversión.

#### **Impacto en Empresas Socovesa:**

Incrementos en las tasas de interés hipotecarias y el costo del crédito, o caídas en las expectativas económicas, pueden reducir la demanda por viviendas y aumentar los niveles de desistimientos. Esto representa un riesgo crítico para las promesas de compraventa, que constituyen el respaldo inicial para diversas decisiones operacionales de la Compañía.

#### **Medidas de Mitigación:**

- Diversificación en mercados geográficos, segmentos de precios y productos.
- Monitoreo continuo de las condiciones macroeconómicas mediante asesores externos.

#### **b. Competencia**

La industria inmobiliaria en Chile está altamente fragmentada existiendo un gran número de empresas dedicadas al desarrollo y construcción de viviendas. Este escenario genera riesgos competitivos, especialmente en períodos de menor actividad económica, particularmente cuando empresas de menor solvencia financiera tienden a disminuir sus precios para asegurar ventas, afectando la rentabilidad del sector.

### **Impacto en Empresas Socovesa:**

Este entorno competitivo puede presionar los márgenes de rentabilidad, especialmente en proyectos que enfrentan mayores costos de construcción. Además, la tendencia a ofrecer descuentos puntuales para atraer clientes incrementa los riesgos asociados al cumplimiento de metas financieras. Adicionalmente, la incertidumbre en torno a los precios de venta, tanto por presiones competitivas como por variaciones en los costos de construcción, puede afectar la predictibilidad de los ingresos proyectados.

### **Medidas de Mitigación:**

Empresas Socovesa ha implementado varias estrategias para enfrentar estos riesgos:

- Desarrollo de valor agregado en sus productos y marcas, fortaleciendo aspectos diferenciadores como la calidad de construcción y el prestigio de la marca, factores clave para los clientes al momento de decidir su compra.
- Políticas de descuentos puntuales y selectivos, alineadas con las necesidades comerciales de proyectos específicos.
- Iniciativas de innovación en productos que Empresas Socovesa implementa para buscar diferenciarse en un mercado altamente competitivo.

### **c. Riesgos Inherentes al Financiamiento Hipotecario y Subsidios del Sector Público**

El financiamiento hipotecario y los subsidios públicos desempeñan un rol fundamental en la demanda de viviendas en Chile. Para las viviendas sobre **UF 2.800**, el poder concretar la compra depende del acceso al crédito, de las tasas de interés y del porcentaje de financiamiento ofrecido por las instituciones financieras. Por otro lado, en el segmento de viviendas sociales, el impacto está ligado directamente a las políticas públicas de subsidios habitacionales.

Cambios en las tasas de interés de financiamiento hipotecario y en el porcentaje del precio que las instituciones financieras otorguen a los clientes de la Compañía, pueden afectar relevantemente la capacidad de compra de dichos clientes. Asimismo, los mayores requerimientos de capital y liquidez, junto con los límites en el apalancamiento que establece Basilea III, generan un impacto en la capacidad de los bancos para colocar créditos incluyendo los préstamos hipotecarios, por lo que el porcentaje del valor de la vivienda que los bancos están dispuestos a financiar ha disminuido y han aumentado los costos de préstamos para los consumidores. Es predecible, por tanto, en tiempos de estrés financiero, la disponibilidad de crédito se restrinja aún más.

### **Impacto en Empresas Socovesa:**

La capacidad de compra de los clientes en ambos segmentos se ve comprometida por las restricciones crediticias, afectando directamente la demanda por los productos de la Compañía. Además, los cambios en las políticas de subsidios incrementan la incertidumbre en la planificación de proyectos destinados a segmentos más vulnerables.

### **Medidas de Mitigación:**

- Desarrollo de productos alineados con las políticas habitacionales y subsidios disponibles.
- Participación en programas públicos de subsidios que facilitan el acceso a financiamiento por parte de los clientes.
- Optimización de procesos internos para maximizar la adjudicación de subsidios y facilitar la compra en segmentos sociales.
- Seguimiento de las tasas de interés y del acceso al crédito por parte de los clientes.

### **d. Riesgo Político y de Regulación en Materia de Desarrollo Inmobiliario y Construcción**

Cambios en la estabilidad política o en las normativas regulatorias pueden tener un impacto significativo en la factibilidad y rentabilidad de los proyectos inmobiliarios. Esto incluye modificaciones

de planes reguladores, permisos de construcción, leyes tributarias, exigencias ambientales y planes reguladores.

Un tema que actualmente está siendo ampliamente debatido es el de la permisología y su impacto en las diferentes industrias, incluyendo la inmobiliaria y construcción, generando un relevante aumento de los costos para los desarrolladores. Entre los factores regulatorios con impacto financiero directo destaca la Ley 20.958 de aportes y mitigaciones, que establece obligaciones de aportes al espacio público y obras de mitigación vial que pueden representar costos significativos para los proyectos.

Cambios regulatorios anunciados, como la cantidad de habitantes por vivienda en OGUC, o la densificación en torno a ejes estructurales, podría tener un efecto significativo en la industria, desde el precio del suelo a la cantidad de proyectos en oferta, con aumento del número de viviendas en zonas consolidadas.

#### **Impacto en Empresas Socovesa:**

Las modificaciones regulatorias podrían incrementar los costos de desarrollo y los plazos de ejecución, lo que podría comprometer la rentabilidad proyectada de los proyectos. Además, la incertidumbre regulatoria afecta la planificación a mediano y largo plazo.

#### **Medidas de Mitigación:**

- Adquisición de terrenos con permisos preliminares y/o anteproyectos aprobados para minimizar riesgos de retrasos regulatorios.
- Monitoreo constante de cambios normativos y su impacto en la rentabilidad de los proyectos.
- Participación en gremios y asociaciones del sector inmobiliario para contribuir a un diálogo constructivo sobre las reformas regulatorias.

#### **e. Disponibilidad de Terrenos**

La disponibilidad de terrenos es un factor clave para garantizar la continuidad operativa y el desarrollo de nuevos proyectos inmobiliarios. Empresas Socovesa mantiene una política activa de adquisición de terrenos, asegurando un stock suficiente para cubrir las necesidades de desarrollo de los próximos 3 a 5 años. Sin embargo, la volatilidad del mercado de tierras, especialmente en contextos de incertidumbre económica, puede afectar la disponibilidad y el precio de los terrenos, incrementando los costos y reduciendo la competitividad. Actualmente, las adquisiciones se realizan bajo estrictos análisis de oportunidad, considerando factores como la ubicación, el potencial de desarrollo y las regulaciones aplicables.

#### **Impacto en Empresas Socovesa:**

En un escenario de menor dinamismo económico, las transacciones de terrenos tienden a ralentizarse, ya que las expectativas de precio entre compradores y vendedores divergen. Esto puede restringir el acceso a terrenos o generar sobrecostos para proyectos futuros.

#### **Medidas de Mitigación:**

- Evaluación continua del portafolio de terrenos, priorizando adquisiciones en ubicaciones de alto potencial.
- Toda vez que el ciclo económico lo permita, la Compañía hace un análisis del mercado de tierras para identificar oportunidades competitivas en función de la coyuntura económica.
- Delegación de la gestión de tierras a un equipo especializado en la evaluación y compra, asegurando un enfoque profesional y eficiente.
- La Compañía asegura la validez jurídica de sus adquisiciones mediante estudios de títulos realizados por profesionales especializados.

## **f. Riesgos de Siniestros**

Los proyectos inmobiliarios están expuestos a riesgos de siniestros que podrían afectar tanto la infraestructura como la continuidad de las operaciones. Estos riesgos incluyen incendios, accidentes laborales, daños a activos y reclamos de responsabilidad civil.

La empresa tiene por práctica evaluar la toma de seguros para sus activos sujetos a riesgo, entre ellos los edificios institucionales, los proyectos inmobiliarios de edificios, las salas de venta y los departamentos pilotos con sus contenidos; la flota de vehículos, maquinarias y equipos.

Empresas Socovesa ha implementado una política integral de seguros para mitigar estos riesgos, que incluye:

- **Todo riesgo construcción:** Cubre desde la demolición inicial hasta la recepción municipal de las propiedades
- **Seguro de vida de sus trabajadores**
- **Seguro de incendio:** Protege las viviendas hasta el momento de su escrituración.
- **Responsabilidad civil:** Cubre posibles demandas derivadas de accidentes laborales u otros incidentes durante la construcción.

### **Impacto en Empresas Socovesa:**

Si bien los seguros mitigan gran parte de los riesgos, los siniestros pueden generar retrasos en los proyectos y costos indirectos, afectando la relación con los clientes y los plazos comprometidos.

### **Medidas de Mitigación:**

- Selección de corredores de seguros con experiencia en la industria y en el diseño de pólizas ad hoc para proyectos específicos.
- Evaluación periódica de los riesgos asociados a cada proyecto y actualización de las coberturas aseguradas según las necesidades identificadas.
- Fomentar una cultura de prevención de riesgos en toda la organización, minimizando la probabilidad de ocurrencia de siniestros.
- Es importante aclarar que, hasta la fecha, no ha sido política el asegurar las casas contra incendio una vez terminadas (si los edificios), por lo que se está expuestos a este riesgo.

Adicionalmente, la Compañía gestiona el riesgo derivado de situaciones de efervescencia social, que pueden traducirse en daños a la propiedad, vandalismo, toma de terrenos o paralización de faenas. Para mitigar este riesgo, se cuenta con un Plan de Gestión de Crisis, protocolos de seguridad en obras y terrenos, y medidas de relación con las comunidades vecinas.

## **g. Riesgo Medioambiental**

El cambio climático y las regulaciones ambientales representan desafíos significativos para la industria inmobiliaria. Factores como inundaciones, sequías o normativas más estrictas pueden impactar la viabilidad económica de los proyectos y los plazos de ejecución. Las regulaciones ambientales en Chile han aumentado en forma relevante, siendo cada vez más exigentes. En muchos casos, éstas generan mayores costos y tiempos de desarrollo además de posibles modificaciones de los proyectos para cumplir con la normativa.

Parte de la estrategia de mitigación de este riesgo contempla el diseño de proyectos que contemplen estos cambios y la implementación de la estrategia de cumplimiento ambiental que permite dotar a los equipos de herramientas conceptuales y operativas para lograr el cumplimiento de los compromisos y las regulaciones ambientales aplicadas a todos los proyectos de la Compañía.

### **Impacto en Empresas Socovesa:**

Los riesgos medioambientales pueden aumentar los costos de desarrollo y generar retrasos en la obtención de permisos. Además, el cambio climático presenta riesgos de largo plazo para proyectos ubicados en zonas vulnerables.

### **Medidas de Mitigación:**

- Implementación de la política y el plan de gestión de cumplimiento ambiental que asegure el cumplimiento de las normativas vigentes.
- Evaluación constante de los riesgos ambientales y la incorporación de criterios de sostenibilidad en el diseño de proyectos.
- Cumplimiento estricto de la normativa medioambiental, incluyendo la evaluación de impacto ambiental (DIA) y la implementación de medidas de adaptación al cambio climático.
- Monitoreo de los compromisos adquiridos en los estudios de impacto ambiental y acciones de mitigación en la construcción.
- Incorporación progresiva de criterios ASG (Ambientales, Sociales y de Gobernanza) en el diseño y evaluación de proyectos, incluyendo el cumplimiento de la Ley de Eficiencia Energética y la obligatoriedad de la Calificación Energética de Viviendas. Adicionalmente, la Compañía ha iniciado acciones para levantar una línea de base de emisiones de carbono, en coherencia con los compromisos de sostenibilidad.

### **h. Otros Riesgos propios de la Industria de la Construcción**

La actividad de la construcción está expuesta a una serie de riesgos que son importantes de administrar mediante un trabajo preventivo, como son los accidentes laborales, las enfermedades profesionales, etc. También es fuente de riesgo la relación laboral propia de la construcción, la cual en gran medida se formaliza a través de subcontratistas, en la que la empresa tiene una responsabilidad subsidiaria o solidaria según sea el caso.

Asimismo, la Compañía ha tomado conciencia de la importancia de trabajar la relación con la comunidad y vecinos, siendo una fuente de constante gestión, ya que se ha convencido que es relevante que sus proyectos sean un aporte a la comunidad en los barrios donde se insertan.

La empresa mantiene un constante monitoreo a través de las reuniones que equipos de Recursos Humanos realizan en forma permanente en cada obra, como forma de hacer seguimiento y monitoreo a potenciales nuevos riesgos operativos.

Asimismo, la Compañía está expuesta a sobrecostos en la construcción y demoras en los plazos de entrega de las obras.

### ***RIESGOS INTERNOS***

Los principales factores de riesgos internos que enfrenta Empresas Socovesa son:

#### **a. Estacionalidad de las escrituraciones**

Empresas Socovesa a lo largo de su historia ha tenido una marcada estacionalidad en su ciclo de escrituración, concentrándose ésta en el último trimestre. Esta estacionalidad genera riesgos significativos, ya que cualquier retraso en la recepción municipal de proyectos o en la formalización de las escrituras puede impedir el reconocimiento de ingresos y utilidades dentro del ejercicio presupuestado. Esta situación también afecta la recuperación de los flujos de caja provenientes de dichas ventas, incrementando temporalmente el nivel de endeudamiento y el costo financiero. A efectos internos, la estacionalidad de escrituraciones se gestiona como riesgo de Continuidad de Negocio, dado su efecto en reconocimiento de ingresos y caja en ventanas temporales específicas, con señales tempranas sobre hitos municipales/notariales y capacidad bancaria.

### **Impacto en Empresas Socovesa:**

La dependencia de un trimestre para alcanzar los objetivos anuales puede generar fluctuaciones en los resultados financieros y afectar las métricas clave evaluadas por analistas, inversionistas y la banca. Un retraso significativo podría desencadenar revisiones negativas en la percepción del mercado sobre la estabilidad de la Compañía.

### **Medidas de Mitigación:**

- Optimización de la programación de obras para distribuir de manera más uniforme las escrituraciones a lo largo del año.
- Seguimiento y coordinación de los tramites ligados a los permisos y recepciones municipales.
- Monitoreo continuo del avance de proyectos y su impacto en las metas presupuestarias de ingresos y caja.

### **b. Riesgo de Ciclo de Negocio**

El desarrollo de proyectos inmobiliarios implica largos ciclos que pueden extenderse hasta 30 meses en el caso de edificios y 14 meses en proyectos de casas, sin considerar el tiempo previo de adquisición y planificación del terreno. Esto genera un desfase entre las decisiones de inversión y la materialización de las ventas, exponiendo a la Compañía a desbalances entre la oferta y la demanda real del mercado.

El manejo de este riesgo es una de las variables más importantes de administrar en este negocio, la que requiere saber leer las condiciones actuales del mercado y prever a tiempo las condiciones futuras. Sin duda que hoy es preocupación principal del Directorio y la alta administración analizar la contingencia e ir decidiendo sobre los niveles de inversión de la Compañía.

### **Impacto en Empresas Socovesa:**

Las fluctuaciones del mercado durante el ciclo de desarrollo pueden afectar los precios proyectados, las rentabilidades estimadas y la velocidad de venta, especialmente en contextos de alta inflación o incremento de los costos de construcción.

### **Medidas de Mitigación:**

- Monitoreo constante de los costos de construcción, ajustando precios en las unidades no vendidas siempre que la demanda lo permita.
- Gestión activa del portafolio de proyectos, equilibrando el avance de obras con las ventas para maximizar la rentabilidad.
- Evaluaciones periódicas de mercado para ajustar las decisiones de inversión de acuerdo con las tendencias y proyecciones actuales.

### **c. Riesgo Financiero**

Son aquellos riesgos ligados a la imposibilidad de realizar transacciones o al incumplimiento de obligaciones procedentes de las actividades por falta de fondos, como también las variaciones de tasas de interés, tipos de cambios, quiebra de la contraparte u otras variables financieras de mercado que puedan afectar patrimonialmente a Empresas Socovesa. Los instrumentos financieros afectados por el riesgo financiero de mercado incluyen préstamos y créditos, depósitos, inversiones de deuda y capital e instrumentos financieros derivados. Es política de la compañía no realizar operaciones con propósitos de especulación con instrumentos financieros derivados.

### **Impacto en Empresas Socovesa:**

- Incremento en los costos financieros debido a variaciones en tasas de interés.
- Limitaciones en la capacidad de acceder a financiamiento en momentos críticos del ciclo económico.
- Riesgo de descalce en los flujos de caja en caso de baja liquidez.

Riesgo de Crédito: La empresa se ve expuesta a este riesgo derivado de la posibilidad de que una contraparte falle en el cumplimiento de sus obligaciones contractuales y produzca una pérdida económica o financiera. El riesgo de crédito está dado en gran medida por la composición de las cuentas por cobrar. Desde la perspectiva inmobiliaria, salvo casos excepcionales, se escritura y hace entrega de la propiedad una vez que el cliente ha pagado el 100% del valor de ella, quedando por cobrar a los bancos y al Estado el monto asociado a los créditos hipotecarios, libretas de ahorro y subsidios. El riesgo, por lo tanto, es casi nulo.

A continuación, se presenta un cuadro con el análisis de las cuentas por cobrar y su tasa esperada de pérdida:

<b>Riesgo de Crédito al 31 de marzo de 2026</b>			
<b>Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar Corriente y Derechos por cobrar, no corriente</b>	<b>Activos Contractuales 31.03.2026 M\$</b>	<b>Tasa de pérdida esperada M\$</b>	<b>Pérdida esperada M\$</b>
Cientes ventas viviendas	45.742.019	1,26%	574.791
Documentos por cobrar	22.413.430	0,25%	56.743
Cientes otras ventas Inmobiliarias - Terrenos	8.841.842	0,23%	20.341
Otras cuentas por cobrar	2.610.276	63,90%	1.667.889
Cientes ventas varias	2.994.818	2,57%	77.004
Anticipo a proveedores	240.461	0,00%	0
Cuentas corrientes del personal	150.454	0,00%	0
Fondo a rendir	128.073	0,00%	0
<b>Total</b>	<b>83.121.373</b>		<b>2.396.768</b>

Para un mejor entendimiento ver Nota 2.17 y Nota 9 a los estados financieros consolidados intermedios.

Riesgo de Liquidez: Este riesgo viene motivado por las distintas necesidades de fondos para hacer frente a los compromisos de inversiones y gastos del negocio, vencimientos de deuda, etc. Estos fondos se obtienen de los recursos propios generados por la actividad ordinaria de Empresas Socovesa y por la contratación de líneas de crédito que buscan contar con los fondos suficientes para soportar las necesidades previstas para un período, manteniendo siempre líneas aprobadas por los bancos para enfrentar contingencias o inversiones imprevistas.

La naturaleza del negocio de Empresas Socovesa requiere fuertes inversiones de capital para solventar la compra de terrenos y el desarrollo y construcción de viviendas. El monto y el momento de realización de dichas inversiones dependen de las condiciones de mercado. El ciclo económico, en gran medida, es el que gatilla la aparición de este riesgo; sin embargo, si por alguna razón el "riesgo de ciclo económico" no fue controlado a tiempo, este "riesgo de liquidez", que actuará a través de los bancos, obligará a la empresa a detener sus nuevas inversiones.

Para atenuar este riesgo, la Compañía efectúa proyecciones de flujo de caja de corto y mediano, además de un análisis mensual de la situación financiera en general. Se observan constantemente las expectativas del mercado de deuda, analizando la conveniencia de tomar nuevos financiamientos y/o reestructurar deudas. En este sentido, existen políticas definidas en base a parámetros que son controlados permanentemente y que buscan mantener controlados los equilibrios inmobiliarios, priorizando el uso eficiente del capital y la disciplina financiera.

Actualmente la contingencia obliga a considerar con mayor detenimiento la posible aparición de este riesgo.

Las tablas siguientes resumen el perfil de vencimientos de los pasivos:

Vencimiento Pasivos Financieros	Hasta 1 mes M\$	Más de 1 a 3 Meses M\$	Más de 3 a 12 Meses M\$	1 a 5 Años M\$	Más de 5 Años M\$	31.03.2026 Total M\$
Préstamos bancarios	13.829.718	386.639.347	22.306.400	75.458.999	0	498.234.464
Pasivos por Arrendamiento	153.586	294.091	877.941	213.279	0	1.538.897
Instrumentos derivados	0	1.637.111	199.868	0	0	1.836.979
Crédito L.A.C.	184.747	0	0	0	0	184.747
<b>Totales</b>	<b>14.168.051</b>	<b>388.570.549</b>	<b>23.384.209</b>	<b>75.672.278</b>	<b>0</b>	<b>501.795.087</b>
% sobre total de pasivos financieros	2,8%	77,4%	4,7%	15,1%	0,0%	100%

Composición Pasivos Financieros	31.03.2026 Corriente M\$	31.03.2026 No Corriente M\$	31.03.2026 Total M\$
Préstamos bancarios	422.775.465	75.458.999	498.234.464
Pasivos por Arrendamiento	1.325.618	213.279	1.538.897
Instrumentos derivados	1.836.979	0	1.836.979
Crédito L.A.C.	184.747	0	184.747
<b>Totales</b>	<b>426.122.809</b>	<b>75.672.278</b>	<b>501.795.087</b>
% sobre total de pasivos financieros	84,9%	15,1%	100%

Composición Tasas Pasivos Financieros	31.03.2026 Tasa Fija M\$	31.03.2026 Tasa Variable M\$	31.03.2026 Total M\$
Préstamos bancarios	498.234.464	0	498.234.464
Pasivos por Arrendamiento	1.538.897	0	1.538.897
Instrumentos derivados	1.836.979	0	1.836.979
Crédito L.A.C.	184.747	0	184.747
<b>Totales</b>	<b>501.795.087</b>	<b>0</b>	<b>501.795.087</b>
% sobre total de pasivos financieros	100%	0,0%	100%

Durante el periodo en cuestión, la liquidez se mantuvo respecto de los niveles presentados en diciembre y marzo de 2025, la razón ácida disminuyó levemente

INDICADORES FINANCIEROS	FÓRMULA	03M 26	12M 25	03M 25
Liquidez Corriente	Activo corriente/Pasivo corriente	0,6x	0,7x	0,7x
Razón ácida	(Activo corriente-inventario-terrenos corriente) / Pasivos corriente	0,3x	0,3x	0,2x

**Riesgo de Tipo de Cambio:** Este riesgo viene dado principalmente por los pagos que se deben realizar en monedas distintas al peso, por obligaciones contraídas en la construcción de viviendas y por la deuda contratada en moneda distinta a la moneda funcional de la Sociedad. Empresas Socovesa no está afecta a un riesgo por efecto de la variación en el tipo de cambio, puesto que la mayor parte de las transacciones son en pesos y unidades de fomento (UF). La empresa tiene como política cubrir cualquier riesgo de tipo de cambio en aquellas operaciones hechas en moneda extranjera mediante la toma de instrumentos derivados.

No obstante, las variaciones relevantes en el tipo de cambio real, sin duda tienen un efecto en el precio de los commodities y en los equilibrios macroeconómicos, lo que hace necesario monitorear permanentemente estas y otras variables que pudiesen afectar el ciclo económico.

La deuda financiera al 31 de marzo de 2026 está compuesta en un 3,0% en pesos, un 13,1% en US\$ y un 83,9% en UF.

**Riesgo de Tasa de Interés:** Se refiere a las variaciones de las tasas de interés que afectan el valor de los flujos futuros referenciados a tasas de interés variable, y a las variaciones en el valor razonable de los activos y pasivos referenciados a tasa de interés fija que son contabilizados a valor razonable. Para cumplir con los objetivos, y de acuerdo con las estimaciones de Empresas Socovesa, se realizan operaciones para contratar derivados de cobertura con la finalidad de mitigar estos riesgos. El objetivo de la gestión de este riesgo es alcanzar un equilibrio en la estructura de deuda, disminuir los impactos en los costos producidos por fluctuaciones de tasas de interés y, de esta forma, poder reducir la volatilidad en los resultados de la Compañía. Empresas Socovesa mantiene exposición a este riesgo, debido a que una parte relevante de la deuda esta al corto plazo. Si bien los financiamientos están a tasa fija, la necesidad de refinanciar recurrentemente expone a la empresa a los vaivenes de la tasa de interés. Para esto, se opera en base a un modelo desarrollado por un asesor externo que permite, frente a las diversas circunstancias del mercado, enfrentar este riesgo con un estudio profundo de las variables que lo explican y poder, a partir de ahí, tomar las decisiones relevantes.

A continuación, se presenta un cuadro con la composición de los créditos financieros susceptibles de renovaciones periódicas promedio al 31 de marzo de 2026, una simulación de la variación de la tasa y el impacto que tendría sobre el gasto financiero de la Compañía:

Denominación de la deuda	Deuda promedio en UF año 2026	Aumento/Disminución en puntos base tasa	Efecto en el Gasto Financiero Trimestre en (UF)	% Gasto Financiero al 31.03.2026
Pesos chilenos	537.129	+301/-301	+/- 4.038	1,95%
US\$	1.412.289	+301/-301	+/- 10.617	5,13%
UF	10.528.799	+301/-301	+/- 79.153	38,22%
			<b>93.809</b>	<b>45,30%</b>

Según las políticas de financiamiento y liquidez definidas, las operaciones de factoring y confirming se deben enmarcar dentro de los siguientes lineamientos: a) las operaciones de factoring y confirming se ocupan como una alternativa de financiamiento de menor costo, pues no están afectas al impuesto de timbre y estampilla; b) se trabaja con factoring bancarios y a través de los ejecutivos de la banca inmobiliaria, formando parte estas operaciones de las líneas de créditos aprobadas por los comités de crédito de cada banco; c) Los activos que se ceden corresponden a cuentas por cobrar de instituciones con reconocida solvencia crediticia (SII - impuestos por cobrar; empresas Sanitarias - pagarés de aguas por aportes reembolsables; Bancos - deuda hipotecaria de clientes); d) todas las operaciones de factoring son con responsabilidad.

Al 31 de marzo de 2026 el total de los pasivos financieros de Empresas Socovesa están pactados a tasa fija.

Dado que casi toda la deuda está pactada con vencimientos menores a 360 días, existe una exposición a la variabilidad que puedan experimentar las tasas de interés de corto plazo.

**Medidas de Mitigación (entre otras):**

- Contratación de derivados de cobertura para mitigar riesgos de tipo de cambio y tasas de interés.
- Planificación detallada de flujo de caja, incluyendo proyecciones de corto, mediano y largo plazo.
- Mantenimiento de líneas de crédito aprobadas y disponibles como respaldo ante imprevistos.

**d. Clasificación de Riesgo**

Empresas Socovesa es clasificada anualmente por dos empresas clasificaciones de riesgo. Dichas clasificaciones son analizadas por distintos actores del ámbito financiero, especialmente las instituciones financieras, quienes toman en cuenta dichas clasificaciones - riesgo asociado a la empresa - para establecer el costo financiero que le exigirán a la Compañía, entre otros. Dadas las circunstancias anteriormente descritas respecto de la estacionalidad de las escrituraciones, la empresa enfrenta el riesgo de una rebaja en su clasificación, lo que la obligaría a hacer esfuerzos adicionales para explicar y fundamentar, tanto a las clasificadoras de riesgo como a las instituciones financieras, respecto de la situación real de la Compañía.

Clasificadora de Riesgo	Solvencia	Acciones	Perspectiva	Fecha
Feller-Rate	BBB-	1a Clase N3	Estables	abr-26
ICR	BB+	Segunda Clase	Estables	mar-26

La Compañía todos los años y en varias oportunidades realiza reuniones, tanto con las clasificadoras de riesgo como con las instituciones financieras, en las que se les explica los resultados, la situación actual de la Compañía y sus proyecciones futuras. Estas oportunidades de entrega de información y de intercambio de visiones, permiten atenuar este riesgo, generando transparencia, consistencia y alineamiento entre los distintos actores financieros.

**e. Riesgo de Post Venta**

La empresa debe responder por la calidad de la construcción de los productos que vende según lo estipulado en la legislación vigente. Un manejo inadecuado de reclamos puede dañar la reputación de la marca y exponer a la Compañía a noticias adversas en medios de comunicación y redes sociales. El servicio de post venta en sí no podría ser clasificado como de alto riesgo, pues junto con hacer las provisiones correspondientes, la empresa cuenta con áreas de Calidad y Post Venta especializadas tanto en el control de calidad de todas las viviendas que construye como en entregar un servicio de primera calidad frente a los inconvenientes que tengan los clientes de alguna de las filiales. Lo que reviste un riesgo mayor, es la eventualidad que dichos reclamos no se canalicen a través de los distintos medios de los que dispone la Compañía para estos fines, pues podría ser perjudicial el exponer a la empresa a medios de comunicación masivos.

**Impacto en Empresas Socovesa:**

Los defectos de construcción o una gestión deficiente de reclamos pueden generar conflictos con los clientes, afectando su percepción sobre la calidad del producto y el servicio ofrecido.

**Medidas de Mitigación:**

- Fortalecimiento de las áreas de Calidad y Postventa, garantizando la rápida resolución de inconvenientes.
- Implementación de controles de calidad rigurosos durante la construcción y preentrega de viviendas.
- Monitoreo de la satisfacción de los clientes y ajustes en los procesos según sus comentarios.

## **f. Riesgo Laboral**

Corresponde al riesgo asociado a los recursos humanos de Empresas Socovesa. Considera muchos riesgos dentro de los que se incluyen: no contar con el personal idóneo para desempeñar las funciones propias de la industria en la que participa; el riesgo de demandas laborales producto, entre otros, de accidentes, enfermedades profesionales, derechos fundamentales, despidos injustificados, etc. Asimismo, existe el riesgo de ser víctimas de fraudes o algún otro delito cometido por los trabajadores de la Compañía.

Las nuevas normativas imponen obligaciones estrictas en cuanto a la seguridad y el bienestar de sus trabajadores, pudiendo el incumplimiento de éstos transformarse en reclamos y litigios, compensaciones, multas, eventualmente la interrupción de proyectos y daño reputacional de la Compañía.

### **Impacto en Empresas Socovesa:**

El incumplimiento de normativas laborales puede resultar en multas, interrupciones de proyectos y daño reputacional, afectando la relación con colaboradores y comunidades.

### **Medidas de Mitigación:**

- Código de Ética y Conducta Organizacional que implementa canales de denuncias anónimas para reportar infracciones de forma confidencial.
- Creación de un Comité Laboral para supervisar el cumplimiento de normativas vigentes, como la Ley 20.393, la Ley 21.595 y la Ley 21.643, en coordinación con el Modelo de Prevención de Delitos de la Compañía.
- Elaboración de protocolos de conducta destinados a minimizar los riesgos de incumplimiento, además de realizar auditorías y monitoreos para detectar y corregir posibles brechas.
- Programas de capacitación transversal para educar a los colaboradores sobre los riesgos laborales y normativas aplicables.
- Implementación de “Equipos de RRHH en obras”, formados por trabajadores y representantes de RRHH, que identifican las necesidades de los empleados y se buscan soluciones que promuevan un ambiente laboral saludable.

## **g. Riesgo de Infraestructura, Comunicaciones y Seguridad de la Información**

Con el creciente uso de tecnologías en la gestión de datos y operaciones, Empresas Socovesa se expone a riesgos relacionados con la seguridad de la información. Esto incluye ciberataques, fallas en la infraestructura tecnológica y vulnerabilidades en las conexiones remotas, especialmente en un modelo híbrido de trabajo.

La gestión de este riesgo se desarrolla dentro del marco corporativo de gestión de riesgos, en coherencia con la taxonomía institucional y con el programa de cumplimiento en materia de protección de datos personales. Se definen responsabilidades específicas a través de un comité especializado y de las áreas técnicas pertinentes, que reportan periódicamente los avances y métricas de madurez a la alta administración. En particular, la Compañía se encuentra en proceso de adecuación a la Ley 21.719 sobre protección de datos personales, cuyo plazo de entrada en vigencia es el 1 de diciembre de 2026, y que contempla la creación de la Agencia de Protección de Datos Personales con facultades de fiscalización y sanción.

### **Impacto en Empresas Socovesa:**

Un incidente de ciberseguridad puede comprometer la información sensible de clientes, empleados y proveedores, además de interrumpir las operaciones críticas.

### **Medidas de Mitigación:**

- Implementación de protocolos de seguridad avanzados para proteger la información sensible de clientes, empleados y proveedores.
- Establecimiento de un Comité de Seguridad Informática y de Gobierno de Datos, encabezado por un especialista en ciberseguridad.
- Capacitación continua a los empleados sobre las buenas prácticas en seguridad informática.
- Revisión periódica de los planes de continuidad y respaldo de sistemas críticos.
- Implementación de un programa de adecuación a la Ley 21.719, que incluye la gestión del consentimiento, la trazabilidad del uso de datos personales y protocolos de respuesta ante incidentes de filtración de datos.
- Establecimiento de un Comité de Gobierno de Datos para definir normas sobre calidad, seguridad y riesgos en el uso de datos.

### **h. Riesgo Reputacional**

El riesgo reputacional se refiere a la posibilidad de que una acción o inacción por parte de Empresas Socovesa pueda dañar la percepción pública de la Compañía, afectando su relación con los clientes, inversores y otros grupos de interés. Esto incluye el impacto en la lealtad de los clientes, la percepción de la calidad de los productos y servicios, y la integridad de las operaciones.

### **Medidas de Mitigación:**

- Implementación de un plan de gestión de crisis para la resolución de posibles afectaciones operacionales.
- Estrategias de comunicación transparentes hacia los grupos de interés, con énfasis en la gestión de la relación con las comunidades vecinas y los clientes.
- Proactivamente asegurar que todos los proyectos cumplan con las expectativas ambientales, sociales y de calidad, mitigando así el riesgo reputacional.

## VIII. ANEXOS: CÁLCULO INDICADORES FINANCIEROS

		3M 26	12M 25	3M 25
Liquidez Corriente	Activos Corrientes	M\$ 328.129.500	M\$ 377.211.232	M\$ 442.898.400
	Pasivos Corrientes	M\$ 513.842.517	M\$ 548.749.884	M\$ 672.659.898
	Liquidez Corriente	0,6x	0,7x	0,7x
Razón Ácida	Activos Corrientes	M\$ 328.129.500	M\$ 377.211.232	M\$ 442.898.400
	Inventario Corriente	M\$ 221.458.660	M\$ 248.087.430	M\$ 318.059.889
	Terrenos Corrientes y Urbanizaciones	M\$ 31.841.886	M\$ 38.957.675	M\$ 1.075.796
	Activos Corrientes Netos de Inventario Corr.	M\$ 138.512.726	M\$ 168.081.477	M\$ 125.914.307
	Pasivos Corrientes	M\$ 513.842.517	M\$ 548.749.884	M\$ 672.659.898
	Razón Ácida	0,3x	0,3x	0,2x
Leverage Total	Total Pasivos	M\$ 624.432.220	M\$ 658.591.379	M\$ 705.409.772
	Total Patrimonio	M\$ 322.968.415	M\$ 333.686.480	M\$ 336.027.741
	Leverage Total	1,9x	2,0x	2,1x
Leverage Financiero Neto	Deuda Financiera Corrientes	M\$ 426.122.809	M\$ 454.945.709	M\$ 567.217.505
	Deuda Financiera No Corrientes	M\$ 75.672.278	M\$ 79.322.299	M\$ 1.748.055
	Efectivo y Equivalentes al Efectivo	M\$ 13.604.018	M\$ 14.860.328	M\$ 8.871.014
	Deuda Financiera Neta	M\$ 488.191.069	M\$ 519.407.680	M\$ 560.094.546
	Total Patrimonio	M\$ 322.968.415	M\$ 333.686.480	M\$ 336.027.741
	Leverage Financiero Neto	1,5x	1,6x	1,7x
Deuda Financiera Neta/EBITDA	Deuda Financiera Corrientes	M\$ 426.122.809	M\$ 454.945.709	M\$ 567.217.505
	Deuda Financiera No Corrientes	M\$ 75.672.278	M\$ 79.322.299	M\$ 1.748.055
	Total Deuda Financiera Bruta	M\$ 501.795.087	M\$ 534.268.008	M\$ 568.965.560
	Caja	M\$ 13.604.018	M\$ 14.860.328	M\$ 8.871.014
	Deuda Financiera Neta	M\$ 488.191.069	M\$ 519.407.680	M\$ 560.094.546
	Ebitda UDM	M\$ 43.059.357	M\$ 43.784.923	M\$ 59.842.444
Deuda Neta/ EBITDA	11,3x	11,9x	9,4x	
Cobertura Gto. Financiero en Resultado	Ebitda	M\$ 4.801.742	M\$ 43.784.923	M\$ 5.527.308
	Costos Financieros en Resultado	M\$ 6.229.505	M\$ 37.372.233	M\$ 13.478.572
	Cobertura Gto. Financiero en	0,8x	1,2x	0,4x
Cobertura Gto. Financiero Total	Ebitda	M\$ 4.801.742	M\$ 43.784.923	M\$ 5.527.308
	Costos Financieros Totales	M\$ 8.250.893	M\$ 44.975.321	M\$ 15.735.935
	Cobertura Gto. Financiero Total	0,6x	1,0x	0,4x
% Deuda Corto Plazo	Pasivos Corrientes	M\$ 513.842.517	M\$ 548.749.884	M\$ 672.659.898
	Total Pasivos	M\$ 624.432.220	M\$ 658.591.379	M\$ 705.409.772
	% Deuda Corto Plazo	82,3%	83,3%	95,4%
% Deuda Largo Plazo	Pasivos No Corrientes	M\$ 110.589.703	M\$ 109.841.495	M\$ 32.749.874
	Total Pasivos	M\$ 624.432.220	M\$ 658.591.379	M\$ 705.409.772
	% Deuda Largo Plazo	17,7%	16,7%	4,6%
Rotación de Inventario	Costos de Ventas	M\$ 41.905.959	M\$ 226.418.176	M\$ 41.700.012
	Costo de Venta UDM	M\$ 226.624.123	M\$ 226.418.176	M\$ 277.776.053
	Inventario Corriente	M\$ 221.458.660	M\$ 248.087.430	M\$ 318.059.889
	Terrenos Corrientes y Urbanizaciones	M\$ 31.841.886	M\$ 38.957.675	M\$ 1.075.796
	Rotación de Inventario	1,2x	1,1x	0,9x
	Días de Inventarios	Días Periodo	365	365
Rotación de Inventario		1,20	1,08	0,88
Permanencia Inverntarios		305 días	337 días	417 días

	3M 26	12M 25	3M 25
Ganancia atribuible a Controladora	-M\$ 6.372.867	-M\$ 8.984.345	-M\$ 8.089.869
Ganancia atribuible a la Controladora UDM	-M\$ 7.267.343	-M\$ 8.984.345	-M\$ 17.590.956
Patrimonio atribuible Propietarios Controladora	M\$ 319.945.001	M\$ 330.396.476	M\$ 331.446.455
Patrimonio atribuible Controladora Promedio	M\$ 325.695.728	M\$ 330.921.466	M\$ 340.137.302
ROE	-2,2%	-2,7%	-5,2%
Ganancia atribuible a Controladora	-M\$ 6.372.867	-M\$ 8.984.345	-M\$ 8.089.869
Ganancia atribuible a la Controladora UDM	-M\$ 7.267.343	-M\$ 8.984.345	-M\$ 17.590.956
Total Activos	M\$ 947.400.635	M\$ 992.277.859	M\$ 1.041.437.513
Total Activos Promedio	M\$ 994.419.074	M\$ 1.016.857.686	M\$ 1.116.316.822
ROA	-0,7%	-0,9%	-1,6%
Ganancia Bruta	M\$ 12.386.384	M\$ 76.438.177	M\$ 13.045.319
Ingresos por Ventas	M\$ 54.292.343	M\$ 302.856.353	M\$ 54.745.331
Margen Bruto	22,8%	25,2%	23,8%
Ebitda	M\$ 4.801.742	M\$ 43.784.923	M\$ 5.527.308
Ingresos por Ventas	M\$ 54.292.343	M\$ 302.856.353	M\$ 54.745.331
Margen Ebitda	8,8%	14,5%	10,1%
Ganancia atribuible a Controladora	-M\$ 6.372.867	-M\$ 8.984.345	-M\$ 8.089.869
Ingresos por Ventas	M\$ 54.292.343	M\$ 302.856.353	M\$ 54.745.331
Margen Neto	-11,7%	-3,0%	-14,8%
Ganancia atribuible a Controladora	-M\$ 6.372.867	-M\$ 8.984.345	-M\$ 8.089.869
Número de Acciones	1.223.935.691	1.223.935.691	1.223.935.691
Utilidad por Acción	-\$ 5,2	-\$ 7,3	-\$ 6,6
Precio Acción	126,1	137,3	81,1
Interés Minoritario	M\$ 3.023.414	M\$ 3.290.004	M\$ 4.581.286
Otros Pasivos Financieros, Corrientes	M\$ 426.122.809	M\$ 454.945.709	M\$ 567.217.505
Otros Pasivos Financieros, No Corrientes	M\$ 75.672.278	M\$ 79.322.299	M\$ 1.748.055
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	M\$ 13.604.018	M\$ 14.860.328	M\$ 8.871.014
EV	M\$ 645.601.731	M\$ 690.768.533	M\$ 663.900.298